

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОМПАНИИ
И ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

О. В. СЕДЛУХО, Н. В. РУБАНОВА, И. Я. КУРСОВА

Государственное учреждение высшего профессионального образования
«БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Могилев, Беларусь

Современная мировая экономика характеризуется такой глобальной тенденцией, как стремительная ее монополизация несколькими транснациональными корпорациями и банками. Согласно исследованиям ряда специалистов, научные исследования и разработки – это область, отличающаяся исключительно высокой монополизацией и концентрацией ресурсов в небольшом числе весьма крупных корпораций. Так, всего 1 % крупных фирм из общего числа компаний, ведущих научные исследования и разработки в США, контролируют 70 % всех расходов на эти цели средств (частных и федеральных). Монополизация расходов государственных средств в США еще выше, поскольку примерно 0,5 % крупных компаний получают 84 % всех ассигнований на науку, предназначенных частному сектору.

Сосредоточение НИР и НИОКР в очень крупных компаниях – важнейшая тенденция развития инновационной сферы. Эта глобальная тенденция, выявленная в свое время еще Дж. Гэлбрейтом, является объективной, поскольку современные серьезные НИР и НИОКР являются весьма дорогостоящими, требуют колоссальных финансовых средств, и потому сегодня позволить себе такую роскошь могут только весьма крупные и финансово устойчивые компании [1].

Важной особенностью развития лидеров мировой экономики выступает тотальное укрупнение ведущих компаний и их превращение в мегакорпорации, которые сегодня распространяют свою монопольную власть не только на отрасль, в которой работают, но и на национальную, а порой и всю мировую экономику. Именно транснациональные компании (ТНК) служат субъектами экономического развития лидирующих государств. Так, на долю держав «большой семерки» приходится 78 из 100 крупнейших нефинансовых ТНК мира и 68,3 % ВВП планеты [2–5].

Современные ТНК располагают огромным потенциалом. В настоящее время в мире действуют около 70 тысяч основных (материнских) ТНК и, по крайней мере, 690 тысяч их зарубежных филиалов и зависимых (дочерних) фирм [4, 5]. ТНК контролируют около 80 % финансовых потоков, более 50–60 % мирового рынка и внешней торговли.

В частности, под таким контролем находятся 90 % мирового рынка пшеницы, кофе, кукурузы, лесоматериалов, табака, железной руды и удобрений; 85 % рынка меди и бокситов; 75–80 % чая, олова, натурального каучука. Экономический потенциал многих ТНК соизмерим с некоторыми

государствами. Например, объем продаж американской ТНК «General Motors» превышает суммарный ВВП таких стран, как Швейцария, Австрия и Швеция. 100 крупнейших ТНК играют главную роль в международном производстве; на их долю приходится 12 %, 18 % и 14 % соответственно в предполагаемых иностранных активах, объемах продаж и занятости всех мировых ТНК [5].

Особо необходимо отметить, что компании, которым принадлежит ведущее место по расходам на НИОКР, сконцентрированы в таких отраслях как автомобильная промышленность (Ford Motor, General Motors, Toyota Motor Corporation, Volkswagen AG, Honda Motor Co Ltd), производство информационно-телекоммуникационного оборудования (Vodafone Group Plc, France Télécom, Deutsche Telecom AG, Siemens AG, IBM, Hewlett-Packard), фармацевтика (Pfizer Inc, Roche Group, GlaxoSmithKline) [6].

Таким образом, ТНК являются важнейшими участниками процесса финансирования НИР и НИОКР. По некоторым оценкам на их долю приходится около половины общих расходов на НИР и НИОКР и более $\frac{2}{3}$ коммерческих расходов на исследования и разработки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. **Байнев, В. Ф.** Проблемы обеспечения устойчивого экономического роста: глобальные и региональные тенденции финансирования и развития научно-инновационной сферы / В.Ф. Байнев // Финансы, учет, аудит. – 2005. – № 10. – С. 19–23.
2. **Азроянц, Э. А.** Глобализация: катастрофа или путь к развитию? Современные тенденции мирового развития и политические амбиции / Э. А. Азроянц. – М. : Издательский дом «Новый век», 2002. – 416 с.
3. **Кучуков, Р.** Экономическая транснационализация: особенности, противоречия / Р. Кучуков, А. Савка // Экономист. – 2005. – № 12. – С. 48–55.
4. Development and Globalization: Facts and Figures / United Nations Conference on Trade and Development. – New York, Geneva, 2004. – 108 p.
5. World Investment Report 2005: Transnational Corporations and the Internationalization of R&D / United Nations Conference on Trade and Development. – New York, Geneva, 2005. – 336 p.
6. Доклад о мировых инвестициях. Транснациональные корпорации и интернационализация НИОКР Организация Объединенных Наций. – Нью-Йорк, Женева, 2005. – 66 с.