

УДК 338
ВЗЫСКАНИЕ ДОЛГОВ КАК НАПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОГО
ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Д.В. КУРОЧКИН

Научный руководитель В.С. ЖАРИКОВ, канд. техн. наук, доц.
Государственное учреждение высшего профессионального образования
«БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Могилев, Беларусь

Ухудшение финансового положения, дефицит оборотных средств, невозможность выплаты долгов – типичные проблемы для многих предприятий, как белорусских, так и российских. В такой ситуации вопрос возврата дебиторской задолженности становится все более острым. Прикрываясь кризисом, недобросовестные партнеры просто отказываются платить по счетам.

На большинстве предприятий сотрудники финансового отдела крайне неудовлетворительно осуществляют контроль погашения дебиторской задолженности, а также не своевременно осуществляется подача судебного иска для взыскания суммы основного долга, пени и процентов за пользование чужими денежными средствами. Так за 2008 г. вынесены решения в пользу ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель», по искам предъявленным данным предприятием в хозяйственный суд, на сумму 95,7 млн р. и 44,2 тыс. рос. р., при этом сумма дебиторской задолженности на начало 2009 г. составила 10 786 млн.р.

Следовательно, в целях финансового оздоровления предприятия необходимо привлекать юридические фирмы, предоставляющие новые и уникальные для рынка коллекторские услуги и услуги по взысканию долгов, в т.ч. и с нерезидентов Республики Беларусь. При этом, услуги юридической фирмы фактически являются бесплатными, понесенные расходы по оплате услуг будут взысканы с должника по решению суда.

Не менее эффективной мерой финансового оздоровления предприятия является факторинг, т.е. уступка банку или факторинговой компании права на востребование дебиторской задолженности, или договор-цессия, по которому предприятие уступает банку свое требование к дебиторам в качестве обеспечения возврата кредита. При этом кредитор, как например ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель», получает всю сумму задолженности сразу за вычетом дисконта (вознаграждение банку или кредитной организации). Это весьма перспективный способ взыскания долгов. Продажа всей суммы дебиторской задолженности предприятия, что составляет порядка 10 786 млн р. позволило бы существенно улучшить финансовое состояние.

Использование профессиональных юридических услуг по возврату долгов и задолженности - элемент эффективного управления дебиторской задолженностью.