

МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Кафедра «Маркетинг и менеджмент»

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СИСТЕМА ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

*Методические рекомендации к практическим занятиям
для студентов специальности
6-05-0611-04 «Электронная экономика»
дневной формы обучения*



Могилев 2025

УДК 330.837:004
ББК 65.011:32.97
И71

Рекомендовано к изданию
учебно-методическим отделом
Белорусско-Российского университета

Одобрено кафедрой «Маркетинг и менеджмент» «6» июня 2025 г.,
протокол № 17

Составитель канд. экон. наук, доц. П. П. Артемьев

Рецензент канд. экон. наук, доц. Т. В. Романькова

Методические рекомендации предназначены для проведения практических занятий по дисциплине «Институциональная система информационного общества» для студентов специальности 6-05-0611-04 «Электронная экономика» дневной формы обучения.

Учебное издание

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СИСТЕМА ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

Ответственный за выпуск	А. В. Александров
Корректор	А. А. Подошевко
Компьютерная верстка	Н. П. Полевничая

Подписано в печать . Формат 60×84/16. Бумага офсетная. Гарнитура Таймс.
Печать трафаретная. Усл. печ. л. . Уч.-изд. л. . Тираж 56 экз. Заказ №

Издатель и полиграфическое исполнение:
Межгосударственное образовательное учреждение высшего образования
«Белорусско-Российский университет».

Свидетельство о государственной регистрации издателя,
изготовителя, распространителя печатных изданий
№ 1/156 от 07.03.2019.

Пр-т Мира, 43, 212022, г. Могилев.

© Белорусско-Российский
университет, 2025

Содержание

Введение	4
1 Введение в институциональную теорию	5
2 Институциональная структура информационной экономики	7
3 Трансакционные издержки и институциональная теория фирмы в информационной экономике	10
4 Экономическая теория прав собственности и ее особенности в информационном обществе	12
5 Теория контрактов и ее трансформация в информационной экономике	14
6 Семья и домашнее хозяйство в информационном обществе	17
7 Институты информации и знаний в информационном обществе	19
8 Формирование экосистемы цифровой экономики	21
Список литературы	24

Введение

Учебная дисциплина «Институциональная система информационного общества» предполагает получение современных знаний и компетенций в сфере институциональной, инновационной и цифровой экономики.

Современный этап развития международных экономических отношений характеризуется такой важнейшей чертой, как регионализация мирохозяйственных связей, и набирающим интенсивные темпы процессом цифровизации экономик различных стран. Республика Беларусь как страна с малой открытой экономикой не может остаться в стороне от данных процессов.

В этой связи возникает необходимость подготовки современных эрудированных, высокопрофессиональных специалистов, умеющих правильно оценивать происходящие мировые тенденции и принимать на этой основе взвешенные и обдуманные управленческие решения.

Освоение рассматриваемой дисциплины предполагает необходимость изучения основ институциональной экономики, институциональной структуры информационной экономики, особенностей экономической теории прав собственности в информационном обществе, процесса формирования экосистемы цифровой экономики.

Методические рекомендации содержат тесты, задания и вопросы для обсуждения, ситуацию для анализа, контрольные вопросы. Кроме того, представлен понятийно-категориальный аппарат в рамках изучаемой дисциплины.

При написании методических рекомендаций исходили из необходимости разграничения таких понятий, как «цифровая экономика», «информационная экономика», «экономика знаний», «креативная экономика», «сетевая экономика», «электронная экономика». Детальное изучение данных терминов предполагается при проведении лекционных занятий.

Знания и умения, полученные студентами в рамках данной учебной дисциплины, окажут содействие при написании курсовых и дипломных работ, магистерской диссертации, заложат основы для последующей научной и прикладной деятельности высококвалифицированных специалистов.

1 Введение в институциональную теорию

Основные понятия

Институционализм – направление экономической мысли, главной целью которого является анализ и прогнозирование эффективных институтов.

Понятие «институционализм» включает две стороны, или два аспекта. Во-первых, это обычаи, традиции, нормы поведения, принятые в обществе – «институты». Во-вторых, это закрепление норм и обычаев в виде законов, организаций, учреждений, т. е. «институтов».

Институты – это набор формальных правил, неформальных ограничений и механизмов их принудительного осуществления.

Общей научной категорией является также **институциональная структура**. Институциональная структура экономики включает в себя следующие элементы: институциональные субъекты и объекты, институциональный механизм, институциональная среда.

Институциональный субъект – это совокупность индивидов, объединенных в ассоциацию на основе согласованного принятия и совместного исполнения ряда требований, регулирующих масштабы, формы, средства и методы осуществления хозяйственных взаимодействий. В качестве институционального субъекта рассматриваются граждане, предприятия, интегрированные структуры, государство.

В качестве **институциональных объектов** выступают правила и нормы, регулирующие деятельность субъектов хозяйствования.

Институциональный механизм – система трансформации хозяйственных взаимодействий субъектов в направлении их упорядочения на основе общепринятых норм и правил хозяйственной организации и в соответствии с требованиями традиционно существующего или легитимно установленного обществом института. Институциональный механизм, создавая организационно-нормативные условия стабильной работы субъектов экономики, обеспечивает упорядоченное и эффективное функционирование хозяйственной системы.

Формальные институты создаются сознательными действиями социальных групп и признаются государством в качестве нормативных правовых актов и государственных учреждений.

Неформальные институты являются продуктом спонтанных действий экономических субъектов.

Совокупность институтов и институциональной структуры в их взаимосвязи и взаимодействии представляет собой **институциональную систему**, а направленное изменение институтов и институциональной структуры – **институциональное развитие**.

Контрольные вопросы

1 Раскройте содержание категории «институт» и обоснуйте важность использования институционального подхода в экономическом анализе.

2 В чем принципиальное отличие институционализма от иных направлений экономической мысли?

3 Дайте определение понятий «институциональная структура» и «институциональный объект».

4 Приведите примеры институциональных субъектов.

5 Что такое институциональный механизм?

6 Приведите примеры формальных и неформальных институтов.

Тест

1 Институционализм как направление экономической науки возник в:

- а) Германии;
- б) Англии;
- в) США;
- г) Франции.

2 Основоположник институционализма:

- а) Коммонс;
- б) Норт;
- в) Веблен;
- г) Митчелл.

3 Формирование институционализма проходило под влиянием работ представителей исторической школы:

- а) американской;
- б) немецкой;
- в) английской;
- г) японской.

4 Ранние институционалисты избегали концепций:

- а) оппортунистического поведения;
- б) ассиметричной информации;
- в) рационального поведения;
- г) нерационального поведения.

5 По Веблену, институты – это:

- а) обычаи, привычки, нормы;
- б) нормы, соглашения;
- в) законы, конституции;
- г) обычаи, соглашения.

6 Представители старого институционализма отрицали:

- а) автоматическое установление равновесия в экономике;
- б) вмешательство государства в экономические процессы;

- в) нерациональное поведение экономического субъекта;
- г) наличие неполной информации о действиях экономического субъекта.

7 Известный современный традиционный институционалист:

- а) Д. Норт;
- б) Дж. Бьюкенен;
- в) А. Олейник;
- г) Дж. Ходжсон.

8 Появление новой институциональной теории связано с именем:

- а) Х. Демсеца;
- б) Р. Коуза;
- в) Д. Норта;
- г) М. Олсона.

9 Принципал – это:

- а) наемный менеджер;
- б) наемный работник;
- в) любой экономический субъект;
- г) собственник.

10 В институциональной экономике человек действует как:

- а) целерациональный эгоист;
- б) игрок в рамках ограниченной рациональности;
- в) игрок в рамках симметричной информации;
- г) ценностно-рациональный эгоист.

2 Институциональная структура информационной экономики

Основные понятия

Информационное общество – общество, в котором информация и уровень ее применения и доступности кардинальным образом влияют на экономические и социокультурные условия жизни граждан.

Информационное пространство – совокупность информационных ресурсов, созданных субъектами информационной сферы, средств взаимодействия таких субъектов, их информационных систем и необходимой информационной инфраструктуры.

Обработка больших объемов данных – совокупность подходов, инструментов и методов автоматической обработки структурированной и неструктурированной информации, поступающей из большого количества различных, в том числе разрозненных или слабосвязанных, источников информации, в объемах, которые невозможно обработать вручную за разумное время.

Общество знаний – общество, в котором преобладающее значение для

развития гражданина, экономики и государства имеют получение, сохранение, производство и распространение достоверной информации с учетом стратегических национальных приоритетов.

Стартап – недавно созданная и быстро развивающаяся компания, разрабатывающая или предоставляющая инновационные продукты или услуги с масштабируемыми бизнес-моделями.

Технологический уклад – комплекс технологически сопряженных производств, характерных для определенного уровня развития общественного производства (ядро технологического уклада), ключевым фактором формирования которого является развитие определенных технологических направлений. К V технологическому укладу относятся информационно-коммуникационные технологии, биотехнологии, технологии в области микро- и радиоэлектроники, технологии в области роботостроения и приборостроения, технологии в области вычислительной, оптико-волоконной техники и офисного оборудования, технологии производства медицинской техники и оказания высокотехнологичной медицинской помощи, технологии производства фармацевтической продукции, технологии производства новых материалов с заданными свойствами, авиакосмические технологии, технологии в области атомной энергетики и возобновляемых источников энергии. К VI технологическому укладу относятся нанотехнологии, генно-инженерные и клеточные технологии, технологии искусственного интеллекта, аддитивные технологии.

Контрольные вопросы

- 1 Раскройте содержание понятия «технологический уклад». Приведите примеры производств IV, V и VI технологических укладов.
- 2 В чем отличие информационного общества от традиционного?
- 3 В чем отличие информационного общества от общества знаний?
- 4 Приведите примеры успешных стартапов в Республике Беларусь.
- 5 В чем суть информационного пространства как экономического понятия?
- 6 Назовите ключевые элементы общества знаний.

Тест

- 1 Слабая форма рациональности:
 - а) органическая;
 - б) ограниченная;
 - в) максимизация;
 - г) оппортунизм.
- 2 Выбор стороны дороги – это пример:
 - а) обобщенной координации;
 - б) чистой координации;
 - в) дилеммы заключенных;
 - г) отсутствующей координации.

3 Любой институт определяется через:

- а) правила;
- б) права;
- в) соглашения;
- г) соотношение соглашений.

4 К динамическому правовому отношению, по В. Хохфельду, относится:

- а) привилегия;
- б) обязанность;
- в) право;
- г) власть.

5 В письменной форме зафиксированы правила:

- а) формальные;
- б) формализуемые;
- в) неформальные;
- г) неформализуемые.

6 Локальные правила – это правила:

- а) экономические;
- б) политические;
- в) этические;
- г) контрактационные.

7 Институты, по Д. Норту – это совокупность правил:

- а) формальных;
- б) неформальных;
- в) криминальных;
- г) формальных и неформальных.

8 Закон о товарных биржах – это институт:

- а) всеобщий;
- б) единичный;
- в) групповой;
- г) естественный.

9 Институты:

- а) увеличивают трансакционные издержки;
- б) сокращают трансакционные издержки;
- в) увеличивают неопределенность;
- г) сокращают определенность;

10 Рутин по Уинтеру – это:

- а) неформальный групповой институт;
- б) формальный групповой институт;
- в) непредсказуемый образец поведения фирм;

г) предсказуемый образец поведения фирм.

11 Нормы:

- а) ориентированы на достижение результата;
- б) носят только добровольный характер;
- в) не ориентированы на достижение результата;
- г) носят только принудительный характер.

3 Трансакционные издержки и институциональная теория фирмы в информационной экономике

Основные понятия

Трансакция – процесс перемещения и (или) воспроизводства прав собственности.

Выделяют три вида трансакций:

– *переговорная трансакция* (bargaining transaction). Основной особенностью этого типа трансакций является симметричный характер отношений сторон. Перемещение прав собственности здесь является результатом добровольного соглашения. В данном случае следует отметить, что понятие сделки совпадает с понятием переговорной трансакции, и, таким образом, сделка, в отличие от трансакции вообще, представляет собой ее частный случай;

– *управленческая трансакция* (managerial transaction). Данный тип трансакции предполагает асимметричный характер отношений сторон, т.е. они строятся по принципу командования-подчинения. Эти отношения имеют место между индивидами. В случае управленческой трансакции предполагается, что перемещение прав собственности происходит в результате команды одного индивида и подчинения другого. Простейшим примером можно считать отношения начальника и подчиненного в фирме. Здесь происходит перемещение определенного права собственности, а именно свободы распоряжаться своим временем по собственному усмотрению, от подчиненного к начальнику. Даже при наличии трудового договора, в ходе заключения которого имела место правовая симметрия между ними, это управленческая трансакция в том смысле, что они не ведут переговоры относительно каждой трудовой операции;

– *рационализирующая трансакция* (rationing transaction). В случае данного вида трансакции также имеет место асимметричный правовой статус сторон, но в отличие от управленческой трансакции здесь команды отдает коллективный орган, а подчинение исходит от индивидов.

Трансакционные издержки – это затраты ресурсов (денег, времени, труда и т. п.) для планирования, адаптации и контроля за выполнением взятых индивидами обязательств в процессе отчуждения и присвоения прав собственности.

Трансакционные издержки являются препятствием для реализации возможностей, которые представлены в качестве объекта исследования в различных разделах экономической теории, а именно:

- 1) не позволяют полностью исчерпать взаимные выгоды обмена;

2) ограничивают возможности реализации принципа сравнительного преимущества, лежащего в основе разделения труда и торговли, в том числе международной, и, следовательно, экономического роста;

3) препятствуют поиску новых, неизвестных до некоторого момента возможностей использования известных ресурсов или открытию новых при заданном наборе альтернатив их использования;

4) являются препятствием для изменения существующих правил игры, выступая как издержки эксплуатации институциональной системы.

Контрольные вопросы

1 В чем суть и особенности категории «транзакция»?

2 Перечислите отличия переговорной транзакции от управленческой.

3 Приведите примеры рациирующей транзакции.

4 Дайте определение категории «транзакционные издержки».

5 Какие препятствия создают транзакционные издержки в процессе осуществления хозяйственной деятельности?

Задания для обсуждения

1 Вы являетесь организатором аукциона по продаже земли в собственность, причем Ваш доход зависит от суммы заключаемых сделок. Какие действия государства могут увеличить, а какие уменьшить Ваш доход? Применима ли модель Уильямсона к анализу этой ситуации? Обоснуйте свой ответ.

2 Вам надо определить экономически эффективный масштаб деятельности фирмы. Будут ли различаться Ваши решения в зависимости от выбранной для анализа теории фирмы? Какой размер будут иметь фирмы при нулевых транзакционных издержках? Какая организационная форма будет приемлема? Обоснуйте свой ответ.

3 Опишите и подтвердите примерами следующие негативные стороны теневой экономики:

а) деструктивно влияет на режим конкуренции и механизм рынка;

б) отрицательно влияет на состояние государственных финансов, сокращает государственный бюджет, деформирует его структуру и бюджетную сферу;

в) оказывает отрицательное воздействие на денежно-кредитную систему страны;

г) снижает эффективность макроэкономической политики государства;

д) оказывают негативное влияние на отраслевую структуру экономики, экономический рост и развитие отдельных отраслей;

е) препятствует созданию эффективно работающих легальных предприятий, воздвигая невидимые барьеры для повышения эффективности официально работающих производственных предприятий;

ж) приводит к деформации инвестиционных процессов, так как, например, теневые товаропроизводители не вкладывают средства в научные

исследования и разработки;

з) отрицательно воздействует на воспроизводство рабочей силы в легальной экономике;

и) оказывает негативное влияние на социальную сферу посредством изменения структуры потребления как следствия несправедливого перераспределения доходов, а также расширения рынков нелегально производимых товаров и услуг, повсеместного нарушения прав потребителей;

к) отрицательно сказывается на международных экономических отношениях.

4 Экономическая теория прав собственности и ее особенности в информационном обществе

Основные понятия

Права собственности понимаются как санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования. Эти отношения определяют нормы поведения по поводу благ, которые любое лицо должно соблюдать в своих взаимодействиях с другими людьми или же нести издержки из-за их несоблюдения.

Теория прав собственности исходит из представления, что любой акт обмена есть по существу обмен пучками правомочий. Такая трактовка предполагает, что чем шире набор правомочий, закрепленных за ресурсом, тем выше его ценность. К основным элементам пучка прав собственности обычно относят:

- 1) право на исключение из доступа к ресурсу других агентов;
- 2) право на пользование ресурсом;
- 3) право на получение дохода от использования ресурса;
- 4) право на передачу всех предыдущих правомочий.

Необходимым условием эффективной работы рынка считается точное определение, или **спецификация прав собственности**. Как указывают теоретики прав собственности, спецификация подталкивает экономических агентов к принятию наиболее эффективных решений: чем яснее определены и надежнее защищены права собственников, тем теснее оказывается связь между предпринимаемыми ими действиями и их благосостоянием. Обратное явление – **размывание прав собственности** – имеет место тогда, когда они неточно установлены и плохо защищены либо подпадают под разного рода ограничения со стороны государства. Вместе с тем теория прав собственности признает, что никакие права не могут быть полностью определены и абсолютно надежно защищены, поскольку их спецификация не является бесплатной. Ее точность зависит поэтому от баланса выгод и издержек, связанных с установлением и защитой различных видов прав собственности. Отсюда следует, что любое право собственности проблематично – в реальной экономике оно не может быть с исчерпывающей полнотой определено и с абсолютной надежностью защищено.

Государственная собственность – это форма собственности, в которой имущество принадлежит государству (или его субъектам, например, республикам или областям). Она включает в себя как непосредственно принадлежащее государству имущество, так и имущество, закрепленное за государственными предприятиями и учреждениями.

Частная собственность – форма собственности, при которой имущество принадлежит физическому или юридическому лицу.

В рамках **коммунальной собственности** имущество принадлежит административно-территориальным единицам (областям, районам, городам). Она является видом государственной собственности и включает активы местных органов управления, средства местного бюджета, а также имущество, закрепленное за коммунальными юридическими лицами, такими как жилищно-коммунальные предприятия, образовательные учреждения и т. п.

Контрольные вопросы

- 1 Перечислите основные категории теории прав собственности.
- 2 Что представляет собой процесс размывания прав собственности?
- 3 Перечислите основные элементы пучка прав собственности.
- 4 В чем отличия государственной формы собственности от частной?
- 5 Приведите примеры имущества, находящегося в коммунальной собственности.
- 6 Дайте определение процессу спецификации прав собственности.

Задания для обсуждения

1 Объясните, каким образом следующие факторы могут являться причиной существования теневой экономики:

- а) высокий уровень налогообложения;
- б) недостаточная спецификация прав собственности;
- в) экономический кризис;
- г) деформация морально-этических требований в обществе.

2 Раскройте позитивные функции теневой экономики, выделенные Д. Кас-селом:

- а) «экономической смазки», сглаживающей перепады в экономическом развитии;
- б) «социального амортизатора», смягчающего социальные противоречия;
- в) «встроенного стабилизатора», механизма перемещения ресурсов из теневого сектора в легальный.

3 Выразите свое отношение к тезису, что «в стратегии борьбы с теневой экономикой необходимо сочетать экономический либерализм в формировании конкурентоспособной экономики и политику строгого соблюдения законности».

4 Опишите следующие меры и стратегии в борьбе с теневой экономикой и коррупцией:

- а) совершенствование нормативно-правовой базы;
- б) формирование высокопрофессиональной судебной и правоохранительной системы;
- в) жесткая борьба государства с организованной преступностью во всех сферах общества, в том числе особо тяжких преступлений в сфере экономики;
- г) просвещение и систематическое информирование граждан об их правах, способах защиты, а также в средствах массовой информации;
- д) создание эффективного контроля за расходованием средств бюджетов всех уровней;
- е) организация системы экономической безопасности бизнеса.

5 Теория контрактов и ее трансформация в информационной экономике

Основные понятия

В институциональной экономике под **активами** понимается всё, что может принести доход. В русскоязычной экономической литературе более распространено понятие **ресурсы**.

Контракт – основополагающая форма человеческого взаимодействия с точки зрения экономической теории. Представляет собой договор, структурирующий обмен между экономическими агентами и определяющий те права, которые они получают в обмен на взятые на себя обязательства, а также механизм принуждения к исполнению данного договора.

Классический контракт – полный, формализованный краткосрочный контракт, предполагающий расторжение соглашения при возникновении конфликтной ситуации. Гарантом его выполнения является государство.

Неоклассический контракт – неполный, относительно длительный контракт, предполагающий непрерывность отношений сторон при возникновении конфликтной ситуации до завершения сделки. Гарантом исполнения неоклассического контракта выступает третья сторона.

Имплицитный (неявный, отношенческий) контракт – молчаливое признание сторонами взаимных обязательств, которые не обеспечены юридической защитой (самовыполняющееся соглашение). Отношенческий контракт является неполным, предполагает длительное сотрудничество сторон. Гарант выполнения контракта – один или оба контрагента.

Моральный риск – в экономической теории понятие, которое применяется в тех случаях, когда одна сторона сделки (агент) максимизирует свою полезность и это может причинить вред интересам другой стороны (принципала), но само лицо, причиняющее вред, не несёт связанных с этим издержек. Причиной

появления морального риска являются высокие издержки контроля в условиях асимметрии информации.

Контрольные вопросы

1 Что является предметом изучения теории контрактов?

2 Существует ли отличие между понятиями «активы» и «имущество»?

Приведите примеры.

3 В чем принципиальное отличие классического контракта от неоклассического?

4 Приведите примеры имплицитного контракта.

5 В каких случаях может появиться моральный риск?

Тест

1 Идеальный тип поведения по М. Веберу, при котором цели и средства не выделяются:

- а) целерациональное;
- б) аффективное;
- в) ценностно-рациональное;
- г) традиционное.

2 В основе повседневного взаимодействия лежит действие, которое предполагает, что экономические субъекты могут понять намерения друг друга:

- а) рациональное;
- б) нерациональное;
- в) обоснованное;
- г) необоснованное.

3 Конституции рынка не свойственны:

- а) эмпатия;
- б) целерациональное действие;
- в) персонифицированное доверие;
- г) свобода.

4 Простой типовой контракт составляется в случае, если сделка:

- а) кратковременная;
- б) долговременная;
- в) специальная;
- г) неопределенная.

5 К трансакционным издержкам относятся затраты на:

- а) оплату рекламных услуг;
- б) зарплату работникам;

- в) транспортные расходы;
- г) переговоры для заключения сделки.

6 Отношения собственности – это отношения между:

- а) экономическими субъектами и благами;
- б) экономическими субъектами;
- в) двумя разными благами;
- г) нормами поведения субъектов.

7 Процесс, обратный размыванию прав собственности:

- а) ограничения со стороны государства;
- б) спецификация;
- в) ослабление исключительности;
- г) ослабление отчуждаемости.

8 Парковая зона – это, как правило, режим собственности:

- а) государственной;
- б) коммунальной;
- в) частной;
- г) общей.

9 К характеристике частной собственности относится:

- а) чрезмерное использование ресурса;
- б) низкие издержки по защите прав собственности;
- в) высокая мотивированность агентов;
- г) отсутствие режима исключительности.

10 Неформальный контракт – это контракт с точки зрения классификации:

- а) правовой;
- б) этической;
- в) институциональной;
- г) экономической.

11 Благодаря действию «невидимой руки»:

- а) всё общество будет в выигрыше;
- б) всё общество от этого проиграет;
- в) некоторые граждане выиграют, некоторые – нет;
- г) на обществе это действие никак не отразится.

6 Семья и домашнее хозяйство в информационном обществе

Вопросы для обсуждения

- 1 Роль семьи в общественном и экономическом развитии.
- 2 Классическая, неоклассическая и институциональная теории о месте семьи в экономических процессах.
- 3 Семья и домашнее хозяйство: основные отличия.
- 4 Роль семьи в формировании человеческого капитала.
- 5 Типы домашних хозяйств.
- 6 Трансформация института семьи в информационном обществе.
- 7 Влияние домашних хозяйств на процесс цифровизации экономики.

Тест

- 1 К провалу государства относится:
 - а) макроэкономическая нестабильность;
 - б) безработица;
 - в) завышение объема производства общественных благ;
 - г) чрезмерная дифференциация регионов страны.
- 2 Дистриктом называют:
 - а) любой документ;
 - б) вид собственности;
 - в) организацию;
 - г) тип контракта.
- 3 Постоянный поиск ренты – это:
 - а) провал рынка;
 - б) достоинство рынка;
 - в) провал государства;
 - г) достоинство государства.
- 4 Сценарий, в соответствии с которым в 1991 г. в России начались трансформационные процессы:
 - а) неоклассический;
 - б) неоинституциональный;
 - в) новоинституциональный;
 - г) кейнсианский.
- 5 В стандартный набор рекомендаций неолиберальной теории для перехода к рынку входила:
 - а) либерализация;
 - б) институционализация;

- в) снижение дифференциации;
- г) промышленная кластеризация.

6 Черта, присущая государству с плановой экономикой:

- а) неформальные отношения;
- б) наличие транзакционных издержек;
- в) коррупция;
- г) хронический дефицит.

7 В командно-административной системе принципалом является:

- а) любой экономический субъект;
- б) государство;
- в) чиновник;
- г) фирма.

8 Главным источником социальных, научных и технических изменений Т. Веблен считает:

- а) рациональность;
- б) творчество;
- в) праздное любопытство;
- г) рутину-поиск.

9 Изменения в неформальных ограничениях осуществляются:

- а) быстро;
- б) постепенно;
- в) мгновенно;
- г) неформальные ограничения не изменяются.

10 Институциональные изменения преимущественно:

- а) революционны;
- б) эволюционны;
- в) непрерывны и кумулятивны;
- г) кумулятивны.

11 Вид эффекта, возникающий, когда не отраженные в системе цен выгоды или издержки являются следствием изменения количества участников сети, – это:

- а) сетевой внешний;
- б) сетевой;
- в) внешний;
- г) сетевой внутренний.

7 Институты информации и знаний в информационном обществе

Ситуация для анализа «Заседание коллегии ГКНТ по итогам научно-технической и инновационной деятельности за отчетный период»

Под руководством Председателя Государственного комитета по науке и технологиям Республики Беларусь Сергея Шлычкова состоялось заседание коллегии ГКНТ.

Среди ключевых вопросов рассмотрены итоги научно-технической и инновационной деятельности в первом полугодии 2023 г.

Как сообщила в своем докладе заместитель Председателя ГКНТ Татьяна Столярова, в отчетный период научно-исследовательские, опытно-конструкторские (технологические) работы проводились в рамках 14 государственных, шести отраслевых и одной региональной научно-технических программ.

Создано и доведено до стадии внедрения в гражданский оборот 71 новшество. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года общее их количество увеличилось на 12,7 %, наибольшее – по программам, госзаказчиками которых являются Минздрав, НАН Беларуси, Минпром и Минобразование.

По завершенным разработкам получено 12 охранных документов на результаты научно-технической деятельности, поданы 14 заявок на патентование.

Татьяна Столярова проинформировала, что в рамках научно-технических программ разрабатываются десятки новых видов продукции, которая имеет большой потенциал для коммерциализации как внутри страны, так и за рубежом.

Например, с начала реализации проектов ОАО «Гомсельмаш» произведено два зерноуборочных комбайна с роторной схемой обмолота и сепарации производительностью 18...20 т/ч, СЗАО «БЕЛДЖИ» выпущено более 12 000 автомобилей Geely Coolray и Atlas Pro. РУП «Белмедпрепараты» произвел свыше 36 000 флаконов лекарственного препарата «Теноксикам», оказывающего анальгезирующее, противовоспалительное и жаропонижающее действие. На экспорт в Россию поставлено более 150 000 флаконов.

В деятельность клиник Минска и Витебска внедрен разработанный РНПЦ «Кардиология» метод лечения хронической сердечной недостаточности у пациентов с фибрилляцией предсердий с использованием имплантируемых устройств.

По сравнению с первым полугодием 2022 г. объем выпущенной и реализованной продукции увеличился в 1,7 раза.

Что касается вопросов интеллектуальной собственности, то за первое полугодие 2023 г. общее количество поданных заявок на выдачу охранных документов на объекты права промышленной собственности по сравнению с аналогичным периодом 2022 г. сократилось на 2,6 % (3713 заявок). При этом отмечается рост активности со стороны национальных заявителей в отношении подачи заявок на выдачу патентов Республики Беларусь на промышленные образцы (118 % к первому полугодью 2022 г.), на выдачу Евразийского патента на промышленные образцы (217 % к первому полугодью 2022 г.). Также увеличилось количество поступивших заявок на регистрацию товарного знака – 3288.

В рамках содействия коммерциализации объектов интеллектуальной собственности на базе НЦИС функционирует Биржа интеллектуальной собственности, где размещено более 750 коммерческих предложений.

Продолжена работа по созданию сети центров поддержки технологий и инноваций. В первом полугодии 2023 г. создано четыре ЦПТИ, всего функционирует 28.

Татьяна Столярова также отметила, что в целях обеспечения среднесрочного и долгосрочного прогнозирования завершается разработка комплексного прогноза научно-технического прогресса, являющегося в Беларуси основой для определения системы приоритетов научной, научно-технической и инновационной деятельности, перспективных прорывных технологий на следующие 5–10 лет, а также 20-летний период.

О результатах инновационной деятельности доложил первый заместитель Председателя ГКНТ Денис Коржицкий.

Он сообщил, что в первом полугодии текущего года в рамках Государственной программы инновационного развития Республики Беларусь на 2021–2025 гг. реализовывалось 60 проектов, половина из которых основаны на высоких технологиях. Объем производства продукции составил почти 1,5 млрд р., из которых 38 % отправлено на экспорт.

Введены в эксплуатацию производства по четырем проектам. На базе «УНИТЕХПРОМ БГУ» организовано производство оригинальных биорезорбируемых полифункциональных лекарственных препаратов (проект V технологического уклада). На ОАО «Камволь» создано новое производство по выпуску конкурентоспособных тканей бизнес- и эконом-классов. В РНПЦ «Кардиология» завершено строительство корпуса в г. Минске, где предусматривается центр гибридной кардиохирургии. На ОАО «Гродненский стеклозавод» создано производство стеклянной тары с использованием инновационных энергоэффективных и ресурсосберегающих технологий.

Кроме того, в апреле 2023 г. осуществлен выход на проектную мощность по проекту концерна Беллегпром «Создание и внедрение технологии нанесения покрытий на хлопчатобумажные ткани различного назначения» (исполнитель – ОАО «БПХО»).

Денис Коржицкий проинформировал, что Госпрограммой инновационного развития предусмотрена реализация не только инвестиционных проектов, но и выполнение мероприятий по развитию инновационной инфраструктуры Республики Беларусь, 23 из которых выполнялись в первом полугодии 2023 г.

За отчетный период на развитие материально-технической базы субъектов инновационной инфраструктуры направлено 55 млн р., что составляет третью часть от запланированных на 2023 г. средств. При этом на один рубль бюджетного финансирования приходится 6,5 р. произведенной резидентами технопарков продукции.

«По итогам выполнения этих мероприятий в первом полугодии 2023 г. субъектами инновационной инфраструктуры и резидентами технопарков создано 360 рабочих мест. Количество резидентов технопарков увеличилось на девять организаций и составило 246 резидентов. Общая численность работников

резидентов технопарков возросла на 1187 человек. Эти результаты отражают значительный вклад технопарков в развитие инновационного предпринимательства и расширение инновационного производства в республике», – подчеркнул первый заместитель Председателя ГКНТ.

В завершении доклада он отметил, что предварительная оценка показателя эффективности Государственной программы по итогам первого полугодия 2023 г. составляет 2,49. «Это хороший фундамент для признания по итогам 2023 г. Государственной программы инновационного развития эффективной», – резюмировал Денис Коржицкий.

На заседании рассмотрены также вопросы эффективности использования средств республиканского бюджета, выделенных на финансирование научной, научно-технической и инновационной деятельности, средств республиканского централизованного и местных инновационных Фондов.

Кроме того, члены коллегии уделили внимание ходу подготовки проекта Закона Республики Беларусь «О республиканском бюджете на 2024 год» в части финансирования научной, научно-технической и инновационной деятельности, а также реализации государственной молодежной политики в отрасли.

Ответьте на следующие вопросы.

1 Исходя из приведенной выше ситуации, опишите функциональное предназначение коллегии ГКНТ.

2 Какие ключевые показатели развития научно-технической и инновационной деятельности прозвучали в докладах руководства ГКНТ?

3 Как связано развитие научно-технической сферы с фискальной функцией государства?

4 Какие крупные инновационные проекты упомянуты в докладах руководства ГКНТ?

5 Каким образом возможно оценить эффективность Государственной программы инновационного развития?

6 Предложите собственный вариант оценки государственных инновационных программ.

8 Формирование экосистемы цифровой экономики

Основные понятия

Безопасные программное обеспечение и сервис – программное обеспечение и сервис, сертифицированные на соответствие требованиям к информационной безопасности, устанавливаемым органом исполнительной власти, уполномоченным в области обеспечения безопасности, или органом исполнительной власти, уполномоченным в области противодействия техническим разведкам и технической защиты информации.

Блокчейн – выстроенная на основе заданных алгоритмов в распределенной децентрализованной информационной системе, использующей криптографиче-

ские методы защиты информации, последовательность блоков с информацией о совершенных в такой системе операциях.

Виртуальный кошелек – программное или программно-техническое средство, предназначенное для хранения цифровых знаков (токенов) и позволяющее его владельцу осуществлять операции с ними.

Владелец цифрового знака (токена) – субъект гражданского права, которому цифровой знак (токен) принадлежит на праве собственности или на ином вещном праве.

Индустриальный интернет – концепция построения информационных и коммуникационных инфраструктур на основе подключения к информационно-телекоммуникационной сети Интернет промышленных устройств, оборудования, датчиков, сенсоров, систем управления технологическими процессами, а также интеграции данных программно-аппаратных средств между собой без участия человека.

Интернет вещей – концепция вычислительной сети, соединяющей вещи (физические предметы), оснащенные встроенными информационными технологиями для взаимодействия друг с другом или с внешней средой без участия человека.

Криптовалюта – биткоин, иной цифровой знак (токен), используемый в международном обороте в качестве универсального средства обмена.

Майнинг – отличная от создания собственных цифровых знаков (токенов) деятельность, направленная на обеспечение функционирования реестра блоков транзакций (блокчейна) посредством создания в таком реестре новых блоков с информацией о совершенных операциях. Лицо, осуществляющее майнинг, становится владельцем цифровых знаков (токенов), возникших (добытых) в результате его деятельности по майнингу, и может получать цифровые знаки (токены) в качестве вознаграждения за верификацию совершения операций в реестре блоков транзакций (блокчейне).

Облачные вычисления – информационно-технологическая модель обеспечения повсеместного и удобного доступа с использованием сети Интернет к общему набору конфигурируемых вычислительных ресурсов («облаку»), устройствам хранения данных, приложениям и сервисам, которые могут быть оперативно предоставлены и освобождены от нагрузки с минимальными эксплуатационными затратами или практически без участия провайдера.

Оператор криптоплатформы – резидент Парка высоких технологий, предоставляющий с использованием информационной системы физическим и (или) юридическим лицам, в том числе нерезидентам Республики Беларусь, возможность совершения между собой и (или) с оператором криптоплатформы следующих сделок (операций): отчуждение, приобретение цифровых знаков (токенов) за белорусские рубли, иностранную валюту, электронные деньги; обмен цифровых знаков (токенов) одного вида на цифровые знаки (токены) другого вида; иных сделок (операций) в соответствии с требованиями Декрета Президента Республики Беларусь № 8.

Оператор обмена криптовалют – резидент Парка высоких технологий, осуществляющий с использованием информационных систем и (или) програм-

мно-технических комплексов, работающих в режиме самообслуживания (криптоматов), от собственного имени и в своем интересе обмен цифровых знаков (токенов) одного вида на цифровые знаки (токены) другого вида, их покупку и продажу за белорусские рубли, иностранную валюту, электронные деньги. Сделки (операции) по покупке и продаже цифровых знаков (токенов) с резидентами Республики Беларусь совершаются в белорусских рублях.

Размещение цифровых знаков (токенов) – совершение гражданско-правовых сделок либо иных юридически значимых действий, направленных на передачу цифровых знаков (токенов) их первым владельцам на условиях, определенных лицом, создавшим через резидента Парка высоких технологий такие цифровые знаки (токены), в том числе в целях привлечения от первых владельцев белорусских рублей, иностранной валюты, электронных денег, цифровых знаков (токенов) другого вида.

Реестр блоков транзакций (блокчейн) – выстроенная на основе заданных алгоритмов в распределенной децентрализованной информационной системе, использующей криптографические методы защиты информации, последовательность блоков с информацией о совершенных в такой системе операциях.

Сети связи нового поколения – технологические системы, предназначенные для подключения к сети «Интернет» пятого поколения в целях использования в устройствах интернета вещей и индустриального интернета.

Туманные вычисления – информационно-технологическая модель системного уровня для расширения облачных функций хранения, вычисления и сетевого взаимодействия, в которой обработка данных осуществляется на конечном оборудовании (компьютеры, мобильные устройства, датчики, смарт-узлы и другое) в сети, а не в «облаке».

Цифровая экономика – это система экономических, социальных и культурных отношений, основанных на использовании информационно-коммуникационных технологий (Всемирный банк).

Цифровая экономика – хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг.

Цифровой знак (токен) — запись в реестре блоков транзакций (блокчейне), иной распределенной информационной системе, которая удостоверяет наличие у владельца цифрового знака (токена) прав на объекты гражданских прав и (или) является криптовалютой.

Экосистема цифровой экономики — партнерство организаций, обеспечивающее постоянное взаимодействие принадлежащих им технологических платформ, прикладных интернет-сервисов, аналитических систем, информационных систем органов государственной власти, организаций и граждан.

Контрольные вопросы

- 1 В чем суть технологии блокчейн? Представьте ее графически.
- 2 Опишите отличительные особенности виртуального кошелька как средства хранения сбережений.
- 3 Приведите примеры использования концепции индустриального интернета в практике функционирования промышленных предприятий Республики Беларусь.
- 4 Перечислите преимущества и недостатки использования криптовалюты в международных расчетах. Может ли оказать влияние использование криптовалюты на проводимую государством денежно-кредитную политику?
- 5 В чем преимущества использования модели облачных вычислений?
- 6 В чем суть процесса размещения цифровых знаков (токенов)?
- 7 Перечислите особенности туманных вычислений.
- 8 Приведите несколько определений цифровой экономики.

Список литературы

- 1 **Донцова, О. И.** Инновационная экономика : учебник / О. И. Донцова. – М. : ИНФРА-М, 2025. – 217 с.
- 2 **Ковалев, М. М.** Цифровая экономика – шанс для Беларуси : монография / М. М. Ковалев, Г. Г. Головенчик. – Минск : БГУ, 2018. – 327 с.
- 3 **Назарова, И. А.** Институциональная экономика : учебник / И. А. Назарова, В. М. Тумин, В. В. Тумин. – М. : ИНФРА-М, 2022. – 268 с.
- 4 **Шваб, К.** Четвертая промышленная революция / К. Шваб. – М. : Эксмо, 2016. – 138 с.
- 5 **Юдина, Т. Н.** Осмысление цифровой экономики / Т. Н. Юдина // Теоретическая экономика. – 2016. – № 3. – С. 12–16.