

УДК 338.31

**Волкова О. В.**, старший преподаватель,  
**Фаталиева Е. В.**, студентка  
Межгосударственное образовательное учреждение высшего образования  
«Белорусско-Российский университет»,  
г. Могилев, Республика Беларусь

## **ОПРЕДЕЛЕНИЕ УРОВНЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Основной целью деятельности предприятия любой организационно-правовой формы является достижение высокого уровня прибыли за счет производства и реализации продукции (работ, услуг) определенного объема в установленные

сроки, имеющих высокий уровень качества. При этом важным фактором является установление не только количественных показателей производства и реализации продукции (работ, услуг) исходя из фактической потребности в них, но и качественных показателей, отражающих уровень максимальной эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Высокий уровень эффективности производства и реализации продукции (работ, услуг) непосредственно связан с достижением конечной цели производственно-хозяйственного развития как отдельно взятого предприятия, так и экономики в целом [4, с. 79].

В литературных источниках эффективность рассматривается как результативность производственно – хозяйственного процесса экономической системы в целом или отдельно взятого предприятия. В общем понимании эффективность производственно – хозяйственной деятельности рассматривается как соотношение финансовых результатов деятельности и понесенных затрат. Ее повышение является одной из центральных проблем экономического развития предприятия.

В зарубежной практике под эффективностью производственно-хозяйственной деятельности предприятия понимается результативность хозяйствования или производительность системы производства и обслуживания. Это предполагает наиболее эффективное использование всех видов ресурсов в процессе производства и реализации продукции (работ, услуг).

При этом производительность системы производства и обслуживания является более широким понятием по сравнению с производительностью труда и уровнем прибыльности. Она предусматривает необходимость достижения основной цели производственно-хозяйственной деятельности в виде получения прибыли с наименьшими расходами общественного труда или времени.

Взаимосвязь между процессами производства и реализации продукции (работ, услуг) и их эффективностью представлена на рисунке 1.



**Рисунок 1 – Взаимосвязь между процессами производства и реализации продукции (работ, услуг) и их эффективностью**

Основная экономическая сущность эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия заключается в методологии ее определения по следующей формуле:

$$\mathcal{E}_{\text{пхд}} = P : Z,$$

где  $\mathcal{E}_{\text{пхд}}$  – эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия;

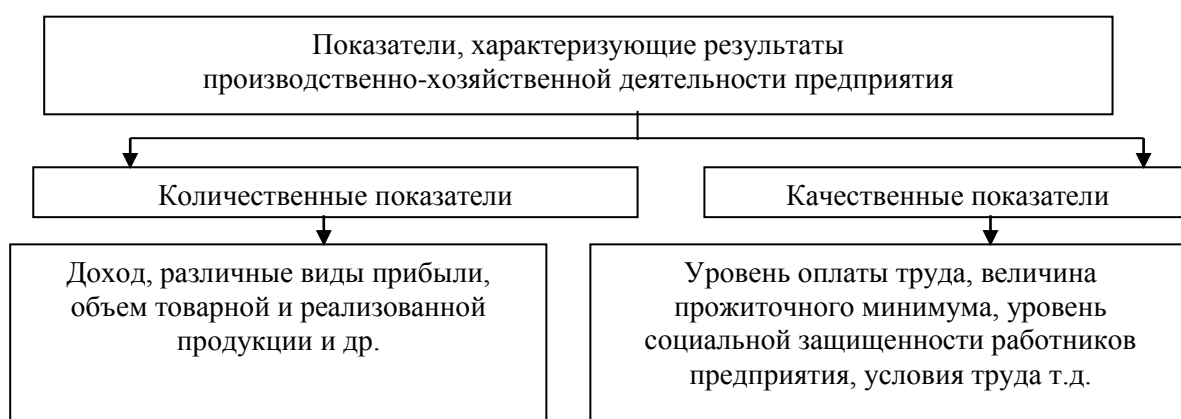
$P$  – положительные или отрицательные результаты производственно-хозяйственной деятельности предприятия;

$Z$  – затраты, связанные с процессом производства и реализации продукции (работ, услуг) [5, с. 68].

Одной из основных проблем при расчете эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия является определение результата или уровня эффекта, что предусматривает изучение границ его проявления и определение способов оценки. Результаты производственно-хозяйственной деятельности предприятия как самый важный компонент ее эффективности показывают конечный результат процесса производства и реализации продукции (работ, услуг). Они отражают материализованный результат производственно-хозяйственного процесса, который выражается в системе натуральных и стоимостных показателей. С макроэкономической точки зрения результаты производственно-хозяйственной деятельности предприятия представляют собой конечный народнохозяйственный результат работы предприятий как одного из звеньев национальной экономики. Они показывают не только объем изготовленной продукции, выполненных работ или оказанных услуг, но и их потребительскую стоимость.

Повышение уровня эффективности можно осуществлять как в процессе производства, так и реализации продукции (работ, услуг). При этом приоритетной является производственная сфера, где эффект возникает в результате более оптимального использования материальных и трудовых ресурсов. В процессе реализации продукции (работ, услуг) результат формируется за счет эффективного использования финансовых ресурсов.

При оценке результатов производственно-хозяйственной деятельности предприятия выделяют две группы показателей, представленные на рисунке 2.



**Рисунок 2 – Показатели, характеризующие результаты производственно-хозяйственной деятельности предприятия**

Количественные показатели относятся к исходным показателям, характеризующим результаты производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Они отражают результат деятельности, выраженный в стоимостных или

натуральных единицах измерения, а также уровень удовлетворения рыночных потребностей. К количественным показателям относятся следующие: объем товарной и реализованной продукции (работ, услуг), доходы, прибыль, добавленная стоимость. Они также могут показывать размер экономии в результате снижения затрат и амортизационные отчисления за определенный срок службы оборудования.

Качественные показатели определяют конечный результат, характеризующий уровень повышения качества жизни и материального благосостояния работников предприятия, обеспечения для них безопасных условий труда и др. Данные показатели характеризуют уровень соответствия эффекта, полученного в результате осуществления производственно-хозяйственной деятельности предприятия основным целям развития общества, региона, трудового коллектива и работника [3, с. 670].

Оценка результатов производственно-хозяйственной деятельности предприятия предполагает использование двух способов. Первый способ заключается в оценке экономического эффекта, возникающего в результате изменения факторов, позволяющих производить точный учет. К ним относятся размер расходов, цены или объемов производства (реализации) продукции (работ, услуг). Представленный способ предполагает оценку влияния изменения размера каждого фактора на возникающий результат деятельности. Второй способ используется в случаях, когда затраты и результаты возникают в разных сферах деятельности, а именно в производстве и реализации продукции (работ, услуг). Например, из фактического размера роста прибыли отнимается прибыль, которая получена в результате изменения поддающихся точному учету факторов.

Также результат производственно-хозяйственной деятельности предприятия может рассчитываться с использованием экономико-математических моделей, которые связывают факторы и источники. При этом источники представляют собой совокупность ресурсов, формирующих получаемый эффект, а факторы – это механизмы, с помощью которых активизируются источники. Например, рост объема производства продукции (работ, услуг) осуществляется за счет следующих факторов: повышение уровня использования производственных мощностей предприятия за счет более оптимальной загрузки технологического оборудования и улучшения технологических режимов, а также повышения уровня организации обслуживания оборудования. При этом источниками являются: снижение времени простоя оборудования по организационным причинам, сокращение непроизводительной работы и др.

Затраты предприятия как необходимый компонент, характеризующий эффективность производственно-хозяйственной деятельности предприятия включает часть его ресурсов, которая потребляется в процессе производства и реализации продукции (работ, услуг). Они формируют себестоимость и включают материальные затраты, зарплату работников и отчисления из нее, амортизационные отчисления, а также прочие виды затрат.

В процессе производства и реализации продукции (работ, услуг) возникают единовременные и текущие затраты. Единовременные затраты возникают единовременно и связаны с осуществлением научно-исследовательских работ при производстве продукции (работ, услуг), по которым определяется эффективность. Также данные затраты включают стоимость технической основы проек-

та, т. е. затраты на покупку более технологичного оборудования, осуществления строительного-монтажных и опытно-конструкторских работ. Текущие затраты показывают стоимость средств производства и средств труда. Они осуществляются в течение всего процесса производства и реализации продукции (работ, услуг), а их структура показывает состав себестоимости продукции (работ, услуг) по калькуляционным статьям [3, с. 668].

Размер возникающих затрат зависит от совокупности определенных факторов, а именно от специфики используемого сырья и материалов, применяемых средств и предметов труда, форм организации производства и особенностей процесса реализации и др. Для получения наибольшей эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия различных организационно-правовых форм должны стремиться к минимизации затрат [7, с. 65].

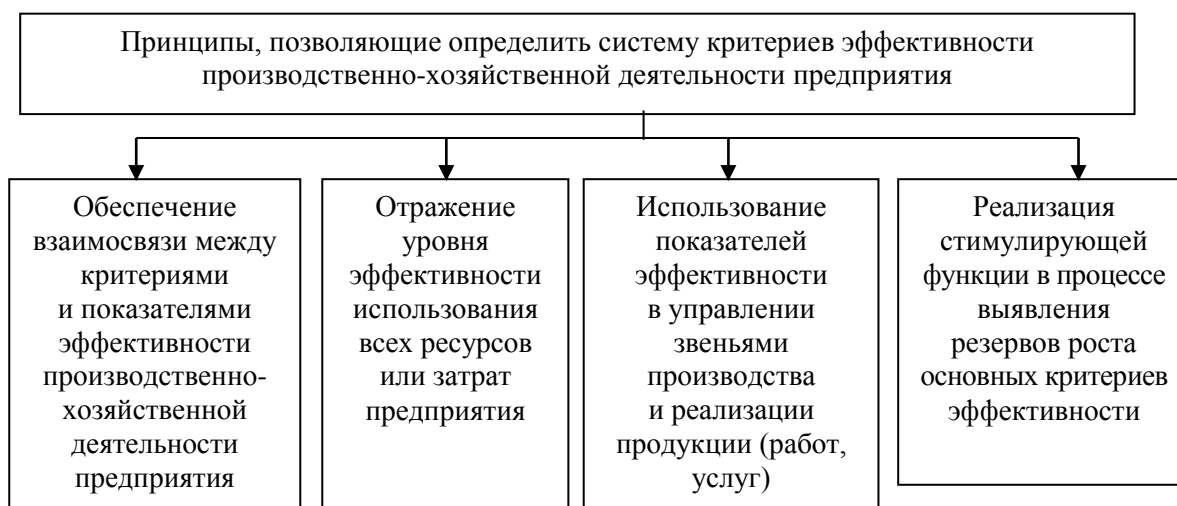
В настоящее время особое внимание занимает изучение оптимального размера соотношения между результатами и затратами производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Необходимость минимизации затрат продиктована тем, что в некоторых случаях производственно-хозяйственные потребности предприятия могут превышать его финансовые, трудовые или материальные возможности. Поэтому повышение эффективности производственно-хозяйственной деятельности заключается в необходимости снижения затрат путем экономного использования ресурсов при увеличивающемся полученном результате.

Немаловажная роль при этом принадлежит методике экономического анализа, которая позволяет в полном объеме изучить изменение трудовых, материальных и финансовых ресурсов, уровень их использования, а также влияние на эффективность производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

Изучение эффективности процессов производства и реализации продукции (работ, услуг) позволяет достоверно определить размер всех средств и элементов, участвующих в производственно-хозяйственной деятельности предприятия, а также масштаб уровня эффективности их использования. Данный процесс предусматривает использование определенных критериев установления уровня эффективности осуществления деятельности. Принципы, позволяющие определить систему критериев эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия, представлены на рисунке 3 [1, с. 35].

Можно выделить два основных типа эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия – общую и относительную. Расчет общей эффективности используется в процессе осуществления общэкономического анализа и определения результативности процессов производства и реализации продукции (работ, услуг) на различных уровнях развития предприятия. Данный вид эффективности показывает экономический эффект, заключающийся в расчете показателей, которые отражают уровень использования затрат или ресурсов.

Относительная эффективность производственно-хозяйственной деятельности определяются на основе сравнения определенных технических или экономических показателей по нескольким вариантам реализации целей и задач, стоящих перед предприятием. Определение данного типа эффективности необходимо для нахождения наиболее оптимального варианта производственно-хозяйственной деятельности, расчета ее результативности по отношению к другим вариантам [6, с. 342]



**Рисунок 3 – Принципы, определяющие систему критериев эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия**

В целом повышение эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия оказывает многостороннее, комплексное влияние на экономику предприятия, что обеспечивает его доходность и устойчивый экономический рост.

#### Литература

1. Балабанов, И.Т. Основы финансового менеджмента: учебник / И.Т. Балабанов. – М.: Финансы и статистика, 2012. – 208 с.
2. Волков, О.И. Экономика предприятия / О.И. Волков, В.К. Скляренко. – М.: Инфра-М, 2014. – 280 с.
3. Ильин, А.И. Экономика предприятия: учеб. пособие / А.И. Ильин [и др.]; под общ. ред. А.И. Ильина. – 4-е изд., испр. – М.: Новое знание, 2016. – 698 с.
4. Ковалев, А.И. Анализ финансового состояния предприятия: учебник / А.И. Ковалев, В.П. Привалов. – М: Центр экономики и маркетинга, 2012. – 541 с.
5. Колас, Б. Управление финансовой деятельностью предприятия: учебник / Б. Колас. – М.: Финансы, 2011. – 436 с.
6. Нехорошева, Л.Н. Экономика предприятия: учеб. пособие / Л.Н. Нехорошева, Н.Б. Антонова, М.А. Зайцева. – Минск: Выш. шк., 2005. – 383 с.
7. Основы управления производством: учебник для студентов экон. спец. ВУЗов / Д.М. Крук, [и др]; под ред. Д.М. Крука. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономика, 2016. – 120 с.

УДК 336

**Глинков Н. А.**, аспирант  
УО «Белорусский государственный экономический университет»,  
г. Минск, Республика Беларусь

### **ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СЛУЖБЫ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА В СИСТЕМЕ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ**

В современных трансформационных условиях национальной экономики вопросы функционирования внутреннего аудита, являющегося элементом системы корпоративного управления, являются достаточно актуальными.