

УДК 338.45

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ПО ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В 2011–2016 гг.

С. А. Александрова

старший преподаватель

Белорусско-Российский университет

В статье проведена сравнительная оценка эффективности функционирования обрабатывающей промышленности Республики Беларусь по видам экономической деятельности на основе показателя рентабельности продаж. Выделены наиболее успешные и эффективные, а также отстающие и неэффективные виды экономической деятельности по итогам 2011–2016 гг. Произведено позиционирование видов деятельности по уровню рентабельности и убыточности.

Ключевые слова: обрабатывающая промышленность, вид экономической деятельности, рентабельность продаж, убыточность.

Введение

Обрабатывающая промышленность была и остается ключевой движущей силой общего экономического роста, обеспечивающей значительный вклад в экономику страны. Эффективность ее функционирования является важным условием развития промышленного комплекса.

Одними из ключевых проблем функционирования отечественной промышленности являются: высокая зависимость от внешних рынков сбыта, концентрация на российском рынке, слабая конкурентная позиция на внешних рынках, связанные с этим нестабильность объемов производства и сбыта, экспорта, сокращение количества промышленных организаций, численности работников. Все это приводит к низкой эффективности хозяйствования, выражающейся в снижении прибыли и рентабельности, увеличении удельного веса убыточных организаций, а, следовательно, формирует проблемы дальнейшего развития промышленности [1].

Структура промышленного комплекса, представленная организациями разных видов деятельности, имеющими различные результативные показатели хозяйствования, во многом определяет итоговые показатели функционирования отрасли в целом. В связи с этим актуальной становится сравнительная оценка эффективности функционирования отдельных видов экономической деятельности по их прибыльности. Конечным показателем эффективности операционной деятельности организаций промышленности, положенным в основу данного исследования, является рентабельность продаж.

Основная часть

Согласно Общегосударственному классификатору Республики Беларусь ОКРБ 005-2011 “Виды экономической деятельности”, вступившему в силу 01.01.2016 г., обрабатывающая промышленность страны включает 13 укрупненных видов деятельности (подсекций) (таблица 1).

Таблица 1 – Организации промышленности Республики Беларусь по видам экономической деятельности согласно ОКРБ 005-2011

Вид экономической деятельности	Код подсекции
Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	СА
Производство текстильных изделий, одежды, изделий из кожи и меха	СВ
Производство изделий из дерева и бумаги; полиграфическая деятельность и тиражирование записанных носителей информации	СС
Производство кокса и продуктов нефтепереработки	CD
Производство химических продуктов	CE
Производство основных фармацевтических продуктов и фармацевтических препаратов	CF
Производство резиновых и пластмассовых изделий, прочих неметаллических минеральных продуктов	CG
Металлургическое производство. Производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования	CH
Производство вычислительной, электронной и оптической аппаратуры	CI
Производство электрооборудования	CJ
Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки	CK
Производство транспортных средств и оборудования	CL
Производство прочих готовых изделий; ремонт, монтаж машин и оборудования	CM

Информация о численности организаций промышленности Республики Беларусь по видам экономической деятельности представлена на рисунке 1.

Таким образом, в числе организаций обрабатывающей промышленности Республики Беларусь в рассматриваемом периоде можно выделить пять наиболее многочисленных по числу организаций видов экономической деятельности (ВЭД), к которым относятся: производство изделий из дерева и бумаги; полиграфическая деятельность и тиражирование записанных носителей информации (СС); производство прочих готовых изделий; ремонт, монтаж машин и оборудования (CM); производство резиновых и пластмассовых изделий, прочих неметаллических минеральных продуктов (CG); производство текстильных изделий, одежды, изделий из кожи и меха (СВ). Они в сумме представляют 66,6% всех организаций промышленности в 2016 г.

Самыми малочисленными видами деятельности являются производство кокса и продуктов нефтепереработки (CD) и производство основных фармацевтических продуктов и фармацевтических препаратов.

Как видно из рисунка 1, по большинству видов деятельности обрабатывающей промышленности имеется тенденция снижения численности организаций. Только по четырем видам деятельности в 2016 г. число организаций было больше, чем в 2011 г. При этом только по производству основных фармацевтических продуктов и фармацевтических препаратов (CF) рост был постоянным на протяжении всего периода, а по остальным видам деятельности 2016 г. характеризовался снижением относительно периода 2014–2015 гг.

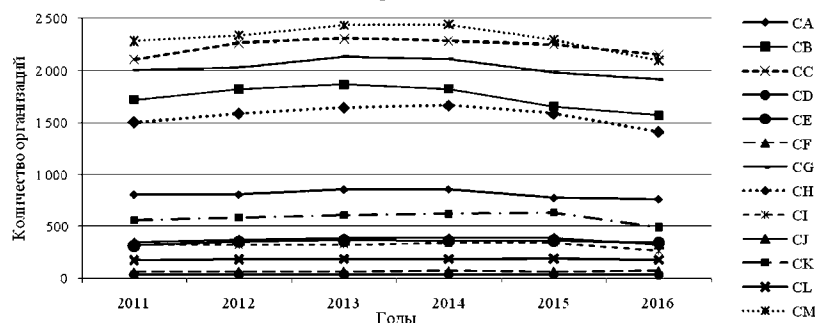


Рисунок 1 – Динамика числа организаций обрабатывающей промышленности Республики Беларусь в 2011–2016 гг.

Примечание – Здесь и далее коды видов деятельности в соответствии с таблицей 1. Источник: собственная разработка по данным [2].

Ранее проведенное исследование проблем и тенденций развития промышленности Республики Беларусь [1] показало, что уровень рентабельности продаж организаций промышленности был достаточно низким – в среднем за период 2011–2016 гг. данный показатель составил 8,9%, а динамика рентабельности являлась неустойчивой.

В рамках дальнейшего исследования были изучены показатели прибыльности организаций отдельных видов экономической деятельности.

По данным рисунка 2 видно, что показатель рентабельности продаж по обрабатывающей промышленности в целом и практически по всем ВЭД имел самые высокие значения в 2011 г., а затем снижался в течение рассматриваемого периода. Наименее удачными были 2013–2014 гг., которые характеризовались самыми низкими показателями рентабельности, после чего началась некоторая стабилизация с небольшим подъемом в 2015 г. В 2016 г. опять последовало снижение, хотя и не такое значительное.

Визуально очевидная на рисунке 2 тенденция подтверждается данными таблицы 2. Так, в 2011 г. рентабельность продаж в среднем по обрабатывающей промышленности составила 16,4%, при этом по отдельным видам деятельности колебалась от 9,9% (CD) до 29% (CE), а половина ВЭД находилась в пределах от 13,9% до 20,6% (межквартильный размах).

Минимальное значение уровня рентабельности по видам деятельности в успешном 2011 г. составляло 9,9%, в кризисном 2014 г. – 2,1%, а в 2016 г. упало до 1,8%. При этом максимальное значение данного показателя колебалось не так сильно, следовательно, несмотря на кризис, остаются виды деятельности, способные сохранять достаточно высокую эффективность.

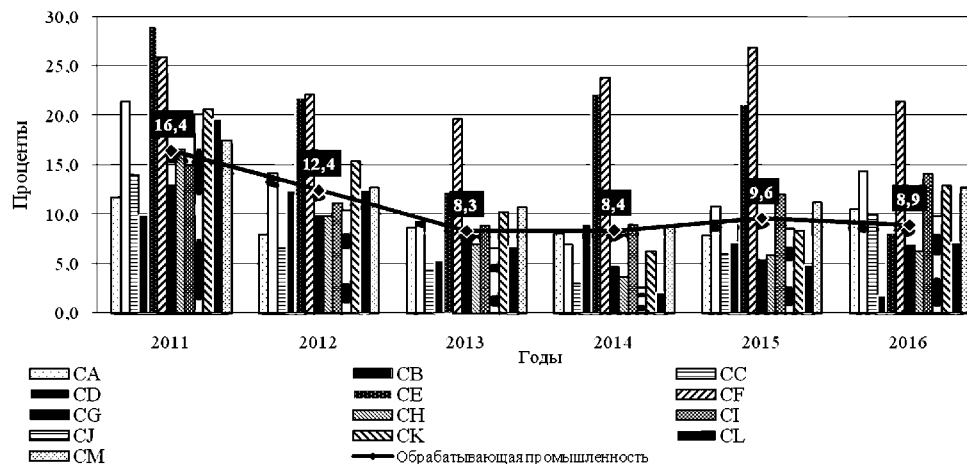


Рисунок 2 – Динамика рентабельности продаж ВЭД обрабатывающей промышленности Республики Беларусь в 2011–2016 гг.

Источник: собственная разработка по данным [2].

Таблица 2 – Средние и крайние значения рентабельности продаж организаций обрабатывающей промышленности Республики Беларусь в 2011–2016 гг.

Рентабельность продаж, %	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Обрабатывающая промышленность в целом	16,4	12,4	8,3	8,4	9,6	8,9
По отдельным ВЭД:						
минимум	9,9	6,5	4,2	2,1	4,8	1,8
максимум	29,0	22,1	19,6	23,8	26,8	21,4
1 квартиль	13,9	9,8	6,7	3,6	5,9	7,1
3 квартиль	20,6	14,1	10,2	8,9	11,2	12,9

Источник: собственная разработка по данным [2].

Минимум и максимум рентабельности могут сильно варьироваться и подвержены случайным колебаниям, в то время как первый и третий квартили позволяют выделить более устой-

чивую тенденцию. По значениям квартилей рентабельности продаж однозначно заметна тенденция снижения рентабельности продаж. Также очевидно, что 2014 г. оказался худшим – 50% ВЭД имели рентабельность продаж от 3,6 до 8,9%, и это минимальный интервал за весь период. Следует отметить, что верхний квартиль 2014 г. оказался ниже минимального уровня рентабельности в 2011 г.

Из всех видов деятельности можно выделить два, которые заметно отличались от остальных в положительную сторону:

- производство основных фармацевтических продуктов и фармацевтических препаратов (CF) имеет существенно более высокий уровень рентабельности по сравнению с остальными видами деятельности, и при этом нет выраженной тенденции снижения данного показателя на протяжении рассматриваемого периода;

- производство химических продуктов (CE) также относится к лидерам по уровню рентабельности значительно более высокому, чем у остальных видов деятельности (кроме CF), однако 2016 г. сложился для данного вида деятельности очень неудачно – эффективность производства и продаж резко снизилась, и ВЭД оказался чуть выше нижнего квартиля по данному показателю;

- также можно отметить производство прочих готовых изделий, ремонт, монтаж машин и оборудования (CM), у которого показатель рентабельности был не настолько высоким, однако выше, чем в среднем по обрабатывающей промышленности на протяжении всего периода, то есть несомненным является наличие стабильности и более высокая устойчивость к кризисным явлениям.

К числу аутсайдеров, уровень рентабельности которых на постоянной основе был одним из самых низких, можно отнести:

- производство изделий из дерева и бумаги, полиграфическая деятельность и тиражирование записанных носителей информации (CC);

- производство резиновых и пластмассовых изделий, прочих неметаллических минеральных продуктов (CG);

- металлургическое производство. Производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования (CH).

Параллельно снижению рентабельности период 2011–2016 гг. характеризовался ростом доли убыточных организаций (рисунок 3).

Сложно выделить виды деятельности, занимающие стабильное положение по данному показателю. В 2011 г. все виды деятельности были достаточно близки по удельному весу убыточных организаций, и максимальный показатель был 15,8%, в дальнейшем уровень убыточности возрастает. Так, в наименее рентабельном 2014 г. минимальный удельный вес убыточных организаций составлял 21,7%, а в 2016 г. уровень убыточности колебался в пределах от 18,7% до 32,6%.

Однако в целом можно отметить несколько ВЭД, имеющих сравнительно более низкие или высокие показатели на протяжении большей части рассматриваемого периода:

- производство вычислительной, электронной и оптической аппаратуры (CI), имеющее один из самых низких показателей на протяжении всего периода;

- производство прочих готовых изделий, ремонт, монтаж машин и оборудования (CM) – относительно низкая доля убыточных организаций в 2013–2016 гг., т. е. макроэкономический кризис не так сказался на этом ВЭД;

- обратная ситуация сложилась с организациями, занимающимися производством электрооборудования (CJ) – они в большей мере пострадали и имея низкие показатели в 2011–2013 гг., продемонстрировали высокую долю убыточных организаций в 2014–2016 гг.;

- аналогичная тенденция при более высоком в среднем уровне убыточности была характерна для производства машин и оборудования, не включенных в другие группировки;

- худшие показатели из видов деятельности были у производства транспортных средств и оборудования – наиболее частое нахождение в числе ВЭД с высокой долей убыточных организаций.

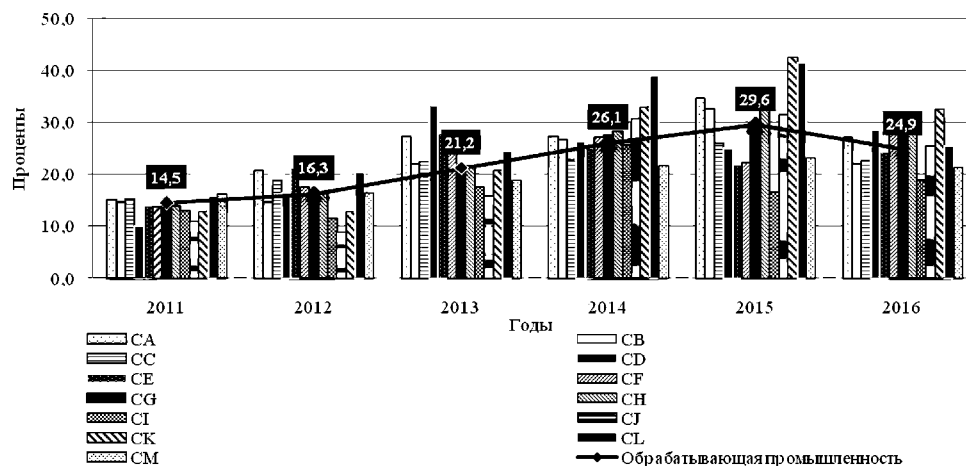


Рисунок 3 – Динамика удельного веса убыточных организаций промышленности Республики Беларусь по ВЭД в 2011–2016 гг.

Источник: собственная разработка по данным [2].

Однородность и эффективность работы организаций, входящих в ВЭД можно также оценить, изучив структуру рентабельных организаций по уровню рентабельности (рисунок 4).

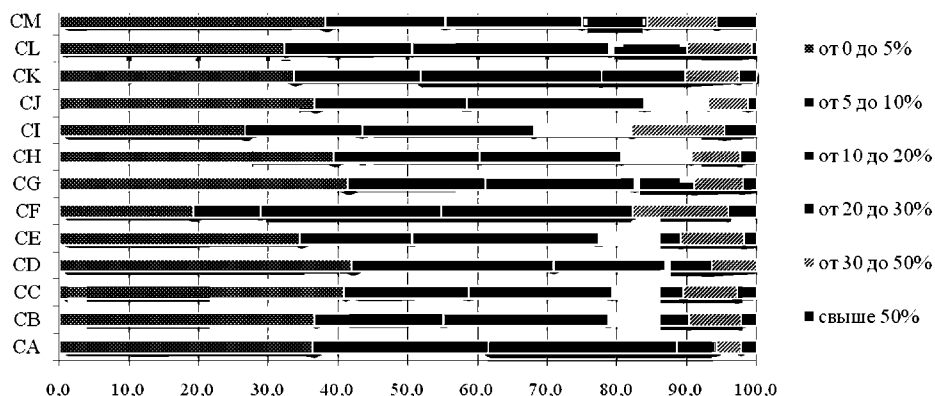


Рисунок 4 – Структура рентабельных организаций промышленности Республики Беларусь по уровню рентабельности продаж по ВЭД в 2016 г.

Источник: собственная разработка по данным [2].

Видно, что наиболее благоприятное распределение у организаций, входящих в производство основных фармацевтических продуктов и фармацевтических препаратов (CF) – самая низкая доля организаций с низкой рентабельностью до 5% и самая высокая с рентабельностью свыше 20%, что позволяет организациям данного ВЭД генерировать собственные средства для своего развития. Также в группу ВЭД с преобладанием относительно высокорентабельных организаций можно отнести производство вычислительной, электронной и оптической аппаратуры (CI) – более половины организаций имели рентабельность выше 10% и более 30% – выше 20%.

Производство кокса и продуктов нефтепереработки (CD) имеет наихудшие показатели по структуре рентабельности – самая высокая доля низкорентабельных организаций (менее 5%) и одна из самых низких высокорентабельных (выше 30%).

Очень неоднородна структура организаций, входящих в производство прочих готовых изделий; ремонт, монтаж машин и оборудования. У данного ВЭД одновременно одна из самых высоких долей как высокорентабельных, так и низкорентабельных производств.

В целом же в отношении эффективности хозяйствования можно отметить, что рентабельность выше 10% в 2016 г. имели менее половины организаций подавляющего большинства ВЭД, удельный вес убыточных организаций по ВЭД составлял не менее 18,7%. Это говорит о низкой экономической эффективности хозяйствования и наличии большого числа неэффективных производств в обрабатывающей промышленности Республики Беларусь.

О сравнительной эффективности функционирования организаций, входящих в разные ВЭД, можно сделать вывод путем сопоставления среднего уровня рентабельности по ВЭД и удельного веса убыточных организаций. На рисунке 5 по данным за 2016 г. ВЭД размещены на координатной плоскости по данным двум критериям. Пересечение осей в точке средних значений по обрабатывающей промышленности дает возможность визуально разделить организации на сегменты (группы).

В наиболее благоприятный сегмент попали: производство текстильных изделий, одежды, изделий из кожи и меха (СВ); производство изделий из дерева и бумаги, полиграфическая деятельность и тиражирование записанных носителей информации (СС), производство вычислительной, электронной и оптической аппаратуры (СИ) и производство прочих готовых изделий; ремонт, монтаж машин и оборудования (СМ). Для них характерна более высокая рентабельность продаж при более низкой доле убыточных и достаточно высокой доле высокорентабельных организаций по сравнению со средними значениями по обрабатывающей промышленности. Отдельно следует отметить производство вычислительной, электронной и оптической аппаратуры (СИ), которое отличается одним из самых высоких показателей рентабельности продаж и при этом имеет самую низкую (причем существенно ниже, чем у остальных) долю убыточных организаций.

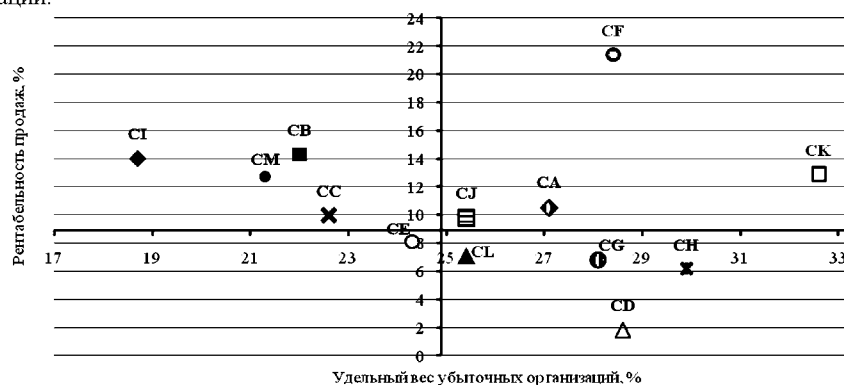


Рисунок 5 – Позиционирование ВЭД обрабатывающей промышленности Республики Беларусь по итогам 2016 г. в координатах “удельный вес убыточных организаций / рентабельность продаж”

Примечание – Пересечение осей в точке средних значений по обрабатывающей промышленности.

Источник: собственная разработка по данным [2].

ВЭД, относящиеся к противоположному сегменту, – это производство кокса и продуктов нефтепереработки (CD); производство резиновых и пластмассовых изделий, прочих неметаллических минеральных продуктов (CG); металлургическое производство; производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования (CH), производство транспортных средств и оборудования (CL). Эти ВЭД характеризуются высокой долей убыточности и относительно низкой рентабельностью, доля высокорентабельных организаций у них низкая, то есть они находятся в зоне системного кризиса. В наихудшем положении находится производство кокса и продуктов нефтепереработки (CD) – обращает на себя внимание высокая доля убыточных организаций, но кроме этого рентабельность близка к уровню безубыточности, а также у данного ВЭД самая высокая доля рентабельных организаций имеющих рентабельность ниже 10% и самая низкая доля – с рентабельностью выше 30%. 2016 г. был крайне неудачным для этой отрасли.

Производство химических продуктов (СЕ) характеризуется показателями, близкими к средним значениям, но немного более низкими, то есть в условиях кризиса достаточно большая часть организаций остается в зоне прибыли, однако и рентабельность у них, как правило, не высока.

В последний сегмент попали ВЭД со сравнительно более высокой рентабельностью, но и более высокой долей неэффективных, убыточных организаций. При этом данный сегмент более неоднороден, поэтому здесь некоторые ВЭД следует рассмотреть отдельно.

Так, производство основных фармацевтических продуктов и фармацевтических препаратов (СФ) явно выделяется высоким уровнем рентабельности, но и сравнительно высокой долей убыточных субъектов, для него также характерна самая высокая доля организаций с рентабельностью выше 20%. То есть ВЭД очень разрознены и при схожих внешних условиях функционирования его организации показывают абсолютно разные результаты. Это также позволяет предположить наличие проблем управленческого характера в убыточных организациях.

Также выделяется производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки (СК), для него характерен самый высокий удельный вес убыточных организаций – почти треть, при этом по уровню рентабельности ВЭД входит в первую пятерку. Высокая доля неэффективных производств, несмотря на в среднем сравнительно высокую рентабельность, говорит о наличии системного кризиса в данной отрасли и необходимости кардинального решения сложившейся ситуации для ее оздоровления.

Два других вида деятельности, попавших в данный сегмент, – производство продуктов питания, напитков и табачных изделий (СА) и производство электрооборудования (СЭ), также имеют проблемы высокой доли неэффективных и малоэффективных производств, но не имеют в составе достаточной доли высокоэффективных производств, чтобы это компенсировать и выйти на более высокие средние показатели.

В целом изучение расположения ВЭД на рисунке 5 показывает их достаточно близкое размещение по показателям рентабельности и убыточности и подтверждает сделанные ранее выводы о системности имеющихся проблем и необходимости стратегического поиска путей повышения эффективности хозяйствования отечественной обрабатывающей промышленности.

Заключение

Проведенный анализ эффективности функционирования организаций обрабатывающей промышленности Республики Беларусь по видам экономической деятельности на основе показателя рентабельности продаж позволил выявить типичные проблемы, характерные для отрасли в целом, а также выделить производства, которые лучше или хуже остальных справлялись с кризисными явлениями.

Так, на протяжении 2011–2016 гг. рентабельность обрабатывающей промышленности имела тенденцию к снижению как по промышленности в целом, так и по отдельным видам экономической деятельности. В динамике показателя рентабельности продаж можно отметить определенную “яму” в период 2013–2016 гг., при этом незначительный рост значений кварталов в 2015–2016 гг. оставляет надежду на постепенный выход из кризиса, который пока проблематичен для многих производств. Параллельно происходит рост доли убыточных организаций.

Основными причинами кризисных явлений стоит назвать проблемы рынков сбыта, в частности сокращение объема и платежеспособности рынка Российской Федерации, обострение конкурентной борьбы в связи с высокой насыщенностью рынков, а также недостаточными возможностями отечественных производств по выпуску конкурентоспособного продукта и его активному продвижению на рынок. Падение продаж приводит к сокращению прибыли и снижению рентабельности, что в свою очередь создает проблемы для дальнейшего развития из-за недостатка собственных источников финансирования, а заемные средства ввиду высоких ставок платы за кредитные ресурсы и низкой рентабельности возможно привлекать только наиболее успешным предприятиям отрасли.

Результаты анализа могут быть использованы при разработке мероприятий по развитию промышленного комплекса Республики Беларусь. В первую очередь следует обратить внимание на оздоровление системно убыточных и неперспективных организаций, активизацию инновационной деятельности и целевое финансирование перспективных проектов, которые позволят

предложить на рынок конкурентоспособный продукт с достаточно высокой рентабельностью, стимулирование высшего менеджмента и повышение уровня квалификации специалистов.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. **Александров, А. В.** Развитие промышленности Республики Беларусь: тенденции и проблемы / А. В. Александров, С. А. Александрова // Информационное обеспечение эффективного управления деятельностью экономических субъектов : материалы междунар. науч. конф. (г. Краснодар, 16–17 нояб. 2017 г.) / сост.: Ю. И. Сигидов, Н. С. Власова, Г. Н. Ясменко, В. В. Башкатов. – Краснодар : КубГАУ, 2017. – С. 351–359.
2. Промышленность Республики Беларусь: стат. сборник / Национальный статистический комитет Республики Беларусь; [ред. колл.: И. В. Медведева (председатель) и др.] – Минск : Национальный статистический комитет Республики Беларусь, 2017. – 215 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/upload/iblock/cce/ccel17b394fdbce04adb5fbb4eb565c3a.rar>.

Поступила в редакцию 02.03.2018 г.

Контакты: svetl_alexandrova@tut.by (Александрова Светлана Александровна)

Aleksandrova S. THE EVALUATION OF PROCESSING INDUSTRY EFFICIENCY IN THE REPUBLIC OF BELARUS REGARDING ECONOMIC ACTIVITIES IN 2011–2016.

The comparative evaluation of the efficiency of the Belarusian processing industry according to the types of economic activities on the basis of sales profitability is provided in the article. The most successful and effective as well as backward and inefficient economic activities are allocated following the results of 2011–2016. Positioning of activities with the regard to the level of profitability and unprofitability is made.

Keywords: processing industry, economic activity, profitability of sales, unprofitability.