

УДК 336.717.061

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА
КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

К. А. ГУЗОВА

Научный руководитель Т. Н. ПАНКОВА
БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

Для эффективного управления кредитным портфелем с целью привлечения клиентов, необходим его анализ по различным количественным и качественным характеристикам, оценивающим разнообразные аспекты кредитной политики банка. Их целесообразно разделить на четыре группы показателей (табл. 1).

Табл. 1. Показатели оценки качества кредитного портфеля

Показатель	Расчет показателей
Показатели доходности клиентского кредитного портфеля	
K1	(Процентные доходы – Процентные расходы / Кредитные вложения) ×100
K2	(Процентные доходы – Процентные расходы / Чистый кредитный портфель) ×100
K3	(Процентные доходы / Чистый кредитный портфель) ×100
Показатели качества управления клиентским кредитным портфелем	
K4	(Кредитные вложения / Депозиты) ×100
K5	(Кредитные вложения / Активы) ×100
K6	(Краткосрочные кредитные вложения / Кредитные вложения) ×100
K7	(Кредитные вложения за текущий период) / Кредитные вложения за предшествующий период) ×100
Показатели, характеризующие достаточность резервов на покрытие убытков по невозвращенным кредитам	
K8	Резерв на убытки по кредитам (фактически созданный) / Резерв на убытки по кредитам (расчетный) ×100
K9	Резерв на убытки по кредитам (фактически созданный) / Кредитные вложения ×100
Интегрированные показатели совокупного кредитного риска	
Kд	(Процентные доходы – Процентные расходы – Резерв (расчетный)) / Кредитные вложения ×100%
Кк.упр	Резерв (расчетный) / Кредитные вложения ×100%
Kр	(Кредитные вложения – Резерв (расчетный)) ² / Кредитные вложения × (Кредитные вложения – Резерв (фактический))

Таким образом, внедрение данных показателей позволит оптимизировать структуру кредитного портфеля банка, повысить его эффективность, что в конечном итоге приведет к увеличению его объемов и привлечению новых клиентов.