

Т.Г.НЕЧАЕВА, Н.В.ЗЕЛЕНКОВСКАЯ

Государственное учреждение высшего профессионального образования
«БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Могилев, Беларусь

На уровне предприятия стратегия развития связана с уровнем финансовой состоятельности, т.е. со степенью устойчивости и приспособленности организационно-экономической структуры предприятия и его материально-технической базы к достижению целей развития и требованиям, стоящим перед организацией в долгосрочном периоде.

Исследования механизма финансово-экономической деятельности предприятий показывает, что при оценке их экономического потенциала для определения стадии экономической несостоятельности не требуется или нецелесообразно проведение комплексного анализа показателей по всем направлениям деятельности предприятия: производственной, технической, социальной, экономической и финансовой. Для определения стадии экономической несостоятельности достаточно выборочного исследования по некоторым составляющим.

Экономическая эффективность финансово-хозяйственной деятельности зависит от ее составляющих. Одной из составляющих является эффективность производственного процесса, которая в конечном итоге связана с вложением средств в каждый производственный цикл. Таким образом, если предприятие в состоянии профинансировать все последующие производственные циклы, то его с некоторой степенью условности можно считать экономически состоятельным по факту хозяйствования.

С позиции финансовой состоятельности, уровень экономической состоятельности можно описать моделью взаимозависимости собственного и заемного капитала, и, в конечном итоге, с определенной степенью приближенности соотношением дебиторской и кредиторской задолженности, так как она характеризует в условиях связанности собственных средств на последней стадии кругооборота средств организации возможность погашения заемных средств за счет собственных источников.

Определение уровня экономической состоятельности позволит разработать систему мер и методов санации, а значит повысить эффективность как самого процесса, так и действенность применимых методик.

Оценка экономической состоятельности складывается из двух этапов.

Первый этап базируется на мониторинге, диагностике и идентификации хозяйственно-финансового состояния по выбранным показателям, который включает:

– определение хозяйственно-производственной состоятельности, что позволяет оценить способность организации к восстановлению, дальней-

шему развитию и экономическому росту в качестве прибыльной предпринимательской структуры. В основе данной оценки лежат следующие показатели: коэффициент покрытия по объему производства, коэффициент воспроизводства хозяйственной деятельности, коэффициент просроченной задолженности;

- определение финансовой состоятельности организации, что позволяет оценить структуру бухгалтерского баланса, а также его финансовую устойчивость. Данная оценка основывается на уровне коэффициента текущей ликвидности, коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами, коэффициента обеспеченности финансовых обязательств активами, рентабельности капитала.

Повысить точность полученных результатов поможет корректировка коэффициентов:

- при расчете коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами должны учитываться долгосрочные обязательства;
- коэффициент текущий ликвидности должен быть зависим от продажной стоимости запасов, а также от сроков и вероятности возврата дебиторской задолженности.

Нормативные значения коэффициентов должны рассчитываться для каждой организации и для каждого периода индивидуально. Нормативная величина коэффициента текущей ликвидности будет оптимальной, когда оборотные активы организации полностью покроют краткосрочные обязательства предприятия, а их оставшаяся часть позволит обеспечить производственно-сбытовой цикл и получить выручку от продажи. Величина запасов должна обеспечивать непрерывность производства и сбыта продукции (работ, услуг).

Второй этап базируется на проведенной на первом этапе диагностике и включает планирование, организацию и мотивацию антикризисных мер, соответствующих хозяйственно-финансовому состоянию объекта санации.

Система идентификации хозяйственно-финансового состояния организации будет использовать модель по признакам изменения тенденции развития показателей, признаки изменения направленности их динамического ряда, которые возникают при неудовлетворительности системы показателей развития предприятия. Осуществить мониторинг этих показателей по данным бухгалтерской отчетности предприятие может самостоятельно и на их основе идентифицировать санационную предрасположенность.

В соответствии с предлагаемым методическим подходом выполняется оценка финансово-хозяйственной деятельности организации и устанавливаются пределы экономической состоятельности. Разработанная методика применима для всех организаций, осуществляющих коммерческую деятельность на территории Республики Беларусь и за ее пределами.