

Е. С. ЖЕСТКОВА

Государственное учреждение высшего профессионального образования  
«БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Могилёв, Беларусь

Анализ инновационной деятельности предприятия представляет собой довольно сложную задачу, так как он проводится на основании прогнозных данных, зачастую в условиях неопределённости, и поэтому требует использования экспертных методов, методов прогнозирования и моделирования.

Оценка инновационной деятельности предприятия, а в частности перспективности внедряемой инновации, зависит от множества разнообразных факторов. Прежде, чем производить многокритериальную оценку перспективности инновации, необходимо сформировать систему частных показателей, характеризующих её. Рассмотрим иерархию, в состав которой входят следующие группы показателей, которые возможно применить для оценки перспективности инноваций.

*Показатели технического и организационного развития:*

– приращение производительности труда – задаётся количественно, в процентах по отношению к существующей на настоящий момент производительности труда на предприятии;

– приращение материалоотдачи (снижение материалоёмкости) – задаётся количественно, в процентах по отношению к существующему на настоящий момент показателю материалоотдачи на предприятии;

– приращение фондоотдачи (снижение фондоёмкости) основных производственных фондов – задаётся количественно, в процентах по отношению к существующему на настоящий момент на предприятии показателю фондоотдачи;

– приращение скорости оборота оборотных средств – задаётся количественно, как разность количества оборотов оборотных средств;

– приращение объёма выпуска продукции – задаётся количественно, в процентах по отношению к объёму выпускаемой на настоящий момент продукции;

– приращение прибыли – задаётся количественно, в процентах по отношению к размеру полученной на настоящий момент прибыли;

– приращение показателей финансового состояния и платёжеспособности предприятия – задаётся количественно, в процентах по отношению к существующим на настоящий момент показателям финансового состояния и платёжеспособности предприятия.

*Показатели технологического уровня производства:*

- степень механизации, автоматизации – задаётся вербально;
- степень использования материальных, энергетических и временных параметров технологического процесса – задаётся количественно в виде показателей материалоёмкости, энергоёмкости процесса, длительности процесса;
- гибкость процесса и возможности изменения его параметров под воздействием требований внешних условий;
- степень достижения оптимальных структурных связей в технологическом процессе по принципу непрерывности, кратности, безотходности процесса и т.д. – задаётся вербально;
- возможность функционирования технологии во взаимосвязи с уже существующим производством и окружающей средой – задаётся вербально.

*Показатели экономической эффективности:*

- позиции в конкуренции (лидерство в продукции, лидерство в технологии) – задаётся вербально;
- динамика новой продукции (длительность жизненного цикла, частота появления новой продукции, технологическая новизна продукции) – часть показателей задаётся вербально, часть - количественно;
- динамика технологии (длительность жизненного цикла, частота появления новых технологий, число конкурирующих технологий) – часть показателей задаётся вербально, часть - количественно;
- динамика конкурентоспособности (технологические различия в производстве продукции, технология как орудие конкуренции, интенсивность конкуренции) – задаётся вербально;
- суммарный годовой эффект – задаётся количественно;
- срок окупаемости – задаётся количественно;
- прирост прибыли – задаётся количественно.

Для получения количественной оценки инновации вышеперечисленные показатели формализуются с помощью функций принадлежности. Далее следует определить относительную важность каждого показателя и сформировать интегральную оценку путём свёртки всех показателей в одно число, которое меняется от 0 до 1 и позволяет оценить эффективность инновационной деятельности предприятия.