

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В МАРКЕТИНГЕ

АННОТАЦИЯ К УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЕ УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Специальность 1-28 01 02 – Электронный маркетинг

	Форма получения высшего образования	
	Очная (дневная)	Заочная
Курс	1	1
Семестр	2	2
Лекции, часы	16	4
Лабораторные занятия, часы	34	8
Зачет, семестр	2	2
Аудиторная контрольная работа	-	2 семестр (2 часа)
Аудиторных часов по учебной дисциплине	50	14
Самостоятельная работа, часы	58	94
Всего часов по учебной дисциплине / зачетных единиц		108/3

1. Краткое содержание учебной дисциплины: Текстовый процессор Microsoft Word; табличный процессор Microsoft Excel; Google диск; система динамических презентаций Microsoft Power Point; Adobe Photoshop; Adobe Illustrator.

2. Результаты обучения: обучающийся должен

знать:

- базовые понятия информатики;

уметь:

- использовать навыки работы на персональном компьютере при решении базовых функциональных задач пользователя области маркетинга;
- создавать и форматировать сложные документы, содержащие таблицы, рисованные и другие объекты, с помощью текстового процессора Word;
- разрабатывать и оформлять электронные таблицы с использованием формул, математических, логических и статистических функций и деловой графики с помощью табличного процессора Excel;
- создавать комбинированные документы с помощью текстового процессора Word и табличного процессора Excel;
- проектировать и оформлять презентации средствами системы динамических презентаций PowerPoint;
- работать с инструментами программы Photoshop;
- работать с инструментами программы Illustrator;

владеть:

- навыками работы в Microsoft Office;
- навыками работы в программе Photoshop;
- навыками работы в программе Illustrator.

3. Формируемые компетенции: решать практические задачи в маркетинге с применением современных офисных прикладных компьютерных программ (БПК-7).

4. Требования и формы текущей и промежуточной аттестации:

Используется модульно-рейтинговая система. Промежуточная аттестация: оценка работы на лабораторных занятиях. Текущая аттестация: зачет.