

**УДК 656.07**

## **ОЦЕНКА ДОХОДОВ И ПРИБЫЛИ ТРАНСПОРТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

Александрова Светлана Александровна, старший преподаватель  
Куделько Анна Юрьевна, студентка экономического факультета  
Белорусско-Российский университет, Могилев, Беларусь

*В статье изучены состав и структура доходов и прибыли транспортной организации, проведен анализ окупаемости городских маршрутов, поставлена проблема убыточности пассажирских перевозок.*

*Ключевые слова: доход, прибыль, транспортная организация, анализ, структура, пассажирские перевозки*

## **ASSESSMENT OF THE INCOME AND PROFIT OF THE TRANSPORT ORGANIZATION**

Aliaksandrava Sviatlana, senior lecturer  
Kudelko Anna, student  
Belarusian-Russian University, Mogilev, Belarus

*The article studies the composition and structure of income and profits of a transport organization, analyzes the payback of urban routes, poses the problem of unprofitable passenger traffic.*

*Keywords: income, profit, transport organization, analysis, structure, passenger transportation*

Финансовые результаты деятельности любого бизнеса являются определяющими и характеризуют успешность его работы [1]. В качестве основных финансовых показателей деятельности организации выступают показатели выручки (доходов) и прибыли. Их изучение позволяет оценить масштабы деятельности организации и наличие ресурсов (резервов) для дальнейшего развития. Достоинством данных показателей является их универсальность и применимость для предприятий (организаций) разных видов деятельности.

С целью изучения проблем доходности транспортных организаций на примере регионального перевозчика был выполнен анализ доходов и прибыли филиала «Автомобильный парк № 20»

ОАО «Миноблавтотранс» [2], который позволил сделать следующие основные выводы.

Наибольший удельный вес в структуре выручки от реализации услуг за весь рассматриваемый период (таблица 1) имеют доходы от основных видов деятельности – от перевозки грузов и пассажиров – около 50 % ежегодно, при этом соотношение между ними меняется, а остальные виды деятельности малозначимы в формировании дохода.

Таблица 1 – Состав и структура доходов транспортной организации

Показатель	2017 г.		2018 г.		2019 г.	
	сумма, тыс. р	удельный вес, %	сумма, тыс. р.	удельный вес, %	сумма, тыс. р.	удельный вес, %
Выручка от реализации услуг	2 132,0	100	2 063,00=	100	2 260,0	100
В том числе:						
доходы от перевозки грузов	1 030,9	48,4	1 033,8	50,1	1 078,3	47,7
доходы от перевозки пассажиров	1 079,0	50,6	1 006,7	48,8	1 149,3	50,9
прочие доходы	22,1	1,0	22,5	1,1	32,4	1,4

С точки зрения динамики показателей дохода видно, что изменение во времени незначительное (рисунок 1). При этом 2018 г. характеризовался самым низким значением дохода за весь период. Рост в 2019 г. был вызван увеличением выручки от обоих направлений работы – перевозки и грузов, и пассажиров.

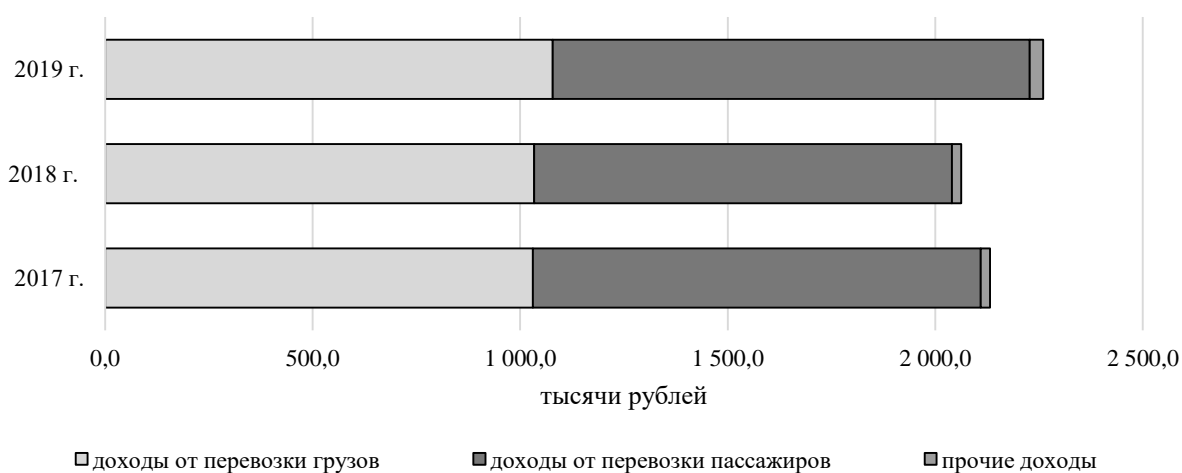


Рисунок 1 – Состав и динамика доходов организации

Состав и динамика прибыли организации проанализированы в таблице 2.

Таблица 2 – Состав прибыли организации

Показатель	2017 г.	2018 г.		2019 г.	
	сумма, тыс. р.	сумма, тыс. р.	темп ро- ста, %	сумма, тыс. р.	темп ро- ста, %
Прибыль/убыток (-) от реализации, тыс. р.	-179	-225	125,6	6	–
- грузовые перевозки	-39,4	-62,4	158,3	84,7	–
- пассажирские перевозки, в том числе:	-146	-169,4	116,0	-95,4	48,5
в регулярном сообщении	-163,2	-189	115,8	-125,2	66,2
в нерегулярном сообщении	17,2	19,6	113,9	30,7	156,6
- прочие виды деятельности	6,4	6,8	106,2	15,8	232,4
Итого	-504	-619,4	122,9	-83,4	13,4

По данным таблицы 2 видно, что предприятие систематически убыточно либо находится на границе безубыточности. Только в 2019 году имеется положительное значение прибыли предприятия от реализации услуг. Общая прибыль по предприятию была получена за счет прибыли грузовых перевозок, пассажирские перевозки оставались убыточными, хотя убыток по ним и снизился.

Если рассматривать состав прибыли по видам пассажирских перевозок, очевидно, что убыточны именно перевозки в регулярном сообщении, что требует особого внимания со стороны аналитика и самого перевозчика.

Следует отметить, что на регулярной основе прибыль организации приносят прочие виды деятельности, однако ее величина незначительна и не позволяет компенсировать убытки от перевозок.

Таким образом, поставлена ключевая проблема бизнеса – недостаточный рост доходов и наличие убытков от пассажирских перевозок [4]. Учитывая, что пассажирские перевозки являются одним из приоритетных видов деятельности перевозчика изучить процесс формирования доходов и прибыли в разрезе отдельных маршрутов.

В таблице 3 представлены основные маршруты с показателями их деятельности.

На основании данных, представленных в таблице 3 было выполнено позиционирование отдельных маршрутов по критериям: доходы

и процент возмещения затрат (рисунок 2).

Таблица 3 – Анализ работы городских маршрутов за 9 месяцев 2020 года, стоимостные показатели в рублях

Маршрут	Доходы	Расходы	Прибыль/ убытки	Собственные доходы на 1 км пробега	Расходы на 1 км пробега	Процент возмеще- ния затрат
Натальевск № 1	8 997,9	78 646	-71 148	274,8	2 882	9,5
Сельхозтехника № 2	52 801,1	14 035,4	-96 353	704,8	2 248,1	31,3
Червень - Бере- зовка	12 402,3	54 173,1	-43 839,1	355,3	1 862,4	19,1
Червень - Дуб- рова	6 250,4	42 057,7	-36 850,4	316,4	2 555,8	12,4
Червень - Рова- ниччи	5 059,4	24 567,8	-20 351,5	301,4	1756,	17,2
Червень - Про- ходка	1 446,7	19 070,3	-17 864,5	124,9	1 975,7	6,3
Червень - Градно	4 539,2	28 875,7	-25 093,4	272,6	2 081,1	13,1
Червень - М.Горка	18 168,7	69 530,1	-54 392,6	413,8	1 900,6	21,8
Итого	109 666,7	457 274,7	-36 5892	2 358,4	14 572,5	113,4

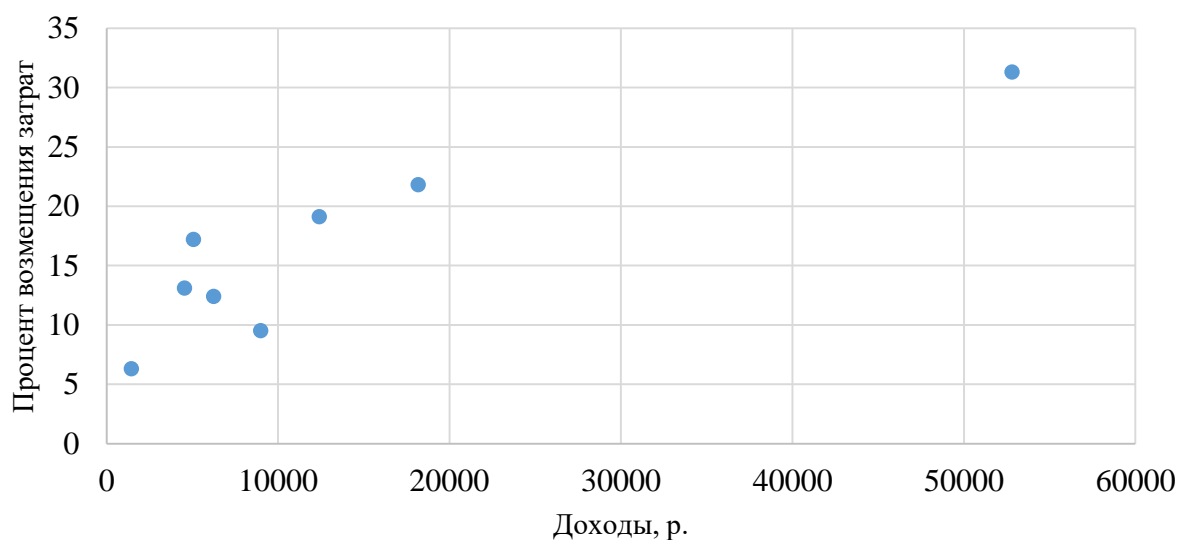


Рисунок 2 – Диаграмма рассеяния городских и пригородных маршрутов по критериям: доходы (по горизонтали) и процент возмещения затрат (по вертикали)

По данным таблицы 3 и рисунка 2 видно, что основная масса маршрутов имеет крайне низкое возмещение затрат – 20 % и ниже, что говорит об их крайней убыточности. Ни один из маршрутов не имеет процент возмещения затрат выше 50 %, что не позволяет обес-

печить перевозчику достаточный уровень доходов и говорит о наличии у данной транспортной организации системных проблем, не позволяющих обеспечить окупаемость бизнеса.

Следует отметить, что проблемы убыточности пассажирских перевозок являются типичными не только для данного перевозчика, но и для страны в целом, что обусловлено значимостью и социальной ориентированностью пассажирских городских и пригородных перевозок [3]. Регулируемые тарифы и ограниченная платежеспособность населения в сочетании с необходимостью обеспечить подвижность и мобильность населения, с необходимостью соблюдения социальных стандартов определяет то, что эти маршруты есть и будут.

В то же время это не означает неизбежности и безысходности сложившейся ситуации, а определяет ключевые направления, по которым нужно работать перевозчику. Очевидно, что для увеличения прибыли следует изыскать пути снижения расходов и увеличения доходов. В процессе снижения расходов нужно уделять внимание относительным показателям – расходам в расчете на км пробега, на одного пассажира до оптимального уровня, сохраняющего баланс между качеством транспортной услуги и затратами на ее оказание. В качестве одного из приоритетных направлений для анализируемой организации можно рассматривать оптимизацию подвижного состава, ликвидацию неиспользуемого и задействование автотранспортных средств меньшей пассажироместимости на ненаполненных маршрутах. Обеспечить прироста доходов можно в первую очередь за счет увеличения числа пассажиров и пассажирооборота, что в свою очередь может быть достигнуто развитием и созданием новых маршрутов.

#### Список литературы

1. Бачурин, А. А. Анализ производственно-хозяйственной деятельности автотранспортных организаций: учебное пособие для академического бакалавриата / А. А. Бачурин. – 4-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2018. – 318 с.

2. Автомобильный парк № 20 Филиал ОАО «Миноблавтотранс» // Каталог компаний Беларуси Belarusinfo.by [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.belarusinfo.by/ru/poisk/33899.html>.

3. Александрова, С.А. Оценка динамики прибыли и рентабельности организаций транспорта Республики Беларусь / С.А. Александрова, А.А. Филиппович, Н.К. Чан // Современная экономика и ее информационное обеспечение: состояние, проблемы и перспективы развития: материалы между-нар. науч. конф.

молодых ученых и преподавателей вузов (г. Краснодар, 16–18 мая 2019 г.) / сост. Ю. И. Сигидов, Н. С. Власова, Г. Н. Ясенко, В. В. Башкатов. – Краснодар : КубГАУ, 2019. – С. 363-371.

4. Власова Н. С. Совершенствование учетно-аналитического обеспечения формирования и использования финансовых результатов сельскохозяйственных организаций / Н. Власова, М. А. Ловпаче, З. А. Панеш // Естественно-гуманитарные науки. – 2020. – №30 (4). С. 224–232

5. Власова Н. С. Анализ ликвидности и платежеспособности организации / Н. С. Власова, Ю. А. Шевченко // В сборнике: Развитие экономики в условиях цифровизации и ее информационное обеспечение. Материалы международной научной конференции молодых ученых и преподавателей вузов. – 2019. – 219-224.

6. Мороз Н.Ю. Оценка эффективности и конкурентоспособности деятельности предприятия / Мороз Н.Ю., Ганькина А.В., Саломахин И.С. // В сборнике: Формирование экономического потенциала субъектов хозяйственной деятельности: проблемы, перспективы, учетно-аналитическое обеспечение. Материалы V международной научной конференции. 2015. С. 333-337.

7. Значение прибыли, как источника развития организации / Сигидов И.Ю., Чужако Д.Р., Каценко К.И., Попова К.А. // В сборнике: Информационное обеспечение эффективного управления деятельностью экономических субъектов. материалы VII международной научной конференции, посвященной 95-летию Кубанского ГАУ и 15-летию кафедры теории бухгалтерского учета. ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина». 2017. С. 325-332.