

С.Ф.ДЕЛЕЦ, Л.В.ОЛЕХНОВИЧ

Государственное учреждение высшего профессионального образования  
«БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Могилев, Беларусь

Важной проблемой при осуществлении энергосберегающего проекта является определение источника его финансирования. Необходимо обоснованно подойти к такому выбору, так как это позволит снизить финансовые риски, связанные с его реализацией. Одним из способов финансирования может быть факторинг. Факторинг имеет ряд преимуществ по сравнению с такими формами инвестирования, как кредит, коммерческий кредит, самофинансирование, эмиссия ценных бумаг. Лидерами по объему факторинговых операций в 2006 году стали: Великобритания (248769 млн.евро), Италия (120 435 млн евро), Франция (100009 млн евро), США (96000млн евро)и Япония (74 530 млн евро). Факторинг в России в 2006 году составил 1,06 % от общего объема факторинговых операций в Европе. В соответствии со статьей 153 банковского кодекса Республики Беларусь по договору финансирования под уступку денежного требования (договору факторинга) одна сторона (фактор) обязуется другой стороне (кредитору) вступить в денежное обязательство между кредитором и должником на стороне кредитора путем выплаты кредитору суммы денежного обязательства должника с дисконтом.

Для клиента банка факторинг имеет ряд преимуществ по сравнению с иными формами финансирования, прежде всего по сравнению с банковским кредитом.

Во-первых, в основе факторингового финансирования лежит реальная торговая операция - реальное движение товарных ценностей, в платежах за которые непосредственно участвует фактор.

Во-вторых, факторинговое финансирование не требует дополнительного обеспечения в виде залога, гарантии, поручительства и т.п., что обычно необходимо при банковском кредитовании. Уступаемое требование собственно и является обеспечением.

В-третьих, при факторинговом финансировании факторы обычно проверяют платежеспособность покупателя, в то время как требований к платежеспособности лица, получающего финансирование, значительно меньше, чем при банковском кредитовании.

В-четвертых, в Беларуси в отличие от процедуры выдачи кредита, предполагающей использование кредита в основном на оплату расчетных документов кредитополучателя без зачисления суммы кредита на его те-

кущий счет, при факторинге сумма финансирования может зачисляться непосредственно на счет лица, получающего финансирование.

В-пятых, факторинговое финансирование ведет к сокращению расходов на обслуживание дебиторской задолженности, так как многие административные функции в этой сфере может взять на себя фактор.

В-шестых, факторинговому финансированию свойственен неограниченный характер финансирования. Величина предоставляемых денежных средств не ограничена абсолютным пределом, как это имеет место при установлении кредитных лимитов. Она ограничена лишь суммой торговой операции. Сумма финансирования может увеличиваться по мере роста торговых оборотов поставщика, поскольку выражена в виде определенного процента от величины поставок.

В-седьмых, факторинг - это практически единственная возможность привлечения денег для компаний, у которых нет серьезной кредитной истории, отсутствует опыт работы. При факторинге требуется только история работы с дебиторами, которая нарабатывается довольно быстро.

Развитие факторинга в Беларуси сдерживается следующими причинами:

- недостаточное развитие планирования на предприятиях;
- недостатки законодательного регулирования операций;
- слабая информированность субъектов хозяйствования;
- повышенные риски для банков при проведении операций факторинга.

Можно отметить некоторые пункты Инструкции о порядке формирования и использования банками и небанковскими кредитно-финансовыми организациями специальных резервов на покрытие возможных убытков по активным операциям. В частности, в пункте 30 и 31 Инструкции, определяющей активы, относящиеся к IV и V группам риска, не разграничивается факторинг и его различные виды от других активных операций и используется под общим понятием «активы», в связи с чем резерв под такого рода активные операции формируется в размере 50 и 100 % соответственно. Факторинг является одним из активов банка, имеющий ряд специфических особенностей, присущих только ему. Это предполагает применение особых подходов к формированию специального резерва. Такими особенностями является то, что в основу денежных обязательств должника по факторингу всегда заложены товарные взаимоотношения; уведомление должника о факторинге не означает наличие заинтересованности должника в данной операции, вследствие чего получение от должника какой-либо документации для оценки его финансового состояния становится проблематичным и другие.