Министерство образования Республики Беларусь
Министерство образования и науки Российской Федерации

Государственное учреждение высшего профессионального образования
«Белорусско-Российский университет»

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

С. Н. ГНАТЮК

МАКРОЭКОНОМИКА

Рекомендовано Учебно-методическим объединением по экономическому образованию в качестве учебно-методического пособия для студентов высших учебных заведений, обучающихся по экономическим специальностям

Могилев
«Белорусско-Российский университет»
2013

УДК 330.101.541
ББК 65.012.2
Г 56

Рецензенты: д-р экон. наук, проф., зав. кафедрой «Экономика и международные экономические отношения» АПК «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия» Л. В. Пакуш ; кафедра «Экономика и организация производства» Могилевского государственного университета продовольствия (зав. кафедрой – д-р экон. наук А. Г. Ефименко)

Гнатюк, С. Н.
Г 56 Макроэкономика : учеб.-метод. пособие / С. Н. Гнатюк. – Могилев : Белорус.-Рос. ун-т, 2013. – 401 с. : ил.
ISBN 978-985-492-114-3.

В учебно-методическом пособии раскрываются положения основных макроэкономических теорий и моделей, рассматривается их применение в экономической политике государства. Изложены особенности белорусской экономической модели социальной рыночной экономики, тенденции ее развития.

Предназначено для студентов и магистрантов экономических вузов, преподавателей экономических дисциплин; будет полезно для всех желающих понять основы функционирования национальной экономики и решения ее проблем.

УДК 330.101.541
ББК 65.012.2

ISBN 978-985-492-114-3

© Гнатюк С. Н., 2013
© ГУ ВПО «Белорусско-Российский университет», 2013

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ПРЕДИСЛОВИЕ

В основу материала книги положена учебная типовая программа по дисциплине «Макроэкономика», утвержденная Министерством образования Республики Беларусь 8 июня 2005 г. № ТД – Е.020/тип. для специальностей 25 «Экономика и управление» и 26 «Управление».

Макроэкономика изучается после курса «Экономическая теория», в котором излагаются основные понятия и модели макроэкономики. В учебном пособии используются некоторые из них для того, чтобы помочь в освоении нового материала, уделяется большое внимание дискуссионным вопросам макроэкономики и государственной экономической политики.

Учебное пособие не претендует на всеобщность и комплексность охвата всей тематики курса «Макроэкономика» в силу большого разнообразия проблем и подходов к их решению. Автор в соответствии с типовой программой дисциплины изложил основные понятия макроэкономической теории, показал их взаимосвязь и на этой основе объяснил механизм функционирования экономической системы. В конце книги приведен список недавно опубликованных учебников разного уровня сложности, которые помогут удовлетворить возникший интерес к макроэкономике.

Учебное пособие начинается с анализа основных тождеств макроэкономической деятельности, проблемы макроэкономического равновесия. Значительное внимание уделено методологическим подходам классической и кейнсианской моделей функционирования экономики, трактовкам проблемы равновесия в экономике. Даны понятия совокупного спроса и совокупного предложения, функций потребления, сбережения, инвестиций. Так как макроэкономика тесно связана с экономической политикой, рассматривается роль государства в экономике, в частности, фискальная, денежно-кредитная и социальная политика. Анализируется проблема эффективности государственной политики. При рассмотрении фискальной политики много внимания уделено методам регулирования развития экономики, оценке эффективности бюджетно-налоговой политики в неоклассической и кейнсианской теориях. В рамках денежно-кредитной политики излагаются такие вопросы, как денежная система, формирование равновесия на рынке денег, роль Национального банка на рынке денег, механизм воздействия денежно-кредитной политики на реальные процессы в экономике, механизм трансмиссии процессов, происходящих на рынке денег, на реальный сектор экономики. Взаимосвязь реального сектора и рынка денег раскрыта через модель *IS–LM*. Значительное внимание уделено проблеме экономической политики и дискуссии о ее эффективности в рамках данной модели. Характеризуется экономический рост, обосновывается роль научно-технического прогресса (НТП) в современных условиях. Представлены неоклассические и кейнсианские модели экономического роста, показано многообразие точек зрения в экономической науке на причины и механизм

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

экономического цикла. Предпринята попытка показать преимущества политики твердого курса при выборе стабилизационной политики государства. Рассмотрены вопросы международных экономических отношений, закономерности формирования валютного курса и валютной политики государства, платежного баланса страны и его регулирования, проблема равновесия в модели *IS–LM* открытой экономики, различные аспекты экономической политики государства в условиях открытой экономики. Раскрываются основные особенности, цели, механизм функционирования трансформационной экономики, роль государства. Анализируется белорусская модель построения социально ориентированной рыночной экономики.

В большинстве тем учебного пособия используется метод анализа, основанный на идее экономического равновесия спроса и предложения как идеального состояния экономики. Метод изложения материала является функциональным (нацелен на выяснение и доказательство законов функционирования экономики), логическим (показывает обусловленность взаимосвязи основных законов экономики), модельно-эмпирическим (предусматривает формулировку понятий, их экономико-математическое и графическое обоснование).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

1. ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИКУ

Определены предмет и метод макроэкономики, ее практическое значение для человека. Раскрываются основные взаимосвязи и тождества в национальной экономике.

1.1. Предмет макроэкономики. Микро- и макроэкономика

1.1.1. Предмет макроэкономики. Макроэкономика и экономическая политика

Курс макроэкономики, как правило, читается после изучения экономической теории и микроэкономики. Экономическая теория является вводной дисциплиной. В ней излагаются основные понятия и взаимосвязи. В микроэкономике изучаются различные вопросы, например, связанные с ценообразованием на рынках товаров и факторов производства. В частности, объясняется изменение относительных цен, т. е. цен на одни товары по отношению к ценам на другие товары. Однако следует заметить, что наблюдается не только изменение относительных цен (скажем, цен на нефть или цен на яблоки), но и изменение их общего уровня, т. е. инфляции, которое не входит в задачу микроэкономики и составляет один из основных вопросов макроэкономики. В микроэкономике труд рассматривается как один из основных факторов производства, предмет изучения – равновесие на отдельных рынках труда с учетом профессии, квалификации, специализации и т. п. В микроэкономике не уделено внимания совокупной величине занятости в экономике или уровню безработицы, при рассмотрении проблемы равновесия обращается внимание на проблему оптимального объема производства на отдельном рынке, а не в масштабах всей национальной экономики. Эти вопросы будут изучаться в курсе макроэкономики. Таким образом, предметом макроэкономической теории является изучение макроэкономических явлений и процессов, которые имеют отношение к национальной экономике, рассматриваемой как единое целое, и должны получить макроэкономическое объяснение. Макроэкономика изучает поведение экономики, рассматриваемой как единое целое: изменение объёмов производства и занятости в долгосрочной перспективе (экономический рост), их краткосрочные колебания, которые образуют циклы деловой активности, проблемы инфляции, безработицы. Она пытается объяснить, почему происходит инфляция и как с ней бороться, причины и последствия безработицы, тенденции и факторы роста национальной экономики. При этом макроэкономика оперирует обобщающими показателями (общий объем производства без деления на отдельные виды продукции, домохозяйство как единое целое, фирма, средний уровень цен и т. д.).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Существуют разные определения предмета данной науки. Приведем два наиболее удачных. ***Макроэкономика*** – это отрасль экономической науки, изучающая функционирование экономики в целом с точки зрения обеспечения условий устойчивого экономического роста, полной занятости ресурсов и минимизации уровня инфляции. ***Макроэкономика*** – это наука об агрегированном поведении в экономике.

Основным объектом макроэкономики является национальная экономика, которая позволяет скрывать различия субъектов хозяйствования. Следует отметить, что некоторые вопросы макроэкономики относятся к экономике страны, а некоторые могут иметь последствия и для целого ряда стран (например, мировые нефтяные или финансовые кризисы). В этом случае можно говорить о глобальном макроэкономическом анализе.

При изучении макроэкономики возникают определенные сложности, т. к. она не является сложившейся законченной дисциплиной и дискуссии по основным вопросам ведутся и сегодня. Изучая макроэкономику, нужно учитывать то, что существует несколько теорий, которые объясняют с разных точек зрения то или иное явление. Следует также обращать внимание на предпосылки, на которых базируется та или иная теория, оценивать их адекватность в конкретной ситуации. Например, невозможно, чтобы модели, созданные для развитой рыночной экономики, описывали ситуацию в странах с переходной экономикой.

Несмотря на существующее деление экономики, микро- и макроэкономические проблемы тесно связаны между собой. Значительный разрыв между ними существовал на начальной стадии появления макроэкономики, а теперь он постепенно сокращается. Фактически все современные макроэкономические концепции имеют микроэкономическое обоснование, т. к. в их основе лежат определенные модели поведения хозяйствующих субъектов, результаты которых агрегируются и затем исследуются на макроуровне.

Макроэкономика тесно связана с экономической политикой, которую проводит государство, т. к. не только выясняет закономерности развития экономики, но и обосновывает экономическую политику государства. Это обусловлено тем, что современная экономика является смешанной ввиду того, что рыночный механизм не может обеспечить стабильного развития.

К основным целям государственного регулирования национальной экономики необходимо отнести следующие.

1. Обеспечение устойчивого развития национального производства, совокупным измерителем результатов которого является абсолютный рост ВВП, а также его рост в расчете на душу населения.

2. Высокий уровень занятости населения. Обобщающим показателем занятости выступает уровень безработицы.

3. Стабильный уровень цен. Показателем ценовой стабильности яв-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ляется индекс потребительских цен (ИПЦ), который, в свою очередь, служит базой для измерения инфляционных процессов в экономике.

4. Справедливое распределение доходов.

5. Сбалансированность результатов внешнеэкономической деятельности.

Следует отметить, что с учетом ограниченности ресурсов в настоящее время формируются структурированные целевые функции, характеризующиеся преобладанием главной цели, которой подчиняются все остальные. С этой точки зрения конечной целью государственного регулирования экономики является повышение уровня благосостояния человека, общества в целом.

Для достижения поставленных целей государство разрабатывает ***экономическую политику*** – систему мер государственного управления экономикой посредством инструментов, имеющихся в распоряжении государства, с целью скорректировать проблему или избежать ее возникновения. Те параметры, которые правительство изменяет при осуществлении макроэкономической политики, называются политическими переменными (инструментами). Инструментами государственного регулирования являются денежно-кредитная политика, бюджетно-налоговая политика, политика доходов, внешнеэкономическая политика. Вокруг масштабов и целей политики правительства идут споры в экономической теории, которые излагаются в курсе макроэкономики.

1.1.2. История формирования макроэкономики

Несмотря на то, что макроэкономические вопросы ставились и изучались еще в XVII–XVIII вв. (например, в 1752 г. появилась работа Д. Юма, посвященная изучению связей между торговым балансом, предложением денег и уровнем цен), макроэкономика как наука появилась лишь в 30–40-е гг. XX в.

В литературе отмечается четыре основных события, которые обусловили выделение макроэкономики в первой половине XX в. в качестве самостоятельной науки. Во-первых, был накоплен критический минимум статистической информации, необходимый для изучения макроэкономических тенденций. С начала XX в. стали уделять особое внимание сбору статистической информации на макроуровне. Была разработана система национальных счетов (СНС), позволившая вести стандартизированное и всеобъемлющее макроэкономическое наблюдение для проведения межвременных и межстрановых сравнений. Развитие статистики выявило ряд эмпирических закономерностей, которые и стали предметом изучения макроэкономики. Появление регулярной статистики по национальным счетам позволило наблюдать и описывать динамику и взаимосвязь макроэкономических явлений, что является первым необходимым шагом для развития

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

макроэкономической науки.

Во-вторых, важную роль в появлении макроэкономики сыграли исследования в области теории экономических циклов. Первый экономический цикл обычно относят к 1825 г., первые научные работы в области теории циклов – к рубежу XIX–XX вв. Однако всеобъемлющее изучение экономических циклов (в современном их понимании) началось в 20-е гг. XX в. Объяснение этих циклов стало одной из основных задач макроэкономики.

В-третьих, основным толчком для появления новой науки стал мировой кризис 1929–33-го гг. – крупнейший экономический кризис в истории, затронувший большинство стран. Для его преодоления в США и других странах были разработаны государственные программы (например, «новый курс» Рузвельта). Подобная ситуация не могла быть объяснена в рамках традиционной экономической теории, сфокусированной на поведении индивида. Для объяснения сложившейся ситуации и предотвращения ее возможного повторения необходимо было создать новую теорию – таким образом появилась макроэкономика.

В-четвертых, работа Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег», считающаяся первым полноценным исследованием в области макроэкономики, стала еще одним событием, обусловившим появление макроэкономики. Автор объяснил возможность возникновения ситуации кризиса и предложил меры государственной политики, которые позволили бы ее разрешить. Центральная идея Дж. М. Кейнса состоит в том, что рыночная экономика не всегда способна к саморегулированию, т. к. может существовать определенная негибкость цен. В силу этого экономика не может самостоятельно выйти из депрессии за счет механизма цен, требуется вмешательство государства в форме стимулирования совокупного спроса. Появление кейнсианского подхода впоследствии назвали «кейнсианской революцией» в экономической теории.

В процессе развития в макроэкономике сложились две основные школы: классическая и кейнсианская. *Классическая школа* полагала, что свободные рынки сами приведут экономику к равновесию на рынке труда, эффективному распределению ресурсов и объему производства, соответствующему полной занятости, поэтому нет необходимости в государственном регулировании экономики.

Кейнсианская школа исходила из наличия определенной негибкости цен и, следовательно, несостоятельности рыночного механизма с точки зрения достижения макроэкономического равновесия. Это относилось к рынку труда, по крайней мере, в краткосрочном периоде. Подобная несостоятельность требует вмешательства государства, принимающего форму стабилизационной политики.

Следует отметить, что кейнсианская модель достаточно адекватно описывала экономику и широко использовалась до 70-х гг. XX в. Вместе с

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

тем, почти одновременно с появлением кейнсианства возникли попытки объединить его с классической теорией, что привело к появлению *неклассического синтеза* (Д. Хикс, П. Самуэльсон).

В 1970-е гг. во многих развитых странах наблюдался период стагфляции (период одновременной экономической стагнации и высокой инфляции), который не мог быть объяснен в рамках традиционной кейнсианской теории. В этот период появляются работы М. Фридмена (монетаризм), Р. Лукаса (теория рациональных ожиданий), представителей экономики предложения. Эти новые теории базировались на предположениях, что рынок находится в общем равновесии в каждый момент времени и экономические агенты ведут себя рационально. Традиционная кейнсианская экономика была раскритикована за отсутствие микроэкономических обоснований, главным образом обоснований негибкости цен и зарплат.

Однако представители кейнсианства достаточно быстро оправились от нанесенного удара, и к середине 1980-х гг. появилась «новая кейнсианская теория», которая полностью приняла справедливую критику. Модели с жесткими ценами, отражающие главные кейнсианские идеи рыночного неравновесия, вызванного негибкостью цен, были выведены из микроэкономических предпосылок с учетом рациональных ожиданий. Стало понятно, что те эффекты, которые раскрывали стандартные кейнсианские модели, относятся преимущественно к краткосрочной перспективе, т. к. жесткость цен – явление временное. В долгосрочной перспективе становились более актуальными доводы Фридмена–Лукаса. Таким образом, границы между кейнсианскими и монетаристскими теориями постепенно стираются.

В последние годы споры внутри макроэкономики ведутся вокруг того, что является главным источником отклонения от общего равновесия. Для представителей кейнсианства этим источником остаются жесткие цены. Классическое направление в качестве альтернативы использует динамические модели общего равновесия, также известные как модели реального делового цикла. В этих моделях основной движущей силой цикла являются реальные технологические шоки, а отклонения от равновесия происходят в основном из-за сегментации рынков, например, из-за того, что только часть населения имеет доступ к кредитным рынкам. Таким образом, цель специалистов в области макроэкономики в настоящее время – поиск главных источников несовершенства рынка.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

1.2. Особенности макроэкономического анализа. Агрегирование. Макроэкономические модели

1.2.1. Особенности макроэкономического анализа. Агрегирование

Макроэкономический анализ базируется на выводах микроэкономики, т. е. на законах спроса и предложения и теории равновесия. Экономисты признают, что макроэкономические теории должны согласовываться с принципами поведения миллионов домохозяйств и фирм, которые в совокупности и образуют национальную экономику. В соответствии с этим положением современная макроэкономика проводит ***анализ***, состоящий *из трех этапов*.

На *первом этапе* описывается на теоретическом уровне процесс принятия решений отдельными фирмами и домохозяйствами, исходя из упрощающей анализ предпосылки о существовании типичной средней фирмы или домохозяйства. Затем, используя микроэкономический подход, изучается поведение такой фирмы, домохозяйства в разных экономических условиях.

На *втором этапе* анализируются общеэкономические тенденции, для чего поведение типичной фирмы или домохозяйства обобщается.

На *третьем этапе* с помощью фактических данных проверяется реальность предложенных гипотез. Если данные подтверждают гипотезу, то она становится теорией.

В реальной экономике обоснованность научных суждений сопряжена с большими трудностями, т. к. экономическая система находится в постоянном изменении. Следовательно, и исходные предпосылки теоретических концепций изменяются. Ни одно утверждение не является истинным на протяжении всей истории развития экономики. Поэтому возникает вопрос о ***критериях истинности*** макроэкономических теорий.

Можно выделить четыре подхода к решению данного вопроса. Первый был заложен Дж. Ст. Миллем. Первоначально с помощью метода индукции и других методов формальной логики надо выявить основные психологические или технические законы, а затем с помощью метода дедукции вывести следующие из них экономические законы для данных конкретных условий. Эмпирическое подтверждение позволяет определить их применимость к реальной действительности, проверить правильность самой дедукции. Такие модели не могут объяснить абсолютно все явления, т. к. огрубляют действительность, но позволяют вывести общие закономерности развития, которые не подвергаются сомнению, т. к. не нарушаются законы формальной логики при их выведении.

Второй подход был сформулирован с позиций позитивизма. При этом утверждается, что все положения, сопровождающиеся словами «при прочих равных условиях», являются непроверяемыми и неинформативными. Следовательно, выводы чистой экономической теории представляют собой пустую тавтологию и лишают ее эмпирического содержания и смысла.

Подобные утверждения вызвали возражения со стороны М. Фридмена и ряда других экономистов, считавших (третий подход), что целью позитивной экономической теории является не объяснение, а прогноз. Каждый вывод, сделанный на основе теории, ис-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

тинность которого еще не установлена, считается прогнозом, даже если он не относится к будущему. Если теория позволяет делать надежные прогнозы, то это – хорошая теория. Если прогностическая ценность нескольких теорий одинакова, предпочтение отдается более простой или той, которая охватывает более широкий круг явлений.

Сторонники четвертого подхода утверждают, что фактическая методология экономической науки – это риторика, искусство убеждать слушателя и читателя. Ученые для этой цели используют целый набор приемов формальной логики, таких как аналогия, ссылки на авторитет, ослабление предпосылок, оперирование гипотетической игрушечной моделью экономики и т. д. Хорошей теорией является та, которая убеждает экономистов и читателей в своей правильности.

В зависимости от того, в какой мере при исследовании экономических явлений учитывается временной фактор, различают три вида макроэкономического анализа:

– *статический анализ,* с помощью которого изучается конкретная экономическая ситуация на данный момент, например, цена экономического блага в данный момент времени;

– *сравнительная статика,* которая предполагает сравнение результатов статического анализа в разные периоды, например, насколько изменилась цена данного экономического блага за год;

– *динамический анализ,* который предполагает выяснение того, как будет изменяться какой-либо показатель за определенный период времени. При этом будут учитываться все факторы, влияющие на динамику данного показателя.

Ключевую роль в современной макроэкономике играют ***ожидания*** и различные способы их формирования. Люди вынуждены принимать большинство экономических решений в условиях неопределенности и формировать ожидания относительно реализации различных макроэкономических переменных. Экономистов интересует, как экономические агенты формируют ожидания относительно номинальных переменных (например, налоговая политика, государственные расходы, инфляция, курс валюты и т. д.). Обычно выделяют три механизма формирования ожиданий экономическими агентами: статичные, адаптивные и рациональные.

Статичные ожидания предполагают, что люди никогда не корректируют свои ошибки и совершают их из периода в период. Например, субъекты ожидают в следующем периоде такого же уровня инфляции, как в текущем периоде. Так как данное положение практически не встречается в реальной жизни, то статичные ожидания редко используются в построении макроэкономических моделей.

Второй способ формирования ожиданий – ***адаптивный*** – заключается в том, что люди определенным образом корректируют сделанные в предыдущем периоде ошибки. Иногда предлагают более общий вид адаптивных ожиданий, т. е. ожидания формируются как некоторая функция накопленной исторической информации. Тем не менее, в условиях адаптивных ожиданий экономические агенты могут совершать систематические ошибки в своих прогнозах (например, все время завышать или занижать ожи-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

даемый уровень инфляции в стране).

В 1970-е гг. появилась гипотеза ***рациональных ожиданий***, согласно которой экономические агенты, будучи рациональными, строят наилучшие прогнозы относительно всей имеющейся в их распоряжении информации. Обычно при формализации рациональных ожиданий предполагают два условия: а) экономические агенты знают правильную модель экономики; б) их ожидания являются условными математическими ожиданиями при имеющейся в их распоряжении информации. В рамках данной гипотезы экономические агенты не совершают систематических ошибок в своих прогнозах.

Макроэкономический анализ подразделяется на позитивный и нормативный. В соответствии с ***позитивным*** анализом экономическая жизнь общества рассматривается в том виде, в каком она реально функционирует в настоящее время. ***Нормативный*** анализ представляет собой оценочные суждения о возможностях экономического развития, выработку определенных практических рекомендаций для совершенствования экономической политики.

Макроэкономика использует весь набор общенаучных методов научного исследования. Применение ***диалектического метода*** предполагает рассмотрение изучаемого явления в развитии, в переходе состояния от простых к более сложным формам, выявление его внутренних противоречий как источника развития. ***Метод научной абстракции*** позволяет выяснить сущностные свойства, признаки изучаемых явлений и процессов и обобщить их в форме экономических понятий, выявить устойчивые причинно-следственные связи между изучаемыми явлениями и процессами с целью сформулировать их в виде объективных закономерностей. С помощью ***системного метода*** можно выстроить в определенном иерархическом порядке изучаемые явления и процессы, составные элементы экономической модели, рассмотреть влияние внутренних закономерностей и внешних условий функционирования модели.

Макроэкономика, кроме общенаучных, применяет некоторые специфические методы познания экономической действительности, из которых следует выделить агрегирование и построение макроэкономических моделей.

Агрегирование необходимо не только в теории, но и на практике (при сборе и обработке статистических данных, которые составляют основу для эмпирического анализа). ***Агрегированный показатель*** – это абстракция, позволяющая объединить в некое целое совокупность явлений, имеющих родственные индивидуальные характеристики. В макроэкономике рассматривают агрегированные переменные (совокупный объем производства, потребление, инвестиции, экспорт и импорт, уровень цен и так далее) и агрегированные рынки (рынок товаров, рынок труда и рынок капитальных активов).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

1.2.2. Макроэкономические модели

Описание экономики в целом ведет к построению ***макроэкономических моделей*** – формализованных (логически, графически и алгебраически) описаний различных экономических явлений и процессов с целью выявления функциональных взаимосвязей между ними. В любой модели имеются определенные предпосылки и используются два вида переменных: экзогенные и эндогенные.

Следует отметить, что при построении формально-математических моделей сталкиваются с определенными трудностями, порожденными, по мнению философа Л. Витгенштейна, лингвистическими причинами.

Во-первых, обычный разговорный язык полиморфен и высказываемые понятия не имеют четко очерченных граней, в разных контекстах они могут приобретать различный смысл, лучше передать мысль автора.

Во-вторых, естественный язык совершенен и нет необходимости изобретать какой-то специальный, лучший язык. Смысл работы, содержащей новые идеи, трудно передать с помощью обозначений с четкими смысловыми гранями, т. к. их недостаточно для выражения новых идей.

Математический язык имеет одно преимущество: он точен, каждому символу присущ только один приписанный ему смысл. Поэтому достаточно громоздкие модели могут приводить к однозначно понимаемому, четкому и простому результату.

В макроэкономических моделях используют четыре вида ***функциональных связей*** между эндогенными (внутренними) и экзогенными (внешними) экономическими переменными:

а) *дефиниционные* связи (дефиниция – определение) отражают зависимости, которые соответствуют словесному описанию экономических явлений. Например, под показателем «совокупный спрос на товарном рынке» понимают суммарный спрос домохозяйств, инвестиционный спрос фирм, спрос государства и заграницы:

$$Y = C + I + G + X_n;$$

б) *поведенческие* связи показывают сложившиеся в обществе предпочтения хозяйствующих субъектов. Например, закономерность принятия решений фирмами об объеме инвестиций от ставки процента можно представить в виде

$$I = I(r), \;\; I' < 0;$$

в) *технологические* связи отражают технологические зависимости в экономике. Например, производственная функция описывает зависимость объема производства от объема применяемых факторов производства при данной технологии:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$Y = f(K, L, M),$$

где K, L, M – капитал, труд и природные ресурсы, выступающие как факторы производства;

г) *институциональные* связи отражают зависимость между государственными институтами, регламентирующими экономическую деятельность, и экономическими показателями. Например, величина налоговых поступлений в бюджет T зависит от величины доходов хозяйствующих субъектов Y и от налоговой ставки t и выражается функцией

$$T = tY.$$

Макроэкономические модели могут быть ***статическими***, т. е. описывающими экономику в состоянии равновесия, и ***динамическими***, т. е. описывающими изменение состояния экономики во времени (например, модели экономического роста).

Макроэкономические модели, как правило, являются ***открытыми***, т. к. предполагают взаимодействие с внешней средой.

В моделях используются двойные абстракции: сначала вводятся экономические понятия, которые описывают поведение большой группы субъектов, затем происходит их перевод в уравнения, т. е. применяются математические формулы, образующие макроэкономическую модель.

Причинно-следственная связь между макроэкономическими переменными ставит две смежные проблемы:

1) отношения между микро- и макроэкономическими поведениями. Микроэкономические основы макроэкономических отношений – направление исследований, согласованное с принципом оптимизации деятельности субъекта. Например, определение уровня национальной безработицы между группами, работающими по найму;

2) определение экзогенных переменных, соответствующих величинам, ожидаемым субъектами. Данный аспект – инвариантность модели – базируется на макроэкономических основах. То есть выбор экономической политики не должен изменять поведение субъекта, которое легло в основу макроэкономических отношений и определило исходные экономические параметры.

Различают ***три типа уравнений*** в моделях.

Первый тип – уравнения, описываемые дефинициями. В них нет неоднородных величин, а значит, и нет проблемы агрегирования. К таким уравнениям, например, относятся тождества типа

$$Y = C + I.$$

В этом равенстве объем произведенного в течение рассматриваемого

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

периода товара Y обязательно потребляется C и инвестируется I. Поэтому дефиниционные модели и уравнения не являются дискуссионными.

Второй тип уравнений, описываемых объяснениями, в самом простом виде выглядит как

$$Y = a + bx,$$

где a и b – постоянные, которые могут принимать другое значение лишь с изменением поведения субъектов или структуры экономики.

Например, функция потребления $C = 100 + 0{,}7Y$ предполагает, что она в рассматриваемый период зависит от дохода Y и параметра поведения домохозяйств (предельной склонности к потреблению), который не объясняется доходами (0,7). Часть потребления, не зависящая от дохода (100), – структурный параметр. Но и 0,7, и 100 могут в следующий рассматриваемый период измениться, т. е. носят во времени кусочно-постоянный характер.

В *третьем типе* уравнений – уравнений, в которых описываются условия, устанавливающие рыночное равновесие, – условия равновесия реализуются, когда найдены величины эндогенных переменных. Это и есть решение модели. Уравнения третьего типа являются решающими, т. к. предполагают механизм регулирования, с помощью которого достигается равновесие, и различные варианты движения к нему.

Механизм регулирования зависит от избранной переменной регулирования, например, цен, объема производства. Рынок в модели, в которой механизмом формирования равновесия являются цены, представлен тремя уравнениями: уравнением спроса; уравнением предложения; уравнением цен – переменными параметрами регулирования, которые определяют равенство спроса и предложения.

Следовательно, условие равновесия содержит механизм регулирования, который необязательно направлен на цель. Например, на рынке с фиксированными ценами регулируется объем продукции. Иногда предполагается, что совокупное предложение автоматически следует за совокупным спросом, т. е. регулирование является немедленным и автоматическим.

Формы равновесия определяются функционированием механизма регулирования:

– создается ситуация неравновесия, если механизм регулирования плох или вообще не функционирует;

– равновесие может носить множественный характер, как, например, при пересечении нетипичных кривых предложения и спроса в двух точках;

– равновесие может быть временным (при невыполнении всех трех условий равновесия), и экономическая система будет двигаться от одного временного равновесия к другому. Оно возможно при негибкости механизма регулирования, например, цен, при низкой скорости регулирования или слабой информированности субъектов о динамике условий равнове-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

сия. Понятие временного равновесия появляется во многих конкретных ситуациях негибкости и неопределенности.

Если в анализ ввести время и изучать экономическую систему в развитии, т. е. применить динамический подход, то окажется, что экономическая система, описанная динамической макроэкономической моделью, находится в постоянном стремлении к равновесию. Если системе сообщается внешний импульс и она вынужденно движется к новому состоянию равновесия, то можно говорить о стабильном равновесии. Если этого нет, то экономика нестабильна.

Использование линейных и нелинейных динамических уравнений необходимо для изучения динамики экономических переменных. Но анализ иногда усложняется хаотическим характером динамики, поскольку все возмущения имеют перманентные воздействия, приводящие к тому, что движение экономики становится результатом накопления возмущений. Возникла даже гипотеза: совокупность событий в прошлом влияет на поведение людей в настоящем.

Таким образом, макроэкономическая модель позволяет ответить на следующие вопросы.

1. Каковы переменные, которые позволяют экономической системе двигаться к равновесию?

2. Как субъекты формируют свои ожидания?

3. Как формируется память в экономической системе?

Любая модель является упрощенным, абстрактным отражением реальности, т. к. все многообразие конкретных деталей не может быть одновременно принято во внимание при проведении исследования. Поэтому ни одна макроэкономическая модель не абсолютна, не исчерпывающа, не всеобъемлюща, ни одна не дает единственно правильных ответов, адресованных конкретным странам в конкретный период времени. Однако с помощью таких обобщенных моделей определяется комплекс альтернативных способов управления динамикой уровней занятости, производства, инфляции, инвестиций, потребления, ставок процента, валютного курса и других внутренних экономических переменных, вероятностные значения которых устанавливаются в результате решения модели. В качестве внешних переменных, величина которых определяется вне модели, выступают основные инструменты фискальной политики правительства и денежно-кредитной политики Национального банка – изменения в величинах государственных расходов, налогов и денежной массы.

Обеспечиваемая с помощью моделей многовариантность способов решения экономических проблем позволяет добиваться необходимой альтернативности и гибкости макроэкономической политики. Использование макроэкономических моделей дает возможность оптимизировать сочетания инструментов бюджетно-налоговой, денежно-кредитной, валютной и внешнеторговой политики, успешно координировать меры правительства и На-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ционального банка по управлению циклическими колебаниями экономики.

Такие обобщенные макроэкономические модели, как модель круговых потоков, *AD–AS*, *IS–LM*, кривые Филлипса, Лаффера, модель Солоу и т. д., представляют собой общий инструментарий макроэкономического анализа и не имеют какой-либо национальной специфики. Специфическими могут быть значения эмпирических коэффициентов и конкретные формы функциональных зависимостей между экономическими переменными в разных странах. Оценка любой макроэкономической модели должна даваться не по критерию ее сиюминутной «пригодности» или «непригодности» для экономики конкретной страны, в том числе и Республики Беларусь, а по критерию ее полезности в процессе познания экономической динамики и управления ее показателями.

Объективная трудность состоит в том, чтобы обеспечить достаточность предпосылок построения модели с точки зрения поставленной цели и избежать ошибочных выводов для макроэкономической политики. В то же время модель должна быть достаточно реалистичной, не слишком сложной, т. к. простота модели – одно из важнейших требований с точки зрения возможностей ее использования в процессе исследования. Однако чрезмерная упрощенность модели может привести к исключению из анализа существенных факторов, вследствие чего выводы окажутся неверными. Поэтому наиболее сложным моментом построения любой модели является определение круга факторов, существенных для макроэкономического анализа конкретной проблемы.

1.2.3. Модели кругооборота «доходы–расходы». Потоки и запасы

Важно группировать экономические переменные *с учетом измерения их во времени*. Переменные ***запаса*** могут быть измерены только в определенный момент времени. Они характеризуют состояние объекта исследования на определенную дату – начало или конец года и т. д. Примерами запаса могут служить государственный долг, объем капитала в экономике, общее количество безработных и т. д.

Переменные ***потока*** измеряются в единицу времени (в месяц, квартал, год и т. д.) и характеризуют экономические процессы во времени: размер потребительских расходов за год, объем инвестиций за год, число потерявших работу в течение квартала и т. д.

Потоки вызывают изменения в запасах: накопление бюджетных дефицитов за ряд лет приводит к увеличению государственного долга; изменение запаса капитала в конце текущего года по сравнению с его величиной на конец прошлого года может быть представлено как поток чистых инвестиций за год и т. д. Взаимосвязь запасов и потоков составляет основу исходной макроэкономической модели круговых потоков. В основу макроэкономического анализа заложена простейшая модель круговых потоков

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

(или модель кругооборота ВВП, доходов и расходов), которая включает в себя только две категории экономических агентов – домохозяйства и фирмы – и не предполагает государственного вмешательства в экономику, связей с внешним миром (рис. 1.1).

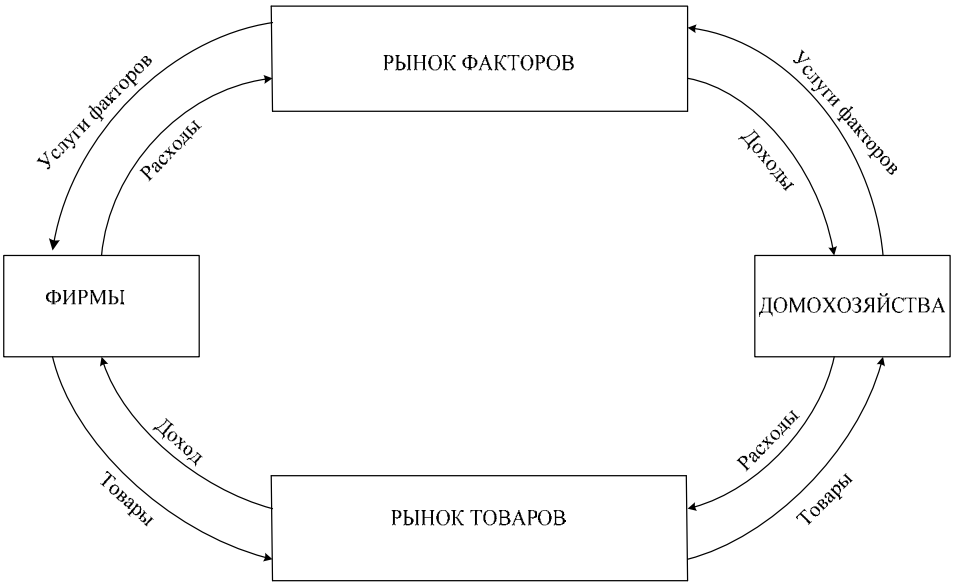

Рис. 1.1. Модель круговых потоков

Домохозяйства – основные потребители рыночных продуктов, одновременно являющиеся собственниками факторов производства (труда, капитала, земли, предпринимательских услуг). Взамен они получают соответствующие факторные доходы, часть которых потребляется, а часть сберегается.

Фирмы поставляют продукцию на рынок товаров, получая взамен доход в денежной форме. Основным покупателем на данном рынке выступают домохозяйства, которые потребляют значительную часть произведенных товаров. Кроме того, фирмы предъявляют спрос на факторы производства и инвестируют как собственные средства, так и сбережения домохозяйств и других фирм, поступающие на финансовый рынок (рис. 1.2). На финансовом рынке сбережения домохозяйств и фирм превращаются в инвестиции. Инвестиционные расходы фирм являются источником расширенного воспроизводства. При этом национальная экономика находится в равновесии, если сбережения равны инвестициям.

Экономика является замкнутой системой, в которой доходы одних экономических агентов предстают как расходы других. Расходы фирм на ресурсы (или их издержки) одновременно представляют собой потоки зарплаты, ренты и других доходов для домохозяйств. С другой стороны, поток потребительских расходов образует выручку фирм от реализации готовой продукции.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

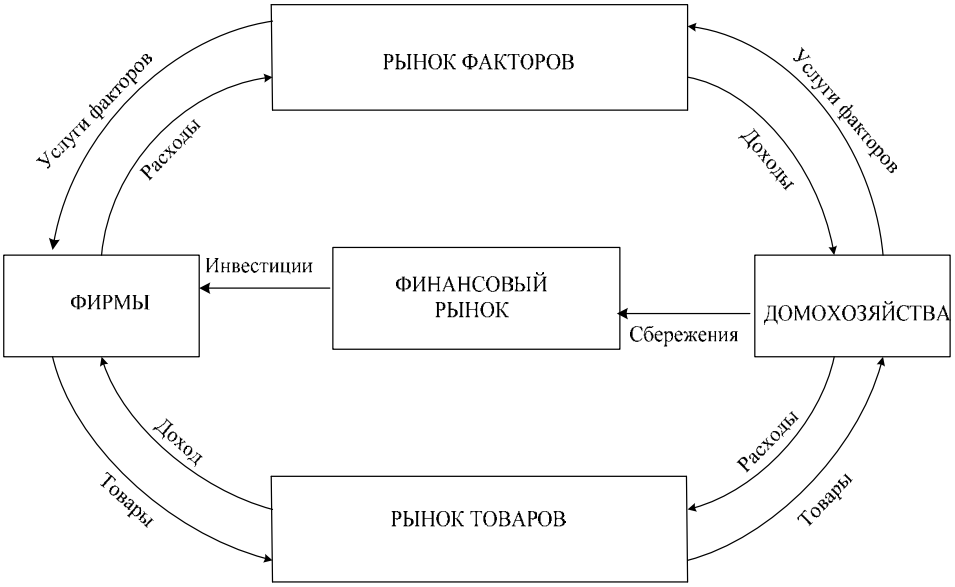

Рис. 1.2. Финансовый рынок в модели круговых потоков

Потоки «доходы–расходы» и «ресурсы–продукция» осуществляются одновременно и непрерывно в противоположных направлениях. Основным выводом из модели является равенство суммарной величины продаж фирм суммарной величине доходов домохозяйств. То есть для закрытой экономики без государственного вмешательства общий объем производства в денежном выражении равен суммарной величине денежных доходов домохозяйств.

Когда в модель вводятся две другие группы экономических агентов – правительство и остальной мир, то указанное равенство нарушается, т. к. из потока «доходы–расходы» образуются «утечки» в виде сбережений, налоговых платежей и импорта. ***«Утечки»*** – любое использование домохозяйствами дохода не на покупку произведенной внутри страны продукции. Одновременно в поток «доходы–расходы» вливаются дополнительные средства в виде «инъекций» – инвестиции, государственные расходы и экспорт. ***«Инъекции»*** – любое дополнение к потребительским расходам домохозяйств на продукцию, произведенную внутри страны.

В экономике с государственным вмешательством модель круговых потоков несколько усложняется (рис. 1.3). Государство устанавливает «правила игры» на национальном рынке: определяет налоговую политику, тарифные ставки, квоты, дотации, а также законы, согласно которым действуют участники экономических отношений. Государство в лице правительства выступает активнодействующим на рынке субъектом, отстаивающим национальные интересы. Оно в лице различных организаций взаимодействует с домохозяйствами через налоги, которые получает с индивидуальных доходов граждан, обеспечивая им со своей стороны социальную защиту в виде пенсий, пособий, стипендий, бесплатного медицинского обслуживания и образования.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

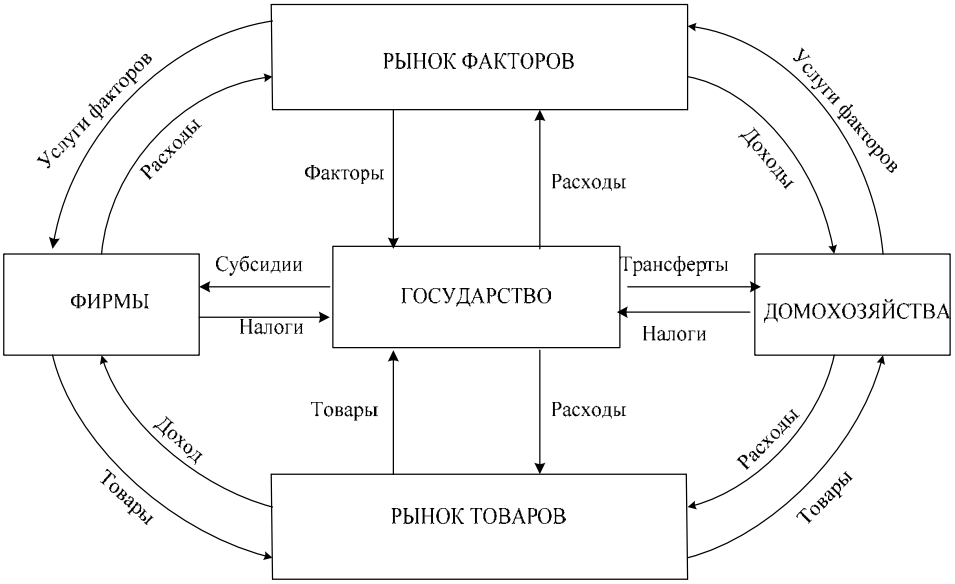

Рис. 1.3. Государство в модели кругооборота

Налоги, которые выплачиваются фирмами правительству, уравновешиваются дотациями со стороны государства, инвестированием различных проектов и кредитами, выделяемыми централизованной финансовой системой. Сбор налогов осуществляется государством для производства общественных благ. Последние в отличие от благ, производимых в предпринимательском секторе, предоставляются потребителям «бесплатно», т. е. без непосредственной оплаты каждой потребляемой единицы блага. Государство как производитель общественных благ способствует повышению продуктивности предпринимательского сектора и домохозяйств.

В экономической системе государство выполняет также еще одну важную функцию – создание (предложение) денег, необходимых для удовлетворения потребностей домохозяйств, фирм и самого государства.

Взаимосвязь государства с домохозяйствами и фирмами осуществляется через рынок товаров и рынок факторов производства. На рынке товаров государственные структуры приобретают в основном инвестиционные товары и вооружение, оплачивая их из бюджетных поступлений. С рынка факторов производства государство берет рабочую силу, обеспечивая обратное движение денежных средств в виде зарплаты.

Схема взаимодействия между решениями домохозяйств о расходах и решениями фирм по поводу производства остается прежней, хотя и усложняется: с помощью трансфертов, субсидий, налогов и других экономических инструментов государство регулирует колебания в уровнях производства, занятости и инфляции.

Если домохозяйства решают тратить меньше, то фирмы вынуждены сокращать объем производства продукции, что, в свою очередь, приводит к снижению совокупных доходов. Уровень спроса на товары определяет объем производства и занятости, а объем производства определяет уровень

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

доходов собственников факторов производства, которые, в свою очередь, определяют совокупный спрос.

Модель круговых потоков усложняется, если экономика носит открытый характер (рис. 1.4). Включение внешнего мира в модель приводит к появлению дополнительных связей. Данный сектор связан с другими секторами с помощью экспорта и импорта товаров. Кроме того, осуществляется движение капитала из данной страны в другие страны и из других стран в данную страну. Совокупность этих отношений отражается в платежном балансе.

При этом не меняется принципиальное условие – равенство доходов и расходов. Поэтому основной вывод из модели круговых потоков – реальный и денежный потоки осуществляются беспрепятственно при условии равенства совокупных расходов домохозяйств, фирм, государства и остального мира совокупному объему производства. Совокупные расходы дают толчок к росту занятости, объема производства и доходов; из этих доходов вновь финансируются расходы экономических агентов, которые снова возвращаются в виде дохода к владельцам факторов производства и т. д. Причина и следствие меняются местами, и модель круговых потоков принимает вид кругооборота. Если совокупные расходы, определяющие совокупный спрос, снижаются, то и совокупный объем занятости, и объем производства падают, что снижает совокупные доходы, определяющие, в свою очередь, совокупный спрос.

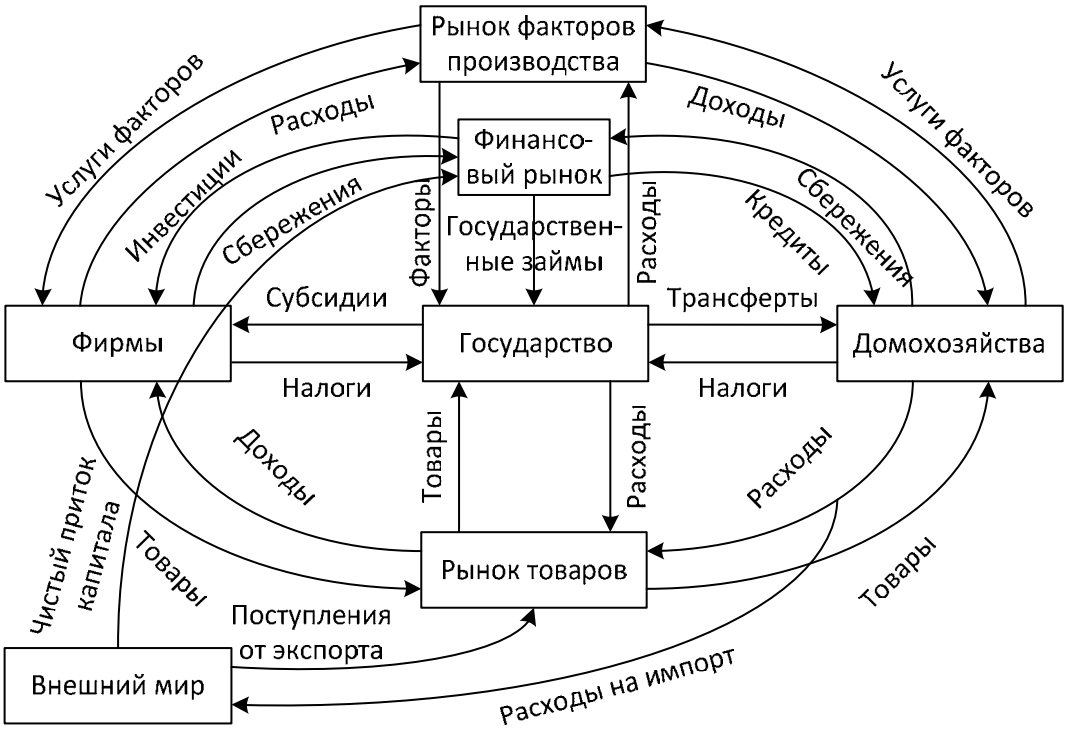

Рис. 1.4. Кругооборот в открытой экономике

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Поэтому важной задачей макроэкономической политики является стабилизация совокупного спроса. Подходы к разрешению этой задачи различны у представителей разных направлений макроэкономической теории. Представители кейнсианства предлагают осуществлять стабилизацию совокупных расходов с помощью изменения объемов государственных расходов, налогов и предложения денег. Представители монетаризма считают изменение денежной массы универсальным средством стабилизации экономики. В рамках неокейнсианского подхода разрабатываются концепции макроэкономического управления ожиданиями экономических агентов при медленном изменении уровней зарплаты и цен. В модели рациональных ожиданий цены и зарплата быстро реагируют на изменения рыночной конъюнктуры, и поэтому экономика быстро стабилизируется в обстановке доверия экономических агентов к политике правительства и Национального банка.

1.3. Основные макроэкономические тождества

Основные макроэкономические показатели рассчитываются в системе национальных счетов (СНС) или национального счетоводства (она применяется более чем в 170 странах мира). Одним из основных макроэкономических показателей, оценивающих результаты экономической деятельности, является ***валовой внутренний продукт*** (ВВП). Его динамика используется для оценки общей эффективности функционирования экономики и, следовательно, для определения относительного успеха или несостоятельности мер экономической политики, проводимой правительством.

ВВП измеряет стоимость конечной продукции, произведенной резидентами данной страны за определенный период времени. Конечными товарами и услугами являются те из них, которые используются на конечное потребление, накопление и экспорт. Стоимость промежуточных товаров и услуг, израсходованных в процессе производства (сырье, материалы, топливо, инструменты, услуги грузового транспорта, оптовой торговли, рекламных агентств, платежи за аренду помещений и др.), не включается в ВВП. В противном случае имел бы место повторный счет, т. к. стоимость промежуточных продуктов входит в состав стоимости конечных товаров и услуг.

ВВП является внутренним продуктом, поскольку производится резидентами данной страны. Резидентами считаются все экономические единицы (предприятия, домохозяйства) независимо от их национальной принадлежности и гражданства, имеющие центр экономического интереса на экономической территории данной страны (занимаются производственной деятельностью или проживают в стране не менее года).

ВВП выступает прежде всего как показатель производства. Он представляет собой конечный результат производственной деятельности про-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

изводителей-резидентов. ВВП, по существу, является понятием добавленной стоимости. При подсчете ВВП производственным методом суммируется стоимость, добавленная на каждой стадии производства конечного продукта. Добавленная стоимость – это разность между стоимостью произведенных товаров и услуг (валовым выпуском) и стоимостью товаров и услуг, полностью потребленных в процессе производства (промежуточным потреблением). ВВП – это сумма валовой добавленной стоимости всех производителей-резидентов плюс та часть (а возможно, и вся сумма) налогов за вычетом субсидий на продукты, которая не включена в добавленную стоимость. Данный метод подсчета ВВП позволяет учесть вклад различных фирм и отраслей в создание ВВП. Исключение промежуточной продукции позволяет решить проблему повторного счета. Для экономики в целом сумма всей добавленной стоимости должна быть равна стоимости конечных товаров и услуг.

При расчете ВВП по расходам суммируются расходы на конечное потребление товаров и услуг домохозяйств, государства; валовые инвестиции; чистый экспорт. Фактически речь идет о совокупном спросе на произведенный ВВП. Суммарные расходы можно разложить на несколько компонентов:

$$Y = C + I + G + X_n,$$

где C – личные потребительские расходы, включающие расходы домохозяйств на товары длительного пользования и текущего потребления, на услуги, но не включающие расходы на покупку жилья; I – валовые инвестиции, включающие производственные капиталовложения, или инвестиции в основные производственные фонды (затраты фирм на приобретение новых производственных предприятий и оборудования); инвестиции в жилищное строительство независимо от субъекта; инвестиции в запасы (рост запасов учитывается со знаком «+», уменьшение – со знаком «–»). Валовые инвестиции можно также представить как сумму чистых инвестиций и амортизации. Чистые инвестиции увеличивают запас капитала в экономике; G – государственные закупки товаров и услуг, например, расходы на строительство и содержание школ, дорог, содержание армии и государственного аппарата управления и пр. Однако это лишь часть государственных расходов, которые включаются в госбюджет. Сюда не входят, например, трансфертные платежи; X_n – чистый экспорт, т. е. разница между экспортом и импортом товаров и услуг. При подсчете ВВП необходимо учесть все расходы, связанные с покупками конечных товаров и услуг, произведенных в данной стране, в том числе и расходов иностранцев, т. е. стоимость экспорта данной страны. Одновременно необходимо исключить из покупок экономических агентов данной страны те товары и услуги, которые были произведены за рубежом, т. е. стоимость импорта.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Приведенное уравнение ВВП называют ***основным макроэкономическим тождеством***. Различие между составляющими ВВП – потреблением, инвестициями, государственными закупками, чистым экспортом – базируется главным образом на различии между типами покупателей, осуществляющих эти затраты (домохозяйства, фирмы, государство, иностранцы), а не на различии покупаемых благ и услуг. Так, автомобиль, купленный домохозяйством, включается в компонент «потребление»; если же он приобретен фирмой – это часть инвестиций в основные фонды и т. д. Исключение составляют инвестиции в жилищное строительство, которые включаются в ВВП без деления на составляющие в зависимости от того, кто осуществил эти инвестиции – домохозяйства, бизнес или государство.

В макроэкономическом анализе используются и другие важные тождества.

Тождество сбережений и инвестиций можно вывести следующим образом. Для упрощения рассмотрим вначале закрытую экономику, в которой действует два типа субъектов – домохозяйства и фирмы – и отсутствует государственный сектор, а следовательно, и налоги. Тогда реализованный объем произведенной продукции равен сумме потребительских расходов домохозяйств и инвестиций фирм:

Расходы на ВВП = Потребление + Инвестиции.

Если рассматривать доходы домохозяйств, то они распадаются на потребление и сбережения:

Доход, или ВВП, измеренный по доходам = Потребление + Сбережения.

Расходы на ВВП и доходы, полученные домохозяйствами в результате производства ВВП, равны:

$$C + I = S + C.$$

В левой части отражаются показатели спроса, а в правой – направления использования дохода. Следовательно, данное тождество отражает тот факт, что произведенный продукт равен реализованному. Его можно преобразовать во второе макроэкономическое тождество:

$$I = S.$$

Данное тождество показывает, что сбережения в экономике тождественны фактическим инвестициям (включая и незапланированные изменения запасов произведенной продукции).

Это простое тождество усложняется с введением в анализ государст-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ва и внешнего мира.

Совокупные сбережения в национальной экономике S делятся на частные S_p, государственные S_g сбережения и сбережения остального мира S_r:

$$S = S_p + S_g + S_r.$$

Частные сбережения равны сумме доходов Y, трансфертов TR, процентов по государственному долгу N за вычетом налогов T и потребления C:

$$S_p = Y + TR + N - T - C.$$

Государственные сбережения определяются как разница между доходами в виде налогов и расходами государства на выплату трансфертов, процентов по государственному долгу и государственных закупок G:

$$S_g = T - TR - N - G.$$

Сбережения государства, если они являются положительной величиной, составляют бюджетный излишек BD. Если же они отрицательны, то это свидетельствует о наличии бюджетного дефицита.

$$BD = S_g.$$

Сбережения внешнего мира (остального мира) в самом простом определении равны доходу, который внешний мир получает за счет импорта IM, минус затраты на экспорт X:

$$S_r = IM - X_l \text{ или } S_r = -X_n.$$

Сбережения внешнего мира могут быть использованы для покупки финансовых активов в стране для сокращения иностранной задолженности. В этом случае наблюдается приток капитала в страну.

Равенство сбережений и инвестиций выполняется для экономики в целом, но необязательно для каждого из секторов (частного, государственного, внешнего мира). Например, инвестиции могут расти и при сокращении частных и государственных сбережений за счет роста притока капитала из-за границы.

$$S_p + S_g + S_r = (Y + TR + N - T) - C + (T - TR - N) - G + (-X_n);$$

$$S_p + S_g + S_r = Y - C - G - X_n;$$

$$S = I.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Сбережения могут быть использованы как для инвестиций в реальные активы, так и для увеличения финансовых активов. Предположим, что имеется два вида финансовых активов: государственные облигации и наличные деньги. Облигации и наличность – это пассивы (обязательства) государства и активы частного сектора. Излишек сбережений, не использованных для реальных инвестиций, может быть направлен на увеличение активов или на сокращение пассивов. В макроэкономике инвестиции рассматриваются только как расходы частного сектора, но не государства. Тогда государственные сбережения могут быть использованы на покрытие государственного долга или для сокращения денежной массы:

$$S_g = -(\Delta M + \Delta B),$$

где ΔM – изменение денежной массы; ΔB – изменение суммы выпущенных государственных облигаций.

Если сбережения государства являются отрицательной величиной, то это свидетельствует о наличии дефицита государственного бюджета. Дефицит может быть профинансирован двумя способами: дополнительной денежной эмиссией ΔM или выпуском государственных облигаций ΔB:

$$BD = -S_g \text{ или } BD = \Delta M + \Delta B.$$

Данное выражение называют ***тождеством госбюджета***.

Частные сбережения также могут быть использованы как на увеличение реальных активов, так и оставаться в форме государственных облигаций или наличности:

$$S_p = I + \Delta M + \Delta B.$$

Сбережения остального мира могут быть использованы на покупку государственных облигаций страны, и тогда

$$S_r = \Delta B.$$

Сумма трех видов сбережений с точки зрения их использования опять обеспечит известное тождество равенства сбережений и инвестиций:

$$S = I.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Основные понятия

ВВП
Запасы
Инъекции
Макроэкономика
Макроэкономические проблемы
Макроэкономические субъекты
Метод макроэкономики:
- агрегирование
- моделирование
- макроэкономическое равновесие

Модель закрытой экономики
Модель открытой экономики
Ожидания:
- адаптивные
- рациональные
- статичные

Основное макроэкономическое тождество
Потоки
Утечки
Экзогенные переменные
Эндогенные переменные

Вопросы для самопроверки

1. Дайте определение микроэкономики и макроэкономики. В чем специфика каждого из предметов?
2. Почему макроэкономика возникла лишь в 1930-х гг.? Какое событие в 1930-х гг. вызвало особый интерес к макроэкономике?
3. Что такое макроэкономическая модель?
4. Дайте определения следующим понятиям: «условие равновесия», «эндогенные и экзогенные переменные».
5. Какие макроэкономические школы имеют наибольшее распространение в настоящее время?
6. По каким проблемам существуют основные расхождения между макроэкономическими школами?
7. Какими ожиданиями оперирует макроэкономика?
8. Назовите основные цели макроэкономического регулирования.
9. Сформулируйте основные макроэкономические тождества.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

2. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ В КЛАССИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ

Раскрываются методология и основные позиции классической модели, механизм формирования равновесия в экономике, рынок труда, роль денег в формировании уровня цен.

2.1. Товарный рынок в классической модели

Классическая макроэкономическая модель основана на следующих предпосылках:

– рынок рассматривается как рынок совершенной конкуренции и всегда находится в состоянии равновесия;

– объем валового производства продукции зависит от объема имеющихся в стране производственных ресурсов – труда и капитала и от технологии производства;

– изменения технологий и объемов используемых факторов производства происходят медленно;

– уровни номинальной заработной платы и цен являются гибкими, что позволяет поддерживать экономику в состоянии равновесия;

– в экономике используются все производственные ресурсы (она находится на кривой производственных возможностей), т. е. наблюдается полная занятость, а реальный объем национального производства равен потенциально возможному объему. Отклонения объемов дохода (объема производства) от потенциально возможного объема могут возникать, но они являются кратковременными и устраняются рыночными механизмами автоматически.

Рассмотрим закрытую экономику, функционирующую без вмешательства государства, т. е. экономику, где действуют только фирмы и домохозяйства, а из всей совокупности расходов в анализе будем учитывать только потребительские и инвестиционные.

Особенность классической модели состоит в том, что кривая совокупного предложения является абсолютно неэластичной (вертикальной). Совокупное предложение *AS* – это уровень фактического, реального объема производства, который может быть произведен при каждом возможном уровне цен за определенный период времени. Совокупное предложение товаров в экономике не зависит от уровня цен. Оно определено условиями функционирования рынка труда, который обеспечивает уровень национального производства при полной занятости (естественном уровне безработицы).

Неоклассическая теория трактует совокупный спрос исходя из количественной теории денег. Совокупный спрос, как известно из курса эконо-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

мической теории, в определенной степени зависит от уровня цен в экономике (обратная зависимость). Изменения совокупного спроса приводят к изменению уровня цен на товарном рынке, но не могут повлиять на реальные объемы производства товаров. С точки зрения классической теории в экономике маловероятна ситуация, когда совокупные расходы окажутся недостаточными для реализации всего объема произведенного ВВП. Если совокупный спрос окажется больше или меньше совокупного предложения, то изменится уровень цен, но не реальный объем производства в стране и не уровень занятости (рис. 2.1).

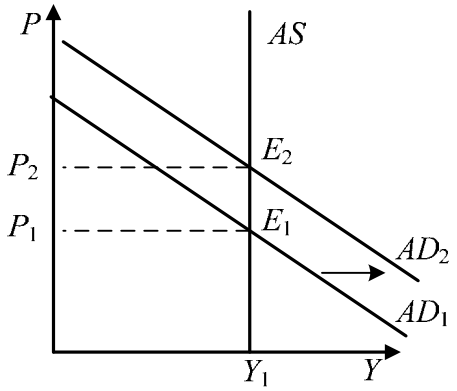

Рис. 2.1. Совокупный спрос и совокупное предложение в классической модели макроэкономического равновесия

В рамках классической теории используется ***закон Сэя***, согласно которому производство товаров и услуг создает спрос на них, т. е. предложение создает свой собственный спрос. Это означает, что домохозяйства предлагают такой объем услуг принадлежащих им факторов производства, который необходим для производства товаров и услуг, предназначенных для удовлетворения потребностей этих домохозяйств. Поэтому совокупное предложение всегда равно совокупному спросу. Из этого закона следует, что домохозяйства будут отказываться от потребления в данный период времени и сберегать часть своих доходов только ради увеличения своего потребления в будущем и роста благосостояния за рассматриваемый период времени. При этом чем выше ставка процента, тем большую часть своих доходов домохозяйства будут сберегать, т. к. в этом случае они за счет дополнительного дохода в форме процента смогут приобрести больший объем товаров и услуг и увеличить свое благосостояние за рассматриваемый период времени. Поэтому ***функция сбережений*** в классической теории рассматривается как прямая зависимость от ставки процента (рис. 2.2):

$$S = S(r).$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

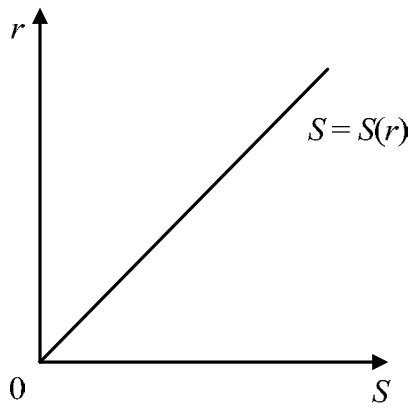

Рис. 2.2. Функция сбережений в классической традиции

Решения об инвестициях фирмы принимают в зависимости от ставки процента. При этом зависимость будет обратной (т. к. процент является альтернативной стоимостью инвестиций) и при высокой ставке процента фирмам сложно найти инвестиционные проекты с такой же доходностью и выгоднее хранить свои сбережения на вкладе в банковской системе или вкладывать их в облигации:

$$I = I(r).$$

Таким образом, ставка процента является ценовым механизмом, автоматически обеспечивающим равновесие между сбережениями и инвестициями на финансовом рынке в рамках национальной экономики (рис. 2.3).

Данное равновесие также означает, что реализуются не только все произведенные потребительские, но и инвестиционные товары (т. к. объем сбережений домохозяйств достаточен для того, чтобы фирмы могли, вкладывая инвестиции в производство, приобрести все произведенные капитальные блага), т. е. формируется равновесие на товарном рынке.

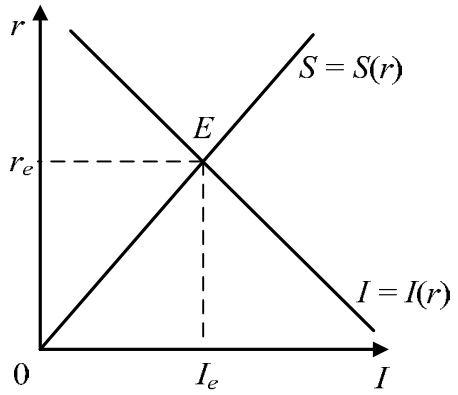

Рис. 2.3. Равновесие сбережений и инвестиций в классической теории

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Таким образом, совокупные расходы в закрытой экономике равны сумме расходов домохозяйств на потребление и расходов фирм на инвестиции, т. е. выполняется макроэкономическое тождество сбережений и инвестиций:

$$S = I.$$

Введение в классическую макроэкономическую модель государственного сектора несколько усложняет анализ, но не меняет основных выводов. Государство собирает налоги с фирм и домохозяйств, осуществляет закупки товаров и ресурсов, делает сбережения или берет в долг. Деньги, которые собираются в виде налогов, возвращаются в экономику в форме государственных расходов или государственных сбережений. Долговое финансирование государством своих расходов (выпуск ценных бумаг) по своему воздействию на экономику аналогично воздействию инвестиций в предпринимательском секторе, т. к. государством выплачиваются проценты. В целом денежные потоки совокупных доходов и расходов выравниваются.

Таким образом, рыночная экономика с точки зрения классической теории без внешнего вмешательства способна решить важнейшие макроэкономические проблемы. Лучшим вариантом экономической политики государства является политика невмешательства.

2.2. Рынок труда в классической модели. Агрегированная производственная функция

Объем производства описывается агрегированной производственной функцией, т. е. зависимостью максимально возможного объема производства от объема использования капитала K, труда L и земли M при данной технологии. Валовой выпуск увеличивается или уменьшается лишь под воздействием изменений в совокупном предложении, обусловленных отклонениями объема производственных ресурсов, их производительности и технологии производства. Каждый фактор по мере увеличения использования в краткосрочном периоде будет давать, как известно из курса микроэкономики, уменьшающееся количество готовой продукции в силу действия закона убывающей предельной производительности.

В краткосрочном периоде основным фактором, обеспечивающим прирост продукции, является труд, который измеряется отработанным временем N, т. к. для того чтобы увеличить объем капитала или изменить технологию производства, требуется много времени. Поэтому в рамках анализа национальной экономики в краткосрочном периоде целесообразно рассмотреть рынок труда.

Объем труда, который используется в национальной экономике, зависит от спроса фирмы на труд и предложения труда. *Спрос фирмы на труд,* как известно из курса микроэкономики, определяется предельным доходом в денежной форме, получаемым фирмой от использования допол-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

нительно нанятой единицы труда MRP_L. При этом учитывается производительность труда последнего нанятого работника MP_L:

$$MRP = MP_L\ P.$$

Фирма, стремясь максимизировать прибыль, будет нанимать соответствующее количество труда, чтобы предельный доход в денежной форме был равен реальной заработной плате W/P. При этом чем больше фирма нанимает труда, тем ниже, при прочих равных условиях, предельный продукт труда рабочего и ниже реальная зарплата, которую будет предлагать фирма.

Кроме реальной зарплаты (обратная зависимость), на объем используемого труда влияют объем капитала K и технология T (прямая зависимость). Поэтому спрос на труд можно представить в виде функции

$$L^d = f(W/P, K, T).$$

Предложение труда осуществляют домохозяйства, ориентируясь на реальную зарплату, которая является альтернативной стоимостью свободного времени (чем выше реальная зарплата, тем больше предложение труда, т. к. целесообразно заменить свободное время участием в общественном производстве и повысить свое благосостояние, получая более высокую зарплату и приобретая на нее большее количество товаров и услуг):

$$L^s = f(W/P).$$

В результате того, что спрос и предложение труда ориентируются на реальную зарплату, равновесие на рынке труда обязательно сформируется, т. к. найдется такая реальная зарплата, которая устроит одновременно и нанимателей, и наемных работников (рис. 2.4). Поэтому равновесный объем используемого в национальной экономике труда будет зависеть от уровня занятости, который определяется уровнем реальной зарплаты.

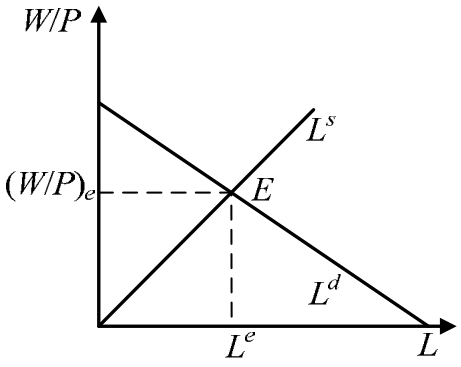

Рис. 2.4. Равновесие на рынке труда

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В современной трактовке классической теории вывод функций спроса на труд основан на гипотезе, согласно которой предприниматели способны продать любой объем производимой ими продукции. Эта гипотеза представлена следующим образом (рис. 2.5): если ставка ожидаемой реальной зарплаты $(W/P)_1$, то ожидаемый фирмами спрос на труд достигнет уровня N_1. Фирмы используют этот фактор труда в процессе производства и создадут объем продукции Y_1, который предлагается и запрашивается на рынке. Если же ставка реальной зарплаты упадет до уровня $(W/P)_2$, то объем используемого труда возрастет до N_2, а производство увеличится до Y_2, что является новым соотношением спроса и предложения на рынке товаров. При этом предприниматели ожидают, что объем производства совпадет с объемом спроса на рынке товаров.

Однако с макроэкономической точки зрения вполне вероятно, что равновесие на рынке благ может не сформироваться и экономика (или некоторые рынки) окажется в состоянии неравновесия. Предположим, что спрос на товары меньше предложения. В таком случае с точки зрения классической теории превышение предложения над спросом на рынке товаров приведет к снижению цен, что, в свою очередь, поднимет спрос на товары. На рынке труда произойдет снижение номинальной зарплаты (в результате снижения общего уровня цен), и поэтому реальная зарплата останется неизменной, как и объем занятости.

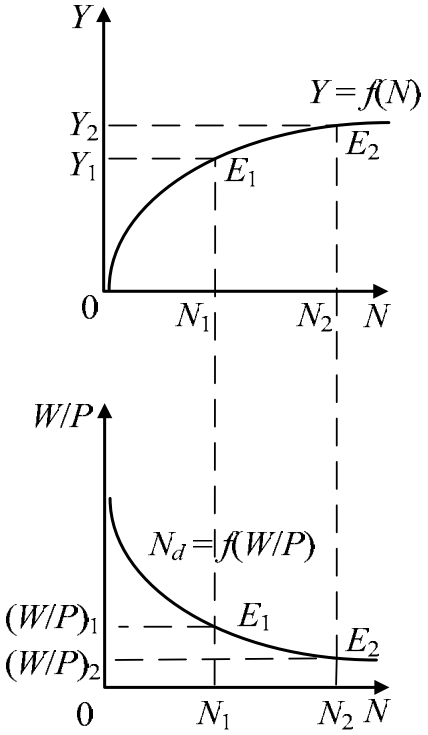

Рис. 2.5. Взаимосвязь спроса на труд и объема производства

Можно предположить, что труд в производственной функции может быть представлен в виде функции от реальной зарплаты при условии, что другие факторы производства являются неизменными.

$$Y = f\left(L,K,T\right) \Rightarrow Y = f(W/p,K,T) = f(W/P).$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В краткосрочном периоде действует закон убывающей предельной производительности, т. к. изменяется только объем используемого труда при условии, что объем капитала и уровень технологии остаются неизменными. Поэтому агрегированная производственная функция при условии, что увеличивается объем используемого труда в экономике, характеризуется замедляющимся темпом роста объема производства.

Таким образом, равновесие на рынке труда определяет уровень реальной зарплаты, уровень занятости в национальной экономике и объем производства. Сбережения, объем потребления и другие факторы с точки зрения классической теории не влияют на реальный объем производства.

2.3. Рынок денег в классической модели. Количественная теория денег и общий уровень цен

Классическая модель основана на предпосылке относительной независимости рынка денег от рынков товаров и факторов производства. Данный подход получил известность как ***классическая дихотомия реального и денежного секторов***. Согласно классической теории, деньги появились и существуют только как чисто техническое средство для обслуживания реальных процессов производства и обращения товаров, не оказывая на них существенного воздействия. Количество денег в экономике задается внешними условиями и прежде всего государством в зависимости от целей экономической политики. Оно является экзогенной, заданной величиной, не зависящей от эндогенных факторов макроэкономической модели.

Классический анализ рынка денег основан на количественной теории денег, которая начинает свою историю с XVII в. Основные идеи содержатся в работах экономистов Р. Кантильона, Д. Юма, Г. Торнтона, Д. Рикардо, И. Фишера. До того как кейнсианские идеи получили широкое распространение в 30-е гг. XX в., количественная теория была господствующей макроэкономической теорией. Сторонников количественной теории денег от сторонников других макроэкономических теорий, по мнению М. Фридмена, отличают три позиции: стабильность и важность функции спроса на деньги, независимость факторов, влияющих на спрос и предложение денег, форма функции спроса или связанные с ней функции.

В количественной теории денег рассматривались две проблемы:

1) выявление факторов, определяющих общий прирост цен в долгосрочном периоде;

2) исследование причин краткосрочных колебаний деловой активности.

В дальнейшем представители количественной теории спорили по таким аспектам, как факторы, определяющие абсолютный уровень цен и норму процента, теория предложения и спроса на деньги и т. д.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

При этом они исходили из трёх ***постулатов***:

1) причинности, утверждая, что цены зависят от количества денег;

2) пропорциональности, предполагая, что цены изменяются пропорционально изменению количества денег;

3) универсальности, считая, что изменение количества денег означает одинаковое воздействие на цены всех товаров.

Решение этих двух проблем в количественной теории денег связано с уравнением количества денег в экономике, известное как ***уравнение Фишера***, которое первоначально имело вид:

$$MV = TP,$$

где M – количество денег в экономике; V – скорость обращения денег или быстрота, с которой одна единица номинального запаса денег циркулирует в обороте; T – количество сделок в экономике; P – средний уровень цены.

Если количество сделок представить в виде определённого количества реально произведенных товаров Y, то уравнение преобразуется:

$$MV = YP.$$

Из данного уравнения следует, что если скорость обращения денег и объём реального ВВП остаются неизменными, то существует прямая зависимость между количеством денег и уровнем цен, т. е. подтверждаются все три постулата количественной теории денег.

В количественной теории денег утверждается, что скорость обращения денег является практически неизменной величиной и зависит от таких факторов, как изменение финансовой системы, привычки, ожидания, распределение денег между различными группами населения и финансовыми учреждениями, уровень развития экономики и т. д. При этом представители количественной теории денег утверждают, что изменение скорости обращения денег и изменение количества денег в экономике не связаны между собой причинно-следственными связями. Денежная масса, как отмечалось выше, определяется экзогенно.

Анализ влияния денег на ВВП тесно связан с понятием реального и номинального ВВП. Реальный ВВП не зависит от количества денег в экономике, а определяется объемом используемых факторов производства и их производительностью, т. е. может быть описан производственной функцией. Так как в экономике полная занятость, то реальный объем производства является фиксированной величиной. Номинальный ВВП определяется как количеством произведенных товаров Y, так и их ценой P. Поэтому увеличение количества денег будет приводить к росту номинального ВВП за счет роста цен при неизменности реального ВВП.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В 60-е гг. XX в. возрос интерес к количественной теории денег в рамках монетаризма. В результате классический вариант количественной теории денег несколько усовершенствовался. Были сформулированы следующие положения:

1) изменение темпов роста денежной массы приводит через некоторый период времени к изменению темпов роста номинального ВВП;

2) при увеличении количества денег в стране первоначально рост номинального ВВП отражает изменение реального ВВП. Затем всё большее воздействие на увеличение номинального ВВП оказывает изменение уровня цен. Поэтому в краткосрочном периоде изменение количества денег быстрее сказывается на росте реального ВВП, чем на росте уровня цен, а в долгосрочном периоде увеличение количества денег вызывает только изменение уровня цен, не оказывая никакого воздействия на изменение реального ВВП. Данное положение известно как ***принцип нейтральности денег***;

3) скорость обращения денег меняется во времени. Ее можно рассматривать как функцию от реальной ставки процента и ожидаемой инфляции:

$$V = f\left(r, \pi^e\right).$$

Это связано с тем, что каждый субъект принимает решение о том, как хранить деньги: в виде наличных денег или облигаций в зависимости от реальной ставки процента r. Так как цена облигаций зависит от реальной ставки процента, то скорость обращения денег при неизменном доходе и структуре операций будет зависеть от ставки процента. Спорным моментом является вопрос об *эластичности скорости обращения денег* по отношению к ставке процента. Существует два подхода к решению этого вопроса: а) эластичность является конечной постоянной величиной; б) эластичность является нулевой или близкой к нулю.

Кембриджская школа преобразовала уравнение Фишера, введя понятие ***реальных денежных остатков***, отражающее количество товаров и услуг, которое может быть приобретено в данный момент времени при данном уровне цен и имеющемся объёме денежных средств. С учётом этого уравнение в кембриджской теории принимает вид:

$$M / P = kY,$$

где M / P – реальные денежные остатки; k – ***коэффициент монетизации***, показывающий, какую часть фактического ВВП страны можно приобрести на имеющиеся в данный момент времени в стране деньги, $k = 1/v$; Y – фактический ВВП.

Таким образом, в анализ рынка денег было введено понятие ***предпочтения ликвидности***, что впоследствии было использовано Дж. М. Кейнсом.

Спрос на деньги в количественной теории денег зависит от трех факторов: абсолютного уровня цен, уровня реального объема производства и скорости обращения денег, т. е.

$$M_d = (YP)/V.$$

Если использовать кембриджское уравнение, то отношение $M/P = kY$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

отражает спрос на реальные запасы денежных средств. Таким образом, функция спроса на деньги определяет факторы, которые учитываются населением при принятии решений относительно реальных запасов денег в данный момент времени. Коэффициент монетизации k в классической модели определяет долю общего дохода в денежной форме, которую домохозяйства желают держать в ликвидной форме, не инвестируя в капитал или ценные бумаги.

Спрос на деньги находится в прямой зависимости от номинального объема производства, т. к. он определяет доходы домохозяйств, и кривая спроса на деньги является восходящей. Предложение денег, как уже отмечалось, является заданным. Поэтому кривая предложения денег вертикальна. Взаимодействие спроса на деньги и предложения денег определяет в классической модели равновесие на рынке денег и абсолютный уровень цен (рис. 2.6).

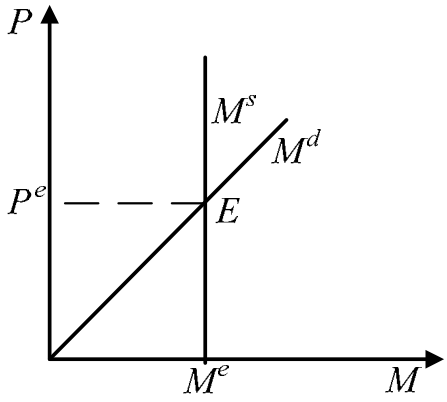

Рис. 2.6. Равновесие на рынке денег

Уравнение Фишера можно рассматривать как основу уравнения совокупного спроса:

$$Y = MV/P.$$

Это означает, что если количество денег и скорость обращения денег постоянны, то существует функциональная зависимость между уровнем цен в экономике P и совокупным спросом Y. Поэтому совокупный спрос имеет отрицательную зависимость от изменения цены.

Уравнение совокупного спроса можно вывести и из уравнения кембриджской школы:

$$P = M/kY.$$

Оно также свидетельствует об обратной функциональной зависимости между уровнем цен в экономике и совокупным спросом.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

2.4. Классическая модель равновесия

Проблема равновесия в макроэкономике заключается в том, чтобы определить условия, при которых возникает одновременно равновесие на рынке товаров, труда, капитала и денег. Деньги рассматриваются как нейтральный фактор, т. к. не могут оказать влияние на реальные процессы в экономике в долгосрочном периоде. В отличие от микроэкономики равновесие на рынке товаров представлено как равенство совокупной массы производимых товаров и совокупных расходов всех субъектов общества. При этом будет сохранять свое значение механизм установления равновесия на микроуровне, описанный Вальрасом. Это означает, что равновесие на макроуровне будет достигнуто в том случае, если оно сформировано на каждом сегменте рынка. Равновесие на рынках труда и капитала также рассматривается в совокупных измерениях.

Представители классического подхода, используя закон Сэя, утверждают, что экономика находится в ситуации полной занятости и кривая совокупного предложения вертикальна. В этом случае, чтобы существовало равновесие между совокупным спросом и совокупным предложением на рынке товаров, сбережения должны быть равны инвестициям ($S = I$).

$$\begin{cases} Y = C + I, \\ Y = C + S, \end{cases} \Rightarrow I = S.$$

Ученые, стоящие на позиции классического подхода, рассмотрели, чем определяются сбережения и инвестиции и определили механизм формирования равновесия между ними. Сбережения являются функцией от ставки процента r:

$$S = S(r).$$

При этом существует прямая зависимость, т. к. чем выше ставка процента, тем выгоднее сберегать (увеличивается благосостояние и появляется возможность более полно удовлетворить потребности).

Инвестиции также зависят от ставки процента:

$$I = I(r).$$

Зависимость инвестиций от ставки процента обратная, т. к. чем выше ставка процента, тем сложнее найти экономически выгодные инвестиционные проекты.

Таким образом, можно утверждать, что ставка процента всегда опре-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

деляет равновесие на рынке капитала, т. е. всегда найдется такая ставка процента, которая одновременно удовлетворит и домохозяйства, осуществляющие сбережения, и фирмы, осуществляющие инвестиции.

Равновесие между сбережениями и инвестициями одновременно является условием равновесия на рынке товаров, который распадается на рынок потребительских и инвестиционных товаров. Домохозяйства приобретают потребительские товары за счет той части дохода, которая планируется на потребление. А т. к. сбережения позволяют за счет инвестиций фирм реализовать все произведенные инвестиционные товары, то равновесие на рынке товаров обязательно возникнет и будет устойчивым.

Рассматривая рынок товаров, представители классической теории используют понятие производственной функции. При этом считается, что в краткосрочном периоде единственным фактором, который определяет объём производства, является объём труда L, измеряемый отработанным временем N.

Данную зависимость можно представить в виде

$$Y = f\left(K,\ L,\ M\right) \Rightarrow Y = Y\left(N\right).$$

где N – количество отработанного времени.

Для того чтобы определить, как формируется равновесие в экономике, классическая модель включает в анализ равновесия рынок труда. При этом утверждается, что спрос фирм на труд зависит от реальной зарплаты. Зависимость спроса на труд обратная, т. к. чем выше реальная зарплата, тем менее выгодно использовать фирмам труд в силу действия закона убывающей предельной производительности.

$$N^d = f\left(\frac{w}{p}\right).$$

Предложение труда также определяется уровнем реальной зарплаты. При этом существует прямая зависимость, т. к. чем выше реальная зарплата, тем больше будет предлагаться труда, чтобы более полно удовлетворить потребности. Поэтому функция предложения труда имеет вид:

$$N^s = \varphi\left(\frac{w}{p}\right).$$

Таким образом, спрос и предложение труда зависят от реальной зарплаты, которая обеспечивает полную занятость. Тот, кто ищет работу при данном уровне зарплаты, находит её, а предприниматели находят то коли-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

чество рабочей силы, которое они планируют использовать в производстве. Тем самым равновесие на рынке труда всегда достигается, т. к. найдется такой уровень зарплаты, который устроит и домохозяйства, и фирмы. Следует учитывать, что безработица в классической теории носит добровольный характер.

В данном анализе не учитывается влияние рынка денег, которое принимается за нейтральный фактор. С учетом этого ограничения равновесие в экономике может быть представлено в виде системы из шести уравнений, решение которой позволяет найти условия равновесия:

$$\begin{cases} Y = Y(N) & \text{– производственная функция;} \\ S = S(r) & \text{– функция сбережений;} \\ I = I(r) & \text{– функция инвестиций;} \\ \dfrac{\partial Y}{\partial N} = \dfrac{w}{p} & \text{– равновесие фирмы (функция спроса на труд);} \\ N^s = \varphi\left(\dfrac{w}{p}\right) & \text{– функция предложения труда;} \\ S = I & \text{– условие равновесия на рынке товаров.} \end{cases}$$

Для того чтобы определить уровень цен в экономике, следует включить в систему рынок денег, который описывается тремя уравнениями:

$M^s = M^0$ – *предложение денег*;
$M^d = kPY$ – *спрос на деньги*;
$M^0 = kPY$ – *равновесие спроса на деньги и предложения денег.*

Рынок денег определяет средний уровень цен товаров независимо от других параметров состояния экономики. При увеличении предложения денег или повышении скорости их обращения кривая совокупного спроса смещается вправо, при уменьшении предложения денег и замедлении скорости их обращения кривая совокупного спроса смещается влево.

Равновесие в экономике может быть представлено в виде четырех графиков (рис. 2.7).

Верхний левый график отражает зависимость объема производства от объема используемого труда. Объем труда определяется на нижнем левом графике в результате взаимодействия спроса на труд и предложения труда. На верхнем правом графике отражается взаимодействие совокупного предложения и совокупного спроса на рынке товаров. При этом кривая совокупного предложения определяется объемом используемого труда и построенного на его основе графика производственной функции. Данное

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

взаимодействие позволяет определить уровень цен в экономике.

На нижнем правом графике сопоставляются уровень номинальной зарплаты и уровень цен в экономике. Прямая на этом графике показывает соотношение номинальной зарплаты и среднего уровня цен, т. е. уровень реальной зарплаты. Угол наклона данной прямой определяется соотношением номинальной зарплаты и цен.

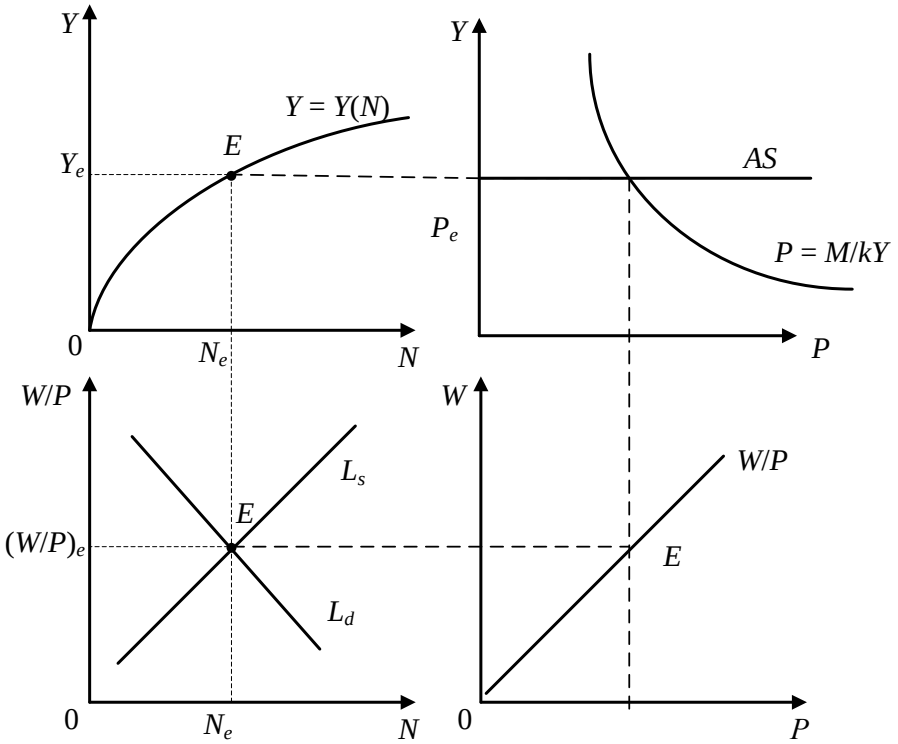

Рис. 2.7. Равновесие в классической модели

Если увеличится предложение труда, то фирмы наймут большее количество работников, и это позволит повысить объем производства. Однако в результате действия закона убывающей предельной производительности реальная зарплата работников уменьшится, что приведет к снижению средних издержек производства продукции и, как следствие, среднего уровня цен в экономике. При этом, поскольку цены снизятся в меньшей степени, чем реальная зарплата, уменьшится номинальная зарплата. Но т. к. в классической теории безработица носит добровольный характер, то все желающие работать при более низкой зарплате найдут себе работу. Таким образом, существует автоматически действующий механизм формирования равновесия и все попытки государства воздействовать на рынок труда и объем производства через фискальную и денежно-кредитную политику обречены на неудачу.

Изменение налогов или государственных расходов в рамках бюджетно-налоговой политики не окажет влияния на объем производства (т. к.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

он определяется производственными возможностями) и вызовет только изменение уровня цен в стране.

Денежно-кредитная политика может привести к росту количества денег в стране и, как следствие, к росту инфляции. Объем производства не изменится, т. к. в соответствии с классической моделью существует дихотомия реального и денежного рынков.

Таким образом, вмешательство государства в рыночный механизм нарушает автоматизм его действия, искажает информацию, на которую ориентируются субъекты при принятии решений, и порождает неэффективность экономики. С учетом этих выводов неоклассическая теория предлагает минимизировать государственное вмешательство в экономические процессы.

Основные понятия

Агрегированная производственная функция
Закон Сэя
Классическая дихотомия
Коэффициент монетизации
Классическая модель макроэкономического равновесия
Нейтральность денег
Реальные денежные остатки

Вопросы для самопроверки

1. Что такое нейтральность денег?
2. Что такое макроэкономическое равновесие?
3. Чем определяется уровень цен в экономике в классической модели равновесия?
4. Что характеризует агрегированная производственная функция?
5. Чем определяется объем производства в классической модели равновесия?
6. Чем характеризуется рынок труда в классической модели равновесия?
7. Чем определяется объем сбережений в классической модели?

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

3. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ НА ТОВАРНОМ РЫНКЕ В МОДЕЛИ СОВОКУПНЫХ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ

Раскрываются основные методологические подходы кейнсианской теории. Описание модели функционирования экономики в рамках модели «доходы–расходы» позволили Дж. М. Кейнсу сделать вывод о современной экономике как экономике неполной занятости и обосновать необходимость государственного вмешательства в рыночный механизм. Кейнсианская теория оказала серьезное влияние на развитие государственного регулирования экономики в развитых странах во второй половине XX в.

3.1. Методологические основы кейнсианской теории

Выход книги Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег» способствовала перевороту в экономической теории. Кейнс разделял идеи кембриджской школы об увеличении предельных издержек в условиях экстенсивного экономического роста, об отрицательной зависимости между уровнем занятости и уровнем реальной заработной платы, допускал автоматическое формирование макроэкономического равновесия в рыночной экономике, считал важнейшим макроэкономическим тождеством равенство сбережений и чистых инвестиций.

Существенное отличие кейнсианской методологии – это использование моделей массового поведения фирм и домохозяйств. Дж. М. Кейнс не анализировал микроэкономические основания поведения субъектов. Инструментами анализа поведения фирм и домохозяйств, по Кейнсу, служат категории совокупного дохода, совокупного спроса, совокупного предложения.

Дж. М. Кейнс считал, что современная экономика является рынком несовершенной конкуренции, на котором существенную роль играют крупные фирмы, профсоюзы.

Кейнс отрицал существование закона Ж.-Б. Сэя. Исходя из несоответствия функций совокупного спроса и совокупного предложения, он утверждал, что рыночная экономика не может постоянно обеспечивать макроэкономическое равновесие на уровне полной занятости. Уровень занятости определяется динамикой совокупного спроса. Поэтому в центре исследований должны находиться не совокупное предложение, а совокупный спрос и факторы, которые воздействуют на него.

Анализируя рынок труда, Дж. М. Кейнс признавал положение классической школы о природе и виде линии спроса на труд. Он соглашался с идеей представителей классической теории о том, что линия спроса на труд совпадает с предельной производительностью труда, т. е., как и экономисты, стоящие на позиции классического подхода, считал, что спрос на

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

труд является функцией реальной зарплаты. В то же время Кейнс отрицал положение классической школы о природе и виде линии предложения труда. Он подчеркивал значение институциональных аспектов, формирующих зарплату домохозяйств, заявлял, что номинальная зарплата не может изменяться ежедневно, а устанавливается на определенный период времени – на месяц, год или даже на несколько лет. Кроме того, он полагал, что домохозяйства, формирующие предложение труда, обращают внимание отнюдь не на реальную, а главным образом на номинальную зарплату, которую они будут получать, сравнивая ее с номинальной зарплатой, получаемой другими домохозяйствами. Домохозяйства начнут покидать рынок труда, если их номинальная зарплата окажется ниже номинальной зарплаты других домохозяйств. Вместе с тем, домохозяйства не покинут рынка труда, если реальная зарплата упадет у всех домохозяйств одновременно. Таким образом, по Кейнсу, предложение труда является функцией номинальной зарплаты.

Дж. М. Кейнс выражал несогласие с А. Пигу и другими представителями классической школы в том, что для восстановления полной занятости следует проводить политику сокращения номинальной зарплаты рабочих. По мнению Дж. М. Кейнса, рабочие особо чувствительно воспринимают именно сокращение номинальной зарплаты и оказывают этому наиболее активное сопротивление при поддержке профсоюзов. Поэтому рынок труда и особенно предложение труда не могут функционировать в условиях совершенной конкуренции. Дж. М. Кейнс считал, что для достижения полной занятости следует сокращать реальную зарплату, которая может падать при росте цен на товары и услуги.

Представители неоклассической школы рассматривают деньги как средство обращения и экономического агрегирования разнородных по натурально-вещественному составу продуктов. Изменения в денежной массе отражаются на уровне цен, а не на равновесном объеме выпуска. Финансовый рынок в классической модели представляет собой рынок, на котором формируется равновесная ставка процента. По Кейнсу, равновесная ставка процента формируется на денежном рынке, а финансовый рынок приспосабливается к ней, но изменить ее не в состоянии. Дж. М. Кейнс обратил внимание на то, что реальные инвесторы и финансовые инвесторы – это разные лица, взаимодействующие на финансовом рынке. Реальные инвесторы осуществляют займы для покупки инвестиционных товаров, а финансовые накапливают сбережения, приобретая разного рода финансовые активы. Поэтому планы фирм в отношении объема инвестиций и планы финансовых инвесторов в отношении объема сбережений могут не совпадать. Если чистые планируемые инвестиции окажутся меньше сбережений, то неизбежно сокращение объема производства.

Дж. М. Кейнс считал ошибочным положение классической теории о гибкости цен и зарплаты. В кейнсианской модели обосновывается одно-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

сторонняя гибкость цен: при увеличении количества денег уровень цен некоторое время остается стабильным, а затем повышается; при уменьшении количества денег или скорости обращения денег уровень цен остается неизменным или снижается, но очень медленно. По мнению Дж. М. Кейнса, конкуренция порождает неопределенность в деятельности фирм и является фактором макроэкономической нестабильности инвестиций, а гибкость цен никак не связана с проблемой занятости. Последователи Кейнса считали, что одной из важных задач повышения экономической активности предпринимательского сектора экономики является снижение неопределенности в сфере реализации, и решение этой задачи связывали с государственным стимулированием совокупного спроса.

Таким образом, Дж. М. Кейнс вел дискуссию со сторонниками классической теории по двум направлениям:

1) критика эффективности финансового рынка. Ученый стремился доказать макроэкономическую нестабильность совокупного спроса вследствие воздействия на него эндогенных факторов. Спрос на инвестиционные товары и их предложение формируются на рынке конечной продукции, а равновесная ставка процента – на денежном рынке. Дж. М. Кейнс предложил особую модель балансировки сбережений и инвестиций, в которой ставка процента не имеет никакого значения. Он утверждал, что сбережения являются функцией располагаемого дохода и абсолютно неэластичны относительно ставки процента. Дж. М. Кейнс полагал, что формирование равенства чистых плановых инвестиций и сбережений требует нескольких лет. В этом его убедил мировой кризис 1929–1933 гг.;

2) критика эффективности рынка труда. В отличие от представителей классического подхода Дж. М. Кейнс полагал, что допущение о двусторонней гибкости цен не соответствует действительности. Он выдвинул гипотезу «жестких» цен, означающую, что снижение цен на конечную и промежуточную продукцию будет происходить с разной скоростью, медленно, сопровождаясь сокращением производства чистого национального продукта до нового, более низкого равновесного уровня. Если предположение относительно «жесткости» цен правильно, то гибкость номинальной зарплаты еще больше углубляет спад экономики. Снижение номинальной зарплаты относительно уровня цен на конечную продукцию вызывает сокращение потребления работниками и не увеличивает ни потребления предпринимателями, ни величины плановых инвестиций фирм.

В первой трети XX в. возникли реальные институциональные препятствия снижению номинальной зарплаты в виде коллективных профсоюзных договоров, в которых работодателю запрещалось снижать зарплату занятых членов профсоюза; установления государством минимального уровня номинальной зарплаты для всех работодателей; введения пособий по безработице, которые подтверждали реальность концепции Кейнса.

Таким образом, Дж. М. Кейнс сделал вывод, что макроэкономиче-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ское равновесие при полной занятости является одним из вариантов функционирования национальной экономики, который возникает исключительно случайно, т. к. существует несоответствие между планами фирм относительно инвестиций и планами домохозяйств относительно сбережений. В реальности экономика может находиться в состоянии равновесия и при неполной занятости. Поэтому необходимо вмешательство государства для того, чтобы устранить недостатки рыночного механизма.

3.2. Функция потребления в кейнсианской теории

3.2.1. Вклад Кейнса в теорию потребления

С точки зрения Дж. М. Кейнса, главным фактором, определяющим решение субъекта о выделении необходимой суммы на потребление, является располагаемый доход. Связь между потреблением и располагаемыми доходами называют функцией потребления. ***Функция потребления*** показывает планируемый или желаемый уровень потребительских расходов для каждого определенного уровня личного располагаемого дохода. При этом вводится понятие ***средней склонности к потреблению (APC)***, которое показывает, какую часть располагаемого дохода субъект тратит на потребление.

$$APC = \frac{C}{Y_d}.$$

Предельной склонность к потреблению (MPC) отражает часть дополнительного дохода, которую субъект тратит на потребление.

$$MPC = \frac{\Delta C}{\Delta Y_d}.$$

При этом *MPC* находится в пределах от 0 до 1, т. к. располагаемый доход распадается на потребление и сбережение:

$$Y = C + S.$$

Приращение дохода распадается на приращение потребления и приращение сбережения; если приращение дохода принять за 1, то $MPC = 1 - MPS$, т. е. в интервале от нуля до единицы.

При анализе потребления выделяют два компонента:

– ***автономное потребление,*** которое не зависит от величины располагаемого дохода и направлено на поддержание жизнедеятельности человека. В экономическом анализе оно рассматривается как некая константа, ха-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

рактеризующая объем потребления при располагаемом доходе, равном 0;

– ***стимулированное потребление***, объем которого зависит от величины располагаемого дохода.

С учетом этих понятий можно выразить функцию потребления (рис. 3.1):

$$C = C_a + MPCY_d,$$

где C – объем потребления; C_a – автономное потребление; MPC – предельная склонность к потреблению; Y_d – располагаемый доход, $Y_d = Y - T$.

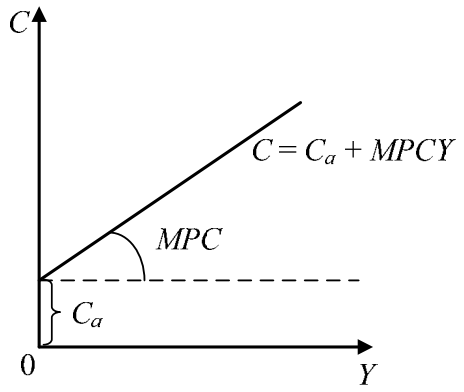

Рис. 3.1. Функция потребления

Кейнс в результате анализа потребления выводит ***основной психологический закон***: «Люди склонны, как правило, увеличивать свое потребление с ростом дохода, но в меньшей степени, чем увеличение дохода…».

Дж. М. Кейнс формулирует четыре правила, характеризующие совокупное потребление:

1) потребление является функцией располагаемого дохода;

2) предельная склонность к потреблению MPC находится в интервале от 0 до 1;

3) по мере роста располагаемого дохода средняя склонность к потреблению APC убывает. Это связано с тем, что $MPC < APC$, и с математической зависимостью между средними и предельными величинами;

4) по мере роста располагаемого дохода MPC падает, что невозможно подтвердить в рамках простой линейной функции.

Можно использовать относительно простую нелинейную функцию второй степени, полученную путем эмпирических исследований в 1971 г. Р. Хасби (Ralph Husby):

$$C = 506 + 0{,}92Y - 0{,}000014Y^2.$$

В этом случае предельная склонность к потреблению

$$MPC = 0{,}92 - 0{,}0028Y.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Таким образом, предельная склонность к потреблению сама по себе является линейной функцией по доходу, т. е. при росте дохода предельная склонность к потреблению снижается. График функции потребления в данном случае имеет выпуклый вид.

По мнению Кейнса, при росте доходов в основе снижения *MPC* лежат, по крайней мере, две причины. Во-первых, при *циклическом подъеме экономической активности* доходы предпринимателей растут быстрее, чем доходы домохозяйств. Однако *MPC* предпринимателей в целом ниже, чем *MPC* домохозяйств. Поэтому суммарное значение *MPC* имеет тенденцию к снижению. Во-вторых, при *циклическом спаде экономической активности* (падение дохода) увеличивается доля безработных, живущих за счет пособий по безработице. Безработные же имеют наиболее высокий уровень *MPC*.

Эмпирические проверки функции потребления Кейнса продемонстрировали ее хорошую аппроксимацию для коротких отрезков времени. На основе ежегодных данных в США за период 1929–1941 гг. были подтверждены предпосылки Кейнса относительно функции потребления. Оценочное уравнение в этом случае

$$C = 47{,}6 + 0{,}73Y_d.$$

На основании официальных данных статистики подсчитано, что для СССР в 1985–1990 гг. эта зависимость имела следующий вид:

$$C = 80{,}35 + 0{,}62Y.$$

Для России периода 1992–1995 гг. функция потребления определялась как

$$C = 66{,}0 + 0{,}67Y.$$

В дальнейшем были выделены два периода для характеристики поведения потребителя:

а) краткосрочный. Потребление в этом периоде описывается уравнением Кейнса

$$C = C_a + MPCY_d;$$

б) долгосрочный (примерно 50 лет). В долгосрочном периоде рассматривается весь период сознательной жизни человека, включающий как трудовой, так и пенсионный. И весь заработанный доход тратится на потребление на протяжении всей сознательной жизни. Потребление в этом периоде описывается ***функцией Саймона Кузнеца***

$$C = 0{,}86Y.$$

Функция Кузнеца подтверждает два первых правила Кейнса, а третье и четвертое отвергает.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В рамках кейнсианства была рассмотрена ***подоходная функция потребления***, которая анализировала потребительское поведение различных слоев общества в зависимости от их дохода в данный момент времени. Анализ позволил выявить, что домохозяйства с низкими доходами практически весь доход направляют на потребление и даже живут в долг. Чем выше доход домохозяйств, тем больше сберегается. Таким образом, был подтвержден основной психологический закон Кейнса и правило о падении *MPC* по мере роста располагаемого дохода. Выводы о поведении домохозяйств в рамках национальной экономики не противоречат выводам Энгеля относительно поведения отдельного субъекта.

Потребление зависит не только от величины располагаемого дохода. Существуют факторы, которые приводят к изменению объема потребления при неизменном располагаемом доходе. К этим факторам относят:

1) изменение размера богатства, под которым понимается наличие у домохозяйств недвижимости и финансовых активов (прямая зависимость): если благосостояние растет, то при постоянном уровне цен субъекты могут приобрести большее количество товаров и услуг, и наоборот;

2) изменение уровня цен в экономике (обратная зависимость): при росте цен падает реальная покупательная способность номинального дохода домохозяйств;

3) изменение ожиданий потребителей: если потребители ожидают, что в будущем уровень цен в экономике возрастет, то в настоящее время они будут увеличивать совокупный спрос, чтобы сделать запасы. Если они ожидают увеличения своих доходов в будущем, то в настоящее время их спрос возрастет, т. к. меньше будет сберегаться в расчете на будущий рост доходов;

4) изменение величины потребительской задолженности (обратная зависимость): если задолженность выросла, то часть своих доходов потребители должны направлять на погашение этой задолженности и, следовательно, сокращать совокупный спрос на товары и услуги в данный период времени;

5) изменение налогов (обратная зависимость): если налоги повышаются, то часть личного дохода, которая направляется на потребление, при прочих равных условиях, будет сокращаться.

Существуют подоходные налоги, размер которых зависит от величины налогооблагаемого дохода. Их повышение приводит к неодинаковым изменениям объема потребления по мере роста дохода, т. к. по мере роста дохода величина налога растет в большей степени, что графически выражается изменением угла наклона новой функции потребления (рис. 3.2). Существуют автономные налоги, величина которых не зависит от объема дохода. В этом случае все субъекты, независимо от величины дохода, платят одинаковый размер налога. Кривая потребления при этом сдвигается вниз на величину автономных налогов (рис. 3.3).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

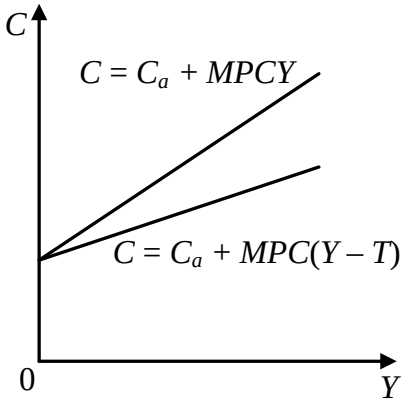

Рис. 3.2. Влияние подоходных налогов на функцию потребления

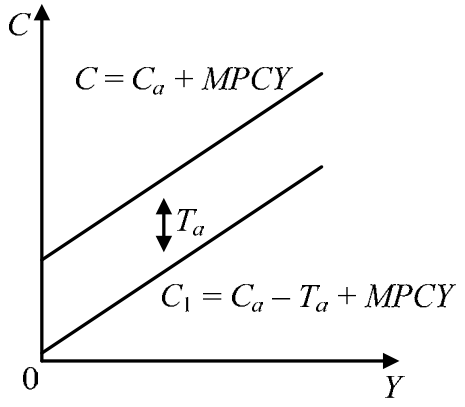

Рис. 3.3. Влияние автономных налогов на функцию потребления

3.2.2. Альтернативные теории потребления

В 50–60 гг. XX в. экономисты, неудовлетворенные теорией Кейнса, начали разрабатывать новые подходы к объяснению теории потребления.

И. Фишер при анализе поведения потребителя исходил из предположения, что необходимо учитывать определенный период времени и возможность субъекта тратить свой доход на потребление в различные периоды времени. Данный подход получил известность как ***модель межвременного выбора***. Каждый субъект поступает рационально и стремится максимизировать своё благосостояние за определенный период времени. В отличие от традиционной теории потребительского выбора, когда рассматривается данный момент времени, модель межвременного выбора предполагает, что субъект может весь свой доход, полученный в начале определенного периода времени, потратить сразу на покупку необходимых товаров или сберечь доход и потратить его в конце рассматриваемого периода времени.

Кроме того, субъект деньги может положить в банк и в конце периода снять их, получив большую сумму денег с учётом процента на вклад. Соответственно, на эту сумму денег он может приобрести большее количество товара и услуг и, следовательно, увеличить своё благосостояние. Отсюда можно сделать вывод, что чем больше ставка процента по вкладам, тем больший доход будет получать субъект в конце периода времени и у него будет больше желания отказаться от текущего потребления и за счёт этого увеличить сбережения.

Потребление в конце рассматриваемого периода можно описать следующим образом:

$$C_2 = (1 + r)S = (1 + r)(I - C_1),$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

где C_1 – потребление в начале периода времени; C_2 – потребление в конце периода времени; S – сбережения; I – доход субъекта, полученный в начале периода времени; r – ставка процента по вкладам.

Данное уравнение представляет собой ***межвременное бюджетное ограничение***, показывающее возможность перевода текущего потребления в будущее. Угол наклона межвременного бюджетного ограничения определяется величиной ставки процента.

Предпочтения потребителя в отношении потребления в этот период можно выразить с помощью кривых безразличия U. Кривая безразличия характеризует варианты потребления в начале и в конце периода, которые имеют для потребителя одинаковую полезность и обеспечивают ему один и тот же уровень благосостояния. Наклон в любой точке кривой безразличия показывает, какой размер потребления во второй период потребуется для того, чтобы компенсировать сокращение на одну единицу потребления в начале периоде. Этот наклон называется ***предельной нормой временного предпочтения (MRTP).***

Отметим, что в точке равновесия наклон кривой безразличия совпадает с наклоном линии межвременного бюджетного ограничения и кривая безразличия является *касательной* к линии межвременного бюджетного ограничения. Наклон кривой безразличия выражает предельную норму временного предпочтения, наклон линии межвременного бюджетного ограничения равен единице плюс значение реальной ставки процента. Это означает, что потребитель распределяет потребление таким образом, чтобы предельная норма временного предпочтения равнялась единице плюс реальная ставка процента (рис. 3.4):

$$MRTP = 1 + r.$$

Таким образом, экономическая теория приходит к выводу, что решение субъектов о потреблении и сбережении формируется под воздействием ставки процента. Субъект оказывается в состоянии равновесия, если достигает максимального удовлетворения своих потребностей за рассматриваемый период времени.

Артур Смит предложил ***гипотезу абсолютного дохода***, в соответствии с которой истинной является только функция потребления краткосрочного периода, т. к. только она способна адекватно отражать решения потребителей. Функция потребления долгосрочного периода является иллюзией, возникающей в результате смещения функции потребления краткосрочного периода со временем вверх. Смит объясняет такое смещение влиянием структурных экономических факторов: миграцией сельского населения в города, старением населения, увеличением в структуре потребления товаров длительного пользования и предметов роскоши и т. д.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

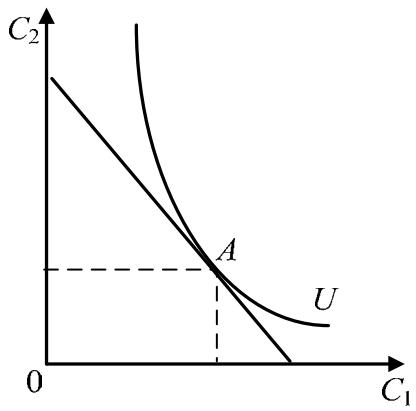

Рис. 3.4. Межвременное равновесие

Дж. С. Дьюзенберри утверждал, что потребление индивида в данный момент зависит не от абсолютных размеров дохода, а от ***относительного дохода,*** т. е. подразумевалось, что наиболее вероятное стандартное поведение типичного потребителя определяется скорее предыдущим высоким уровнем дохода, чем его текущим восприятием. В формализованном виде функцию потребления Дж. С. Дьюзенберри можно представить в виде

$$C_t = C_0 Y_t + C_y \frac{Y_t^2}{Y_{\max}},$$

где C_t – потребление в период времени t; C_y – уровень потребления, определяемый величиной дохода; C_0 – автономное потребление; $Y_{\max}$ – максимальный доход, который субъект получал в прошлом; Y_t – доход, получаемый в период времени t.

Предположим, что в условии равновесия доход равен Y_t (рис. 3.5). Экономический кризис привел к сокращению дохода до Y_1. Домохозяйства примут решение потреблять в соответствии с величиной их дохода в условии равновесия Y_t, а не в данный момент времени, и поэтому их потребление будет соответствовать точке B на кривой функции краткосрочного периода, а не на кривой долгосрочного периода. Если в экономике наблюдается подъем и доход вырастет до уровня Y_2, то потребители увеличат потребление и переместятся в точку D из положения A. Если после окончания экономического подъема доход не изменится, останется на уровне Y_2, то субъекты увеличат свое потребление и перейдут в положение E.

Данная теория подтверждает основные правила Кейнса в краткосрочном и долгосрочном периодах. Однако теория имеет «слабое место», т. к. не применяется в случае резкого роста дохода у субъекта и не может теоретически обосновывать сокращение потребления в период кризиса.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

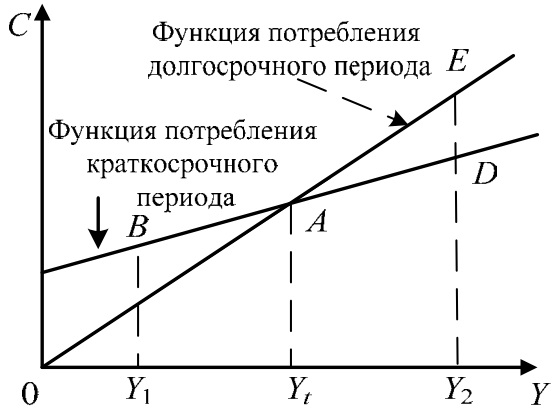

Рис. 3.5. Модель Дьюзенберри

М. Фридмен вводит в теорию потребления понятие ***перманентного дохода,*** под которым понимается устойчивый доход, который субъект ожидает получать в течение длительного времени. Он рассчитывается как взвешенная сумма текущего и прошлого уровней дохода за вычетом налогов, причем веса, с которыми учитываются эти доходы, представляют собой элементы убывающей геометрической прогрессии. Перманентный доход определяется всем богатством субъекта, связанным как с его деловыми качествами, так и с располагаемыми средствами (акциями, облигациями, недвижимостью). Часть перманентного дохода тратится на потребление. Причем, если не учитываются стохастические ошибки, порожденные особенностями случайного дохода, эта величина остается постоянной для всего периода времени, в течение которого субъект предполагает получать данный стабильный перманентный доход. Поэтому функция потребления, по Фридмену, схожа с функцией Кузнеца и описывается уравнением

$$C = 0,9Y .$$

Однако у каждого субъекта, кроме перманентного дохода, есть случайные (временные) доходы. К таким доходам Фридмен относит:

1) временный доход, представляющий собой случайное отклонение от обычного тренда (например, выигрыш в лотерею). В данном случае субъекты практически не станут менять своего текущего потребления;

2) временный доход, начинающий играть роль перманентного дохода (например, передвижение по работе). В данном случае аналогичным образом меняется потребление;

3) ожидаемое отклонение дохода (например, ожидаемое перемещение по работе). В этом случае, даже если не меняется доход, происходит изменение потребительских расходов.

Эти отклонения помогают объяснить колебания потребления в краткосрочном периоде, но практически не оказывают воздействия на потребление в долгосрочном периоде.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Таким образом, Фридмен пришел к выводу, что функция потребления краткосрочного периода является чистой иллюзией. Только функция потребления долгосрочного периода имеет значение, и поэтому потребление определяется не величиной дохода в каждый конкретный период экономической конъюнктуры, а величиной перманентного дохода.

Фактически Фридмен, пытаясь опровергнуть теорию потребления Кейнса, пришел к аналогичным выводам, т. к. потребление зависит от величины перманентного дохода; *MPC* больше нуля, но меньше единицы.

Заслугой Фридмена является то, что он включил в перманентный доход не только текущие денежные средства, но и элементы реального богатства, воплощенные в ценные бумаги, недвижимость, товары длительного пользования и т. д., отразил влияние ожидаемого уровня инфляции.

Вместе с тем, Фридмен делает вывод, что попытки государства воздействовать на совокупный спрос за счет увеличения дохода населения не имеют эффекта ввиду устойчивости функции потребления.

Теория перманентного дохода Фридмена получила дальнейшее развитие в теориях адаптивных и рациональных ожиданий. Согласно ***теории адаптивных ожиданий***, субъекты ожидают, что в будущем их доходы будут такими же, как и в текущем периоде времени. Поэтому расходы на потребление являются постоянной величиной, т. к. субъекты стремятся поддержать потребление на неизменном уровне. Если выяснится, что они ошиблись в своих ожиданиях и доход изменился, то субъекты признают свою ошибку, изменят свои потребительские расходы и в дальнейшем будут ориентироваться на новый уровень дохода и потребления.

Согласно ***теории рациональных ожиданий***, потребители владеют полной информацией обо всех процессах, происходящих в экономике, понимают законы, по которым развивается экономика, всегда стремятся максимизировать свое благосостояние на основе этой информации. Следовательно, потребление субъектов будет стабильным, ориентированным на доход на протяжении всей жизни. Поэтому в начале своего жизненного пути они могут занимать деньги, рассчитывая вернуть долг в зрелом возрасте, когда доход увеличится.

Теория адаптивных и рациональных ожиданий направлена прежде всего против идеи Д. М. Кейнса о стимулировании совокупного спроса как метода ускорения экономического роста и борьбы с безработицей.

Франко Модильяни со своими коллегами Альбертом Андо и Ричардом Брумбергом в 1954 г. разработал ***теорию жизненного цикла***. Он сознательную жизнь человека разбил на два этапа:

1) активная трудовая деятельность;

2) пенсионный этап.

При этом Модильяни предполагает, что совокупный доход человек получает неравномерно: совокупный доход увеличивается, когда человек работает, затем совокупный доход уменьшается Y_t. Сбережения определя-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ются желанием субъекта обеспечить себе желаемый уровень потребления в старости, и сбережения позволяют перераспределять доход с периода, когда он высок, на период, когда он низок или его вообще нет. На протяжении всей жизни человек хочет поддержать единый уровень потребления C_t. В период активной трудовой деятельности доходы первоначально невелики, и человек живет частично в долг, берет кредиты и т. д. Затем, по мере приобретения квалификации и продвижения по службе, доходы человека растут, и он начинает сберегать $+S$, причем столько, чтобы потребление в пенсионном периоде не снизилось (рис. 3.6).

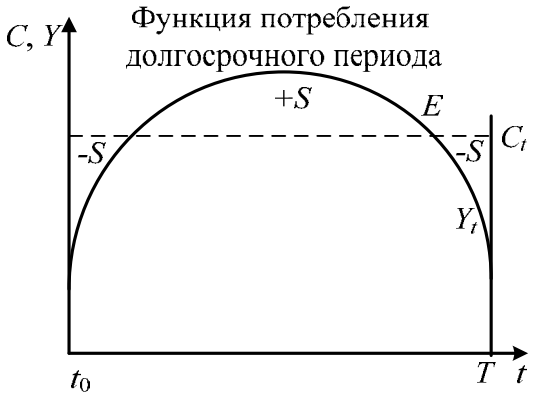

Рис. 3.6. Иллюстрация гипотезы жизненного цикла

Допустим, экономический агент в начале своей трудовой жизни (20 лет) рассчитывает прожить еще 60 лет, т. е. примерно до 80 лет, и в 60 лет выйти на пенсию. Пусть ожидаемый им среднегодовой заработок равен 60 тыс. р. Сколько в таком случае он может позволить потреблять себе ежегодно? Итак, имеем: $T_{акт.}$ = 40 лет; $T_{пенс}$ = 20 лет. Отсюда среднегодовое потребление экономического агента

$$C_t = 60 \cdot [40/(40 + 20)] = 40 \text{ тыс. р.}$$

Ежегодно сберегаться будет (60 – 40) = 20 тыс. р. для того, чтобы в оставшиеся 20 лет пенсионного возраста агент по-прежнему мог бы ежегодно потреблять 40 тыс. р.

Часть дохода, которую субъект сберегает, вкладывается в различные финансовые активы. Поэтому, выйдя на пенсию, субъект будет получать не только пенсию, но и дополнительный доход. Таким образом, в общем виде функция потребления Модильяни имеет вид:

$$C = aW + bY_a + cY_n,$$

где a, b, c – MPC соответствующих форм дохода; W – реальное богатство, которым располагает субъект; Y_a – доход, получаемый в течение трудовой деятельности; Y_n – доход на пенсии.

Исследования современных экономистов показывают, что существуют два пути в определении потребления в будущем:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

1) использовать теорию жизненного цикла или теорию перманентного дохода. Сложность данных подходов заключается в том, чтобы правильно определить продолжительность жизни или величину перманентного дохода;

2) использовать уравнение функции потребления Кейнса в краткосрочном периоде.

3.3. Инвестиции. Функция спроса на инвестиции

3.3.1. Кейнсианская модель потребления и сбережения

В модели закрытой экономики фирмы покупают факторы производства у домохозяйств и производят столько продукции, сколько необходимо домохозяйствам при условии максимально эффективного использования факторов производства и наилучшей технологии. В данной модели домохозяйства тратят все свои доходы на покупку товаров и услуг. Тем самым фирмы реализуют все производимые товары и возмещают все свои затраты. В такой экономике производство возможно только в неизменном масштабе, т. к. у фирм нет средств для расширения производства. Для осуществления процесса расширенного воспроизводства необходимо, чтобы население часть своих доходов сберегало и направляло их на рынок капитала, на котором они превращались бы в инвестиции для фирм.

Д. М. Кейнс выдвинул идею, что домохозяйства осуществляют сбережения не столько из-за ставки процента, сколько для того, чтобы приобрести товары длительного пользования, на которые у них в данный момент не хватает доходов, для обеспечения себя на случай старости, для того, чтобы дать образование детям и т. д. Объем сбережений домохозяйств определяется объемом располагаемого дохода, и поэтому функция сбережений в кейнсианской модели является функцией от располагаемого дохода (рис. 3.7):

$$S = -C_a + (1 - MPC)Y_d.$$

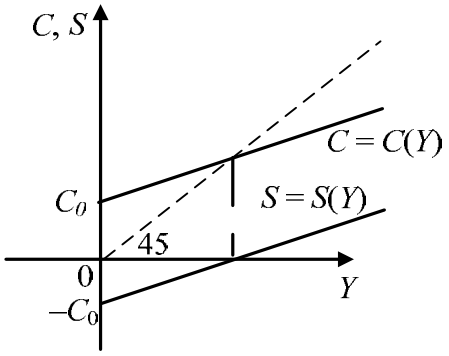

Рис. 3.7. Функция сбережений в кейнсианской теории

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В настоящее время существует несколько альтернативных теорий, каждая из которых играет определенную роль в изучении сбережений.

1. *Мотив жизненного цикла.* Если временной порядок поступления дохода и желаемое потребление не совпадают, то сбережения создают механизм, посредством которого покупательная способность, доступная в одном периоде, переходит либо в предшествующий, либо в последующий период (например, сбережения к пенсии, для финансирования образования, для домашних покупок).

2. *Мотивы предосторожности.* Домохозяйства могут сберегать с целью застраховаться от периодов, когда их доходы являются низкими или их потребности увеличиваются (например, в случае болезни).

3. *Мотив наследства.* Домохозяйства могут сберегать, чтобы обеспечить своих детей или наследников.

3.3.2. Кейнсианская модель инвестиций

Под ***инвестициями*** в макроэкономике понимаются вложение средств в создание новых и расширение действующих производственных мощностей. Инвестиции в ценные бумаги и другие финансовые активы в макроэкономической теории рассматриваются не с точки зрения экономики, а с точки зрения индивида и не включаются в макроэкономический анализ. Они являются категорией, характеризующей потоки в экономике, и приводят к росту капитала (запаса). Следует учитывать, что в краткосрочном периоде инвестиции рассматриваются как категория совокупного спроса, т. к. они не могут за данный период времени повлиять на объем производства. В долгосрочном периоде инвестиции влияют как на совокупный спрос, так и на совокупное предложение. Источником инвестиций являются сбережения, которые в кейнсианской модели, как показано ранее, зависят от величины располагаемого дохода.

Представители кейнсианской теории считают, что причина роста инвестиций в экономике – это ожидаемая прибыль. Каждая фирма, принимая решения об инвестициях, сравнивает прибыль, которую принесут инвестиции *MEI*, с реальной ставкой процента по вкладам. Следует отметить, что ставка процента в кейнсианской модели формируется на рынке денег и не зависит, как в классической модели, от объема производства.

Фирмы инвестируют, только если *MEI* оказывается выше ставки процента. Если ставка процента выше *MEI*, то фирмам выгоднее разместить средства на вкладах в коммерческих банках, купить ценные бумаги, предоставить кредит. Это означает, что функция инвестиций отрицательна по отношению к ставке процента:

$$I = I(r).$$

Инвестиции, зависящие от ставки процента (рис. 3.8, а) и независящие от изменения объема ВВП (рис. 3.8, б), называются ***автономными***.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

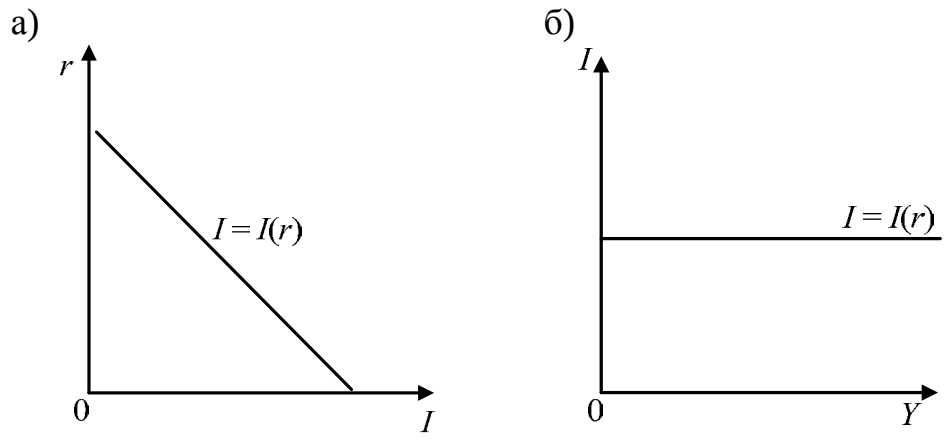

Рис. 3.8. Функция автономных инвестиций: а – зависимость от ставки процента; б – зависимость от совокупного дохода

На инвестиции влияет не только ставка процента. Существуют неценовые факторы, которые изменяют объем инвестиций при той же ставке. К ним относят:

– издержки на приобретение, эксплуатацию и обслуживание оборудования (обратная зависимость): при фиксированной величине дохода реальная возможность фирм приобретать капитальные активы сокращается;

– налоги на прибыль предпринимателей (обратная зависимость): чем выше налоги, тем меньше средств остается в распоряжении фирм, которые можно направить в чистые инвестиции;

– скорость технологических изменений (прямая зависимость): изменение технологии производства под влиянием научно-технического прогресса (НТП) приводит к моральному износу основного капитала и заставляет фирмы вкладывать средства в новое оборудование, чтобы не утратить конкурентоспособности на рынке;

– наличный основной капитал и степень его использования (обратная зависимость): если в экономике большое количество избыточных мощностей, то спрос на инвестиции будет невелик, т. к. фирмы будут расширять производство за счет уменьшения недоиспользованных мощностей;

– изменение ожиданий предпринимателей относительно прибыли от инвестиций в будущем (прямая зависимость): если предприниматели ожидают, что в будущем от инвестиций они будут получать высокие устойчивые доходы, то в настоящем периоде их спрос на инвестиционные товары и совокупный спрос будут расти.

Инвестиции в экономику вкладываются неравномерно. Это связано со следующими обстоятельствами:

– различной продолжительностью срока службы различных видов капитала;

– нерегулярностью результатов *научно-технической революции* (НТР), внедряемых в производство;

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– неравномерностью получения прибыли;

– изменчивостью ожиданий предпринимателей.

Кроме автономных, существуют ***индуцированные инвестиции***. Их объем зависит от изменения объема ВВП. Причем существует прямая зависимость: чем больше изменяется объем ВВП, тем больше желание предпринимателей вкладывать деньги в развитие производства, т. к. у них растет прибыль и они ожидают, что и в будущем будет продолжаться рост ВВП и прибыли (рис. 3.9).

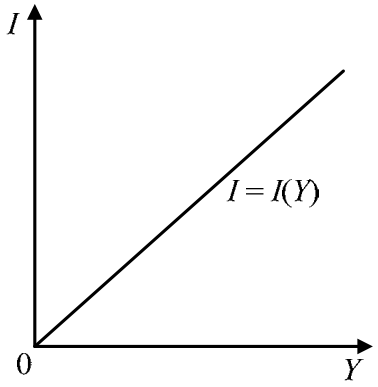

Рис. 3.9. Функция индуцированных инвестиций

Таким образом, в рамках кейнсианской теории решение о сбережениях и автономных инвестициях принимается различными субъектами по разным причинам: домохозяйства сберегают в зависимости от величины располагаемого дохода, а фирмы инвестируют, ориентируясь на ставку процента. Следовательно, нет механизма автоматического выравнивания сбережений и инвестиций. Данную проблему Дж. М. Кейнс решил, утверждая, что в экономике инвестиции играют активную роль, а сбережения являются пассивным приспособлением к изменениям в экономике. Это означает, что рост инвестиций (с I_1 до I_2 на рис. 3.10) в экономике вызывает рост объема производства (с Y_1 до Y_2), который, в свою очередь, вызывает рост доходов домохозяйств. Под влиянием роста дохода домохозяйства увеличивают объем сбережений таким образом, что он становится равным требуемому объему инвестиций.

Если домохозяйства решают сберегать больше, чем фирмы планируют инвестировать в экономику, то это приводит к росту незапланированных запасов готовой продукции у фирм, вследствие чего они сокращают объем производства. Следовательно, сокращается уровень занятости и доходов в экономике и она приходит в равновесное состояние. Если домохозяйства сберегают меньше, то растут потребительские расходы и сокращаются запасы продукции у фирм, что стимулирует их к расширению объемов производства.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

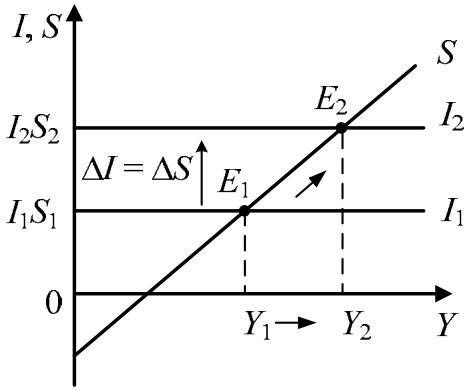

Рис. 3.10. Равновесие сбережений и инвестиций в кейнсианской теории

Д. М. Кейнс пришел к выводу, что рост сбережений в условиях равновесия может ухудшить экономическое положение в стране ***(парадокс бережливости)***. Это происходит, если планы домохозяйств сберегать превышают стремление и возможности фирм инвестировать средства в экономику.

В экономике, наряду с автономными, существуют индуцированные инвестиции. При этом первоначально экономика находится в состоянии равновесия и сбережения равны инвестициям. Домохозяйства принимают решение увеличить объем сбережений, что в условиях неизменного дохода приводит к перераспределению средств между потребительскими расходами и сбережениями. Данное решение приводит к тому, что сокращаются потребительские расходы и совокупный спрос. У предпринимателей начинают увеличиваться запасы нереализованной продукции. Убедившись, что запасы превысили допустимый уровень, они начинают сокращать объёмы производства и инвестиций. Уменьшение объёма производства приводит к сокращению доходов собственников факторов производства. Если у собственников факторов производства сокращается доход, то в результате действия основного психологического закона сокращаются сбережения. Они будут уменьшаться до тех пор, пока вновь не станут равными объёму инвестиций и экономика не придёт в состояние равновесия при меньшем, чем первоначальный, объеме производства (рис. 3.11).

Однако этот вывод не является абсолютно правильным. Парадокс бережливости действует в рамках модели экономики без участия государства и в условиях закрытой экономики. В данной модели исключается рынок денег, ценных бумаг, а значит, и воздействие ставки процента. Предполагается, что при изменении сбережений и потребления домохозяйств не изменяется инвестиционное поведение фирм. Но если допустить, к примеру, что снижение потребительского спроса домохозяйств происходит при увеличении инвестиционного спроса, то макроэкономическая модель станет развиваться совсем иначе. Так, высокая норма сбережений населения явилась одним из существенных факторов «японского чуда» в 1955–1970 гг., когда ежегодные темпы прироста ВВП страны достигли за указанный период 10 % в год.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

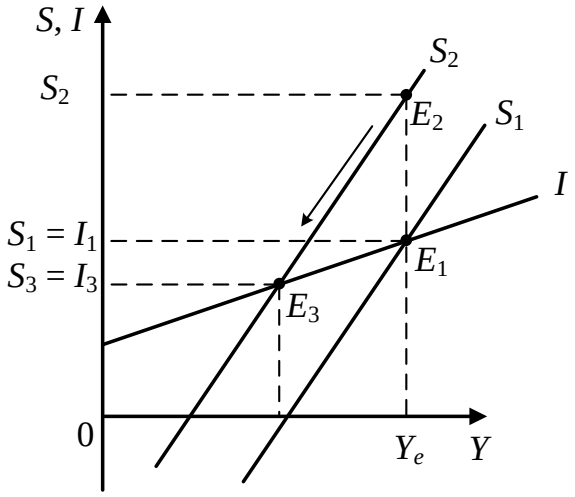

Рис. 3.11. Парадокс бережливости

С точки зрения Дж. М. Кейнса, экономика характеризуется неполной занятостью и возможна ситуация, когда равенство сбережений и инвестиций не будет гарантировать равновесие в масштабах национальной экономики, соответствующее потенциальному объему ВВП, т. е. ситуации полной занятости.

Зависимость между сбережениями, инвестициями и равновесным объемом ВВП Кейнс назвал ***моделью «сбережения–инвестиции»***.

3.3.3. Современные теории инвестиций

В 50-е гг. появились новые теории, которые объясняют инвестиции в национальной экономике.

Первой теорией является ***модель акселератора***. Согласно этой модели, инвестиции зависят от изменения ВВП и могут описываться формулой

$$I_n = h\left(Y_{t+1} - Y_t\right),$$

где h – акселератор, который показывает связь между инвестициями и приростом ВВП. Для каждой национальной экономики он устанавливается эмпирически.

Валовые инвестиции рассчитывают по формуле

$$I_в = h\left(Y_{t+1} - Y_t\right) + dK_t,$$

где d – норма амортизации; K_t – запас капитала на начало базового периода.

Модель акселератора вызывает некоторые возражения. С одной стороны, принцип акселератора действует лишь при полном использовании производственных мощ-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ностей. При неполном их использовании рост спроса на товары не требует прироста капитала. С другой стороны, если произойдет сокращение объема производства, вызванное снижением дохода, а значит, и спроса на потребительские товары, то следует ожидать уменьшения оптимального объема капитала в форме дезинвестиций. Однако такое снижение на практике очень ограничено. Поэтому уменьшение объема капитала, вытекающее из принципа акселератора, выразится в недогрузке мощностей, а не в их демонтаже. Следующее существенное возражение о действенности механизма акселератора касается немедленного приспособления объема эффективного капитала к оптимальному уровню. На самом же деле этот процесс приспособления происходит в течение многих периодов. Причина этому – ограниченные возможности производства инвестиционных товаров.

Вторая теория – ***теория приспособления***. Она объясняет инвестиции от запаса капитала, который хотят иметь фирмы в данном периоде для того, чтобы произвести продукцию в объеме, достаточном для удовлетворения потребностей в обществе. Считается, что произведенная продукция обладает определенной капиталоемкостью. Если технология производства не меняется, то увеличить объем производства продукции можно только за счет роста запаса капитала, т. е. осуществляя чистые инвестиции. С учетом этого объем чистых инвестиций можно рассчитать по формуле

$$I_n = g\left(K_{t+1}^* - K_t\right),$$

где g – рассчитываемый коэффициент, который показывает, какова взаимосвязь между инвестициями и приростом запаса капитала, какое количество инвестиций необходимо для того, чтобы запас капитала вырос на единицу, т. к. фирма несет определенные затраты на установку оборудования; K_{t+1}^* – желаемый запас капитала, необходимый для производства определенного запланированного объема продукции; K_t – фактический объем капитала в периоде t.

Третья теория – ***q-теория Тобина*** построена на следующих предпосылках:

– фирмы являются корпорациями, а капитал – их собственностью;

– вся прибыль идет на выплату дивидендов;

– дополнительные капиталовложения осуществляются за счет собственных средств (за счет выпуска акций).

В основе этой теории лежит коэффициент Тобина q, определяемый как

$$q = \frac{\text{Рыночная ценность установленного капитала}}{\text{Восстановительная стоимость установленного капитала}}.$$

Рыночная стоимость установленного капитала показывает, как фирму оценивает фондовый рынок. Величина рыночной стоимости установленного капитала равна стоимости всех акций фирмы.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Восстановительная стоимость установленного капитала показывает, какую сумму необходимо потратить в нынешней ситуации для приобретения аналогичного капитала (сколько стоит капитал фирмы в текущих ценах).

Если $q > 1$, то единичное изменение стоимости имеющегося у фирмы капитала приведет к росту стоимости этой фирмы на фондовом рынке больше чем на единицу. В этом случае вложения в капитал данной фирмы целесообразны.

Например, коэффициент равен 1,2. В этом случае фирма, инвестируя 100 единиц, увеличивает свою рыночную стоимость на 120 единиц. Инвестирование позволяет получить 20 единиц за неустановленное оборудование.

Если $q < 1$, то единичное изменение стоимости имеющегося у фирмы капитала приведет к росту стоимости этой фирмы на фондовом рынке меньше чем на единицу. Это означает, что расширение подобного капитала бесперспективно.

Если $q = 1$, то единичное изменение стоимости имеющегося у фирмы капитала приведет к такому же росту ее стоимости на фондовом рынке. Это означает, что фирма имеет оптимальный запас капитала.

Следовательно, стоимость акций и определяемый с ее помощью коэффициент q служат своеобразным индикатором необходимости продолжения или сокращения деловой активности в сфере инвестирования.

Учитывая закон убывающей предельной производительности, инвестиции со временем снижают отдачу от капитала и, следовательно, сокращают значение коэффициента q. Фирма будет инвестировать до тех пор, пока коэффициент Тобина не станет равен единице. И наоборот, когда q меньше единицы, продажа по восстановительной стоимости будет приносить прибыль владельцам акций фирмы, поэтому инвестиции должны быть отрицательными. Если установленное оборудование нельзя перепродать, инвестиции должны прекратиться, а сокращение запаса капитала произойдет из-за износа.

Таким образом, q-теория Тобина связана с процентом, т. к. рынок оценивает фирмы, дисконтируя будущие доходы по реальной ставке процента. Любой рост ставки процента приведет к росту дисконта и снижению цены акций. Следовательно, в коэффициенте учтена обратная зависимость между ставкой процента и инвестициями. Кроме того, модель учитывает влияние роста производительности капитала на будущий доход, вследствие чего растут цена акций и коэффициент q, и влияние ожиданий.

Модель объясняет, почему существует связь между национальным фондовым рынком и состоянием национальной экономики. Экономической функцией фондовой биржи является определение будущей прибыльности фирмы и нахождение сегодняшней ценности всего будущего потока доходов от принадлежащего фирме капитала. Для макроэкономики в целом средние цены акций представляют ценность функционирующего запаса капитала. Финансовые рынки также оценивают рискованность. Настоящие и особенно будущие экономические условия влияют на цены акций. И наоборот, надо ожидать, что экономические условия будут зависеть от фондовых рынков, т. к. цены акций влияют на инвестиции через коэффициент Тобина q.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

3.4. Равновесный объем национального производства в кейнсианской модели «доходы–расходы»

3.4.1. Проблема эффективного спроса. Мультипликатор

Равновесный объем производства товаров и услуг можно определить двумя методами: сравнения инвестиций и сбережений (инъекций и утечек) и сопоставления совокупных доходов и совокупных расходов. Первый метод формирования равновесия рассмотрен при анализе сбережений и инвестиций. Для второго метода используется модель кейнсианского креста или креста Хикса–Самуэльсона.

Дж. М. Кейнс отвергал закон Сэя и утверждал, что совокупный спрос порождает совокупное предложение. Для доказательства данной идеи он ввел понятие эффективного спроса.

Если экономика характеризуется определенным уровнем технологии, средствами производства и издержками, то предприниматель, принимая решение о производстве, будет стараться определить такой объём совокупной выручки от реализации произведенной продукции, который возместит затраты на организацию данного производства. Зависимость ожидаемой выручки от реализации продукции, гарантирующей возмещение затрат на производство продукции, и объёма труда, требуемого для производства данной продукции, Кейнс называет ***функцией совокупного предложения.*** Графически функция совокупного предложения в модели креста Хикса–Самуэльсона (кейнсианского креста) представлена прямой линией под углом в 45° (рис. 3.12). Это означает, что на каждой точке кривой совокупного предложения затраты на производство продукции будут точно равны выручке, которую планируют получить фирмы, чтобы возместить затраты на производство данной продукции, т. е. экономическая прибыль равна нулю, фирмы получают только нормальную прибыль, оказываются в ситуации безубыточности.

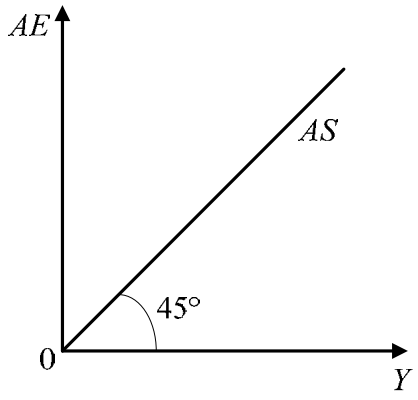

Рис. 3.12. Совокупное предложение

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Одновременно каждый предприниматель, планируя производство продукции, ориентируется на тот объём выручки, который может быть достигнут с учетом доходов и расходов потребителей. Зависимость возможной выручки от продажи продукции от объёма труда, требуемого для данного объема производства, Кейнс называет ***функцией совокупного спроса AD***. Совокупный спрос определяется *планируемым уровнем совокупных расходов AE* в экономике. В закрытой экономике без вмешательства государства в рынки он определяется планируемыми потребительскими расходами домохозяйств и инвестиционными расходами фирм. С учетом того, что в краткосрочном периоде существуют автономные потребление и инвестиции и стимулированные потребительские расходы, зависящие от предельной склонности к потреблению, кривая совокупных расходов будет прямой восходящей линией, расположенной выше начала координат на величину автономного потребления и автономных инвестиций (рис. 3.13).

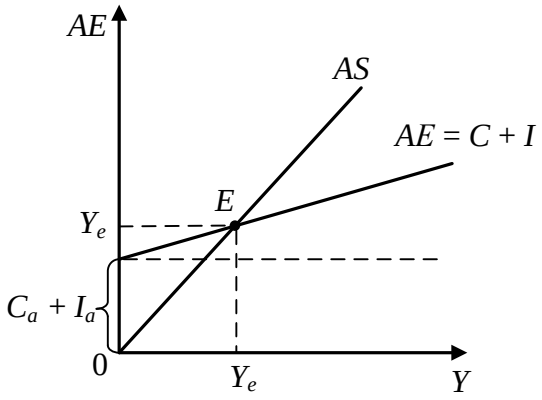

Рис. 3.13. Эффективный спрос

Ситуация, когда совокупные расходы (планируемые расходы) равны совокупному предложению (фактическим совокупным расходам), называется ситуацией ***эффективного спроса***, которая означает, что предприниматели реализуют все произведенные товары и возвращают целиком затраты на производство продукции, а потребители полностью удовлетворяют свои потребности и расходуют все свои доходы, т. е. в экономике формируется равновесие.

Точка *E* характеризует равновесие на товарном рынке, т. к. планируемые расходы домохозяйств и фирм соответствуют объему произведенной продукции при текущем уровне цен.

Если планируемые расходы превышают объем производства, то происходит незапланированное сокращение запасов готовой продукции, в результате чего фирмы принимают решение увеличить объем производства, чтобы удовлетворить растущий спрос. Если планируемые расходы меньше фактического объема производства, то у фирм растут незапланированные запасы продукции, и они принимают решение сократить объем производ-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ства. В результате этого сокращается количество занятых в экономике, снижаются доходы до равновесного уровня, позволяющего реализовать всю произведенную продукцию (незапланированные запасы продукции в этом случае равны нулю).

С точки зрения Кейнса, состояние равновесия (эффективного спроса) не всегда гарантирует полную занятость в экономике. Это означает, что фактический равновесный объем производства отличается от потенциального объема производства при полной занятости.

Рассматривая планируемые совокупные расходы, Дж. М. Кейнс считал главным компонентом инвестиции *I*, утверждая, что они вызывают рост совокупного спроса, а вслед за ним и рост ВВП. Причем рост ВВП будет большим, чем изменение автономных инвестиций. Для доказательства данного положения он рассматривает функцию совокупных расходов закрытой экономики без вмешательства государства

$$Y = C + I,$$

с учетом функциональной зависимости потребления преобразует её:

$$Y = C_a + MPCY + I.$$

Дальнейшие преобразования сводятся к выявлению зависимости объема производства *Y* от внешних факторов:

$$Y - MPCY = C_a + I;$$

$$Y(1 - MPC) = C_a + I;$$

$$Y = \frac{C_a + I}{1 - MPC}.$$

С учетом того, что автономное потребление – фиксированная величина, можно утверждать, что изменение объема производства обусловлено изменением автономных инвестиций:

$$\Delta Y = \frac{1}{1 - MPC}\Delta I.$$

Выражение $\frac{1}{1 - MPC}$ Кейнс назвал мультипликатором. В некоторых источниках данный мультипликатор называют *мультипликатором авто-*

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

номных расходов, отражая тот факт, что на объем производства может влиять и изменение автономного потребления. ***Мультипликатор*** показывает, как изменится ВВП при росте автономных инвестиций на единицу. В результате того, что в производство вкладываются автономные инвестиции, растут объем производства и доходы собственников факторов производства. В свою очередь, часть дохода сберегается. Сбережения направляются на рынок капитала и превращаются в новые инвестиции, которые вызывают дополнительный рост ВВП и новый прирост доходов собственников факторов производства, часть которого вновь превращается в сбережения, поступает на рынок капитала и превращается в новые инвестиции. Этот процесс продолжается до тех пор, пока не исчезнет прирост доходов домохозяйств от первоначального расширения производства. При этом чем больше предельная склонность к потреблению, тем больше значение мультипликатора и, следовательно, быстрее растет экономика.

Предположим, что в стране предельная склонность к потреблению 0,75 и фирмы приняли решение инвестировать в производство 300 д. е. С учетом эффекта мультипликатора объем производства увеличится на 1200 д. е.:

$$\Delta Y = \frac{1}{1-0,75}300 = 1200.$$

Действие эффекта мультипликатора можно объяснить и технологической связью различных предприятий, и рост производства на одном из них вызывает рост заказов на комплектующие, сырье, топливо и т. д., которые производятся предприятиями-смежниками. Следовательно, эти предприятия также будут увеличивать объем производства, давая дополнительные заказы своим смежникам. Одновременно растет зарплата на этих предприятиях, создаются дополнительные рабочие места. Это дает толчок для роста потребительских расходов, стимулируя рост производства и в данном секторе экономики.

Механизм мультипликатора для кейнсианской теории имеет ключевое значение, т. к. может обосновать меры правительства по выводу экономики из кризиса и сокращению вынужденной безработицы.

3.4.2. Формальная запись равновесия

Рассматривая общее равновесие, Кейнс формулирует положение о возможности формирования равновесия одновременно на всех рынках. Он исходит из того, что объём производства товаров и услуг определяется производственной функцией. При этом в краткосрочном периоде главным фактором является объём занятости, т. е.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$Y = Y(N).$$

Объем используемого труда определяется на рынке труда. Рынок труда развивается под воздействием реальной зарплаты. Спрос на труд является производным и определяется реальной зарплатой (обратная зависимость), т. к. предприниматели будут нанимать соответствующее количество труда, чтобы дополнительный доход от продажи дополнительной единицы продукции был равен дополнительным затратам (реальной зарплате последнего нанятого работника) на найм рабочей силы, производящей эту продукцию. Предложение на труд также определяется реальной зарплатой (прямая зависимость). Поэтому всегда сформируется равновесие на рынке труда. В отличие от представителей неоклассической теории, Кейнс считает, что равновесие не всегда характеризуется полной занятостью, т. е. существует вынужденная безработица в результате недостаточного совокупного спроса.

Проанализировав рынок капитала, Кейнс утверждал, что функция сбережений зависит от располагаемого дохода (прямая зависимость):

$$S = S(Y).$$

Функция автономных инвестиций определяется ставкой процента (обратная зависимость):

$$I = I(r).$$

Таким образом, решения о сбережениях и инвестициях принимают разные субъекты, руководствуясь разными мотивами и факторами. Равновесие на рынке капитала возникает благодаря активной роли инвестиций и пассивной роли сбережений, которые подстраиваются под требуемый объем инвестиций. Это объясняется тем, что рост инвестиций вызывает рост ВВП. Одновременно увеличиваются доходы домохозяйств, и, в соответствии с основным психологическим законом Кейнса, это приводит к более быстрому росту сбережений. Причем они возрастают на ту же величину, что и инвестиции.

Равновесие на рынке товаров сформируется, если сбережения будут равны инвестициям, т. к. это позволит реализовать не только все произведенные потребительские, но и инвестиционные товары.

Таким образом, равновесие формируется и формализованная запись равновесия принимает вид:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$\begin{cases} Y = Y(N); \\ N^d = N\left(\dfrac{w}{p}\right); \\ N^s = N\left(\dfrac{w}{p}\right); \\ S = S(Y); \\ I = I(r); \\ I = S. \end{cases}$$

Равновесие, по Кейнсу, может быть интерпретировано с помощью системы четырёх графиков (рис. 3.14).

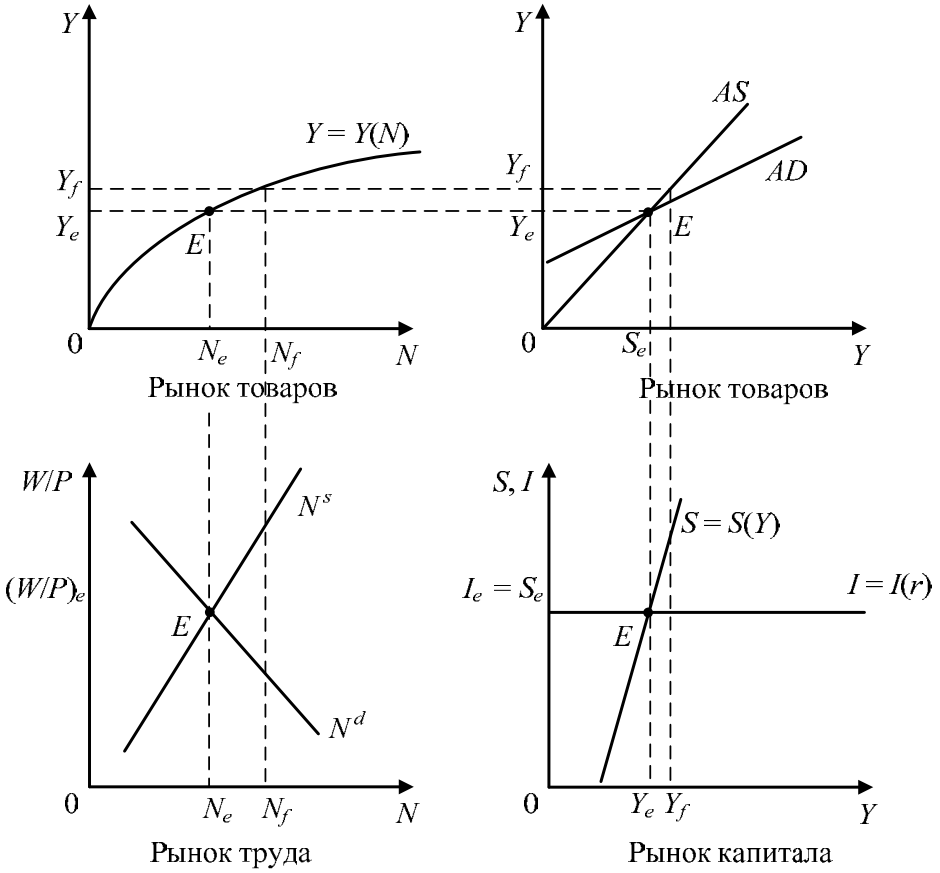

Рис. 3.14. Система равновесия на всех рынках (по Кейнсу)

Равновесие, с точки зрения Дж. М. Кейнса, устанавливается автоматически, что связано с действиями предпринимателей и их реакцией на изменение совокупного спроса. Если совокупный спрос превышает совокупное предложение, то предприниматели пытаются решить данную проблему первоначально за счёт уменьшения реальных товарных запасов. Однако,

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

убедившись, что совокупный спрос по-прежнему превышает совокупное предложение, они начинают инвестировать в экономику, увеличивая тем самым совокупное предложение до тех пор, пока оно не станет равным совокупному спросу. Если же совокупный спрос оказывается меньше, чем совокупное предложение, то предприниматель на первом этапе увеличивает товарные запасы, сохраняя производство на прежнем уровне. Но, убедившись, что этих мер недостаточно, он начинает сокращать инвестиции в экономику. В результате того, что в экономике действуют механизмы мультипликации и акселерации, происходит сокращение производства, и совокупное предложение в конечном счете станет равным совокупному спросу. При этом следует отметить, что равновесие на рынке товаров и факторов производства не означает полной занятости на рынке труда и соответствия фактического равновесного объема производства потенциально возможному объему производства.

Таким образом, в рамках кейнсианской модели главную роль в формировании равновесия играет совокупный спрос и стоящие за ним инвестиции. При этом в экономике не обязательно будет сохраняться ситуация полной занятости.

3.5. Равновесие и валовой внутренний продукт в условиях неполной занятости. Инфляционный разрыв

Если в условиях полной занятости отсутствует равновесие между сбережениями и инвестициями, то в экономике наступает инфляционный или рецесионный разрыв.

Инфляционный разрыв – это величина, на которую должен сократиться совокупный спрос, чтобы снизить равновесный ВВП до уровня полной занятости (рис. 3.15). Он характеризуется тем, что в условиях полной занятости планируемые инвестиции оказываются больше, чем сбережения. В условиях полной занятости это приводит к превышению планируемых совокупных расходов над совокупным предложением. В этой ситуации наблюдается тенденция к росту цен (к инфляции). Это означает, что субъекты предъявляют повышенный спрос на предметы потребления, т. к. стремятся увеличить свое текущее благосостояние. Растущий спрос не может быть удовлетворен из-за недостаточного предложения, т. к. в экономике полная занятость. Те фирмы, которые примут решение увеличить объем производства, вынуждены использовать более дорогие ресурсы, заимствованные на рынке труда и капитала, что влечет за собой вместе с ростом производства и рост цен в экономике, т. к. растут издержки у производителей за счет использования более дорогой рабочей силы (инфляция издержек). Рост цен может происходить и за счёт растущего неудовлетворенного спроса в результате инерционности производства (инфляция спроса).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

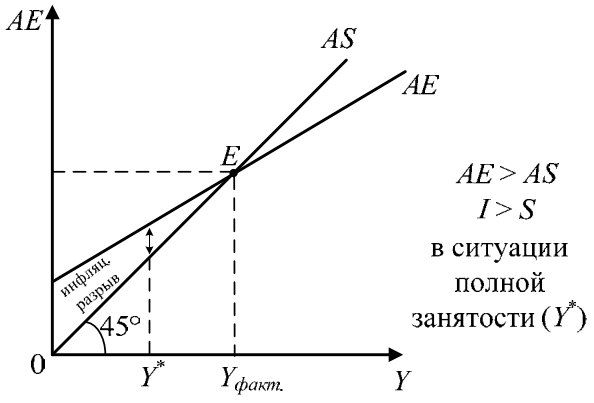

Рис. 3.15. Инфляционный разрыв в экономике

Рецессионный (дефляционный) разрыв характеризует величину, на которую должен возрасти совокупный спрос, чтобы равновесный ВВП вырос до уровня полной занятости. Он возникает в том случае, если в условиях полной занятости планируемые сбережения домохозяйств оказываются больше запланированных фирмами инвестиций (рис. 3.16). Это приводит к тому, что в условиях полной занятости совокупный спрос меньше совокупного предложения. Потребительские расходы не могут поглотить всю массу произведенных товаров и услуг, и на рынке формируются незапланированные запасы нереализованной продукции. Это порождает стремление фирм сократить объем производства, что приводит к недоиспользованию факторов производства и существованию безработицы в условиях фактического равновесия на товарном рынке. Экономика самостоятельно не будет стремиться к полной занятости, т. к. находится в состоянии равновесия.

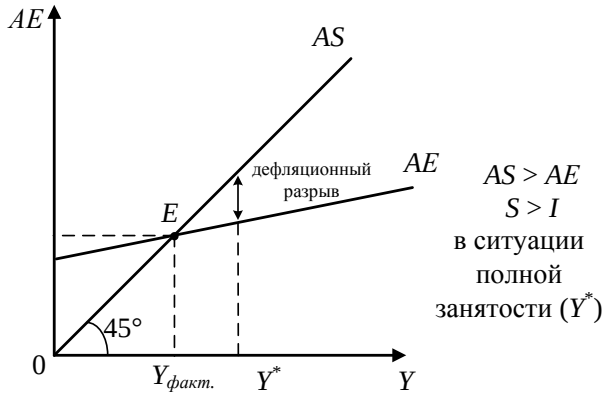

Рис. 3.16. Дефляционный разрыв в экономике

Недостаточность совокупного спроса Дж. М. Кейнс связывал с доходами домохозяйств, которые имеют тенденцию к росту, и сокращением предельной склонности к потреблению и эффекта мультипликатора; с ростом сбережений при одновременном снижении предельной эффективности инвестиций; с ограниченной возможностью снижения ставки процента для стимулирования роста инвестиций.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

3.6. Развитие кейнсианской модели равновесия в национальной экономике

Ранее рассматривалась модель экономики, в которой действуют домохозяйства и фирмы. Однако в настоящее время экономика характеризуется активной ролью государства и открытостью. Поэтому совокупный спрос в условиях смешанной экономики может быть представлен не только в виде спроса домохозяйств и фирм, но и с учетом деятельности государственных учреждений и организаций.

Государство воздействует на экономику с помощью налогов, трансфертов и государственных закупок. Доходы государства, за счет которых оно может осуществлять свою деятельность, представлены налогами. Расходы государства распадаются на трансферты и закупки. Государственные закупки можно рассматривать как инвестиции, а трансферты – как доплату к доходам определенных слоев населения, увеличивающую его потребительские расходы.

Государственные закупки по своему эффекту воздействия на национальную экономику аналогичны инвестициям. Поэтому ***мультипликатор государственных расходов*** $\boldsymbol{k_e}$ будет аналогичен простому мультипликатору:

$$k_e = \frac{1}{1 - MPC}.$$

В результате действия эффекта мультипликатора государственных закупок равновесный объём ВВП увеличивается в большей степени, чем растут государственные закупки, т. к. производители расширяют объем производства, получая дополнительный рынок сбыта, и стимулируют рост объема производства у предприятий-смежников (рис. 3.17).

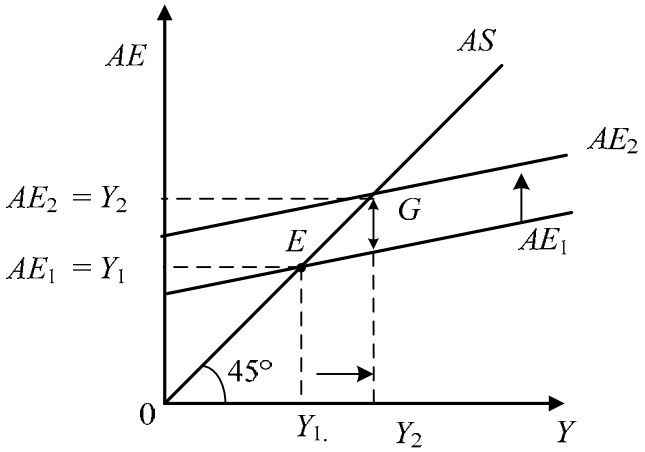

Рис. 3.17. Влияние государственных расходов на равновесный объем производства

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Влияние государственных закупок на экономику можно рассчитать по формуле

$$\Delta Y = k_e \Delta G.$$

Предположим, что государство решило для обеспечения обороноспособности страны закупить у отечественных производителей вооружение на сумму 400 д. е. Если предельная склонность к потреблению в стране 0,75, то данные меры приведут к росту объема производства на 1600 д. е.

$$\Delta Y = k_e \Delta G = \frac{1}{1 - MPC} \Delta G = \frac{1}{1 - 0,75} 400 = 1600.$$

Рассмотрим влияние на равновесный объем производства *государственных трансфертов*. Выплаты государства населению пособий, стипендий и др. приводят к росту располагаемого дохода домохозяйств и росту спроса на потребительские товары и совокупных расходов. При этом будет действовать эффект мультипликации в экономике. Для того чтобы определить значение мультипликатора государственных трансфертов, рассмотрим основное макроэкономическое тождество закрытой экономики и функцию потребления с учетом трансфертов G_{tr}:

$$Y = C + I + G;$$

$$C = C_a + MPC(Y - T + G_{tr}).$$

Преобразуем основное макроэкономическое тождество:

$$Y = C_a + MPCY - MPCT + MPCG_{tr} + I + G;$$

$$Y(1 - MPC) = C_a + I + G - MPCT + MPCG_{tr};$$

$$Y = \frac{1}{1 - MPC}(C_a + I + G) - \frac{MPC}{1 - MPC} T + \frac{MPC}{1 - MPC} G_{tr}.$$

Таким образом, ***мультипликатор государственных трансфертов*** $\boldsymbol{k_{tr}}$ имеет вид:

$$k_{tr} = \frac{MPC}{1 - MPC}.$$

Предположим, что государство решило увеличить стипендии студентам высших учебных заведений на сумму 200 д. е. Если предельная склонность в стране 0,8, то эти

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

меры правительства приведут к росту объема производства на 800 д. е.

$$\Delta Y = \frac{0,8}{1-0,8}200 = 800.$$

Для финансирования расходов государство должно иметь финансовые ресурсы. Основным источником являются налоги. Налоги уменьшают располагаемый доход домохозяйств и, соответственно, вызывают сокращение потребления и равновесного объема ВВП. При этом равновесный объем производства меняется в значительно большей мере, чем величина вводимых чистых налогов. Это связано с действием мультипликативного эффекта налогов (рис. 3.18).

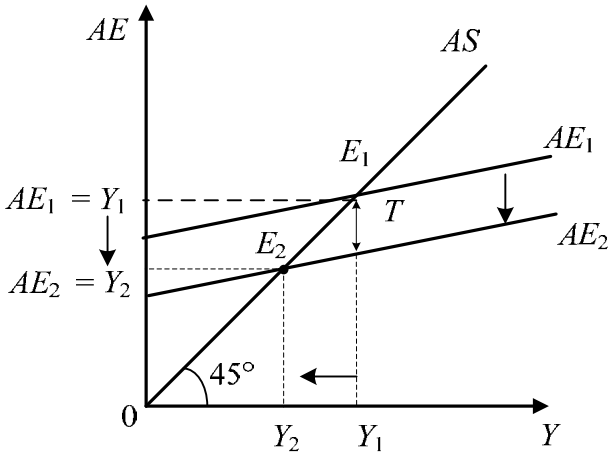

Рис. 3.18. Влияние автономных налогов на равновесный объем производства

Влияние автономных налогов в экономику отражается через ***налоговый мультипликатор.*** Это связано с тем, что уровень дохода в результате роста автономных налогов сократился на *tY*, а потребительские расходы – на –*MPCtY*. Поэтому сокращение потребления можно рассчитать как

$$\Delta Y = \frac{-MPCtY}{1-(1-t)MPC}.$$

Отсюда следует, что налоговый мультипликатор имеет вид:

$$k_{tx} = \frac{-MPC}{1-MPC}.$$

Мультипликативный эффект связан с тем, что первоначальное увеличение автономных налогов в стране вызывает падение доходов домохозяйств, которое сокращает потребительские расходы. Это приводит к

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

первоначальному сокращению объема производства, занятости, доходов работников, занятых в производстве потребительских товаров, и, как следствие, сокращению спроса данных предприятий на товары и услуги предприятий-смежников. По цепочке данное сокращение передается всей экономике.

$$\Delta Y = k_{tx} \Delta T .$$

Ввиду того, что государство взимает налоги с населения и предоставляет ему трансферты, в экономическую теорию вводится понятие ***чистых налогов***, которые определяются как разница между общим объёмом налогов, уплачиваемых домохозяйствами, и общей суммой трансфертов, полученных ими.

С учетом того, что налоги есть подоходные и автономные, существенно меняется функция потребления. Она принимает следующий вид:

$$C = C_a - T_a + MPC\left(Y - MRTY\right),$$

где T_a – автономные налоги; MRT (Marginal rate of taxing) – предельная ставка подоходного налога.

Введение в функцию потребления налогов существенно меняет модель равновесного объема производства:

$$Y = \frac{1}{1 - MPC(1 - MRT)}(C_a + I + G) - \frac{MPC}{1 - MPC(1 - MRT)} T_a,$$

где $\frac{1}{1 - MPC(1 - MRT)}$ – мультипликатор государственных расходов с учетом ставки подоходного налога; $\frac{MPC}{1 - MPC(1 - MRT)}$ – налоговый мультипликатор с учетом ставки подоходного налога.

Подоходный налог имеет, как правило, прогрессивную ставку налогообложения. Поэтому домохозяйства, имеющие более высокие доходы, платят большую сумму налога и их располагаемый доход сокращается в большей степени, чем у домохозяйств, имеющих низкие доходы. Кривая совокупного спроса, как следствие, изменяет угол наклона (рис. 3.19).

Следует отметить, что мультипликатор государственных расходов всегда больше налогового мультипликатора, т. к. снижение налогов ведет к увеличению потребления не на всю величину дополнительного дохода – часть дохода направляется на сбережения.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

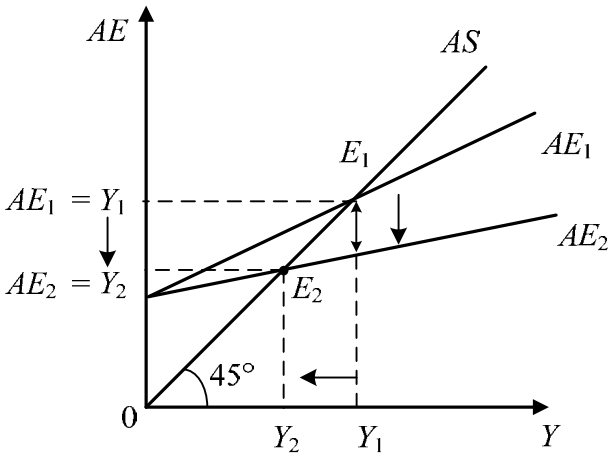

Рис. 3.19. Влияние подоходного налога на равновесный объем производства

Для каждого государства важно, чтобы его доходы были равны расходам:

$$T_{чист.} = G.$$

Если расходы равны доходам, то можно говорить о сбалансированном бюджете.

Рассмотрим влияние изменения величины сбалансированного бюджета на равновесный объем производства. Любое увеличение государственных закупок должно сопровождаться таким же ростом налогов. Рост ВВП является результатом воздействия государственных закупок и налогов. При этом действуют два мультипликатора:

$$\Delta Y = k_e \Delta G + k_{tx} \Delta T\,.$$

Преобразовав данное уравнение, получим

$$\Delta Y = \frac{1}{1-MPC}\Delta G + \frac{-MPC}{1-MPC}\Delta T.$$

Так как $\Delta G = \Delta T$, то в дальнейшем будем пользоваться только одним значением:

$$\Delta Y = \frac{1}{1-MPC}\Delta G + \frac{-MPC}{1-MPC}\Delta G = \left(\frac{1}{1-MPC} + \frac{-MPC}{1-MPC}\right)\Delta G =$$
$$= \frac{1-MPC}{1-MPC}\Delta G = \Delta G.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Это означает, что значение ***мультипликатора сбалансированного бюджета*** равно 1, т. е. для того чтобы увеличить ВВП страны на определённое значение, необходимо на такое же значение увеличить сбалансированный государственный бюджет страны.

Данный вывод получил в макроэкономике известность как ***теорема Хаавельмо:*** если рост государственных расходов финансируется только за счет соответствующего роста налогов, то мультипликационный эффект равен единице и увеличение дохода равно увеличению государственных расходов или налогов.

Чистый экспорт вызывает изменение объёма производства, занятости и дохода в рамках национальной экономики. Он является разницей между экспортом и импортом данной страны. При этом экспорт является экзогенной величиной от динамики ВВП своей страны, т. к. зависит от обменного курса национальной валюты, национального дохода в других странах. Увеличение объема производства в стране еще не означает рост экспорта произведенного продукта.

Импорт зависит от двух факторов:

1) обменного курса национальной валюты;

2) объема доходов домохозяйств и ***предельной склонности к импорту*** *MPM*, которая показывает, какая доля дополнительного дохода тратится на покупку импортных товаров. Импорт, зависящий от доходов субъектов, называется ***стимулированным импортом***.

Следует также учитывать, что импорт в некоторой степени является автономной величиной по отношению к ВВП страны, т. к. некоторые товары и услуги страна должна импортировать для удовлетворения жизненно важных потребностей населения и обеспечения производства. Данная часть импорта называется ***автономным импортом*** M^a. В экономическом анализе под автономным импортом понимается некая константа, предполагающая, что и при располагаемом национальном доходе, равном 0, осуществляется импорт, т. к. домохозяйства располагают определенными средствами к существованию.

С учетом двух составляющих функция импорта имеет вид:

$$M = M^a + MPMY .$$

Функция чистого экспорта определяется как

$$X_n = X - M^a - MPMY .$$

С учетом предельной склонности к импорту чистый экспорт оказывает в несколько раз большее воздействие на развитие экономики. При этом рост объема ВВП и доходов населения может оказывать сдерживающее воздействие на расширение производства из-за склонности домохо-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

зяйств увеличивать потребление импортных товаров по мере роста дохода (рис. 3.20).

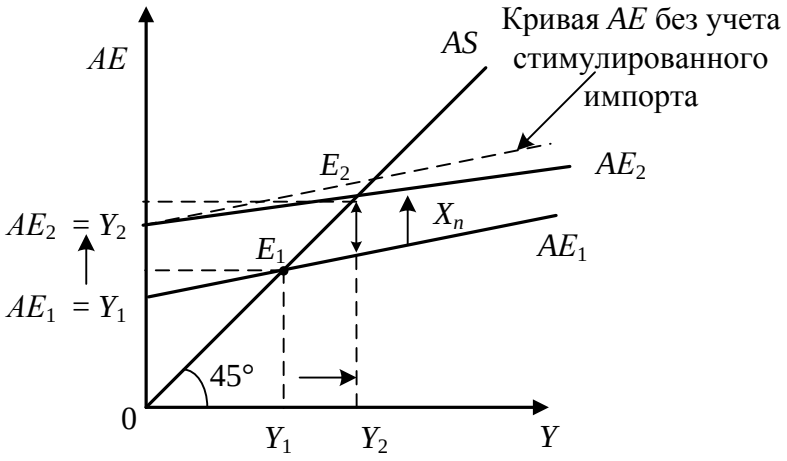

Рис. 3.20. Влияние чистого экспорта на равновесный объем производства

3.7. Взаимодействие модели *AD–AS* и кейнсианской модели совокупных доходов и расходов

В макроэкономике существует точка зрения, что кейнсианская модель равновесия не противоречит модели *AD–AS*. Для этого надо показать, как сдвиги на графике совокупных расходов, вызванные изменением уровня цен, связаны с кривой совокупного спроса, имеющей отрицательный наклон. При этом учитывается, что анализ взаимозависимости совокупных расходов и доходов осуществлялся Дж. М. Кейнсом при предположении о жесткости цен, а анализ модели *AD–AS* предполагает анализ влияния изменения цен на объем производства.

В курсе экономической теории в модели *AD–AS* обратную зависимость совокупного спроса от цен объясняли тремя эффектами: эффектом богатства, эффектом ставки процента и эффектом импорта. Рассмотрим, как эти эффекты реализуются в модели совокупных доходов и совокупных расходов.

Если в экономике неизменное количество денег, то между потреблением и уровнем цен существует обратная зависимость. В этом выражается *эффект реальных денежных остатков*, т. е. рост цен приводит к падению реального дохода домохозяйств и они сокращают свои потребительские расходы (***эффект богатства***). В кейнсианской модели совокупных доходов и расходов сдвиг графика функции потребления вызывает аналогичный сдвиг графика функции совокупного спроса. Для восстановления первоначальной величины реальных денежных остатков домохозяйства должны больше сберегать и, соответственно, меньше потреблять. Снижение уровня цен повышает реальную стоимость денежных остатков населения,

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

т. е. население становится богаче. Когда активы домохозяйств возрастают, они предпочитают больше потреблять и в меньшей степени сберегать. При снижении уровня цен кривые функции потребления и совокупных расходов смещаются вверх, и реальный доход повышается.

Между инвестициями и уровнем цен также существует обратная связь. С ростом цен, при неизменном количестве денег в стране, повышается ставка процента, что ведет в кейнсианской модели совокупных доходов и расходов к смещению графиков инвестиций и совокупного спроса вниз. В этом проявляется действие ***эффекта ставки процента***: при более высоком уровне цен требуется большее количество денег на покупку товаров. При фиксированном предложении денег расширение спроса на деньги приводит к росту обращений в коммерческие банки за кредитами и резко повышает ставку процента. Рост ставки процента уменьшает расходы на инвестиции в силу сокращения количества экономически целесообразных проектов, и наоборот, снижение уровня цен вызывает сокращение спроса на деньги для сделок, снижение ставки процента и сдвиг вверх графиков инвестиций и совокупного спроса. Более низким уровням цен, по существу, будут соответствовать повышенные совокупные расходы и более высокие равновесные объемы производства реального ВВП.

Кривая функции *AD* в модели с переменным уровнем цен, как следует из определения, отражает соотношение разных уровней цен и соответствующих им равновесных уровней фактического дохода (объема производства) (рис. 3.21).

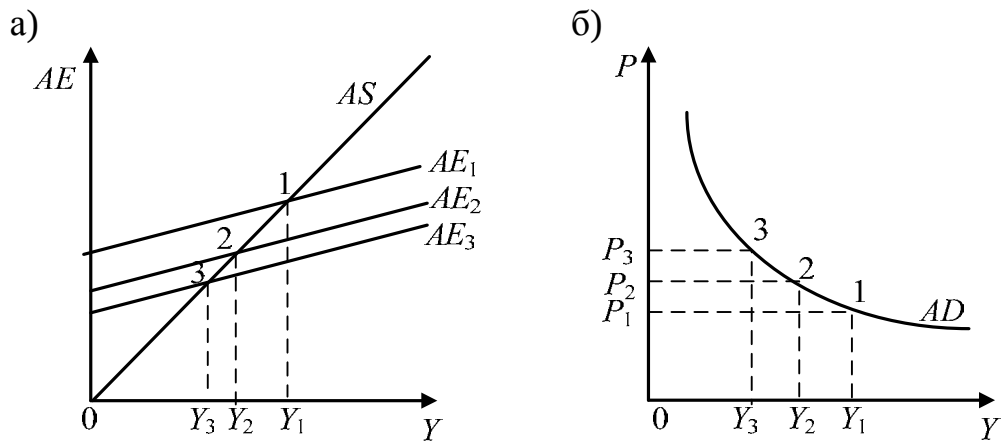

Рис. 3.21. Взаимосвязь кейнсианской модели (а) и модели *AD–AS* (б)

По вертикальной оси совместим кейнсианскую модель совокупных доходов и расходов (рис. 3.21, а) и функцию совокупного спроса (рис. 3.21, б), т. к. значения фактического объема производства в обеих моделях откладываются по горизонтальной оси. Уровень цен, соответствующий графику совокупных расходов (точка 2), равен P_2. На основе данных построения получим равновесный уровень национального продук-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

та Y_2, пересечение которого с уровнем цен P_2 даст точку 2 на кривой совокупного спроса (см. рис. 3.21, б).

Предположим теперь, что уровень цен ниже и соответствует P_1. При прочих равных условиях более низкий уровень цен приводит к росту реальных денежных остатков, а следовательно, к росту расходов на потребление, падению ставки процента (и, соответственно, стимулированию инвестиционных расходов). Следовательно, кривая совокупных расходов переместится вверх из положения (2) в положение (1) и равновесие будет наблюдаться при Y_1. Пересечением новых значений уровня цен и Y является точка 1 (см. рис. 3.21, б).

Предположим, что уровень цен растет. Величина реальных денежных остатков уменьшается, ставка процента растет. Соответственно, объемы потребления и инвестиций сокращаются, вызывая смещение кривой совокупного спроса вниз, из положения (2) в положение (3), которое соответствует уровню Y_3. Это позволяет нам отметить на кривой совокупного спроса точку 3, соответствующую пересечению уровня цен P_3 и Y_3 (см. рис. 3.21, б).

Очевидно, что снижение уровня цен служит причиной смещения вверх графика совокупного спроса и роста реального объема национального производства. При повышении уровня цен график совокупного спроса смещается вниз, а реальный объем производства снижается. Откладывая по осям различные значения уровня цен реального объема производства, на их пересечениях получаем точки 1, 2, 3, по которым строим кривую *AD*, имеющую отрицательный наклон.

Тождество моделей равновесия достигается только при сохранении неизменных цен в экономике. Если наблюдается инфляционный рост уровня цен, то возникает масштабное несоответствие между изменением номинального ВВП в инфляционном интервале модели «доходы–расходы» и реального ВВП в модели взаимодействия *AD–AS* (рис. 3.22).

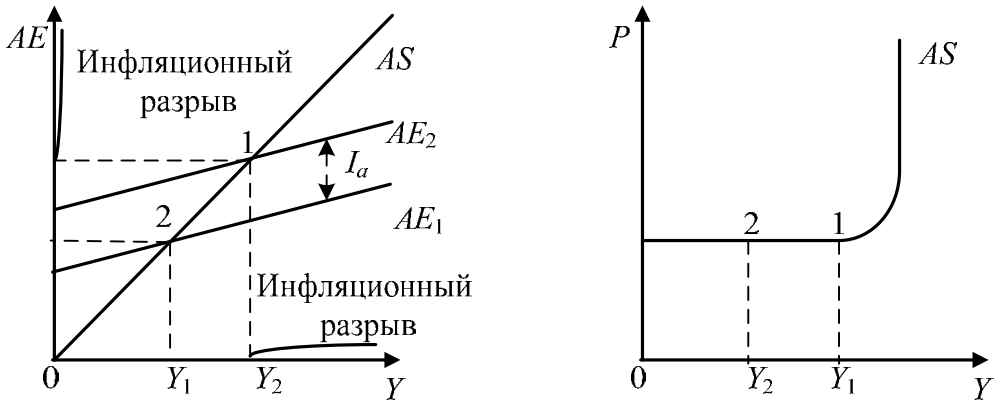

Рис. 3.22. Взаимодействие кейнсианской модели «доходы–расходы» и модели *AD–AS*

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Следует учитывать тот факт, что модель «доходы–расходы» Дж. М. Кейнсом была сформулирована для обоснования политики стимулирования совокупного спроса. Он стремился показать, что стимулирование спроса за счет фискальной и денежно-кредитной политики приведет к росту объема производства и занятости, переходу экономики неполной занятости к экономике полной занятости.

Выводы кейнсианской теории были подвергнуты критике монетаризмом и другими неоклассическими теориями, показавшими, что рост реального объема производства возможен только за счет увеличения объема используемых факторов производства, совершенствования технологии производства. Любые другие попытки приводят только к инфляции.

Основные понятия

Автономное потребление
Акселератор
Дефляционный разрыв
Инвестиции
    автономные
    индуцированные
Мультипликатор
    автономных расходов
    налоговый
    государственных расходов
    государственных трансфертов
    сбалансированного бюджета
Основной психологический закон Кейнса
Парадокс бережливости
Предельная эффективность инвестиций
Предельная склонность к потреблению
Сбережения
Средняя склонность к потреблению
Теорема Хаавельмо
Теория жизненного цикла
Теория относительного дохода
Теория перманентного дохода
Теория временных предпочтений
Эффективный спрос
q-теория Тобина

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Вопросы для самопроверки

1. Почему величина потребления, как правило, не равна доходу?
2. В чем разница между потреблением и сбережениями и что у них общего?
3. Прокомментируйте общий смысл гипотезы жизненного цикла.
4. В чем основной смысл теории распределения дохода И. Фишера?
5. В чем основной смысл кейнсианской и неоклассической функций потребления?
6. Какие теории потребления возникли в ответ на критику кейнсианской функции потребления?
7. Каково взаимодействие потребления и сбережений в кейнсианской и неоклассической моделях?
8. Перечислите основные факторы, влияющие на потребление.
9. Чем инвестиционный спрос отличается от спроса домохозяйств?
10. В чем различие между автономными и индуцированными инвестициями?
11. Что такое мультипликатор автономных расходов?
12. Как понимать неоднозначность парадокса бережливости?
13. Почему налоговый мультипликатор меньше мультипликатора государственных расходов?
14. Какой практический вывод можно сделать из теоремы Хаавельмо?
15. Что такое инфляционный разрыв и дефляционный разрыв?
16. Объясните, в чем различие между моделью *AD–AS* и моделью «доходы–расходы».

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

4 БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВАЯ (ФИСКАЛЬНАЯ) ПОЛИТИКА

Раскрывается необходимость, возможность и механизм воздействия государства на экономические процессы. Показаны различия классического и кейнсианского подходов к использованию фискальной политики для стабилизации развития экономики.

4.1. Государственное регулирование экономики: сущность, направления, этапы и формы проявления

4.1.1. Дискуссия о роли государства в рыночной экономике

В экономической теории существуют разные подходы к решению вопроса о роли государства в рыночной экономике. А. Смит, Ж. Б. Сэй, Ф. фон Хайек и другие представители неоклассической теории утверждают, что рыночная экономика характеризуется экономической свободой человека и свободой выбора. Любые попытки ограничить эту свободу приводят к нарушению эффективности рыночного механизма. Поэтому вмешательство государства в экономику должно быть минимальным. Главная функция государства – принятие законов, которые создадут базу для свободного выбора экономических решений хозяйствующими субъектами. При этом такие законы должны быть основаны на естественном праве и не ограничивать экономическую свободу человека. Общий подход неоклассической теории характеризуется пассивностью макроэкономической политики, т. к. экономика внутренне стабильна и автоматически переходит в состояние долгосрочного равновесия. Инструментами саморегулирования являются гибкие зарплаты, цены и ставки процента.

Другое направление экономической теории (кейнсианство) утверждает, что рыночный механизм не может самостоятельно обеспечить стабильность экономического развития, неизбежно порождает кризисы, безработицу, инфляцию. Поэтому государство, в дополнение к принятию законов и контролю за их соблюдением, должно заниматься регулированием экономики. Общий подход представителей кейнсианства заключается в утверждении активной макроэкономической политики, которая необходима для стабилизации внутренне нестабильной экономики, возникающей в результате недостаточной гибкости рынка труда, жесткой зарплаты, неэластичности цен в сторону снижения.

Подходы представителей кейнсианства и неоклассицизма к макроэкономической политике различны по таким аспектам, как причины нестабильности совокупного спроса; факторы, определяющие совокупное предложение; взаимосвязь инфляции и безработицы; инструменты фискальной

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

и кредитно-денежной политики.

В настоящее время практически все экономисты согласны с тем, что государство должно регулировать экономику. Разногласие между ними – в вопросе об объеме функций государства.

4.1.2. Необходимость и возможность государственного регулирования

Необходимость государственного вмешательства заключается в нарастании проблем в экономике, с которыми рынок самостоятельно справиться не может и надо бороться государству.

Возможность государства воздействовать на экономику появляется по достижении определенного уровня экономического развития, концентрации производства и капитала в руках государства, с развитием экономической теории, которая дает все более точные инструменты воздействия на поведение хозяйствующих субъектов.

Возможности государственного воздействия на экономику ограничены. Это вытекает из:

1) доли государства в ВВП страны;
2) границ достаточных мотивов у предпринимателей в смешанной экономике;
3) границ налогообложения;
4) границ прироста ВВП.

Данные обстоятельства приводят к тому, что в настоящее время государство пытается подстроиться под механизм рыночного саморегулирования с тем, чтобы смягчить отрицательные аспекты рынка, не подрывая рыночные стимулы и механизмы.

Государство использует ***средства*** для выполнения своих функций:

1) административные, которые базируются на силе государства и включают в себя меры запрета, принуждения и разрешения;
2) экономические (фискальная и денежно-кредитная политика);
3) государственная собственность, государственный сектор в экономике, который представляет собой совокупность хозяйственных объектов целиком или полностью принадлежащих центральным и местным органам власти. В целом государственный сектор служит дополнением частного хозяйства в тех сферах, в которых мотивация для частного сектора оказывается недостаточной. С помощью государственного сектора правительство воздействует на состояние экономики. Так, в условиях кризиса инвестиции государства в государственный сектор растут, что способствует уменьшению спада в экономике.

Вместе с тем, существуют процессы, которые объективно порождаются закономерностями развития экономики и усложняют проведение экономической политики государства. К ним можно отнести:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– временные лаги между принимаемыми решениями и достигнутыми результатами;

– несовершенство экономической информации;

– изменчивость ожиданий экономических субъектов;

– неоднозначность исторических аналогий.

Прежде чем достигнуть нынешнего этапа в регулировании экономических процессов, участие государства в экономике прошло несколько этапов.

Этап 1. Характеризуется созданием общих благоприятных условий для воспроизводства частного капитала, сосредоточением усилий государства на разработке законодательства, таможенной политики, обеспечением устойчивости денег; одновременно государство занимается приобретением и строительством объектов в сырьевых отраслях и инфраструктуре.

Этап 2. Характеризуется несогласованными действиями в области структурной политики и попытками воздействовать на занятость и цены.

Этап 3. Начинаются эксперименты с использованием денежно-кредитной и фискальной политики для регулирования экономики. Наблюдается приватизация государственной собственности.

Этап 4. Начинается переход к отраслевому программированию. Предпринимаются попытки повысить действенность и эффективность государственного регулирования путем изучения совместимости и взаимозаменяемости различных методов регулирования.

Этап 5. Государство разрабатывает среднесрочные программы развития экономики в сочетании с формулированием долгосрочных перспективных целей. Методы регулирования становятся все более адресными, дозированными и комплексными.

Этап 6. Меры по согласованию общегосударственных среднесрочных программ начинают приниматься на межгосударственном уровне в рамках интеграционных объединений. Предпринимаются шаги к созданию программ развития экономики.

4.1.3. Теоретический анализ эффективности государственной экономической политики

Проблема роли и места экономической политики государства в рыночном механизме решается на теоретическом уровне с помощью экономико-математического моделирования. Базовой теорией является *модель анализа экономической политики* Я. Тинбергена, который опубликовал книги «Теория экономической политики» (1952) и «Экономическая политика: принципы и построение» (1956).

Для анализа экономической политики Я. Тинберген использовал линейную модель с двумя целевыми показателями T_1 и T_2 и двумя инструментами I_1 и I_2, которыми располагает правительство. Предположим, что желаемый уровень T_1 и T_2 равен T_1^* и T_2^*. Когда экономика функционирует на желаемом уровне, т. е. она находится в точке максимальной удовлетворённости.

В этом случае цели являются линейными функциями инструментов:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$T_1 = a_1 I_1 + a_2 I_2;$$
$$T_2 = b_1 I_1 + b_2 I_2.$$

На каждую цель оказывают влияние оба инструмента экономической политики государства. В этом случае можно сформулировать фундаментальный вывод, что государство может достичь обеих целей тогда, когда имеет в своём распоряжении оба инструмента и влияния инструментов на цель *линейно независимы* друг от друга (т. е. когда $a_1/b_1 \equiv a_2/b_2$). При линейной зависимости инструментов возможно достижение только одной из поставленных целей.

Математическое описание оптимальной экономической политики будет выглядеть следующим образом:

$$T_1^* = a_1 I_1 + a_2 I_2;$$
$$T_2^* = b_1 I_1 + b_2 I_2.$$

Решая эти уравнения относительно I_1 и I_2 (предполагая выполнение условия $a_1/b_1 \equiv a_2/b_2$), получим

$$I_1 = \frac{b_2 T_1^* - a_2 T_2^*}{a_1 b_2 - b_1 a_2}; \quad I_2 = \frac{a_1 T_2^* - b_1 T_1^*}{a_1 b_2 - b_1 a_2}.$$

Таким образом, при линейной независимости инструментов экономика достигнет точки максимальной удовлетворённости в случае, если они будут иметь значения, определяемые вышесформулированными уравнениями.

Обобщение полученного вывода состоит в следующем: в экономике целевые показатели могут быть достигнуты при наличии n линейно независимых инструментов экономической политики. При этом в рассматриваемой модели экономика должна быть описана системой линейных уравнений с n целевыми показателями.

Если $a_1/b_1 \equiv a_2/b_2$, то влияние обоих инструментов экономической политики государства на обе цели оказывается пропорциональным. В результате органы управления имеют только один независимый инструмент, с помощью которого они пытаются достичь двух целей. Обычно это невозможно осуществить.

Для примера в качестве целевых показателей T_1 и T_2 можно взять объем производства Y и уровень инфляции P, в качестве инструментов I_1 и I_2 – денежную массу M и государственные расходы G. Коэффициенты a_1, a_2, b_1, b_2 в данном случае измеряют количественный эффект влияния G и M на Y и P; их значения определяются типом выбранной макроэкономической модели (например, в кейнсианской модели a_1 и a_2 могут быть мультипликаторами монетарной и фискальной политики соответственно). Произ-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ведя замену переменных в уравнении, получим

$$Y = a_1 G + a_2 M;$$
$$P = b_1 G + b_2 M.$$

Можно переписать эту систему, заменив абсолютные значения переменных их отклонениями от базового уровня:

$$\Delta Y = a_1 \Delta G + a_2 \Delta M;$$
$$\Delta P = b_1 \Delta G + b_2 \Delta M.$$

Тогда, если требуется удержать объем производства на базовом уровне, снизив инфляцию, к примеру, на 5 %, следует приравнять ΔY к нулю, а $\Delta P = -5$. Решение этой задачи существует только в том случае, если влияния G и M линейно независимы.

Я. Тинберген сформулировал положение, что количество целей, которые ставит правительство, должно быть меньше количества инструментов, с помощью которых оно стремится реализовать эти цели. Данный вывод привел к тому, что в экономической политике большинства стран отошли от однопорядковых целевых функций и стали использовать структурированные целевые функции, т. е. выделять приоритетную задачу и направлять средства на ее решение.

Необходимо учитывать, что рассматриваемая модель Тинбергена является сильным упрощением действительности. На практике при определенном сочетании численных значений коэффициентов a_1, a_2, b_1, b_2 расчетная величина изменения инструментов может быть такой, что, например, требуемая вариация ΔG приведет к недопустимому дефициту государственного бюджета или существенное изменение ΔM через определенное время породит большую инфляцию.

Р. Манделл рассмотрел проблему выбора экономической политики иначе, чем Я. Тинберген. Он предположил, что в действительности различные инструменты, как правило, находятся под контролем различных правительственных органов. Например, денежная политика может находиться в компетенции центрального банка, а фискальная – в компетенции исполнительной власти, и эти органы не координируют свои действия. Р. Манделл ставит вопрос: существует ли путь к решению проблемы выбора оптимальной экономической политики в условиях децентрализации процесса принятий решений?

Манделл показал, что если цели правильно привязаны к инструментам, то оптимальный пакет политических мер может быть выполнен и в условиях децентрализованного принятия решений. Предложение Манделла основывалось на ***концепции эффективной рыночной классификации***. По сути, это означает, что каждая цель должна быть «приписана» к тому инструменту, который оказывает на неё наиболее сильное влияние и, та-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ким образом, имеет сравнительные преимущества с точки зрения регулирования целевого показателя. Используя пример регулирования инфляции и объема производства, можно отметить, что денежная политика (изменение *M*) оказывает более сильное влияние на инфляцию по сравнению с фискальной (изменением *G*), которая, в свою очередь, эффективнее воздействует на объем производства. Таким образом, органы, проводящие фискальную политику, должны самостоятельно регулировать колебания объема производства, а центральный банк, ответственный за монетарную политику, должен контролировать темп роста цен.

В реальности существуют такие ситуации, когда целей больше, чем инструментов, и возникает вопрос о том, что может произойти в этом случае.

Предположим, что фискальная политика зашла в тупик и использование государственных расходов стало невозможным ($\Delta G = 0$). Тогда уравнения принимают вид:

$$\Delta Y = a_2 \Delta M,$$
$$\Delta P = b_2 \Delta M.$$

Из этого следует, что

$$\Delta P = \left(\frac{b_2}{a_2}\right)\Delta Y.$$

В таком случае не существует даже чисто теоретической возможности снижения инфляции без сокращения объема производства. Из уравнения следует, что инфляция и объем производства могут двигаться только в одном направлении. Ограничения на проводимую политику, формально представленные в уравнении, показаны на графике (рис. 4.1, линия *AB*).

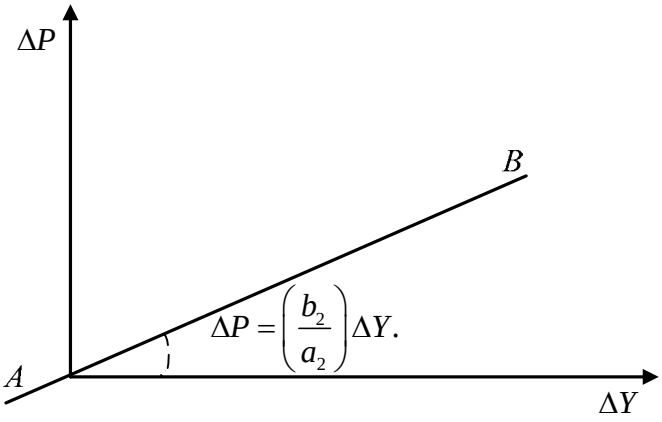

Рис. 4.1. Функция социальных потерь

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В этих условиях правительственным органам следует определить *функцию социальных потерь*, оценивающую издержки, которые понесет общество в результате отклонения целевых показателей от их оптимальных значений, и минимизировать её при данных ограничениях (в данном случае это прямая *AB*).

Функцию социальных потерь можно представить как сумму квадратов отклонений целевых показателей от оптимального значения. В данном случае не принципиально, в каком виде записать функцию, т. к. само значение социальных потерь так же абстрактно, как и численное значение функции полезности у отдельного потребителя. Главное, чтобы функция позволяла сравнивать эффективность различных комбинаций инструментов экономической политики. А для этого достаточно, чтобы она возрастала с отклонениями любого из целевых показателей и была «чувствительна» в разумных пределах и в нужных пропорциях к этим отклонениям.

Для простоты примем общие потери L в результате отклонения целевых переменных от их оптимального значения в таком виде:

$$L = (\Delta Q - \Delta Q^*)^2 + (\Delta P - \Delta P^*)^2.$$

В рассматриваемом примере основная цель состоит в том, чтобы достичь

$$\Delta Q^* = 0 \text{ и } \Delta P^* = -5.$$

Таким образом, функция потерь имеет вид:

$$L = (\Delta Q)^2 + (\Delta P + 5)^2.$$

В зависимости от величины L данная функция имеет вид окружности радиусом $\sqrt{L}$ и с центром в точке максимальной удовлетворенности $C = (0, -5)$. Допустимый минимум будет находиться в точке касания функции потерь и прямой *AB*, задаваемой уравнением (рис. 4.2).

В итоге общество приходит к компромиссу: снижается инфляция за счёт сокращения объема производства с минимальными потерями для общества.

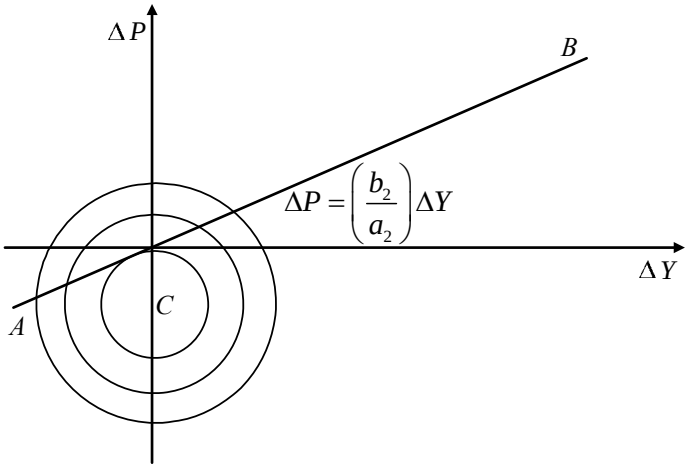

Рис. 4.2. Величина потерь общества

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В 1976 г. вышла книга Р. Лукаса «Эволюция экономической политики», в которой доказывалось, что политика, основанная на среднестатистических показателях прошлого и недооценивающая фактор переменчивости ожиданий, обречена на ошибки. Следствием данной критики стало появление более совершенных макроэкономических моделей, включающих оценку фактора ожиданий.

4.2. Сущность и цели фискальной политики

Под ***бюджетно-налоговой (фискальной) политикой*** понимается изменение доходов и расходов государства в целях поддержания рыночного равновесия и стимулирования развития отдельных сфер национальной экономики. Она осуществляется через государственные финансы, являющиеся частью финансовой системы страны. Под ***финансовой системой*** понимается совокупность экономических отношений, проявляющаяся в процессе образования, распределения и использования денежных средств в качестве финансовых ресурсов в народном хозяйстве. Под ***финансовыми ресурсами*** понимают доходы всех звеньев экономики, начиная от домохозяйств, предприятий и кончая государственными органами. В широком смысле к финансовым ресурсам относят и кредитные ресурсы банков. Разница между ними заключается в том, что финансовая система в узком смысле понятия осуществляет изъятие, распределение и перераспределение денежных средств безвозмездно и безвозвратно, а кредитная система – это временное перераспределение средств, т. е. возвратное и за плату.

Вся совокупность финансовых ресурсов делится на ***централизованные*** (общегосударственные), сконцентрированные в госбюджете и во внебюджетных централизованных фондах, и ***децентрализованные***, представленные финансовыми ресурсами предприятий и организаций.

Проводя бюджетно-налоговую политику, государство может ставить следующие ***цели:***

– борьба с безработицей;

– стабилизация экономического роста;

– борьба с инфляцией;

– осуществление структурных сдвигов в экономике;

– перераспределение доходов в обществе с целью реализации принципа социальной справедливости;

– стимулирование территориального размещения производства;

– воздействие на состояние платежного баланса.

Основными параметрами макроэкономического регулирования в большинстве стран являются:

– доля налоговых изъятий в ВВП;

– доля налогов в личных доходах и прибыли;

– доля налогов в объеме продаж потребительских товаров;

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– доля налогов в объеме внешнеторговой деятельности;

– социальные отчисления;

– уровень налогообложения недвижимости, доходов по акциям, экологических загрязнений;

– льготы по государственным приоритетам.

Именно эти параметры позволяют *регулировать макроэкономические показатели*, имеющие стабилизационное воздействие: потребительский спрос, инвестиции, экспорт, НТП, социальные расходы, затраты на охрану окружающей среды и другие.

В неоклассической теории фискальная политика рассматривается как инструмент финансового обеспечения выполнения государством своих функций. Представители неоклассической теории опираются на идею Д. Рикардо о том, что инструменты бюджетно-налоговой политики только перераспределяют имеющиеся в стране финансовые ресурсы и не могут оказать воздействия на реальные процессы в экономике.

Кейнсианство рассматривает фискальную политику как основной инструмент воздействия на совокупный спрос и через него на реальные процессы в экономике.

4.3. Политика автоматических стабилизаторов

Как известно, бюджетно-налоговая политика решает различные задачи. При этом может использоваться две формы политики, которые имеют различные механизмы реализации и разную эффективность.

Политика автоматических стабилизаторов заключается в том, что расходы государственного бюджета и налоги на протяжении рассмотренного периода времени меняются автоматически в зависимости от экономической конъюнктуры. При этом ставки налогов и статьи расходов госбюджета не пересматриваются, остаются постоянными.

Под *автоматическими стабилизаторами* понимаются институциональные факторы рыночной экономики, которые сглаживают экономическую конъюнктуру независимо от текущих решений правительства. Наиболее типичными автоматическими стабилизаторами можно считать:

– прогрессивную шкалу налогообложения;

– систему пособий по безработице и материальную помощь бедным слоям населения;

– функцию потребления, основанную на концепции перманентного дохода. Исходя из этой концепции, можно предположить, что во время подъема домохозяйства увеличивают свое потребление медленнее нарастания дохода, а во время спада – медленнее сокращают свое потребление по сравнению со снижением дохода.

В период подъема увеличиваются доходы, которые получают домохозяйства, что через эффект мультипликатора стимулирует рост объема

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

производства. Однако механизм политики автоматических стабилизаторов приводит к тому, что доходы при существующем прогрессирующем налогообложении попадают под более высокую ставку налога и располагаемые доходы увеличиваются в меньшей степени. Соответственно, совокупный спрос увеличивается медленнее, чем растет объем производства. Одновременно в период подъема экономики сокращаются расходы государства в виде таких трансфертов, как выплата пособий безработным, малообеспеченным слоям населения. Это позволяет еще больше сдержать темпы роста доходов домохозяйств и совокупный спрос. Тем самым правительство замедляет темпы роста производства, чтобы не допустить «перегрева» экономики и последующего кризиса.

В период экономического спада наблюдается противоположная ситуация. Ввиду падения производства снижается зарплата работающего населения, что автоматически переводит его на более низкие ставки подоходного налога. Одновременно увеличивается безработица, что требует роста расходов государства на выплату пособий по безработице и малообеспеченным семьям. В результате этого располагаемые доходы домохозяйств сокращаются в меньшей степени, чем спад производства. Тем самым тормозится падение совокупного спроса и, следовательно, объема производства.

Таким образом, автоматические стабилизаторы препятствуют слишком большому перегреву экономики или глубокому кризису, но не могут полностью устранить нежелательные тенденции экономического цикла. Это означает, что если правительство в период спада хочет устранить негативные последствия, то оно должно проводить дискреционную фискальную политику.

Представители различных экономических школ относятся к идее автоматических стабилизаторов по-разному. Например, во взглядах на роль третьего стабилизатора расхождений кейнсианской и неоклассической школ в принципе нет. Однако действенность первых двух представители неоклассической теории отрицают, т. к. природа этих стабилизаторов следует из кейнсианского понимания активной роли совокупного спроса, что несовместимо с идеологией экономистов-неоклассиков о ведущей роли совокупного предложения.

4.4. Дискреционная фискальная политика

Дискреционная политика проявляется в том, что государство меняет налоги и государственные расходы в зависимости от экономической конъюнктуры и целей.

В период экономического кризиса и высокой безработицы государство проводит ***экспансионистскую (стимулирующую)*** дискреционную политику. С точки зрения представителей кейнсианской теории, она проявляется в снижении налогов, увеличении государственных расходов или в сочетании этих мер.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Снижение налогов приводит к росту располагаемого дохода домохозяйств, что вызывает рост совокупного спроса.

Государственные расходы действуют по двум направлениям:

1) субсидии (трансферы) приводят в период спада к росту располагаемого дохода домохозяйств и стимулируют увеличение совокупного спроса, что является толчком для развития производств, сокращения безработицы;

2) закупки товаров и услуг прямо воздействуют на увеличение совокупного спроса.

В результате того, что совокупный спрос превышает совокупное предложение, предприниматели начинают расширять производство. ВВП увеличивается, что означает сокращение безработицы, а это приводит к новому увеличению доходов, от чего, в свою очередь, растут национальный доход и объем производства. Спад ликвидируется. При этом, т. к. действует эффект мультипликатора, экономика растет в большей степени, чем расходы государства. Побочным эффектом данной политики может быть стимулирование роста цен в силу инерционности развития экономики.

В период роста инфляции в стране проводится ***рестриктивная (сдерживающая) фискальная политика***. Она осуществляется через увеличение налогов и сокращение государственных расходов или через сочетание этих методов. В результате сокращаются располагаемые доходы домохозяйств и фирм, следовательно, падает спрос на товары и растут незапланированные запасы произведенной продукции у фирм. Данное обстоятельство побуждает фирмы сдерживать дальнейший рост цен, чтобы распродать накопившиеся излишки. Отрицательным моментом проведения такой политики может быть спад производства, т. к. в условиях господства на рынке олигополиям выгоднее сократить объем производства, а не снижать цены (действует эффект «храповика»).

В настоящее время в экономической литературе идет ***дискуссия*** по вопросу предпочтительности использования налогов или государственных расходов для борьбы с колебаниями экономической конъюнктуры. Кейнсианство предпочитает государственные расходы, которые должны расти в период спада и сокращаться в период подъема. Представители ***неоклассической теории*** считают, что усиление роли госбюджета в стимулировании развития экономики подрывает рыночные стимулы, т. к. сопровождается ростом налогов, и поэтому необходимо сокращать государственные расходы, особенно на социальные программы, потому что они порождают иждивенческие настроения в обществе.

Представители неоклассической теории ввели в научный оборот понятие ***фискального тормоза***, смысл которого заключается в том, что если в экономике наблюдается рост объема производства под воздействием роста производственных возможностей, то в долгосрочном периоде существование подоходных налогов будет сдерживать экономический

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

рост и порождать безработицу. Предположим, что экономика находится в состоянии равновесия, соответствующем полной занятости (рис. 4.3, точка $Y_1 = Y_f$). В экономике растут производственные мощности, и равновесное состояние, характеризующееся полной занятостью, должно соответствовать объему Y_2. Но рост доходов будет сопровождаться ростом налогооблагаемого дохода и налоговых поступлений в бюджет T, которые превысят расходы госбюджета G. В результате этого объем производства сократится по сравнению с потенциально возможным и будет равен Y_3. Для преодоления фискального тормоза государство должно снизить налоги, или увеличить расходы, или сделать это одновременно.

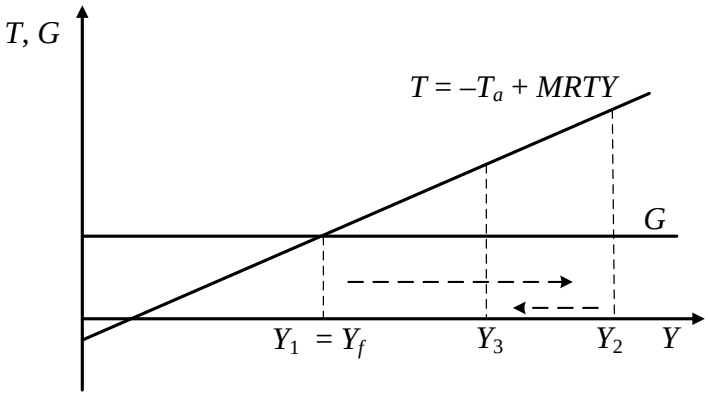

Рис. 4.3. Модель фискального тормоза

Представители неоклассической теории предлагают для стабилизации экономического развития сокращать налоги. Если в стране экономический кризис, то сокращение налогов с доходов фирм позволит им выделить больше средств на инвестиции и за счет этого выйти из кризиса. Если в стране растет совокупный спрос и за счет этого развивается инфляция, то снижение налогов на прибыль позволит фирмам увеличить производство товаров и удовлетворить спрос, уничтожив основание для роста цен.

Эффекты изменений государственных расходов и налогов рассматривались без учета ограничения на величину дефицита или положительного сальдо государственного бюджета. Вместе с тем, правительство очень большое внимание уделяет проблеме сбалансированности государственного бюджета. Это связано с тем, что бездефицитность бюджета является одним из главных условий выдачи кредитов Международным валютным фондом нуждающимся странам. Если государство следует политике сбалансированного бюджета или имеет целью поддержание постоянной величины дефицита или положительного сальдо, то мультипликатор государственных расходов в соответствии с теоремой Хаавельмо будет равен единице. В данном случае любые колебания инвестиций вызовут мультиплицированные колебания дохода. Таким образом, политика стабилизации дохода несовместима с политикой сбалансированного бюджета и с выводом страны из кризиса.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

4.5. Дефицит бюджета и его финансирование

4.5.1. Понятие дефицита бюджета и его виды

Идеальное состояние исполнения госбюджета – полное покрытие государственных расходов доходами. Но характерной чертой госбюджета является его ***несбалансированность***, т. е. наличие дефицита, когда расходы превышают доходы. Несбалансированность госбюджета – один из важнейших факторов, оказывающих влияние на развитие экономики и макроэкономическое равновесие. Величина сальдо госбюджета влияет на размеры совокупного спроса, уровень цен, состояние платежного баланса и т. д.

Состояние госбюджета определяется *тремя основными факторами*: долгосрочной тенденцией в динамике налоговых поступлений и государственных расходов; стадией экономического цикла, в которой находится страна; текущей политикой государства.

Дефицит существует практически во всех странах, что связано с ростом роли государства в экономике, увеличением расходов на социальные цели, на содержание административного аппарата, циклическим развитием экономики.

Существует два подхода к расчету величины дефицита бюджета. В рамках системы национальных счетов (СНС) дефицит определяется как

$$Дефицит = P_t G_t + V_t + R_{t-1} B_{t-1} - T_t ,$$

где P_t – дефлятор ВВП или соответствующим образом выбранный уровень цен; G_t – государственные закупки; V_t – государственные трансферты; R_{t-1} – номинальная ставка процента; B_{t-1} – выплаты процентов по ранее выпущенным государственным облигациям; T_t – налоги.

Данный подход искажает величину дефицита, т. к., во-первых, разделяет финансовую структуру государства на две независимые величины (Национальный банк и Министерство финансов), что ведет к двойному счету взаимных обязательств Минфина и Национального банка, во-вторых, использование единого индекса цен неверно оценивает эффект инфляции.

Второй подход был предложен Р. Барроу:

$$Дефицит = G_t P_t + V_t + \left(R_{t-1} - \pi_{t-1}\right) B_{t-1} - \pi_{t-1} M_{t-1} - T_t ,$$

где π_{t-1} – инфляция предшествующего периода; M_{t-1} – денежная масса в предшествующем периоде.

Разница в подходах заключается в методе измерения выплат процентов по ранее выпущенным государственным облигациям. В версии Барроу выплаты по облигациям осуществляются в размере реальной ставки процента, а наличные деньги приносят их владельцам убытки.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Количественно разницу оценки дефицита X при этих подходах можно определить следующим образом:

$$X = \frac{\pi_{t-1}}{P_t}\left(M_{t-1} + B_{t-1}\right).$$

Итак, чем выше уровень инфляции, тем больше дефицит в рамках СНС размера дефицита по Барроу.

Различают ***активный*** и ***пассивный*** дефициты. Первый возникает в результате сознательного планирования превышения расходов госбюджета над доходами. Он может быть вызван ростом инвестиций в новое производство, что ведет к созданию рабочих мест, увеличивает занятость и уровень дохода населения, что в конечном счете ведет к экономическому росту.

Второй возникает в связи со снижением налоговых и прочих поступлений (из-за замедления экономического роста, роста налоговых неплатежей).

Существует фактический и структурный дефицит государственного бюджета. ***Структурный дефицит*** – дефицит, рассчитанный при предположении о полной занятости в экономике. Он возникает, как правило, в результате планирования правительством госбюджета таким образом, что расходы превышают доходы для решения определенных проблем в развитии национальной экономики. ***Фактический дефицит*** отличается от структурного на циклический компонент, являющийся той частью дефицита, которая появилась исключительно из-за того, что экономика не находится на уровне объема производства, соответствующего полной занятости. Различие между структурным и фактическим дефицитом проявляется благодаря тому, что государственные доходы и расходы систематически отражают экономический цикл. Разность между реально наблюдаемым и структурным дефицитом называется ***циклическим дефицитом***.

Фактический дефицит государственного бюджета определяется изменением некоторых переменных в зависимости от фазы цикла.

1. Уменьшение ВВП ведет, при прочих равных условиях, к увеличению дефицита госбюджета, т. к.: а) сокращаются налоговые поступления; б) растет объем трансфертов (социальные пособия и т. д.).

2. Рост безработицы приводит к росту дефицита государственного бюджета, т. к.: а) сокращаются налоговые поступления (подоходный налог); б) растет объем выплат пособий по безработице.

3. Рост ставки процента в рамках экономического цикла приводит к росту выплат по государственному долгу, вследствие чего растет дефицит государственного бюджета.

4. Рост инфляции приводит к росту номинальных поступлений в государственный бюджет и обесценивает государственный долг. Следовательно, этот фактор способствует уменьшению дефицита государственного бюджета. В случае прогрессивной шкалы налогообложения инфляция передвигает налогоплательщиков в высокие налоговые категории и порождает дополнительные поступления, которые известны как *инфляционный налог*. Если же налоговая шкала индексируется, инфляция не влияет на состояние бюджета.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Выделяют понятие ***«первичный дефицит»,*** который рассчитывается как разность между величиной общего дефицита и суммой выплат процентов по государственному долгу. При долговом финансировании первичного дефицита увеличивается и основная сумма долга, и коэффициент его обслуживания, т. е. возрастает «бремя долга» в экономике.

Квазифискальный дефицит госбюджета – скрытый дефицит госбюджета, обусловленный квазифискальной деятельностью государства. Квазифискальные операции, например, включают:

– финансирование государственными предприятиями избыточной занятости и выплату ими заработной платы по ставкам выше рыночных за счет банковских ссуд или путем накопления взаимной задолженности;

– накопление в коммерческих банках большого портфеля «плохих долгов»: просроченных долговых обязательств госпредприятий, льготных кредитов домохозяйствам, фирмам и т. д. Эти кредиты в итоге выплачиваются за счет льготных кредитов Национального банка;

– отдельные операции, связанные с госдолгом, а также финансирование Национальным банком убытков от мероприятий по стабилизации обменного курса валюты, беспроцентных и льготных кредитов правительству; кредиты рефинансирования коммерческим банкам на обслуживание «плохих долгов»; рефинансирование Национальным банком сельскохозяйственных, промышленных и жилищных программ правительства по льготным ставкам.

Нормальным считается дефицит бюджета, приблизительно соответствующий уровню инфляции в стране. Такой дефицит бюджета обычно покрывается низкопроцентными или беспроцентными кредитами Национального банка. Международные стандарты предполагают возможный дефицит бюджета на уровне 3 % ВВП. Обычно бюджетный дефицит до 10 % суммы доходов считается допустимым, тогда как дефицит более 20 % – критическим.

4.5.2. Финансирование дефицита

Бюджет обычно балансируют ежегодно либо на циклической или функциональной основе. До Великой депрессии 30-х гг. общепризнанным считался ***ежегодно балансируемый бюджет***. В основе данного подхода лежит равенство Д. Рикардо налоговых поступлений текущего и будущего периодов и расходов аналогичных периодов. Считается, что экономические субъекты действуют рационально и адекватно оценивают текущие и будущие события. Поэтому любое увеличение задолженности государства рассматривается как рост налогов в будущем, т. к. другого источника доходов у государства нет. При этом не имеет значения, каким образом формируется прирост государственного долга. Равенство Д. Рикардо может

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

быть выражено следующим образом:

$$T_{тек.} + \frac{T_{буд.}}{1+r} = G_{тек.} + \frac{G_{буд.}}{1+r},$$

где T – налоги; G – государственные расходы; r – ставка процента.

Однако такой подход к ликвидации бюджетного дефицита имеет существенные недостатки, особенно если экономика находится на стадии кризиса. Методы, используемые для достижения поставленных целей, порождают новые проблемы. В условиях длительного периода безработицы и падения доходов налоговые поступления сокращаются. Правительство, стремясь сбалансировать бюджет, или увеличивает налоговые ставки, или сокращает государственные расходы, или сочетает эти меры. В результате совокупный спрос еще больше сдерживается. В условиях избыточного спроса ежегодно балансируемый бюджет не носит стабилизирующего, антиинфляционного характера. Таким образом, государство, стремясь сбалансировать бюджет, может ежегодно менять систему налоговых платежей и государственных расходов, что порождает нестабильность и риск в предпринимательской деятельности, еще больше углубляет колебания экономического цикла.

Поэтому в большинстве стран пытаются балансировать госбюджет ***на циклической основе***, т. е. выравнять доходы и расходы государственного бюджета за ряд лет, составляющих продолжительность экономического цикла. В период кризиса формируется дефицит бюджета, т. к. сокращаются налоговые поступления и растут государственные расходы. А в период подъема экономики, наоборот, растут налоговые поступления в бюджет и сокращаются расходы. Повсеместное распространение получила дискреционная политика, которую называют еще политикой быстрого реагирования. Она помогает за счет маневрирования статьями доходов и расходов госбюджета достаточно быстро реагировать на изменившиеся обстоятельства. Жесткая бюджетная и денежно-кредитная политика помогает держать бюджетный дефицит на относительно стабильном уровне. Вместе с тем, сбалансировать бюджет на циклической основе достаточно трудно, т. к. нельзя предвидеть продолжительность цикла.

При балансировке ***на функциональной основе*** на первый план выдвигается решение текущих проблем социально-экономического развития. В этом случае финансовая политика направлена на увеличение доходов госбюджета путем реализации мер, ориентированных на оздоровление экономики. Проблема сбалансированности бюджета не рассматривается как первоочередная. Главной задачей является проблема развития производства и достижения полной занятости. В краткосрочном периоде бюджетный дефицит и инфляция могут даже возрасти, однако по мере стабилизации экономики налоговые поступления обеспечат ликвидацию бюд-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

жетного дефицита.

Существуют следующие ***способы покрытия дефицита госбюджета***:

– денежно-кредитная эмиссия;

– долговое финансирование в форме продажи государственных ценных бумаг или кредитов у внебюджетных фондов и международных финансовых организаций;

– увеличение налоговых поступлений, а также доходов от приватизации, хотя данный способ выходит за рамки финансирования бюджетного дефицита в узком смысле слова, т. к. разрешается в долгосрочной перспективе на базе комплексной налоговой реформы, нацеленной на снижение ставок и расширение базы налогообложения. В краткосрочном периоде снижение налоговых ставок сопровождается:

а) уменьшением степени встроенной стабильности экономики;

б) ростом эффекта вытеснения негосударственного сектора на фоне повышения ставок процента, которое возникает как реакция денежного рынка на экономическое оживление повышением спроса на деньги при их неизменном предложении;

в) возможным увеличением бюджетного дефицита из-за одновременного снижения ставок налогообложения и налоговых поступлений в бюджет.

Если дефицит госбюджета финансируется за счет эмиссии денег, то создаются условия для роста инфляции в стране. Правительство заинтересовано в умеренной инфляции, т. к. она, во-первых, обесценивает государственный долг и, во-вторых, обеспечивает правительству дополнительные средства для финансирования долга в виде инфляционного налога и сеньоража.

Сеньораж – доход государства от эмиссии денег в результате его монопольного права печатать деньги. Печатание денег фактически ничего государству не стоит, а напечатанные банкноты могут быть обменены на товары и услуги. Таким образом, сеньораж *SE* может быть измерен покупательной способностью денег, выпущенных в обращение за данный период:

$$SE = \frac{M - M_{-1}}{P}\frac{M}{M} = \left(\frac{M - M_{-1}}{M}\right)\frac{M}{P}.$$

Сеньораж является следствием превышения темпа роста денежной массы над темпом роста реального ВВП, что приводит к повышению среднего уровня цен и номинальных доходов. В результате все экономические субъекты платят своеобразный инфляционный налог и часть их доходов перераспределяется в пользу государства через возросшие налоговые платежи.

Инфляционный налог IT – потери капитала, понесённые владельца-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ми денежных средств в результате инфляции. Формально инфляционный налог может быть рассчитан следующим образом:

$$IT = \frac{M}{P} - \frac{M}{P}\frac{P_{-1}}{P} = \left(1 - \frac{P_{-1}}{P}\right)\frac{M}{P} = \left(\frac{P - P_{-1}}{P}\right)\left(\frac{M}{P}\right).$$

В условиях инфляции, перерастающей в гиперинфляцию, может возникнуть *эффект Танзи-Оливера* – сознательное затягивание налогоплательщиками сроков внесения налоговых платежей в госбюджет. За время такой затяжки происходит обесценение денег, в результате которого выигрывает налогоплательщик. Рост цен приводит к увеличению расходов госбюджета. В итоге дефицит возрастает, вызывая рост эмиссии денег и усиление инфляции.

Монетизация дефицита госбюджета может происходить не только за счет эмиссии денег, но и в форме расширения кредитов Национального банка государственным органам по льготной ставке или в форме отсроченных платежей. В последнем случае правительство покупает товары и услуги, не оплачивая их в срок. Если закупки осуществляются в частном секторе, то производители заранее увеличивают цены, чтобы застраховаться от возможных неплатежей. Это дает толчок к повышению общего уровня цен и уровня инфляции. Если отсроченные платежи накапливаются в отношении предприятий государственного сектора, то этот дефицит нередко непосредственно финансируется Национальным банком или же накапливается, увеличивая общий дефицит госбюджета. Отсроченные платежи, в отличие от монетизации, общепризнаны неинфляционным способом финансирования бюджетного дефицита. На практике такое разделение источников финансирования оказывается весьма условным.

Дефицит госбюджета, финансируемый Национальным банком, не только способствует росту инфляции, но и оказывает отрицательное воздействие на платежный баланс, курс национальной валюты.

Государственные займы как средство финансирования дефицита госбюджета рассматриваются как менее опасные по сравнению с эмиссией. Однако и они оказывают негативное воздействие на развитие экономики. Прибегая к принудительному размещению ценных бумаг, правительство нарушает рыночную мотивацию поведения хозяйствующих субъектов на финансовом рынке.

Кроме того, действует ***эффект Барроу***, который объясняет сокращение темпов роста экономики страны.

Выпуск государственных ценных бумаг для финансирования дефицита государственного бюджета приводит к тому, что субъекты часть своих сбережений направляют на покупку этих бумаг. Следовательно, на рынок свободных денежных средств направляется сбережений меньше и при прежнем спросе на инвестиции это вызывает рост ставки процента, кото-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

рый делает многие инвестиционные проекты нецелесообразными. Уменьшение объема планируемых инвестиций замедляет темпы роста национальной экономики. Кроме того, следует учитывать последствия на валютном рынке страны. Повышение ставки процента делает вложения в государственные ценные бумаги более выгодными для держателей валютных средств других стран. Это приводит к притоку иностранной валюты в страну и росту спроса на национальную валюту, что вызывает повышение курса национальной валюты. Следствием роста курса становится ухудшение условий внешней торговли, т. е. сокращается экспорт и растет импорт, что еще в большей степени замедляет рост экономики. В результате этих процессов национальная экономика вместо роста объема производства с Y_0 до Y_1 растет всего на Y_0Y_2 (рис. 4.4).

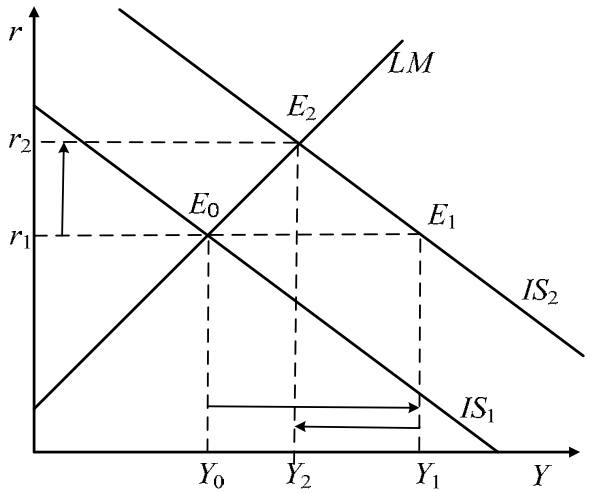

Рис. 4.4. Эффект Барроу

Поведение потребителей в условиях роста государственной задолженности весьма противоречиво, что находит свое отражение в дискуссии между сторонниками традиционной и рикардианской точек зрения на государственный долг. Согласно *традиционной точке зрения*, снижение налогов, финансируемое за счет государственных займов и накопления долга, стимулирует рост потребительских расходов и приводит к сокращению национальных сбережений. Рост потребления увеличивает совокупный спрос и объем производства в краткосрочном периоде, но в долгосрочном ведет к снижению объемов накопленного капитала и ограничению экономического роста. Согласно *рикардианской точке зрения*, снижение налогов, финансируемое за счет увеличения государственного долга, не вызывает роста потребительских расходов, а только в определенной мере перераспределяет налоговое бремя от настоящего поколения к будущим. Каждая из этих концепций не может быть полностью опровергнута и оказывает известное воздействие на формирование конкретных моделей бюджетно-налоговой политики.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Поведение инвестиционного спроса также может быть различно. Эффект вытеснения предполагает, что при заданной кривой инвестиционного спроса частные инвестиции сокращаются из-за роста ставки процента, который возникает в случае долгового финансирования бюджетного дефицита. Однако если экономика первоначально находится в состоянии спада, то рост государственных расходов будет оказывать на нее стимулирующее воздействие через эффект мультипликатора. Это может улучшить ожидания прибыли у частного бизнеса и вызвать сдвиг кривой инвестиционного спроса. Прирост инвестиционного спроса может частично или полностью устранить эффект вытеснения.

Вместе с тем, в экономической теории есть *теорема эквивалентности Рикардо*, в соответствии с которой государство может заменить традиционное взимание налогов принудительной продажей облигаций на ту же сумму. Оба подхода оказываются эквивалентными с точки зрения влияния на сбережения населения, накопление капитала.

Внутреннее долговое финансирование дефицита госбюджета связано с умеренными издержками только в тех случаях, когда предложение финансовых ресурсов на национальном рынке относительно эластично или внешнее долговое финансирование ограничено и относительно дорого при незначительной внутренней задолженности.

Привлечение средств из иностранных источников для финансирования бюджетного дефицита может оказаться относительно привлекательным вариантом для трансформационных экономик в тех случаях, когда:

а) на внутреннем рынке ощущается дефицит капитала при высокой внутренней норме прибыли;

б) торговый баланс относительно благополучен при наличии благоприятных перспектив расширения рынка;

в) первоочередной задачей макроэкономической политики является снижение вероятной инфляции;

г) первоначальные размеры внешнего долга незначительны;

д) удается организовать концессионное финансирование.

Однако такие возможности ограничены. Поэтому внешнее финансирование увеличивает внешнюю задолженность и создает проблему ее обслуживания.

4.6. Государственный долг

Текущая задолженность правительства превращается в государственный долг. ***Государственный долг*** – общий размер задолженности правительства владельцам государственных ценных бумаг, равный сумме прошлых бюджетных дефицитов. В развитых странах государственный долг определяют так же, как общий объем непогашенных государственных облигаций. Государственные займы выпускаются на различные сроки. По-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

этому государственный долг бывает краткосрочным (до 1 года), среднесрочным (до 5 лет) и долгосрочным (свыше 5 лет). Наиболее обременительными являются краткосрочные долги, т. к. дата их погашения наступает очень быстро, а проценты по таким займам очень высокие.

Превышение государственного долга ВВП более чем в 2,5 раза считается опасным для стабильности национальной экономики и в первую очередь для устойчивого денежного обращения.

Государственный долг делится на внутренний и внешний. В мировой практике существуют следующие определения.

Внешний государственный долг – это долг иностранным государствам, организациям и отдельным лицам. Этот долг является для страны наибольшим бременем, т. к. она должна в ряде случаев продавать объекты государственной собственности для того, чтобы оплатить проценты по долгу и сам долг. Надо помнить также, что кредитор ставит обычно определенные условия (например, Греция в 2010 г. получила кредит только после того, как обещала сократить дефицит госбюджета за счет резкого уменьшения государственных расходов), после выполнения которых и предоставляется кредит.

Внешний долг считается более проблемным, если:

– отношение внешнего долга к ВВП превышает 50 %;

– отношение внешнего долга к объему экспорта превышает 273 %;

– выплаты процентов по обслуживанию внешнего долга по отношению к экспортной выручке превышают 30 %.

В этом случае говорят о критическом уровне задолженности и угрозе потери экономической независимости страны.

Внутренний долг – это долг государства своему населению. Долговые обязательства могут иметь форму кредитов, полученных правительством, государственных займов, осуществленных посредством выпуска ценных бумаг от имени правительства, других долговых обязательств. Внутренние долговые обязательства можно условно разбить на рыночные, существующие в форме эмиссионных ценных бумаг, и нерыночные, возникшие по итогам исполнения федерального бюджета и выпущенные в счет финансирования образовавшейся задолженности. Если выпуск и обращение первых достаточно регламентированы и включаются в программу внутренних заимствований на очередной финансовый год, то вторые выпускаются нерегулярно, несмотря на принятие соответствующих законодательных актов.

Опыт стран показывает, что целыми десятилетиями может существовать (и даже расти) дефицит государственного бюджета и это не приводит в условиях растущей экономики к каким-нибудь социально-экономическим последствиям (например, США). Важно анализировать соотношение дефицита государственного бюджета и ВВП. Доля долга в ВВП падает, когда номинальный ВВП растёт быстрее долга, и для сильно развившейся экономики слегка возросший долг уже не опасен.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Следует отметить, что государственный долг нельзя понимать упрощенно. В макроэкономике существует понятие ***чистый государственный долг***. Наряду с пассивами (в данном случае это государственный долг), правительство владеет еще и активами (различные элементы государственной собственности: акции предприятий с участием государства, государственные предприятия, золотовалютные запасы). Поэтому, говоря о государственном долге, необходимо сопоставлять его с активами правительства. Очевидно, что ситуация весьма опасна, когда чистый государственный долг велик.

Последствиями значительного ***государственного долга*** являются:

– увеличение неравенства в доходах, т. к. значительная часть государственных обязательств сконцентрирована у наиболее состоятельной части населения. Погашение государственного внутреннего долга приводит к тому, что деньги из карманов менее обеспеченных слоев населения переходят к более обеспеченным, т. е. тот, кто владеет облигациями, становится еще богаче;

– рост ставки процента (правительство вынуждено предлагать новые государственные ценные бумаги, следовательно, цены на них падают и ставка процента возрастает) вызывает сокращение спроса на инвестиционные товары. Снижение инвестиций в основной капитал через некоторое время уменьшит объем основного капитала в стране или темп роста последнего. Основной капитал, как известно, один из основных факторов производства продукции, а значит, при его уменьшении подрываются возможности роста реального ВВП;

– увеличение налоговых ставок, т. к. правительство пытается получить больший доход для финансирования погашения долга. Рост налоговых ставок подрывает стимулы к предпринимательской деятельности и стимулы к труду, что влечёт за собой снижение выпуска продукции или снижение темпов его роста;

– рост монетарного базиса и в конечном счете усиление инфляции, т. к. в условиях экономического спада или депрессии, когда доверие к государственным ценным бумагам низкое, покрытие дефицита государственного бюджета осуществляется через продажу прироста государственного долга центральному банку страны.

4.7. Эффективность фискальной политики государства

Бюджетно-налоговая политика имеет некоторые достоинства. Главным преимуществом является быстрота воздействия на поведение хозяйствующих субъектов. Изменение налогов, государственных трансфертов и закупок быстро сказывается на темпе развития экономики. К достоинствам следует отнести мультипликативный эффект, позволяющий при сравнительно небольших издержках добиваться значительных результатов, авто-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

матизм фискальной политики, т. к. в этом случае правительство не должно принимать какие-либо меры и совокупный спрос автоматически изменяется в зависимости от стадии экономического цикла.

Бюджетно-налоговая политика имеет ***проблемы в применении***.

1. Фактор времени. Он проявляется в том, что между экономической ситуацией, принимаемым решением и эффективным воздействием этого решения на субъекты хозяйствования существуют временные разрывы. Это связано с тем, что:

– требуется время для распознания проблемы и выявления ее причин;

– существует административная задержка, т. е. механизм принятия поправок к государственному бюджету и налогам требует длительного процесса обсуждения и принятия в законодательном органе страны;

– существует функциональная задержка, т. е. временной разрыв между принятием решения и началом действия принятого решения, заставляющего изменить субъекта свое поведение.

2. Политическая проблема: фискальная политика используется политиками для решения проблем, которые являются достаточно противоречивыми, и решение одной проблемы вызывает обострение другой. Кроме того, политики применяют фискальную политику для решения своих политических целей, которые часто идут вразрез с экономическими целями, о чем свидетельствует проблема политического цикла (рассмотрена в микроэкономике).

4.8. Особенности бюджетно-налоговой политики в Республике Беларусь

4.8.1. Особенности фискальной политики в Республике Беларусь

С обретением Республикой Беларусь суверенитета бюджетно-налоговая политика получила качественно новое содержание. Стратегический курс на построение социально ориентированной рыночной экономики предъявляет к бюджетной политике государства требование служить эффективным инструментом регулирования совокупного спроса, обеспечения стабилизации развития экономики, структурной перестройки экономики, снижения налоговой нагрузки и повышения уровня жизни населения.

За последние годы Министерство финансов РБ разработало практику формирования бюджетной политики, параллельно осуществляя методологическую работу в области бюджетного планирования, т. к. в процессе бюджетного регулирования появились новые для республики финансовые категории: дефицит бюджета и источники его финансирования, государственный внешний и внутренний долг и т. д.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Направления фискальной политики правительства Республики Беларусь:

– обеспечение роста экономики, укрепление финансово-кредитной системы;

– поэтапное сокращение налоговой нагрузки и упрощение налоговой системы;

– повышение уровня жизни населения за счет роста зарплаты, пенсий, пособий и других выплат, укрепления материальной базы учреждений социальной сферы, государственной поддержки строительства жилья;

– государственная поддержка приоритетных отраслей реального сектора экономики.

На 2011–2015 гг. основной целью бюджетно-налоговой политики являются повышение конкурентоспособности применяемой в Беларуси налоговой системы при безусловном выполнении расходных обязательств бюджета и поддержание дефицита и долговых обязательств страны на экономически безопасном уровне.

Совершенствование налоговой системы в республике должно содействовать устойчивому росту производства, рациональному использованию ресурсов; сокращать дефицит консолидированного бюджета; замедлять темпы инфляции; стимулировать развитие предпринимательства и создание новых рабочих мест; ускорять структурную перестройку экономики. Для этого предусматривается совершенствование структуры и механизмов взимания налогов и сборов. В процессе *реформирования налоговой системы* Республики Беларусь осуществляются следующие мероприятия:

– унифицируются количество и состав налогов, основных пропорций налоговой системы, ставок налогообложения, льгот, технологии взимания налогов в рамках европейских стандартов (например, в 2011 г. налог на прибыль платили поквартально, НДС – один раз в месяц или квартал);

– снижается доля налогов в ВВП (например, по расчетам правительства, в 2011 г. снизилась налоговая нагрузка на 0,4 % к ВВП, в распоряжении плательщиков оставалось Br 721,2 млрд);

– улучшается структура налогов за счет роста доли прямых налогов, применения общепринятых моделей построения налогов, расширения налоговой базы;

– снижается налоговая нагрузка на фонд зарплаты;

– оптимизируются ставки и механизм уплаты страховых платежей в Фонд социальной защиты населения;

– выравниваются условия налогообложения для всех категорий налогоплательщиков;

– оптимизируется соотношение республиканских и местных налогов при повышении роли и самостоятельности местных бюджетов;

– создается и развивается система стимулирования малого бизнеса.

В соответствии с общепринятой практикой организации бюджетного

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

процесса основными *целями совершенствования бюджетной системы* являются:

– обеспечение стабильности и предсказуемости бюджетной системы на основе создания условий для полного и устойчивого выполнения финансовых обязательств государства и концентрации ресурсов бюджета на решении ключевых задач при одновременном сокращении заведомо неэффективных расходов;

– прозрачность бюджетов всех уровней и процедур принятия бюджетных решений, максимальная консолидация внебюджетных и целевых бюджетных фондов;

– создание эффективной системы управления государственными финансами на всех стадиях бюджетного процесса;

– снижение долговой нагрузки на экономику и переход к новым принципам управления государственным долгом и активами;

– реформа межбюджетных отношений на основе более четкого разграничения расходных и налоговых полномочий между республиканским и местными бюджетами и формирования новых систем финансовой поддержки регионов.

4.8.2. Сущность и содержание местных бюджетов

В последние десятилетия во многих государствах наблюдается регионализация социально-экономических процессов. Все в большей мере функции регулирования этих процессов переходят от центральных уровней государственной власти к местным. Поэтому роль местных финансов усиливается, а сфера их применения расширяется. Величина местных финансов растет и во многих странах составляет большую часть финансовых ресурсов государства.

Местные финансы составляют экономическую основу местного самоуправления, наряду с коммунальной собственностью, имуществом, находящимся в государственной собственности и переданным в управление органам местного самоуправления, другой собственностью, служащей удовлетворению потребностей населения административно-территориального образования. Экономическая сущность местных бюджетов проявляется в их назначении. Они выполняют такие ***функции***, как формирование денежных фондов, служащих финансовым обеспечением деятельности местных органов власти; распределение и использование этих фондов между отраслями народного хозяйства; контроль за финансово-хозяйственной деятельностью предприятий, организаций и учреждений, подведомственных местным органам власти. Местные финансы основываются на принципах самостоятельности, государственной финансовой поддержки, гласности формирования и использования финансовых ресурсов.

Местные органы власти самостоятельно разрабатывают бюджеты

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

административно-территориальных образований в пределах имеющихся полномочий.

Каждое административно-территориальное образование имеет собственный бюджет и право на получение в процессе бюджетного регулирования средств из республиканского бюджета и из вышестоящих местных бюджетов. Местные бюджеты – финансовая база местных Советов депутатов. К местным бюджетам в Республике Беларусь относятся областные, районные, городские, районные в городах, поселковые бюджеты и бюджеты сельсоветов. С помощью местных бюджетов осуществляется финансирование экономических, социальных, культурных и других программ и мероприятий местного и межрегионального значения, реализуемых местными органами власти, выравнивание уровней экономического и социального развития территории. Для этого разрабатываются региональные программы. Средства на их осуществление формируются за счет источников доходов бюджетов соответствующих административно-территориальных единиц. Также в местные бюджеты поступают некоторые государственные налоги, но чаще всего субвенции, т. е. финансовые ресурсы из вышестоящих бюджетов на определенные цели (развитие здравоохранения, дорожное строительство, коммунальные объекты и др.).

Роль местных бюджетов в социально-экономическом развитии в том, что органы исполнительной власти регионов:

– имеют финансовую базу для реализации своих полномочий в соответствии с Конституцией. Посредством бюджетов образуются денежные фонды административно-территориальных образований, которые обеспечивают выполнение задач общего назначения, создают финансовую базу для осуществления функций органов власти;

– проявляют финансово-хозяйственную самостоятельность в расходовании средств на социально-экономическое развитие региона (обеспечивают планомерное развитие образовательных учреждений, медицинских учреждений, учреждений культуры, жилищного фонда и коммуникаций местного значения);

– осуществляют выравнивание уровней экономического и социального развития территорий;

– могут увеличивать или уменьшать нормативы финансовых затрат на оказание бесплатных услуг в учреждениях непроизводственной сферы;

– направляют финансовые ресурсы на решение стратегических задач, развитие в регионе приоритетных отраслей промышленности, сельского хозяйства и социальной сферы;

– воздействуют на оптимальные пропорции финансирования капитальных и текущих затрат и стимулируют эффективное использование материальных и трудовых ресурсов, создают новые рабочие места и вносят вклад в решение проблемы снижения безработицы в регионе.

В настоящее время из местных бюджетов финансируются социальная

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

поддержка населения, развитие пассажирского транспорта, коммунальное хозяйство, образование, здравоохранение, охрана окружающей среды и другие объекты социальной инфраструктуры, покрываются расходы на реконструкцию городов, благоустройство дорог и парков, содержатся местные административные органы, милиция и суд. В Республике Беларусь местные бюджеты покрывают более 95 % ассигнований на жилищно-коммунальное хозяйство, 86 % на здравоохранение, свыше 60 % на образование.

Основные понятия

Государственный долг
- внутренний
- внешний

Дефицит бюджета
- активный
- пассивный
- циклический
- первичный
- структурный

Дискреционная фискальная политика
Инструменты бюджетно-налоговой политики
Инфляционный налог
Концепция эффективной рыночной классификации
Политика автоматических стабилизаторов
Стимулирующая дискреционная фискальная политика
Сдерживающая дискреционная фискальная политика
Налоговая система
Сбалансированный бюджет
Финансирование бюджетного дефицита
Финансовая система
Эффект Барроу (вытеснения)

Вопросы для самопроверки

1. Опишите механизм политики автоматических стабилизаторов.
2. Отличия кейнсианского подхода к дискреционной фискальной политике от классического.
3. Каковы последствия дефицита госбюджета?
4. Причины возникновения государственного долга.
5. К каким последствиям приводит монетизация бюджетного дефицита?
6. Опишите механизм эффекта Барроу.
7. Какие цели реализуются фискальной политикой правительства Республики Беларусь?

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

5. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА

Рассматривается механизм создания денег в стране. Раскрывается роль денежно-кредитной политики в системе государственного регулирования экономики, роль Национального банка в обеспечении устойчивости денежной системы страны.

5.1. Понятие денежно-кредитной системы

Каждая страна имеет свою денежную систему. Основными ***элементами денежной системы страны*** являются:

1) национальная денежная единица, в которой выражается цена товаров и услуг;

2) система денег, которые являются законными платежными средствами в наличном обороте. Основными ***видами денег***, находящихся в обращении и обслуживающих наличное денежное обращение, могут являться бумажные знаки стоимости, т. е. кредитные деньги, казначейские билеты, разменные монеты. Казначейские билеты и обязательства государства обычно ничем не обеспечены и поэтому называются ***бумажными деньгами***. При этом разность между номинальной стоимостью выпущенных бумажных денег и затратами на их изготовление составляет доход государства, используемый на покрытие бюджетных расходов;

3) система эмиссии денег, т. е. законодательно закрепленный порядок выпуска денег в обращение и обращения денежных знаков. В настоящее время во всех странах используется *фидуциарная система эмиссии денег*. Это означает, что деньги печатаются Национальным банком страны под залог государственных ценных бумаг;

4) государственные органы, ведающие вопросами регулирования денежного обращения.

В Республике Беларусь регулирование денежной системы входит в компетенцию ***Национального банка***, который выполняет функции центрального банка. Становление Национального банка Республики Беларусь как центрального банка – первого уровня отечественной банковской системы – связано с принятием в декабре 1990 г. Законов «О Национальном банке Республики Беларусь» и «О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь». В результате на базе Белорусского республиканского банка Госбанка СССР был создан Национальный банк Республики Беларусь, который осуществляет свою деятельность в соответствии с Конституцией Республики Беларусь, Банковским кодексом, законами Республики Беларусь, правовыми актами Президента Республики Беларусь, а также Уставом Национального банка Республики Беларусь.

Основные ***цели*** деятельности Национального банка:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– защита и обеспечение устойчивости белорусского рубля, в том числе его покупательной способности по отношению к иностранным валютам;

– развитие и укрепление банковской системы Республики Беларусь, поддержание ее стабильности;

– обеспечение эффективного, надежного и безопасного функционирования платежной системы;

– денежно-кредитное регулирование экономической системы республики;

– поддержка экономической политики правительства.

Национальный банк выполняет следующие ***функции***:

а) проведение единой государственной денежно-кредитной политики;

б) регулирование денежного обращения;

в) валютное регулирование;

г) выполнение функций центрального депозитария;

д) организация и осуществление валютного контроля;

е) организация межбанковских расчетов и кассового обслуживания банков;

ж) государственная регистрация банков, специализированных кредитно-финансовых учреждений;

з) выдача лицензий на осуществление банковских операций;

и) надзор за деятельностью банков и специализированных кредитно-финансовых учреждений по соблюдению безопасного и ликвидного функционирования;

к) регулирование внешнеэкономической банковской деятельности;

л) регулирование кредитных отношений;

м) установление правил проведения банковских операций и обеспечение единого порядка бухгалтерского учета и отчетности в банковской системе;

н) определение и утверждение порядка и правил организации безналичных расчетов и ответственности за их нарушение;

о) эмиссия денег на территории страны;

п) создание и накопление золотовалютных резервов;

5) правила ввоза и вывоза национальной валюты и организация международных расчетов.

Современная денежная система характеризуется ***безналичным оборотом***, т. е. денежными расчетами, которые совершаются путём записей на счетах субъектов или путём взаимных требований. Для организации безналичных расчётов необходимо соблюдение следующих условий:

1) денежные средства субъектов должны храниться на счетах в коммерческих банках;

2) денежные расчёты между клиентами должны осуществляться по

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

предусмотренным законодательством правилам и документам;

3) платежи осуществляются только при встречных потоках товаров и услуг;

4) зачисление средств на счёт покупателя осуществляется после списания данной суммы со счёта плательщика.

Коммерческие банки используют, как правило, ***систему клиринга***, т. е. взаимных соглашений, при которых существующие между банками задолженности оплачиваются посредством суммирования всех объёмов взаимных платежей в течение определённого периода времени и фактической уплаты разницы между взаимными платежами банков друг другу в конце рабочего дня.

Появление кредитных денег изменило форму существования денег. Это не только бумажные деньги, но и вклады в банковской системе. Поэтому в зависимости от степени ликвидности выделяют несколько ***денежных агрегатов***. В Республике Беларусь денежные агрегаты учитываются следующим образом:

M_0 – наличные деньги в обращении;

M_1 (денежная масса в узком смысле) = M_0 + депозиты до востребования населения, хозяйствующих субъектов, местных органов власти;

M_2 (общая сумма денежной массы в рублях) = M_1 + срочные депозиты населения, хозяйствующих субъектов, органов власти + средства, размещенные в ценных бумагах;

M_3 (общая сумма денежной массы) = M_2 + депозиты в иностранной валюте.

В макроэкономическом анализе чаще других используются агрегаты M_1 и M_2. Разницу между ними часто обозначают как «*квазиденьги*».

5.2. Инструменты денежно-кредитной политики

Национальный банк страны регулирует рынок денег с помощью косвенных и прямых инструментов. При этом преобладают косвенные инструменты: операции на открытом рынке, норма обязательных резервов, учетная ставка.

Операции на открытом рынке – это купля–продажа ценных бумаг в целях регулирования общего уровня ликвидности. Операции обычно предпринимаются в целях изъятия излишней массы денег или включения дополнительной денежной массы в обращение.

Механизм воздействия проявляется в том, что, когда Национальный банк покупает ценные бумаги у коммерческих банков и населения, количество денег в экономике расширяется, стимулируя тем самым деловую активность. Если Национальный банк продает ценные бумаги, то из обращения изымается часть денежных средств, что делает их более редкими и дорогими. Как правило, этими операциями занимается специальный отдел

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Национального банка. Операции на этом рынке не предполагают никакого административного принуждения по отношению к кредитным учреждениям. Каждый банк и субъект принимают решение о покупке или продаже государственных ценных бумаг добровольно, на оценке выгодности этих операций. С учетом этого воздействие данного метода является избирательным и в первую очередь затрагивает те банки, которые предпочитают иметь активы в форме государственных ценных бумаг. Привлекательностью данного метода регулирования является то, что операции могут осуществляться не одновременно, а с небольшими партиями ценных бумаг, что позволяет анализировать воздействие на рынок денег и гибко менять политику в зависимости от достигнутого результата. Использование данного метода оказывается эффективным в том случае, если существуют развитый рынок ценных бумаг и развитая кредитная система. Только в этом случае изменение объема государственных ценных бумаг быстро отразится на денежном рынке и на объеме резервов коммерческих банков.

Операции на открытом рынке существуют защитные и динамические. *Динамические* призваны обеспечить направленные изменения в системе банковских резервов, *защитные* – предотвратить неблагоприятные изменения банковских резервов в результате действий других государственных учреждений.

В ряде случаев они используются для финансирования дефицита госбюджета. В этом случае Национальный банк выступает в качестве продавца государственных долговых обязательств, выплачивает проценты по ним. В чистом виде операции на открытом рынке считаются таковыми только на вторичном рынке. На первичном рынке такие операции проводятся в тех странах, где вторичный рынок не развит.

Норма обязательных резервов – устанавливаемый Национальным банком уровень денежных резервов, который коммерческие банки должны поддерживать на специальных счетах в Национальном банке. Используется в большинстве стран для обеспечения среднесрочного регулирования ликвидности и обеспечения платежеспособности коммерческих банков по привлеченным депозитам. Резервные требования обычно устанавливаются на разном уровне для различных видов депозитов: чем выше ликвидность депозита, тем выше норма требований. Поэтому самая высокая норма по депозитам «до востребования». В целом, рост нормы обязательных резервов приводит к сокращению денежной массы, а ее снижение – к росту.

Ставка рефинансирования – это ставка процента, по которой Национальный банк выдает кредиты коммерческим банкам. Обычной практикой считается предоставление в качестве залога различных государственных ценных бумаг. В развитых странах Национальный банк до 80-х гг. выдавал кредиты только коммерческим банкам. В настоящее время их могут получать любые частные кредитные учреждения, имеющие право открывать чековые счета. Однако кредиты у Национального банка могут по-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

лучить не все коммерческие банки. Отказ в предоставлении кредита может последовать со ссылкой на нежелательный характер финансовых операций данного заемщика.

Изменение ставки рефинансирования имеет большую информационную нагрузку, т. к. сигнализирует бизнесу об изменениях в регулировании денежного рынка Национальным банком. Существует тесная связь между ставкой рефинансирования и рыночной ставкой процента. С одной стороны, изменение рыночной ставки процента вызывает соответствующее изменение ставки рефинансирования, с другой – изменение ставки рефинансирования вызывает изменение рыночной ставки процента. Рост кредитования со стороны Национального банка предполагает снижение ставки рефинансирования и ведет к росту предложения денег, уменьшение кредитования ведет к сокращению денежной массы. Ставка процента, по которой осуществляется рефинансирование, должна быть выше рыночной, чтобы коммерческие банки использовали данный источник кредита только тогда, когда источники кредита на частном рынке исчерпаны. С учетом того, что коммерческие банки предпочитают обращаться за кредитами в Национальный банк лишь в крайних случаях, влияние ставки рефинансирования не оказывает существенного воздействия на цену кредитов, предоставленных коммерческим банкам.

Кредитные операции Национального банка делятся на:

– дисконтное финансирование – кредит выдается по ставке рефинансирования на короткий срок и заключается в покупке государственных и частных долговых обязательств;

– ломбардное финансирование – выдача кредита под залог, в роли которого выступают государственные или первоклассные частные ценные бумаги;

– финансирование овердрафта – покрытие Национальным банком краткосрочного перерасхода коммерческими банками средств сверх остатков на их счетах;

– кредитные аукционы – механизм установления цены на кредиты Национального банка. Используются в условиях недостаточной развитости рынка межбанковского кредита.

Возможности изменения учетной ставки в современных условиях ограничены, т. к.:

1) официальные лица, от которых зависит принятие решений, с трудом идут на изменение учетной ставки, опасаясь негативного воздействия на экономику;

2) сложно предсказать изменение рыночной ставки процента в долгосрочном периоде.

Прямые инструменты – механизмы денежно-кредитной политики, непосредственно влияющие на ставку процента или размеры выдаваемых кредитов и регулирующие предложение денег коммерческими банками. С помощью прямых инструментов государство может непосредственно устанавливать определенные показатели развития денежного рынка. В их числе:

– контроль над ставкой процента – директивное указание на уровень

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ставки процента. Национальный банк может контролировать уровень, верхний или нижний предел и размах колебаний ставки по всем или отдельным видам банковских операций;

– контроль над нижним уровнем ставки процента по депозитам. Обычно устанавливается на уровне или с небольшой премией к ставке рефинансирования;

– верхний уровень ставки по кредитам. Используется для регулирования прибыльности коммерческих банков и устанавливается с премией к ставке рефинансирования;

– межбанковские льготные ставки – нижний уровень ставки процента, устанавливаемый Национальным банком для кредитных операций на межбанковском рынке, способствующий поддержанию ее на высоком уровне. Применяются также для переучета по более выгодной ставке процента векселей приоритетных отраслей и отдельных банков для поддержания их ликвидности;

– потолки межбанковского кредита. Применяются для сдерживания роста денежной массы через сокращение физического объема межбанковских кредитов;

– коэффициенты ликвидности – устанавливаемые соотношения размеров активов и капитала для коммерческих банков с целью снижения риска банковских операций или стоимости кредита для заемщика. Рост коэффициентов ликвидности сокращает предложение денег;

– целевые кредиты – кредиты, предоставляемые Национальным банком коммерческим банкам для финансирования определенных проектов в соответствии с государственными приоритетами.

5.3. Создание денег коммерческими банками

5.3.1. Банковская система страны. Роль и место коммерческих банков

Банковская система – одна из важнейших и неотъемлемых структур рыночной экономики. Развитие товарного производства и обращения и банков исторически шло параллельно и тесно переплеталось.

Банковская система состоит из трех уровней. Первый уровень занимает Национальный банк, в ведение которого входит монопольное право на эмиссию и надзор за деятельностью коммерческих банков. Второй уровень – коммерческие банки, которые обслуживают клиентов. Во второй половине XX в. сформировался третий уровень, который представляют специализированные кредитно-финансовые учреждения. К ним относятся инвестиционные банки и компании, ипотечные банки, трастовые и финансовые компании, пенсионные фонды, кредитные союзы и ассоциации, факторинговые, форфейтинговые, лизинговые компании.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Одна из важнейших тенденций в развитии кредитных систем развитых стран – стирание различий между отдельными видами банков, между банками и небанковскими кредитными организациями. Вместе с тем, тенденция к универсализации деятельности крупных банков успешно сочетается с сохранением специализации целого ряда кредитных институтов на отдельных видах банковских операций.

Коммерческие банки являются многофункциональными учреждениями, оперирующими в различных секторах рынка ссудного капитала. Крупные коммерческие банки предоставляют клиентам полный спектр услуг, включая кредиты, прием депозитов, расчеты между клиентами и т. д. Этим они отличаются от специализированных учреждений, которые ограничены определенными функциями. Коммерческие банки традиционно играют роль базового звена кредитной системы. Переплетение функций различных видов кредитных учреждений и популярность универсального типа банка создают известные трудности для определения понятий «банк» и «банковская деятельность». Чаще всего главным признаком банковской деятельности считается прием депозитов и выдача кредитов.

Выделяют три ***основные функции*** коммерческих банков:

– играют ключевую роль в коммерческом обороте товаров и услуг, т. к. предоставляют участникам хозяйственной деятельности возможность осуществлять расчет по заключенным контрактам и договорам, используя инфраструктуру банковской системы и платежные инструменты;

– являются финансовыми посредниками, обеспечивающими в экономике процесс «сбережение–инвестиции», т. е., с одной стороны, они являются местом, где хранится основная масса временно свободных средств предприятий и населения, а с другой – служат источником средств для удовлетворения инвестиционных потребностей субъектов хозяйствования и граждан;

– являются главным источником ликвидности экономики, позволяя покупателям и продавцам товаров и услуг осуществлять свою деятельность на постоянной, непрерывной основе.

Ресурсы банка складываются из собственных средств банка, т. е. его капитала, и привлеченных, т. е. заемных, представляющих собой обязательства банка перед другими кредитными организациями, фирмами и гражданами, разместившими свои средства в банке в качестве остатков на расчетных и текущих счетах, депозитов, вложений в ценные долговые бумаги банка (табл. 5.1).

Активы представляют собой перечень объектов, которыми владеет коммерческий банк или на который он имеет законные требования.

Резервы коммерческого банка – наличные активы, которые могут быть использованы для немедленного удовлетворения вкладчиков банка. Они представлены в виде депозитов в Национальном банке или наличности в самом банке.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Ценные бумаги – это приобретенные данным банком акции, облигации хозяйственных субъектов и государственные ценные бумаги.

Прочие наличные активы – иностранная валюта, обязательства хозяйственных субъектов (векселя), сертификаты и др.

Другие активы – здание, земля, на которой стоит здание, оборудование коммерческого банка, активы, которые приносят процент, но не могут быть отнесены к предыдущим категориям (сдача в аренду оборудования).

Табл. 5.1. Баланс коммерческого банка

Активы	Пассивы (обязательства)
Резервы Касса Ссуды (кредиты) Ценные бумаги Прочие денежные активы Другие активы	Депозиты (вклады): – до востребования – срочные – сберегательные Заёмные денежные средства Другие пассивы Итого пассивов Чистая стоимость капитала
Итого	Итого

Пассивы – денежные требования, которые выставляются коммерческому банку, кроме требований его владельцев. К пассивам относятся все операции банка, по которым он должен платить проценты.

Чистая стоимость капитала – денежные обязательства, которые несёт банк перед своими владельцами (прибыль или убыток).

Операции коммерческого банка подразделяют на ***пассивные*** (привлечение средств) – операции, связанные с пополнением или расходованием капитала банка, т. е. по привлечению и возврату средств, и ***активные*** (размещение средств) – собственные вложения банка, которые приносят банку доход. Банки могут быть посредниками в проведении операций (по поручению клиента на комиссионной основе) и проводить доверительные операции (управление имуществом, ценными бумагами).

5.3.2. Процесс создания денег коммерческими банками

Коммерческие банки создают кредитные орудия обращения (чеки, векселя, банкноты и т. д.), которые облегчают оборот и удешевляют издержки обращения.

Чек – это безусловное письменное предложение субъекта, выписавшего чек, банку произвести платеж указанной на чеке суммы денег предъявителю чека. Часто применяется такая форма расчетов, как ***аккредитив*** – письменное указание производить расчеты за отгруженные товары или оказанные услуги на определенных условиях за счет средств, депонируемых в банке поставщика.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Вексель является средством оформления коммерческого кредита, предоставляемого в товарной форме продавцами покупателям в виде отсрочки уплаты долга за проданные товары или оказанные услуги. Вексель представляет собой ценную бумагу, в которой отражено обязательство векселедателя уплатить определенную денежную сумму в указанный срок.

Банкнота – долговое обязательство банка. В настоящее время правом выпускать банкноты обладает только Национальный банк страны.

Если субъект имеет счёт в коммерческом банке и решает с помощью чека оплатить покупку товара или услуги, то происходит перераспределение резервов внутри банковской системы без создания новых денежных средств. Это может быть отражено с помощью Т-счёта, который отражает изменения, происходящие с балансом коммерческого банка. Если имеются депозиты в банке *А* и снимается с помощью чека с собственного депозита 1 млн у. е., то депозиты и резервы данного коммерческого банка на эту сумму уменьшаются. Одновременно, т. к. товар оплачен чеком, эти деньги зачисляются на депозит продавца в другом банке и резервы увеличиваются на эту сумму (табл. 5.2).

Табл. 5.2. Т-счет – изменения баланса банков в результате оплаты сделки чеком

Банк *А*		Банк *Б*	
Активы	Пассивы	Активы	Пассивы
Резервы – 1 млн	Депозиты – 1 млн	Резервы + 1 млн	Депозиты + 1 млн

В результате данной сделки в банковской системе не происходит никакого изменения пассивов и активов, т. е. деньги банковской системой не создаются.

Каждый коммерческий банк имеет резервы. Они делятся на обязательные и избыточные. Под ***обязательными резервами*** понимается минимально необходимая сумма денег, которая должна храниться в Национальном банке, чтобы выполнить его требования. Под ***избыточными резервами*** понимается сумма денежных средств, которая резервируется коммерческим банком самостоятельно на всякий непредвиденный случай, или привлеченные денежные средства, которым банк не нашел выгодного применения. Они определяются как фактические резервы банка за вычетом обязательных резервов. Коммерческие банки стремятся к тому, чтобы все привлеченные денежные ресурсы приносили доход, и желают избыточные резервы свести к нулю, т. е. использовать их для выдачи кредитов, приобретения ценных бумаг и других активных операций.

Если коммерческий банк имеет депозиты на 100 млн р. и норму обязательных резервов, равную 10 %, то обязательные резервы составят 10 млн р., а остальная сумма денег будет представлена в форме кредита, что отражается в Т-счёте (табл. 5.3).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Табл. 5.3. Т-счет банка *А*

Активы	Пассивы
Резервы 10 млн Кредиты 90 млн	Депозиты 100 млн
Итого 100 млн	Итого 100 млн

Если в этот банк гражданин Иванов вложит 100 млн р. на свой счет, то это приведёт к увеличению депозитов на 100 млн р. Одновременно увеличатся резервы данного коммерческого банка на эту сумму, в том числе обязательные резервы на 10 млн и избыточные на 90 млн, что отражается на следующем Т-счёте (табл. 5.4).

Табл. 5.4. Т-счет банка *А*

Активы	Пассивы
Резервы +100 в том числе: обязательные +10 избыточные +90	Депозиты +100
Итого +100	Итого +100

Так как коммерческий банк стремится свести избыточные резервы к нулю, то он постарается на эту сумму выдать кредиты, чтобы получить доход. Это приведёт к тому, что резервы сократятся на величину избыточных резервов, а объём выданных ссуд увеличится на эту величину. Если в данный банк обращается фирма «Альфа» за кредитом, то банк может выдать кредит на сумму 90 млн р. и перечислить ее на счет данной фирмы в банке (табл. 5.5). Таким образом расширится покупательская способность фирмы, т. к. она может с помощью чеков и других платёжных документов использовать выданные ей ссуды для оплаты товаров и услуг.

Табл. 5.5. Т-счет банка *А*

Активы	Пассивы
Резервы 10 (–90) в том числе: обязательные 10 избыточные 0 (–90) Кредит +90	Депозиты 100
Итого 100	Итого 100

Взяв ссуду, фирма «Альфа» оплачивает приобретаемые у фирмы «Омега» товары с помощью чека, который продавец предъявляет в банк *Б*. Банк *Б*, получив чек, просит банк *А* перечислить указанную сумму на счет фирмы «Омега» и зачисляет ее на счёт фирмы. Это приводит к тому, что активы и пассивы банка, в котором имелся счет продавца товара, увеличи-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

лись на сумму предъявленного чека. Перевод чека в банк *Б* приведёт к следующим изменениям Т-счёта (табл. 5.6).

Табл. 5.6. Т-счет банка *Б*

Активы	Пассивы
Резервы +90 в том числе: обязательные +9 избыточные +81	Депозиты +90
Итого +90	Итого +90

Так как в этом банке образуются избыточные резервы в размере 81 млн р., то он будет стремиться вложить их, т. е. выдать кредит или приобрести ценные бумаги. Если он выдаст кредит на 81 млн р., то избыточные резервы уменьшатся при одновременном увеличении ссуд на эту же величину (табл. 5.7).

Табл. 5.7. Т-счет банка *Б*

Активы	Пассивы
Резервы 9 (–81) в том числе: обязательные 9 избыточные 0 (–81) Кредит +81	Депозиты 90
Итого 90	Итого 90

Выданные кредиты опять используются для оплаты сделок и зачисляются на депозиты клиентов коммерческого банка, что позволяет вновь выдавать кредиты. Этот процесс будет продолжаться до тех пор, пока не исчезнут избыточные резервы, появившиеся в результате вклада гражданина Иванова. Общий прирост денежной массы в экономике при условии, что деньги будут использоваться только в виде безналичных расчетов, может определяться по формуле

$$\Delta M = \frac{\Delta D}{rr}.$$

Выражение $\frac{1}{rr}$ называется ***банковским мультипликатором.*** Он показывает, как изменится количество денег в экономике, если вклады в банковской системе возрастут на один процент.

В данном случае вклад Иванова на сумму 100 млн р. в банк приведет к возможности выдачи банковской системой кредитов на сумму 1000 млн р.:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$\Delta M = \frac{\Delta Д}{rr} = \frac{100}{0,1} = 1000.$$

Если банк увеличивает свои резервы путём вклада субъектов в виде наличных на счет и использует эти резервы через кредитные операции или операции с ценными бумагами на открытом рынке, то растёт и величина депозитов, и величина резервов банковской системы, создаются дополнительные деньги.

Таким образом, денежная система страны функционирует следующим образом. Государство выпускает облигации, которые являются долговыми обязательствами и поэтому относятся к пассивам. На сумму приобретенных облигаций Национальный банк выпускает наличные деньги. Облигации государства для Национального банка являются активом, а выпущенные наличные деньги – пассивом. Государственные облигации приобретает не только Национальный банк, но и коммерческие банки, домохозяйства, фирмы. Для них они являются активом, т. к. приносят доход в виде процентов. Наличные деньги – это актив для домохозяйств и фирм, потому что с их помощью можно оплатить любые сделки. Часть денег домохозяйства и фирмы несут в коммерческие банки на свои депозиты. Для них это активная операция, т. к. есть возможность получить доход. Для коммерческого банка это пассивная операция в силу того, что надо выплачивать проценты. Привлеченные средства коммерческие банки используют в качестве кредитов и резервов, что является для них активными операциями. Кредиты для домохозяйств и фирм – это пассив, потому что деньги надо возвращать и платить проценты по кредиту. Резервы для Национального банка являются пассивом, т. к. не могут использоваться им для получения дохода.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

5.4. Равновесие на рынке денег и политика Национального банка

5.4.1. Предложение денег. Денежный мультипликатор

Спрос на деньги является только одним элементом, определяющим необходимое количество денег в экономике. Другим элементом будет предложение денег. М. Фридмен сформулировал современную теорию предложения денег.

Современные кредитные деньги состоят, как отмечалось ранее, из наличных денег, количество которых определяет Национальный банк страны, и депозитов, величина которых зависит от поведения коммерческих банков и домохозяйств. Таким образом, предложение денег является результатом взаимодействия трёх самостоятельных субъектов: Национально-

го банка, коммерческих банков, домохозяйств.

Рассматривая предложение денег, следует учитывать три внешних фактора.

1. ***Денежная база (MB).*** Она представляет собой деньги повышенной силы и распадается на наличные деньги *C* и резервы коммерческих банков *R*.

$$MB = C + R.$$

Этот компонент является наиболее активным в предложении денег.

2. ***Норма банковских резервов rr***, которая рассчитывается следующим образом:

$$rr = \frac{R}{D},$$

где *D* – депозиты в банковской системе.

Она определяется политикой Национального банка и политикой коммерческих банков. На неё влияют:

– издержки по заимствованию средств коммерческими банками у Национального банка при нехватке собственных средств. Эти издержки равны ставке рефинансирования;

– альтернативная стоимость отказа субъекта от хранения денег в форме резервов, которые определяются рыночной ценой денег (ставкой процента);

3. ***Отношение «наличность–депозиты»***

$$cr = \frac{C}{D}.$$

Данное отношение показывает, какое количество наличных денег у домохозяйств приходится на объем депозитов в коммерческих банках страны. Это отношение определяется привычками населения, возможностью быстрого получения наличности в коммерческих банках, долей потребления в ВВП.

С учётом этого можно вывести уравнения предложения денег и денежной базы:

$$M^s = C + D = Dcr + D = D(cr + 1);$$

$$MB = C + R = Dcr + Drr = D(cr + rr).$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Выводим из каждого уравнения значение депозитов:

$$D = \frac{M^s}{cr+1}; \quad D = \frac{MB}{cr+rr}.$$

Приравниваем их, т. к. объем депозитов в обоих уравнениях одинаков:

$$\frac{M^s}{cr+1} = \frac{MB}{cr+rr}.$$

Из полученного равенства получаем ***уравнение предложения денег***

$$M^s = MB\frac{1+cr}{rr+cr},$$

где $\frac{1+cr}{rr+cr}$ – денежный мультипликатор, $\frac{1+cr}{rr+cr} = m$.

Денежный мультипликатор – коэффициент, который показывает, во сколько раз увеличение наличности или резервов банковской системы на единицу приведёт к росту количества денег в экономике. Такое увеличение становится возможным в результате того, что существование наличности приводит при данной ставке процента к появлению депозитов и избыточных резервов у коммерческих банков, которые используют их для предоставления кредитов и тем самым для расширения количества платёжных средств в экономике.

Например, норма банковских резервов 0,1, отношение «наличность–депозиты» в стране равно 4. Национальный банк принимает решение осуществить эмиссию денег на сумму 200 млн у. е. В этом случае предложение денег в стране за счет действий домохозяйств, которые часть денег положат на вклады в банковской системе, и коммерческих банков по кредитованию фирм составит:

$$M^s = MB\frac{1+cr}{rr+cr} = 200\frac{1+4}{0{,}1+4} = 243{,}9 \text{ млн у. е.}$$

Рассматривая функцию предложения денег, можно прийти к выводу, что ***предложение денег***:

1) прямо пропорционально изменению денежной базы, т. к. изменение объема наличных денег и резервов банковской системы расширяет возможности банковской системы создавать деньги;

2) обратно пропорционально изменению нормы банковских резервов, т. к. снижение нормы ведет к расширению возможностей коммерческих банков создавать деньги в результате сокращения обязательных ре-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

зервов;

3) обратно пропорционально изменению отношения «наличность–депозиты», т. к. увеличение отношения «наличность–депозиты» означает уменьшение депозитов в банковской системе и, соответственно, уменьшение возможности банков создавать деньги.

Данная функция предложения денег предполагает, что банки используют все свои резервы. Если допустить, что коммерческий банк по каким-либо причинам стремится застраховать себя от непредвиденных последствий избыточными резервами, то денежный мультипликатор принимает вид:

$$m^{*} = \frac{1 + cr}{rr + cr + er},$$

где *er* – норма избыточных резервов.

С учётом того, что в ряде стран норма обязательных резервов различается по разным вкладам, значение денежного мультипликатора претерпевает дальнейшие изменения:

$$m^{**} = \frac{1 + cr}{rr + cr + rr^{*}},$$

где *rr** – норма обязательных резервов по срочным и сберегательным вкладам.

5.4.2. Роль Национального банка в регулировании предложения денег

Как отмечалось ранее, предложение денег регулируется несколькими субъектами, при этом денежная база – Национальным банком страны, норма банковских резервов – Национальным банком страны совместно с коммерческими банками, отношение «наличность–депозиты» – внебанковскими кругами (населением и бизнесом). Исследования Ф. Кейгана в области денежного обращения США за 1875–1960 гг. выявили, что следует различать краткосрочный и долгосрочный периоды. При этом в *краткосрочном периоде* главную роль (50 %) играет отношение «наличность–депозиты», а денежная база и норма банковских резервов влияют примерно на 25 % каждая.

В долгосрочном периоде главным фактором, который на 90 % определяет предложение денег, является денежная база. Это означает, что Национальный банк является главным субъектом, определяющим предложение денег. Этот фактор является внешним (экзогенным) по отношению к

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

экономике. Поэтому Национальный банк несёт главную ответственность за уровень цен и стабильность развития экономики.

Национальный банк воздействует на денежную базу в целом, а не на её отдельные компоненты. При этом он даёт возможность коммерческим банкам самостоятельно определить кредитную политику. Национальный банк может воздействовать на предложение денег с помощью нормы обязательных резервов, ставки рефинансирования, операций на открытом рынке ценных бумаг.

Национальный банк для увеличения количества денег в экономике:

а) уменьшит норму обязательных резервов, что содействует расширению возможностей банковской системы создавать деньги;

б) снизит ставку рефинансирования. В этом случае банковская система получает возможность обратиться за кредитами в Национальный банк и получить их по более низкой ставке процента, что означает наполнение экономики новыми платёжными средствами;

в) купит государственные ценные бумаги на вторичном рынке ценных бумаг. Тем самым у населения и коммерческих банков появится дополнительное количество наличных денег и депозитов, которые расширяют предложение денег в экономике.

Если Национальный банк хочет уменьшить количество денег, то проводит обратные операции.

Национальный банк не может полностью контролировать предложение денег, т. к. реакция коммерческих банков и населения на действия Национального банка может быть непредсказуемой и неадекватной.

5.4.3. Равновесие на рынке денег

Денежный рынок представляет собой рынок, на котором ведётся торговля облигациями за наличные деньги. Смысл операций заключается в том, чтобы обменять деньги на другие ликвидные активы по альтернативной стоимости, которая представлена ставкой процента. ***Равновесие на рынке денег*** означает, что спрос на реальные денежные остатки точно соответствует предлагаемому количеству денег и субъекту безразлично, хранить ли деньги в виде облигаций или владеть деньгами в форме вкладов в коммерческих банках, т. к. он будет получать одинаковый доход. При этом в краткосрочном периоде кривая предложения денег рассматривается в виде вертикальной прямой, что означает фиксированное количество денег в экономике, т. к. Национальный банк ставит своей целью поддерживать неизменным количество денег в экономике, а поведение других субъектов является стабильным и предсказуемым (рис. 5.1).

Автоматизм равновесия достигается на рынке денег за счёт изменения спроса на наличные деньги. Если при данной ставке процента спрос на

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

деньги окажется больше предложения денег, то субъекты увеличат спрос на облигации, т. к. их доходность будет более высокой, чем доходность депозитов в коммерческих банках. В результате изменится структура спроса между наличностью и облигациями, что приведет к снижению спроса на деньги и ставки процента. Перераспределение спроса приведет к равновесию на рынке денег, означающему одинаковую доходность по облигациям и депозитам. Если же предложение денег больше спроса на деньги, то это будет вызывать уменьшение сбережений в форме облигаций, т. к. их начнут продавать, и растущий спрос на деньги для того, чтобы оформить их в виде депозитов. В результате сформируется равновесие, а ставка процента повысится и станет равна уровню дохода на ценные бумаги.

Равновесие на рынке денег изменяется под действием неценовых факторов, вызывающих сдвиги кривых спроса на деньги и предложения денег.

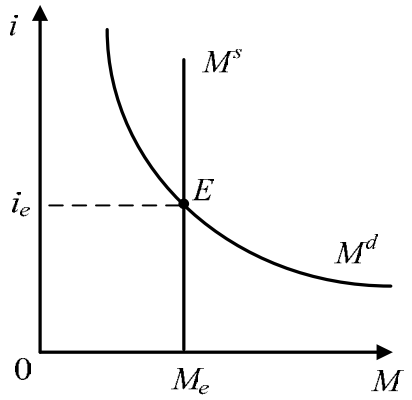

Рис. 5.1. Равновесие на рынке денег

Кривая спроса на деньги сдвигается под воздействием:

1) изменения номинального национального дохода (прямая зависимость), т. к. требуется больше денег для того, чтобы приобрести дополнительно произведенные в стране товары и услуги или прежнее количество товаров и услуг, ставших более дорогими (рис. 5.2);

2) изменения скорости обращения денег (обратная зависимость), т. к. при росте скорости денег требуется меньшее количество денег для того, чтобы обслужить неизменный номинальный ВВП страны;

3) институциональных изменений на рынке денег (например, появление новых видов депозитов привлекает сбережения населения и увеличивает возможность коммерческих банков создавать деньги);

4) изменения ожиданий: если субъекты ожидают роста ставки процента, то спрос на деньги уменьшается, и наоборот;

5) необъяснимых сдвигов.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

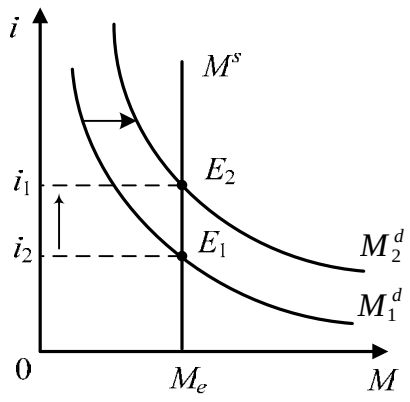

Рис. 5.2. Изменение равновесия на рынке денег

Сдвиг кривой предложения денег осуществляется в результате изменения поведения Национального банка, коммерческих банков и домохозяйств. Национальный банк воздействует на предложение денег через изменение нормы обязательных резервов, ставку рефинансирования и операции на рынке ценных бумаг. Коммерческие банки воздействуют на предложение денег, увеличивая или уменьшая избыточные резервы. Домохозяйства влияют с помощью изменения соотношения между наличностью и депозитами.

Если уменьшается предложение денег, то сужаются возможности экономики удовлетворить все потребности хозяйственных субъектов в необходимом количестве денег, и они (субъекты) согласны на более высокую ставку процента за получаемые деньги. Одновременно происходит повышение доходности ценных бумаг и снижение их рыночной цены, что позволяет несколько снизить объём спроса на деньги и установить новое равновесие, характеризующееся меньшим количеством денег и более высокой ставкой процента (рис. 5.3).

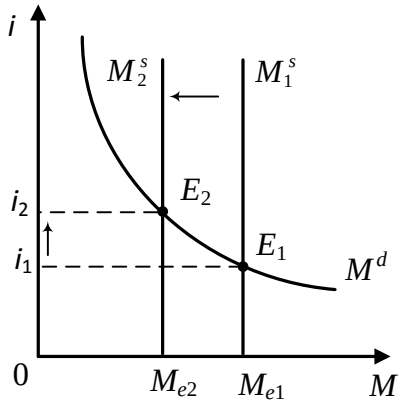

Рис. 5.3. Влияние изменения предложения денег на равновесие

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

5.4.4. Равновесие на рынке денег и промежуточные цели денежно-кредитной политики Национального банка

Кривая предложения денег может принимать различную форму в зависимости от ***тактических (промежуточных) целей*** Национального банка. Выбор конкретной формы денежно-кредитной политики Национальным банком во многом зависит от причин изменения спроса на деньги. Обычно выделяют три цели.

1. ***Поддержание заданного количества денег в экономике***. В этом случае кривая предложения денег представлена вертикальной линией, что характеризует постоянное количество денег в стране. Если спрос на деньги изменяется под воздействием роста цен в экономике, то Национальный банк проводит ***жёсткую денежно-кредитную политику***, имеющую целью установить контроль над денежной массой для того, чтобы предотвратить инфляцию. В условиях такой политики любое колебание спроса на деньги приводит к соответствующим изменениям ставки процента и поведения субъектов (см. рис. 5.3).

2. ***Поддержание ставки процента***. Кривая предложения денег будет представлена в виде горизонтальной линии, означающей, что ради сохранения ставки процента на неизменном уровне Национальный банк идёт на изменение количества денег в экономике (рис. 5.4). Это свидетельствует о ***гибкой денежно-кредитной политике***, имеющей целью стабилизацию ставки процента.

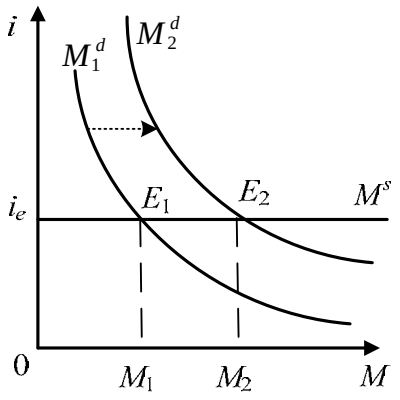

Рис. 5.4. Гибкая денежно-кредитная политика

Если спрос на деньги изменяется под влиянием скорости обращения денег, то Национальный банк считает, что экономику надо изолировать от этого явления посредством изменения предложения денег, т. е. кривая предложения денег будет горизонтальна. Только в этом случае удастся сохранить ставку процента, уровень цен и ВВП на прежнем уровне.

Данная политика имеет слабое место в том случае, если ставка процента поддерживается на неоправданно низком уровне. Денежно-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

кредитная политика станет причиной изменений в экономике. Возрастет номинальный ВВП, что вызовет рост спроса на деньги. В краткосрочном периоде увеличение спроса на деньги повысит ставку процента, а это приведёт к росту дополнительных депозитов в банковской системе и соответствующих им избыточных резервов. Они, в свою очередь, увеличат количество денег в экономике, и, как следствие, увеличится совокупный спрос. Увеличение совокупного спроса при неизменном потенциальном ВВП вызовет рост цен и номинального объема производства, который способствует дополнительному росту спроса на деньги. Таким образом, политика Национального банка, направленная на поддержание ставки процента на неоправданно низком уровне, способствует инфляции в экономике и вызывает необходимость повышения ставки процента.

3. ***Допущение расширения количества денег при одновременном росте ставки процента***. В этом случае кривая предложения денег является восходящей прямой, характеризующей, что по мере роста ставки процента Национальный банк увеличивает в некоторой степени предложение денег (рис. 5.5). Это является одним из вариантов гибкой денежно-кредитной политики.

Данная политика позволяет Национальному банку разорвать связь роста количества денег с ускорением инфляции. Она проводится в том случае, если спрос на деньги изменяется под влиянием увеличения реального ВВП. Национальный банк проводит политику, направленную на сдерживание роста денежной массы в экономике, для того, чтобы не допустить неоправданного роста объема производства и содействовать новому равновесию на рынке денег и рынке товаров.

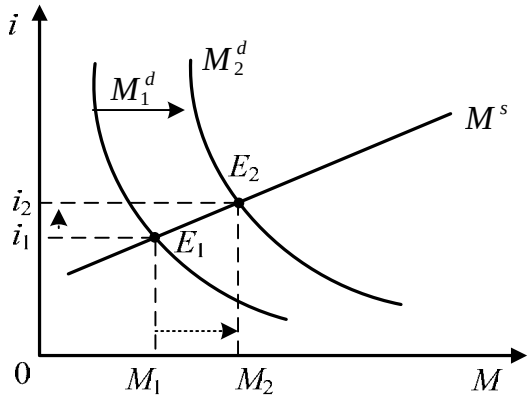

Рис. 5.5. Восходящая кривая предложения денег и равновесие

Отрицательным моментом проведения данной политики является то, что ставка процента и реальный объём ВВП являются нестабильными. В период роста спроса на деньги, приводящего к увеличению количества денег за необходимые рамки, растёт и ставка процента, и реальный объём

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ВВП. Если спрос на деньги становится ниже контрольной цифры, то происходит падение ставки процента и реального объёма ВВП. Так как спрос на деньги является изменчивой величиной, то это вызывает постоянные колебания обоих показателей, что затрудняет возможность реального контроля за рынком денег и рынком товаров.

5.5. Цели и формы денежно-кредитной политики

5.5.1. Понятие денежно-кредитной политики

Денежно-кредитная политика представляет собой совокупность действий правительства, направленных на регулирование рынка денег для решения социально-экономических проблем, стоящих перед страной. Причины регулирования денежного рынка заключаются в следующем:

1) эмиссия денег является одним из способов покрытия дефицита госбюджета, и благодаря монополии на эмиссию государство не может обанкротиться;

2) регулируя параметры денежной массы, государство может эффективно управлять экономикой в целом;

3) контроль над потоками денег является одним из гарантов экономической безопасности и суверенитета страны.

Денежно-кредитная политика осуществляется независимым от правительства Национальным банком или совместно денежными властями в лице Национального банка и правительства и предполагает преимущественно косвенные инструменты, которые регулируют в основном предложение денег.

Выделяют конечные и промежуточные цели денежно-кредитной политики. ***Конечные цели*** Национального банка:

– обеспечение стабильности экономического роста;
– борьба с безработицей;
– снижение инфляции и достижение стабильности цен;
– устойчивость платежного баланса страны.

Промежуточными целевыми ориентирами являются:

– денежная масса и прежде всего агрегаты M_1 и M_2;
– ставка процента;
– обменный курс.

5.5.2. Политика «дорогих» и «дешевых» денег

Предложение денег тесно связано с политикой Национального банка, определяющей стоимость денег в зависимости от состояния реального сектора экономики. Поэтому говорят о политике «дорогих» и «дешёвых» денег.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Политика «дорогих» денег проводится в период высокой инфляции. Инфляция спроса означает, что количество денег в экономике превышает потребность в них. Национальный банк ограничивает предложение денег за счёт продажи государственных ценных бумаг, повышения ставки рефинансирования и нормы обязательных резервов. В результате этих мер сокращается возможность коммерческих банков создавать деньги, которые становятся относительно редким, менее доступным ресурсом, возрастает ставка процента, что вызывает сокращение спроса на деньги и тормозит инфляцию.

Часто с инфляцией в рамках политики «дорогих» денег борются с помощью политики *таргетирования*. В этом случае правительство в качестве цели утверждает определенные параметры изменения объема денежной массы в стране и стремится их достигнуть, несмотря на колебания экономической конъюнктуры. Темпы роста денежной массы должны быть ниже темпов роста спроса на деньги, что позволяет снизить инфляционные ожидания и, как следствие, уровень инфляции.

При высокой инфляции в стране происходит замещение отечественной валюты более стабильной иностранной валютой. Поэтому одним из методов ограничения роста денежной массы является *политика стабилизации валютного курса*. В «долларизованной» экономике паритет покупательной способности, как правило, выдерживается весьма точно. Поэтому в ходе инфляции обменный курс национальной валюты снижается примерно тем же темпом, которым растут внутренние цены. Если обменный курс будет стабилизирован, внутренние цены также стабилизируются. Стандартная стабилизационная программа направлена на закрепление обменного курса на приемлемом уровне, т. е. на уровне, который может быть защищён Национальным банком. Но устойчивость обменного курса требует жёсткой фискальной политики, которая смогла бы освободить правительство от сеньоражного финансирования. Если правительство одновременно пытается печатать деньги и поддерживать фиксированный обменный курс, оно утратит валютные резервы и столкнётся с кризисом платёжного баланса.

Поскольку большинство внутренних цен связано с долларом через паритет покупательной способности, то инфляция теоретически может прекратиться буквально за день, как только обменный курс стабилизируется.

В странах с переходной экономикой и развивающихся странах используется практика *валютного комитета*. В этом случае фиксируется курс национальной валюты к иностранной валюте или корзине валют. Дополнительная эмиссия денег осуществляется только в том случае, если растут валютные резервы Национального банка. Это позволяет ограничить темпы роста денежной массы в стране и сделать деньги «более дорогими». Поэтому основными антиинфляционными мероприятиями являются:

1) гласное и широкое разъяснение через средства массовой информа-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ции намеченной антиинфляционной стратегии с целью завоевания общественного доверия и поддержки;

2) создание специального стабилизационного фонда (золотовалютных резервов) путем внутреннего и внешнего заимствования;

3) ужесточение бюджетной политики, направленное на значительное сокращение или ликвидацию бюджетного дефицита;

4) введение фиксированного обменного курса и ряда сопутствующих ограничений во внешнеэкономической и валютной сферах;

5) стимулирование экспорта и торможение импорта различными средствами;

6) снятие введенных ограничений и либерализация соответствующих сфер экономической деятельности по мере подавления инфляции и роста золотовалютных резервов.

Денежная реформа: введение новой денежной единицы. Наиболее популярный способ стабилизации денежной системы состоит в «отбрасывании нулей» сильно обесценившейся денежной единицы. Старые деньги меняются на новые по определённому курсу:

– без изменения уровней зарплаты и цен;

– с изменением уровней зарплаты и цен.

Обмен с изменением уровней зарплаты и цен – «чисто косметическое» средство. Обмен же без изменения уровней зарплаты и цен приведёт к значительному сокращению реальных денежных остатков и глубокой депрессии в экономике. В целом это наиболее полезно в ситуации подавленной инфляции, когда предложение денег выросло, а контроль за ценами препятствует их росту в соответствии с увеличением предложения денег. Денежная реформа в таком случае приводит предложение денег в соответствие с ценами вместо того, чтобы позволить им резко возрасти.

Политика «дешёвых» денег проводится в тех случаях, когда Национальный банк считает, что рост предложения денег является недостаточным и сдерживает экономический рост, порождает безработицу. Цель политики «дешёвых» денег – сделать деньги относительно дешёвыми и доступными для инвестиционных расходов. Это достигается за счёт покупки государственных ценных бумаг, уменьшения нормы обязательных резервов и ставки рефинансирования. Эти меры расширяют возможности коммерческих банков создавать деньги и повышают стремление домохозяйств продавать облигации и иметь депозиты в банке. В результате этого увеличивается объём инвестиций, т. к. они являются обратной функцией от ставки процента. Рост инвестиций вызывает увеличение совокупных расходов на величину прироста инвестиций и через эффект мультипликатора дополнительное расширение ВВП, одновременно содействуя росту занятости в экономике (рис. 5.6).

Следует отметить, что политика «дешёвых» денег в условиях полной занятости может стимулировать инфляцию спроса (рис. 5.7).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

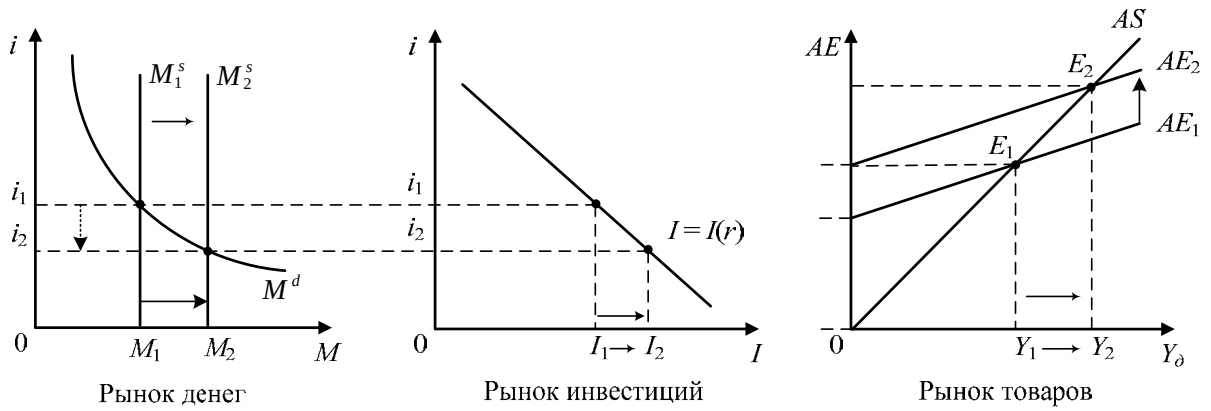

Рис. 5.6. Эффект политики «дешевых» денег

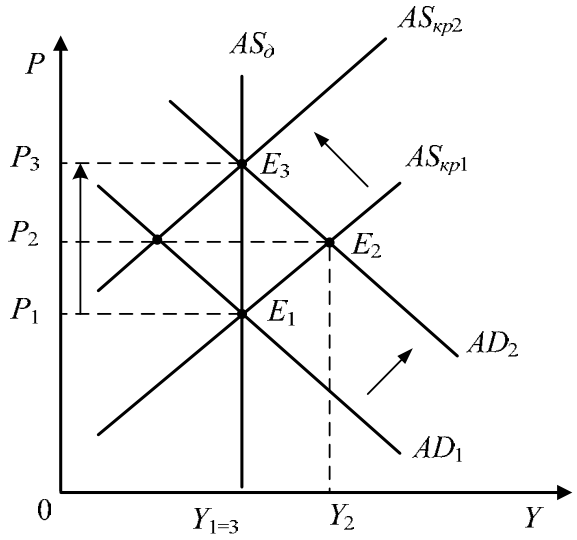

Рис. 5.7. Политика «дешевых» денег и инфляция

Это связано с тем, что спрос на товары и услуги растет быстрее, чем возможности экономики увеличить производство. Поэтому увеличение количества денег в экономике приводит к превышению совокупного спроса над совокупным предложением в краткосрочном периоде, в результате чего происходит повышение цен в экономике (с P_1 до P_2). Так как в экономике полная занятость, то фирмы должны предлагать более высокую зарплату для привлечения дополнительного объема труда. Растущий спрос начинает удовлетворяться за счёт роста производства и привлечения более дорогих ресурсов, которые приводят к росту издержек у предпринимателей. Чтобы компенсировать покупку более дорогих ресурсов, цены на конечные продукты должны повышаться (с P_2 до P_3). Новый рост цен сокращает спрос домохозяйств на товары и побуждает фирмы вернуться к первоначальному объёму производства при более высоких ценах (точка E_3). В ряде случаев инфляция сопровождается падением объёмов производства, т. е. возникает стагфляция.

Чтобы не допустить сокращения объёма производства и занятости,

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Национальный банк должен постоянно подпитывать экономику дополнительной эмиссией денег, стимулируя тем самым совокупный спрос и поддержание объёма производства на неизменном, большем, чем потенциальный объем производства Y_f, уровне. Последствием такого подхода может быть гиперинфляция (рис. 5.8).

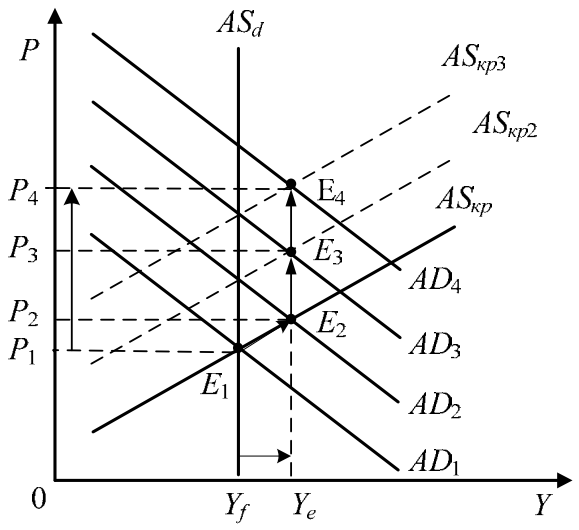

Рис. 5.8. Политика «дешевых» денег и гиперинфляция

В рамках классической теории сформулирован вывод о влиянии денег в долгосрочном периоде на уровень цен, ВВП и ставку процента. Эти выводы получили название «принцип ***нейтральности денег***»: однократный рост предложения денег содействует изменению реального объема производства только в краткосрочном периоде и не оказывает воздействия на равновесный объём ВВП в долгосрочном периоде. Это связано с тем, что экономика находится на уровне полной занятости, а количество денег не оказывает влияния на появление новых факторов производства. Равновесный уровень цен на готовые товары и привлекаемые факторы производства повышается пропорционально изменению количества денег, находящихся в обращении, а реальная ставка процента остаётся постоянной, т. к. объём инвестиций, который планируется в экономике, не меняется. При этом утверждается, что скорость обращения денег является постоянной величиной.

Если допустить, что правительство проводит в долгосрочном периоде политику устойчивого увеличения количества денег в экономике, то объём реального производства и реальная ставка процента остаются неизменными, а номинальная ставка процента и уровень цен растут как в долгосрочном, так и в краткосрочном периоде. Такое утверждение получило название «принцип ***супернейтральности*** денег».

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

5.5.3. Передаточный механизм денежно-кредитной политики

К проведению денежно-кредитной политики существуют два подхода.

Первый подход заложен Д. М. Кейнсом. Он считал, что денежная масса влияет на ставку процента, которая воздействует на объем инвестиций и, соответственно, на экономический рост и занятость. Денежно-кредитная политика может быть неэффективной из-за непредсказуемости скорости обращения денег и *ликвидной ловушки*. Смысл ликвидной ловушки заключается в том, что на рынке денег существует ситуация высокоэластичного предложения денег от ставки процента. В этом случае Национальному банку требуются значительные усилия по увеличению денежной массы в стране, чтобы незначительно изменить ставку процента, а это может спровоцировать инфляцию (рис. 5.9).

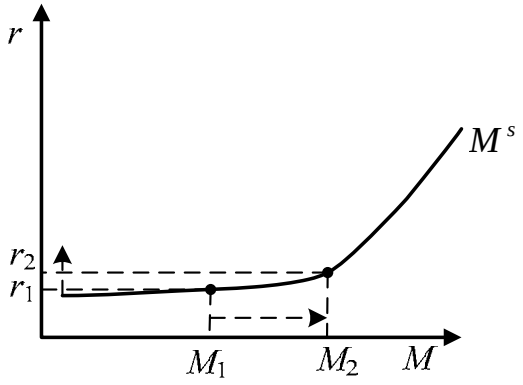

Рис. 5.9. Ликвидная ловушка

Денежно-кредитная политика имеет, по мнению представителей кейнсианства, сложный ***передаточный механизм*** достижения конечных целей:

– изменение объема реального предложения денег в результате действий Национального банка;

– изменение ставки процента на рынке денег;

– реакция совокупного спроса, особенно инвестиционных расходов, на изменение ставки процента;

– изменение объема ВВП в ответ на изменение совокупного спроса.

Достаточно сложные процессы наблюдаются в каждом звене передаточного механизма. Изменение ставки процента происходит посредством изменения структуры портфеля активов экономических агентов после того, как у них в результате действий Национального банка изменилось количество денег. Следствием этого является продажа или покупка других видов активов. Степень этих изменений зависит от эластичности спроса на деньги от ставки процента. Если спрос на деньги эластичен, то рост предложения денег приведет к незначительным изменениям ставки процента (механизм ликвидной ловушки).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

При анализе совокупного спроса следует обратить внимание на эластичность инвестиций к изменению ставки процента, т. к. от этого будет зависеть величина мультипликативного расширения совокупного спроса. При этом увеличение объема инвестиций не обязательно вызывает рост объема совокупного спроса в силу сокращения других компонентов последнего. Необходимо учитывать и степень реакции совокупного предложения на изменение совокупного спроса, т. к. фирмы могут просто поднять цены на свою продукцию.

Очевидно, что нарушения в любом звене передаточного механизма могут привести к сбою в ожидаемых результатах денежно-кредитной политики. Эти нарушения особенно сильны в странах с переходной экономикой, т. к. инвестиционная активность фирм связана не столько со ставкой процента на рынке денег, сколько с общей экономической ситуацией и ожиданиями инвесторов.

Поэтому денежно-кредитной политике в кейнсианстве отводилась второстепенная роль по сравнению с бюджетно-налоговой. Она должна была обеспечить «дешевые» деньги для решения проблемы эффективного спроса за счет эмиссии денег Национальным банком и поддержания низкой ставки процента.

Второй подход разработан в теории монетаризма, опирающейся на количественную теорию денег, утверждавшей, что рост денежной массы вызывает, при прочих равных условиях, рост цен. Сторонники монетаризма считают, что деньги занимают ключевое место в хозяйственном механизме и поэтому денежно-кредитная политика – наиболее эффективный инструмент экономического регулирования. Изменение денежной массы влияет на структуру портфеля активов и ведет к колебанию объема инвестиций и расходов на потребление, даже если ставка процента не изменилась. Центральные банки могут непосредственно регулировать количество денег в стране, используя небольшую базу денежных активов. Представители монетаризма выступают за проведение жесткой денежно-кредитной политики, не зависящей от конъюнктуры рынка. Эмиссия денег должна осуществляться постоянным темпом, ориентированным на долгосрочные темпы роста экономики страны. Темп эмиссии денег является главной промежуточной целью, а ставка процента играет вспомогательную роль. Главной конечной целью денежно-кредитной политики должна быть инфляция, которая рассматривалась как долгосрочный денежный феномен, вызванный избытком денег по отношению к объему произведенной продукции.

Простейший и единственный способ, по мнению сторонников монетаризма, сдержать инфляцию в рыночной экономике – сжать денежную массу. В переходных экономиках, что подтверждает опыт Польши, стран Балтии, Чехии, только комплекс мероприятий мог позволить разорвать инфляционный цикл. Такой комплекс мер включает элементы денежно-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

кредитной политики, регулирование денежной массы, адекватное росту цен, стабилизацию реального обменного курса, регулирование отдельных производственных, но не потребительских цен, жесткий контроль за каналами целевых денежных потоков, стимулирование сбережений в национальной валюте, повышение платежеспособного спроса на отечественные товары.

5.6. Эффективность денежно-кредитной политики

Достоинствами денежно-кредитной политики являются:

– быстрота реакции, т. к. Национальный банк как самостоятельный орган управления может без всяких согласований с другими органами государственного управления принимать решения о регулировании денежной массы в стране;

– гибкость, т. к. Национальный банк может проводить операции с разными объемами государственных ценных бумаг на вторичном рынке в зависимости от степени реагирования реального сектора экономики на данные меры;

– изоляция от политического давления, т. к. глава Национального банка подотчетен законодательной власти и не должен испытывать давления со стороны исполнительной власти.

Вместе с тем, денежно-кредитная политика имеет ***недостатки***:

– циклическая асимметрия, которая проявляется в том, что в период кризиса политика «дешевых» денег не дает гарантии роста кредитов и, соответственно, не способствует выходу из кризиса;

– изменение скорости обращения денег, что может привести к непредсказуемым последствиям. Влияние ставки процента на изменение предложения денег может не оказать серьезного воздействия на объем инвестиций;

– ликвидная ловушка;

– качество работы передаточного механизма;

– поддержание Национальным банком одного из целевых параметров (количества денег или ставки процента), требующее изменения другого параметра, что не всегда благоприятно сказывается на развитии экономики в целом;

– побочные эффекты отдельных действий Национального банка. Например, покупка государственных ценных бумаг центральным банком для роста денежной массы может уменьшить значение денежного мультипликатора, что нейтрализует действия банка;

– значительный внешний лаг, связанный с периодом времени от принятия решения до получения конечного результата в силу влияния ставки процента на инвестиционные решения. Данный аспект осложняет проведение денежно-кредитной политики, т. к. запаздывание результата может ухудшить

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

экономическую ситуацию в стране.

Неразвитость инструментов и несбалансированность денежного рынка в странах с переходной экономикой требует государственного регулирования ставок процента, в том числе административными методами. После достижения экономического равновесия и сбалансирования развития финансового и производственного секторов роль государственного регулирования процентных ставок и предложения денег в целом уменьшается.

5.7. Основные направления денежно-кредитной политики Республики Беларусь

В реализации денежно-кредитной политики в республике выделяют несколько временных этапов.

Денежно-кредитная политика, проводимая в 1992–1994 гг., в Беларуси была сориентирована на достижение следующих целей:

– борьба с инфляцией;

– адаптация банковской и производственной сфер к работе в рыночных условиях, определяемая ориентацией на проведение наиболее эффективных банковских операций и способностью банков функционировать в изменяющейся среде;

– переориентация кредитных потоков на финансирование развития реального сектора экономики.

Политика имела серьезные просчеты, которые объяснялись прежде всего нестабильностью экономики и недостатком опыта денежно-кредитного регулирования. Учетная ставка, несмотря на то, что неоднократно пересматривалась, была ниже рыночной ставки процента и уровня инфляции. Выпуск государственных ценных бумаг как метод регулирования рынка начался в феврале 1994 г. выпуском государственных краткосрочных обязательств (ГКО) на срок 1 и 3 месяца, доходность которых была реально отрицательной и не могла серьезно повлиять на ситуацию на рынке. В этот период совокупная денежная масса выросла в 12,3 раза. Деньги стремительно обесценивались, не выполняли функцию средства сбережения; предприятия теряли оборотные средства, увеличивали неплатежи друг другу; у населения сокращались реальные доходы и платежеспособный спрос; ресурсы банков направлялись в основном на кредитование коммерческих фирм и были весьма дешевы; осуществлена либерализация цен, валютного регулирования и политики установления обменных курсов – все это обусловило высокую инфляцию. Потребительские цены выросли в 1991 г. в 2,5 раза, в 1992 г. – в 24,6 раза, в 1993 г. – в 25,2 раза, в 1994 г. – в 18,8 раза.

В целях снижения инфляции Национальный банк с конца 1994 г. начал проводить жесткую денежно-кредитную политику, направленную на

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ограничение денежных факторов инфляции путем неуклонного сокращения темпов роста денежной массы в обращении, стабилизации белорусского рубля. Эмиссия денег за 1995–1996 гг. привела к росту денежной массы в 5,8 раза. Национальный банк установил предельные размеры кредитной эмиссии, осуществил постепенный переход от централизованного распределения кредитов к рефинансированию коммерческих банков через кредитные аукционы и другие рыночные механизмы, сократил выдачу льготных кредитов промышленности и сельскому хозяйству, повысил учетную ставку, осуществил переход на регулирование ставок процента коммерческих банков в зависимости от уровня инфляции, запретил использовать иностранную валюту в расчетах в розничной торговле. В первой половине 1995 г. удалось добиться положительной ставки процента по кредитам и депозитам, что сделало более выгодным хранение сбережений в национальной валюте (депозиты выросли в 12 раз по сравнению с предыдущим годом) и способствовало некоторой стабилизации курса белорусского рубля. В результате возрос спрос на национальную валюту. Основным источником эмиссии денег стала покупка Национальным банком иностранной валюты, чистые запасы которой достигли к середине 1995 г. 200 млн долл. Уровень инфляции снизился: в 1995 г. составил 344,0 % , в 1996 г. – 139,3 % . Вместе с тем, проводимая политика «дорогих» денег имела и негативные последствия, проявившиеся в продолжающемся спаде производства, снижении эффективности экономики, прежде всего экспортных отраслей.

С конца 1996 г. Национальный банк перешел к довольно мягкой денежно-кредитной политике, направленной на стимулирование экономического роста. Уже в 1997 г. был снижен курс белорусского рубля относительно доллара, резко возросла кредитная эмиссия Национального банка. В результате в 1997 г. денежная масса в национальной валюте выросла почти в 2 раза, в 1998 г. – в 3 раза и темп ее прироста превышал установленные параметры. Реальная ставка процента снизилась с –1,2 % в месяц в 1997 г. до –4,8 % в месяц в 1998 г., а по депозитам населения – с –1,1 до –4,3 % соответственно. В 1998–1999 гг. продолжилась масштабная кредитная поддержка жилищного строительства и агропромышленного комплекса (АПК), которая в основном обеспечивалась за счет эмиссионных кредитов Национального банка. В 1998 г. объем этих кредитов в 3,7 раза превысил планируемый. В таких условиях стало невозможным удерживать единый обменный курс белорусского рубля, и в 1998 г. был введен режим множественности обменного курса. Несмотря на определенные попытки стабилизации денежно-кредитной сферы, предпринимаемые Национальным банком в 1999 г., денежная масса продолжала возрастать быстрыми темпами (объем денежной эмиссии превысил установленные параметры в 2,5 раза), что привело к росту цен. В 1997 г. индекс потребительских цен составил 164 %, в 1998 г. – 281 %, в 1999 г. достиг 351,2 %. Это привело к

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

возврату отрицательной реальной ставки процента по вкладам населения в коммерческих банках страны и росту спроса на иностранную валюту.

Политика «дешевых» денег вызвала и положительные сдвиги в экономике: с 1996 г. в республике наблюдаются темпы роста инвестиций, производства в промышленности, реального ВВП, экспорта, стабилизируются реальные доходы населения.

С начала 2000 г. Национальный банк стал проводить умеренно жесткую денежно-кредитную политику. Используя инструменты эмиссионной, процентной и валютной политики, он ужесточил ограничения в денежной сфере, сориентировал субъектов экономики на преимущественное использование рубля на внутреннем рынке страны. К этим мерам можно отнести сокращение кредитов Национального банка правительству под финансирование дефицита бюджета; переход к финансированию дефицита бюджета путем выпуска государственных казначейских облигаций; прекращение прямого и скрытого дотирования малоэффективных и убыточных предприятий за счет средств госбюджета и централизованных льготных кредитов; ежемесячное установление ставок рефинансирования коммерческих банков с учетом инфляционных тенденций; льготное налогообложение банков, у которых долгосрочные кредиты составляют значительный удельный вес.

Темпы эмиссии Национального банка (прирост рублевой денежной базы и совокупной денежной массы) были поставлены под более жесткий контроль. В результате этих мер изменилась экономическая среда для банков, фирм и граждан, что изменило приоритеты их поведения в денежно-кредитной сфере. Благодаря проводимой процентной политике установились положительные ставки процента, что позволило белорусскому рублю выполнять функцию средства сбережения, привело к уменьшению спроса на иностранную валюту и сделало национальную валюту более устойчивой. Продолжал увеличиваться объем операций на рынке ценных бумаг. Только за январь–август 2000 г. на первичном рынке ГКО было размещено на сумму 113,6 млрд р., что в 3,8 раза больше, чем за аналогичный период 1999 г. Реальное значение доходности облигаций с февраля стало положительным. В результате проводимых мер индекс потребительских цен в 2000 г. упал до 207,5 %.

В 2001–2007 гг. Национальный банк, сохраняя преемственность целей денежно-кредитного регулирования, продолжал последовательно снижать ежегодно устанавливаемые пределы темпов роста денежной массы. Учетная политика была ориентирована на обеспечение положительных реальных ставок процента. При этом величина номинальных ставок постепенно уменьшалась (ставка рефинансирования упала со 175 % в феврале 2000 г. до 10 % в 2006 г.), что объяснялось неуклонным снижением инфляции в эти годы: с 146,3 % в 2001 г. до 106,6 % в 2006 г. Существенную роль в ограничении темпов инфляции играла динамика официального об-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

менного курса белорусского рубля. В качестве контрольного показателя денежно-кредитной политики использовался официальный обменный курс белорусского рубля в пределах коридора к доллару США.

Параметры предложения денег формировались в условиях замедления инфляционных процессов, сохранения достаточно высоких темпов экономического роста, деловой и инвестиционной активности в экономике и, соответственно, увеличения спроса юридических и физических лиц на реальные денежные остатки. Активизация производственной и инвестиционной деятельности, рост потребностей в платежных и кредитных средствах предопределили увеличение спроса экономики на деньги. Основным фактором, повлиявшим на рост рублевой денежной базы, явилась покупка Национальным банком иностранной валюты. Монетизация экономики, рассчитанная по среднегодовой широкой денежной массе, повысилась в 2007 г. до 19,9 %.

В укреплении белорусского рубля и решении ряда задач по макроэкономической и финансовой стабилизации значительную роль играла активная процентная политика, которая была ориентирована на обеспечение положительной в реальном выражении величины процентных ставок, стимулирующих рост сбережений в белорусских рублях и расширение доступности кредитов банков для реального сектора экономики.

Денежно-кредитная политика в 2008–2009 гг. осуществлялась в сложных условиях. Наибольшие трудности в достижении целей денежно-кредитной политики возникли во второй половине 2008 г. и были обусловлены мировым экономическим кризисом. Это отрицательно отразилось на экспорте нашей страны и повлекло за собой снижение валютной выручки в декабре 2009 г. почти в полтора раза по сравнению с июлем 2008 г. Спрос на иностранную валюту, начиная с середины 2008 г., существенно превышал предложение. Национальному банку пришлось затратить значительную часть золотовалютных резервов для поддержания на прогнозном уровне курса национальной валюты, стабилизации функционирования банковской системы и всех секторов экономики. В 2009 г. осуществлена привязка курса белорусского рубля к корзине иностранных валют (евро, доллар США и российский рубль). При этом колебания обменного курса белорусского рубля к доллару США допускаются в пределах плюс/минус 5 %.

В стране проводилась работа по обеспечению стабильности цен, для чего использовались как монетарные, так и немонетарные средства. Однако под влиянием неблагоприятных внешнеэкономических факторов индекс потребительских цен в 2008 г. составил 113,3 %. Ускорение инфляционных процессов было обусловлено преимущественно ростом цен на энергоносители и другие импортируемые товары. Складывающаяся ситуация потребовала корректировки процентной политики. Учитывая более высокий уровень инфляции, чем прогнозировалось, Национальный банк с середины

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

2008 г. начал постепенно повышать ставку рефинансирования, доведя ее в январе 2009 г. до 14 %. Параллельно росли ставки депозитно-кредитного рынка. Процентная политика ориентировалась на доступность кредитов субъектам экономики и стимулирование привлечения в банковские депозиты средств юридических и физических лиц. Реальная ставка процента по новым вкладам обеспечивала доходность в 10,8 %.

В целях поддержания ликвидности банковской системы норма обязательных резервов в национальной валюте для физических лиц с марта 2009 г. была сокращена до 0 %, для юридических лиц – до 6 %.

Рублевая масса в 2009 г. сократилась на 3,4 %, в то время как денежная масса M_3 выросла на 24,5 %, что было обусловлено переоценкой вкладов в иностранной валюте. Удельный вес иностранных депозитов в денежной массе увеличился с 33 до 41,6 %.

В 2010 г. была сохранена политика Национального банка на создание благоприятных условий развития общественного производства. В рамках данной политики снижена ставка рефинансирования до 10,5 %, что позволило увеличить объем выдаваемых кредитов более чем на треть по сравнению с предыдущим годом. Денежная масса M_3 выросла на 24,18 %, объем наличных денег вырос на 23,21 %, что превышало суммарные темпы роста ВВП (7,6 %) и инфляции (9,9 %).

Денежно-кредитная политика Республики Беларусь направлена на усиление финансово-экономической стабильности, последовательное достижение нормальных, согласно международным стандартам, темпов инфляции и девальвации. При этом Национальный банк Республики Беларусь исходит из того, что оптимальным является такой вариант денежно-кредитной политики, при котором не допускается резких скачков в уровнях процентных ставок, обменном курсе национальной валюты.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Основные понятия

Денежная база
Денежная система
Денежно-кредитная политика
    жесткая
    гибкая
Ликвидная ловушка
Мультипликатор
    банковский
    денежный
Национальный банк
Операции на открытом рынке
Обязательные резервы

Передаточный механизм
Политика «дорогих» денег
Политика «дешевых» денег
Ставка рефинансирования
Цели денежно-кредитной политики
- конечные
- промежуточные

Вопросы для самоконтроля

1. Каковы промежуточные и конечные цели денежно-кредитной политики?
2. Как коммерческие банки создают деньги?
3. Какие косвенные и прямые инструменты использует Национальный банк для регулирования экономики?
4. Какие обстоятельства влияют на выбор промежуточных целей денежно-кредитной политики?
5. Какие проблемы могут возникнуть в экономике, если Национальный банк сдерживает ставку процента на неоправданно низком уровне?
6. Что такое политика «дорогих» и «дешевых» денег?
7. В чем достоинства и недостатки денежно-кредитной политики?
8. Какую роль денежно-кредитная политика играет в кейнсианской и классической моделях?
9. Какие методы использует Национальный банк Республики Беларусь для стабилизации экономического развития?

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

6. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ НА ТОВАРНОМ И ДЕНЕЖНОМ РЫНКАХ: МОДЕЛЬ *IS–LM*

Основная цель создания модели IS–LM – объединение рынка товаров и рынка денег в единую систему. Модель активно используется для обоснования экономической политики государства, выбора различных методов регулирования экономики.

6.1. Равновесие на рынке товаров и услуг и график *IS*

Появление работы Кейнса привело к разделению экономической теории на неоклассическую и кейнсианскую, в которых по-разному рассматривались многие вопросы современной экономики. Первым попытался объединить эти подходы Джон Хикс в 1937 г. Он опубликовал работу «Мистер Кейнс и классики», в которой была предложена модель *IS–LM* и которая рассматривается как начало неоклассического синтеза в экономической теории. В ней Хикс попытался соединить рынок денег и рынок товаров в одну модель и показать, как дополняют друг друга неоклассический и кейнсианский подходы. В 1949 г. вышла книга Э. Хансена «Монетарная теория и фискальная политика», которая способствовала широкому распространению модели *IS–LM* в экономическом анализе.

Дж. Хикс рассматривал экономику в условиях фиксированных цен. Объем производства, а значит, и предложение товаров абсолютно эластичны, т. е. фирмы способны предложить столько благ, сколько их запрашивается. Объем производства, потребление, инвестиции, ставка процента – параметры, определяемые внутри модели (эндогенные переменные). Потребление зависит исключительно от дохода, инвестиции являются простой функцией от ставки процента. Так как номинальная заработная плата W считается величиной постоянной, а цены P неизменны, то и реальная заработная плата будет постоянной ($w = W/P$). Имеется достаточное количество незанятых ресурсов (включая труд), и поэтому изменения дохода в модели *IS–LM* приводят к существенным колебаниям уровня использования этих ресурсов. Государственные расходы, налоги, предложение денег рассматриваются как переменные, задаваемые извне модели (экзогенные переменные), экономика – как закрытая модель (в такой модели отсутствует внешняя торговля). Хикс попытался выяснить, какие факторы приводят к изменению объема ВВП.

Рынок товаров и услуг в рамках модели *IS–LM* описан через уравнение ***«сбережения–инвестиции»***. Хикс исходил из основного макроэкономического тождества в условиях закрытой экономики:

$$Y = C + I + G.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Для анализа использовалась кейнсианская функция потребительских расходов C, характеризуемая прямой зависимостью от величины располагаемого дохода:

$$C = C_a + MPCY.$$

Инвестиционная функция рассматривает автономные инвестиции и характеризует обратную зависимость объема инвестиций от ставки процента:

$$I = I_a - dr,$$

где r – ставка процента; d – коэффициент, показывающий чувствительность изменения объёма инвестиций к изменениям ставки процента.

Объём государственных закупок считается постоянной величиной, задаваемой извне.

На основании приведенных выше уравнений преобразовано и решено относительно Y основное макроэкономическое тождество:

$$Y = C_a + MPCY + I_a - dr + G;$$

$$Y - MPCY = C_a + I_a - dr + G;$$

$$Y(1 - MPC) = C_a + I_a - dr + G;$$

$$Y = \frac{C_a + I_a - dr + G}{1 - MPC}.$$

Уравнение IS принимает вид:

$$Y = \frac{C_a + I_a}{1 - MPC} + \frac{1}{1 - MPC}G - \frac{d}{1 - MPC}r.$$

Данное уравнение показывает зависимость равновесного объема ВВП от ставки процента при условии, что отсутствуют налоги. Можно утверждать, что существует обратная связь между равновесным объемом ВВП и ставкой процента, объясняемая влиянием инвестиций. Чем ниже ставка процента, тем больше объем инвестиций, и через эффект мультипликатора это приводит к значительному росту объема производства, и наоборот. Государство может воздействовать на объём ВВП с помощью изменения объёма государственных закупок G, который является политиче-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ской переменной и зависит от состояния экономики и целей правительства.

Уравнение *IS* несколько изменится, если учесть, что на ВВП и объём потребления будут воздействовать налоги *T*. Включение налогов в систему приведёт к изменению функции потребления, которая примет вид:

$$C = C_a + MPC\left(Y - T\right).$$

Соответственно, изменится основное макроэкономическое тождество:

$$Y = C_a + MPC\left(Y - T\right) + I_a - dr + G.$$

Как следствие, изменится и уравнение зависимости равновесного объема производства и ставки процента:

$$Y = \frac{C_a + I_a}{1 - MPC} + \frac{-MPC}{1 - MPC}T + \frac{1}{1 - MPC}G - \frac{d}{1 - MPC}r.$$

Данное уравнение показывает, что равновесный объем производства зависит не только от государственных закупок, но и от величины налогов, которую устанавливает государство. Кроме того, в экономике действуют эффекты мультипликации, т. к. уравнение включает

$K_e = \dfrac{1}{1 - MPC}$ – мультипликатор государственных расходов;

$K_{tx} = \dfrac{-MPC}{1 - MPC}$ – налоговый мультипликатор.

Действие эффектов мультипликаторов позволяет представителям кейнсианской школы сделать вывод, что государство может активно воздействовать на размер ВВП с помощью фискальной политики. Причём эффект от её проведения будет превышать объёмы непосредственного государственного вмешательства в результате процесса мультипликации.

Важное значение представители кейнсианства придают изменению ставки процента, т. к. с помощью данного механизма можно воздействовать на объём инвестиций и тем самым на объем производства продукции. Сама ставка процента формируется на рынке денег. Степень влияния ставки процента на объём ВВП определяется коэффициентом при ставке процента $-\dfrac{d}{1 - MPC}$.

Если этот коэффициент растёт, то ВВП становится более чувствительным к изменению ставки процента и кривая *IS* становится более крутой. Таким образом, наклон кривой *IS* определяется положением функции инвестиций и функции сбережений, т. е. зависит от величины предельной

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

склонности к инвестированию по ставке процента, а также от предельной склонности к сбережениям. Чем более пологой будет кривая инвестиций и функция сбережений, тем более пологой будет и кривая *IS*.

Построение кривой *IS* начинается с квадранта *a*, на котором расположена функция инвестиций, зависящая от ставки процента. На линии этой функции следует взять любую точку E_1. Ей соответствует уровень ставки процента r_1 и объем инвестиций I_1. Модель *IS* отражает равновесное состояние экономики, а поэтому $I = S$. Значения точки E_1 проецируются вертикально вниз до пересечения с биссектрисой $S = I$ в квадранте *b*. Координаты точки E_1 на этом графике равны: абсцисса – I_1, ордината – S_1. Далее из точки E_1 квадранта *b* необходимо провести горизонтальную линию в квадрант *c* до пересечения с функциональной линией сбережений *S* – получается точка с координатами: доход – Y_1 и сбережения – S_1. Из точки E_1 квадранта *c* проводится вверх вертикальная линия в квадрант *d*. Получается точка E_1 с координатами r_1 и Y_1, которая характеризует ***равновесие на рынке товаров.***

Подобным образом получена точка E_2, которая характеризует равновесие на рынке товаров, но уже со значениями дохода и ставки процента – соответственно Y_2 и r_2.

Таким образом, можно получить бесконечное множество точек с равновесными значениями дохода и процентной ставки. Однако для исследования достаточно и двух, соединив которые, получают простейшую линию *IS* (рис. 6.1).

Любая точка на кривой *IS* показывает комбинации ставки процента и объема ВВП, которые обеспечивают равновесие на рынке товаров. Это означает, что все произведенные товары будут при таком уровне ставки процента реализованы, т. к. сбережения, которые делают домохозяйства, превратятся в инвестиции и позволят реализовать все произведенные в экономике капитальные активы. При этом, с точки зрения Кейнса, фактором, определяющим объем сбережений, является активная роль инвестиций, т. к. соответствующий объем инвестиций создает валовой доход, при котором доходы домохозяйств и расходы на потребление будут таковы, что обеспечат объем сбережений, необходимый для данного объема инвестиций.

Кривая *IS* обладает следующими *свойствами*.

1. Имеет отрицательный наклон.

2. Угол наклона кривой *IS* определяется двумя факторами: мультипликатором автономных расходов и чувствительностью инвестиций к ставке процента *d*. Увеличение значения мультипликатора делает *IS* более пологой. Следует подчеркнуть, что результат имеет место лишь для небольших изменений в величине мультипликатора. При большем значении мультипликатора одинаковое изменение ставки процента и, следовательно,

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

инвестиций ведет к большему росту объема производства (в силу больших косвенных эффектов). Таким образом получается более пологая *IS*.

Если инвестиции становятся более чувствительными к ставке процента, то инвестиции и совокупный спрос изменяются сильнее при том же изменении ставки процента и изменение объема производства будет больше. Таким образом, кривая *IS*, соответствующая более высокой чувствительности инвестиций, будет более пологой.

Крутая *IS* означает, что даже при значительном снижении ставки процента инвестиции и чистый экспорт возрастут незначительно, и поэтому общий прирост объема производства будет маленьким.

3. Рост автономных расходов ведет к сдвигу кривой *IS* вправо, причем для каждой ставки процента объем производства изменяется пропорционально величине мультипликатора.

4. Если кривая *IS* показывает точки равновесия на рынке товаров, то любая точка, лежащая справа от *IS*, характеризуется избыточным предложением товаров, а любая точка, лежащая слева (или ниже) кривой *IS*, показывает избыточный спрос на товары.

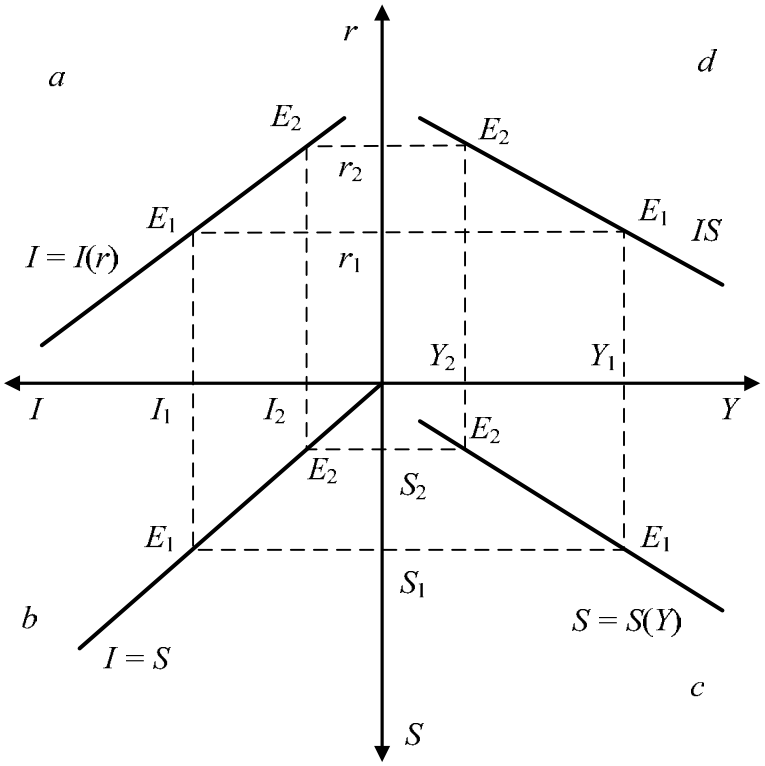

Рис. 6.1. Построение графика *IS*

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

6.2. Рынок денег и график *LM*

Рассмотрев рынок товаров и сформулировав уравнение «инвестиции–сбережения», Хикс переходит к анализу рынка денег.

В качестве основы функционирования рынка используется кейнсианская модель рынка денег, т. е. рассматривается спрос на деньги для сделок и спекулятивный спрос на деньги. Это позволило представить спрос на деньги в виде уравнения ликвидности:

$$M^d = eY - fr,$$

где e – коэффициент, показывающий чувствительность спроса на деньги в зависимости от объёма ВВП, т. е. спроса на деньги для сделок; f – коэффициент, показывающий чувствительность спроса на деньги от ставки процента и характеризующий спекулятивный мотив.

Предложение денег базируется на уравнении кембриджской школы, является фиксированным и характеризуется реальными кассовыми остатками, т. е. тем количеством товаров, которые можно приобрести на деньги, находящиеся в экономической системе:

$$M^s = \frac{M}{P}.$$

С учетом того, что на рынке денег в условиях равновесия спрос на них равен предложению, можно определить взаимосвязь равновесного объема ВВП и ставки процента:

$$\frac{M}{P} = e \cdot Y - f \cdot r;$$

$$Y = \left(\frac{M}{P}\right) \cdot \left(\frac{1}{e}\right) + \left(\frac{f}{e}\right) \cdot r.$$

В каноническом виде уравнение *LM* примет вид:

$$r = \left(-\frac{M}{P}\right) \cdot \left(\frac{1}{f}\right) + \left(\frac{e}{f}\right) \cdot Y.$$

С помощью графика (рис. 6.2) можно проанализировать взаимодействие между совокупным спросом на деньги M^d и совокупным предложением денег M^s и на основе этого получить кривую *LM*. Так как предпола-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

галось, что цены постоянны и их уровень равен единице, то постоянная величина M соответствует реальному предложению денег. Уровень дохода Y_1 и величина денег создадут некую величину трансакций и тем самым определенный спрос на деньги для сделок $M_{сд}^{d}$, как это отражено в точке E_1 в квадранте ***c*** рис. 6.2.

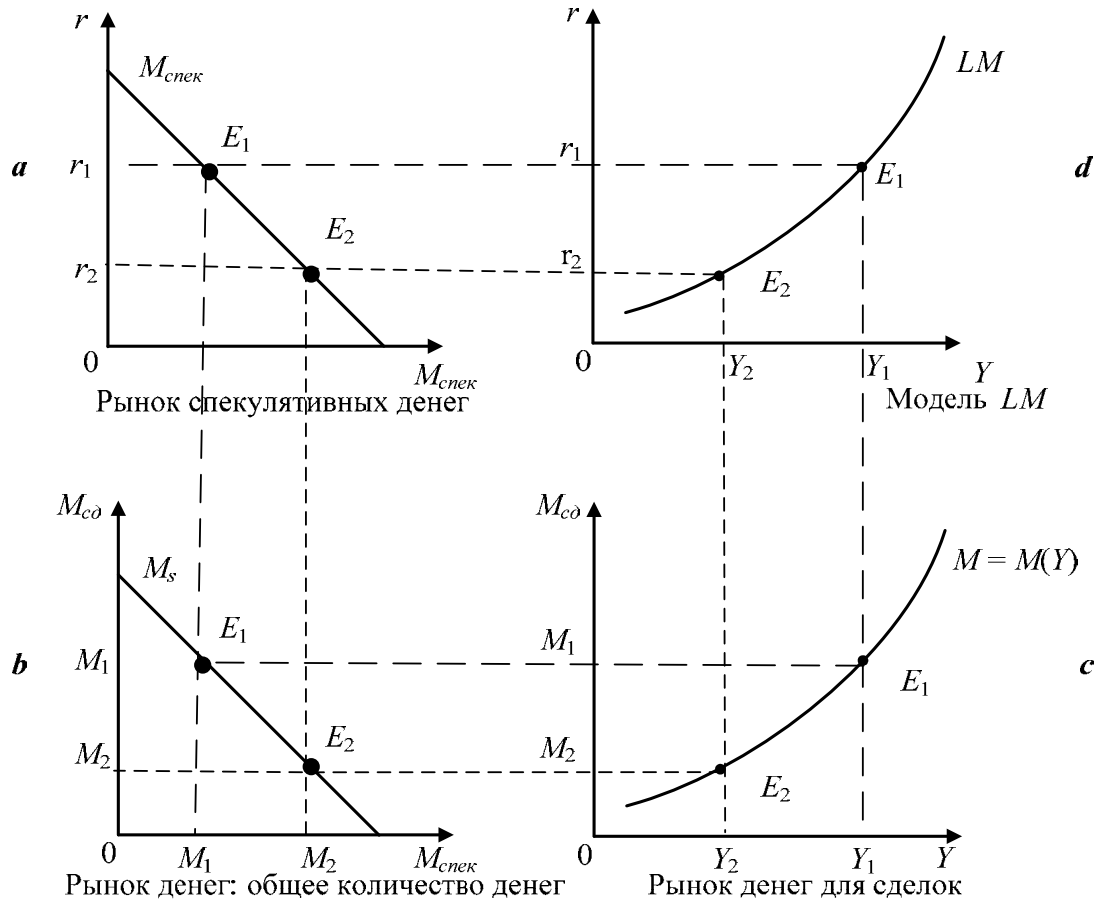

Рис. 6.2. Модель *LM*

Предложение денег обозначено в квадранте ***b***. Если все деньги предназначены для трансакционных целей, то предложение денег M^s расположено на оси ординат в квадранте ***b***. Напротив, если все деньги предназначены для спекулятивных целей, то предложение денег M^s расположено на оси абсцисс. Линия, соединяющая указанные точки на оси абсцисс и оси ординат, представляет собой всевозможные сочетания между количеством денег, направляемых для сделок, и количеством денег, направляемых для спекулятивных целей. Рост денежной массы сдвигает линию вправо, а уменьшение – влево. При объеме трансакционного спроса, соответствующего точке E_1, должно также остаться определенное количество денег для спекулятивных целей. Но спекулятивное предложение денег определяется функцией спекулятивного спроса на деньги в квадранте ***c*** и равно M_1 при ставке процента r_1. В квадранте ***d*** данной ставке процента будет соответст-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

вовать уровень дохода Y_1. Таким образом получена точка E_1 линии *LM* в квадранте ***d***.

Менее высокий уровень дохода (к примеру, он дает точку E_2 на линии *LM*) сократит трансакционный спрос на деньги и при данном предложении будет способен удовлетворить возросший спекулятивный спрос.

Кривая LM характеризует сочетания ставки процента и равновесного объема ВВП, при которых существует равновесие на рынке денег. Следует отметить, что данная зависимость не носит функционального характера. Из уравнения *LM* следует, что ставка процента и равновесный объем ВВП изменяются в одном направлении, т. к. чем больше объем производства, тем выше доход и спрос на деньги для оплаты сделок с товарами. В условиях фиксированного предложения денег рост спроса на деньги неизбежно вызывает рост ставки процента.

Кривая *LM* обладает следующими свойствами.

1. Имеет положительный наклон.

2. Угол наклона кривой *LM* определяется двумя факторами: чувствительностью спроса на деньги к изменению дохода (трансакционный мотив) и чувствительностью к изменению ставки процента (спекулятивный мотив).

Если чувствительность спроса на деньги к доходу *e* выше, то одинаковое повышение дохода влечет большее изменение в спросе на деньги. В результате для восстановления равновесия требуется сильнее снизить привлекательность денег, т. е. сильнее повысить ставку процента. Таким образом, чем больше чувствительность спроса к доходу, тем более крутой будет кривая *LM*.

При большей чувствительности спроса к ставке процента *f* требуется меньшее повышение ставки процента для возвращения рынка в равновесие. Итак, чем больше чувствительность спроса на деньги к ставке процента, тем более пологой будет кривая *LM*. Это означает, что равновесие на рынке денег достигается при очень небольшом снижении ставки процента в ответ на рост денежной массы.

3. Изменение реального предложения денег, спроса на деньги и изменение уровня цен ведет к сдвигу кривой *LM*.

Рассмотрим рост номинального предложения денег при заданном уровне цен. При прежних доходе *Y* и ставке процента возникнет избыточное предложение на рынке денег. Для того чтобы вновь уравновесить рынок, необходимо увеличить спрос на деньги. Это произойдет, если ставка процента упадет для каждого уровня дохода, и в результате кривая *LM* сдвинется вниз.

4. Кривая *LM* характеризует сочетания ставки процента и равновесного объема ВВП, при которых существует равновесие на рынке денег. Поэтому снизу (справа) от кривой *LM* имеет место избыточный спрос на рынке денег, а сверху (слева) от кривой *LM* – избыточное предложение денег.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

6.3. Равновесие в модели *IS–LM*

6.3.1. Механизм формирования равновесия

Рассмотрим условия, при которых рынки товаров и денег одновременно находятся в состоянии равновесия. Как известно, кривая *IS* отражает возможные наборы сочетаний ставки процента и объема производства, при которых наблюдается равновесие на рынке товаров и планируемые затраты равны производимому объему ВВП. Уравнение *LM* показывает возможные сочетания ставки процента и объема производства, при которых количество денег, которое субъекты желают держать в своём портфеле активов, совпадает с количеством денег, предлагаемых банковской системой, т. е. существует равновесие на рынке денег. Так как зависимость объема ВВП от ставки процента в уравнении *IS* обратная, а в уравнении *LM* – прямая, то существует единственная комбинация ставки процента и объема производства, одновременно обеспечивающая равновесие на обоих рынках. Данная ситуация достигается при определенных ставке процента и объеме ВВП (точка пересечения кривых *LM* и *IS* (рис. 6.5)). При этом равновесие может устанавливаться, по мнению представителей неоклассической теории, автоматически, а с точки зрения представителей кейнсианства – с помощью государственного воздействия.

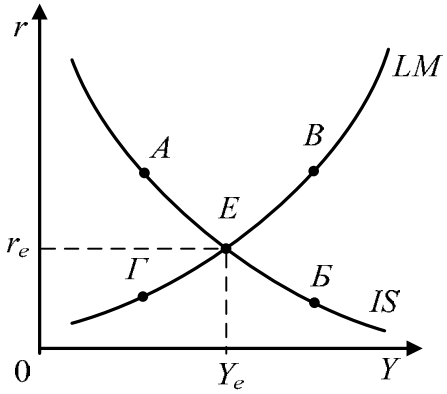

Рис. 6.5. Равновесие экономики в модели *IS–LM*

Рассмотрим механизм автоматического формирования равновесия по неоклассической теории.

Любая точка на кривой *IS*, расположенная выше точки *E* (например, точка *A*), означает, что на рынке товаров экономика окажется в состоянии равновесия, а на рынке денег предложение денег будет превышать спрос на деньги (рис. 6.6). Излишек денег на рынке приведёт к падению ставки процента, и часть домохозяйств попытается продать свои облигации и увеличит спрос на деньги. Таким образом произойдет перераспределение де-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

нег, направляемых для сделок и для спекулятивных целей. Снижение ставки процента на рынке денег позволит больше вкладывать средств в инвестиции, будет стимулировать дальнейшее увеличение ВВП. Рост объема производства обусловливает рост доходов и спроса на деньги для сделок, что вызывает повышение ставки процента на рынке денег и перераспределение денег между оплатой товаров и сбережениями. Процесс перераспределения будет продолжаться до тех пор, пока не возникнет равновесие на рынке денег, которое приведет к стабилизации объема инвестиций и равновесию в экономике и будет характеризоваться большим объемом производства при более низкой ставке процента (точка *E* на рис. 6.5).

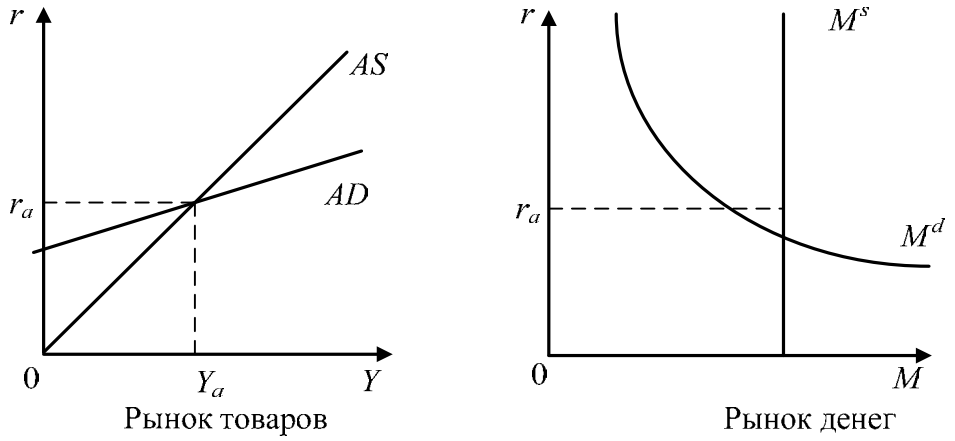

Рис. 6.6. Состояние экономики в ситуации А

Любая точка на кривой *IS*, расположенная ниже точки равновесия *E* (например, точка Б), означает, что на рынке товаров будет существовать равновесие между планируемыми расходами субъектов и произведённым ВВП. На рынке денег ставка процента окажется слишком низкой, что приведет к превышению спроса на деньги над предложением. Это вызовет перераспределение денег, направляемых для сделок и для спекуляций, повышение ставки процента до такого уровня, что возникнет равновесие на рынке денег. Более высокая ставка процента на рынке денег сделает инвестиции менее привлекательными, следовательно, сократится равновесный объем ВВП на рынке товаров (перемещение по кривой *IS*) и возникнет равновесие на обоих рынках при меньшем объеме производства и более высокой ставке процента.

Любая точка на кривой *LM*, расположенная выше точки *E* (например, точка *В*), означает, что равновесие установится на рынке денег (рис. 6.7, б). На рынке товаров высокая ставка процента приведёт к росту незапланированных товарно-материальных запасов в результате того, что субъектам хозяйственной деятельности выгоднее будет не приобретать товары и услуги и не вкладывать инвестиции в производство, а сберегать часть своих доходов на счетах коммерческих банков, и, соответственно, часть произве-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

денной продукции не будет реализована. Это порождает дефляционный разрыв в реальном секторе экономики (рис. 6.7, а).

В этой ситуации предприниматели начнут сокращать объём производства, что приведёт к падению объема инвестиций и объёма производства. Упадут доходы субъектов хозяйственной деятельности и, как следствие, спрос на деньги для сделок, и, в свою очередь, снизится ставка процента. Перераспределение денежной массы позволит сформироваться новому равновесию на рынке денег при более низкой ставке процента и равновесию на рынке товаров (перемещение по кривой *LM* из точки *B* в точку *E*).

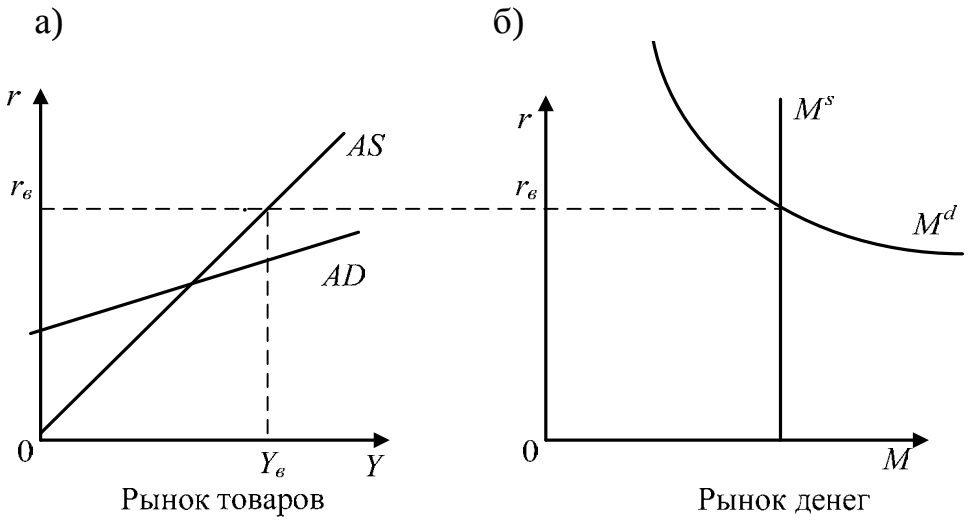

Рис. 6.7. Ситуация в экономике в точке *B*

Любая точка на кривой *LM* ниже точки *E* (см. рис. 6.5, точка *Г*) означает, что на рынке денег существует равновесие, а на рынке товаров данная ставка процента является очень низкой, чтобы обеспечить равновесие. Производство не может удовлетворить весь совокупный спрос, что порождает инфляционный разрыв в экономике. Увеличение объема производства возможно за счет роста инвестиций, за счет собственных и заемных средств. Спрос на заемные средства стимулирует повышение ставки процента. Рост объема производства вызывает рост доходов наемных работников, которым нужны наличные деньги для оплаты товаров и услуг. Следовательно, будет увеличиваться спрос на деньги для сделок, что приведет к перераспределению денег, направляемых на сделки и спекуляции. Процесс перераспределения будет продолжаться до тех пор, пока не сформируется новая, более высокая равновесная ставка процента на рынке денег, которая приостановит рост инвестиций. Одновременно возникнет равновесие на рынке денег и товаров.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

6.3.2. Математическая модель равновесия

Для того чтобы определить условие равновесия математически, необходимо приравнять уравнение *LM* к уравнению *IS* и решить их относительно ВВП (*Y*).

$$\frac{C_a + I_a}{d} - \frac{MPC}{d}T + \frac{G}{d} - \frac{1 - MPC}{d}Y = -\left(\frac{M}{P}\right)\left(\frac{1}{f}\right) + \frac{e}{f}Y;$$

$$\frac{1 - MPC}{d}Y - \frac{e}{f}Y = \left(\frac{M}{P}\right)\left(\frac{1}{f}\right) - \frac{C_a + I_a}{d} + \frac{MPC}{d}T + \frac{G}{d};$$

$$\frac{de + (1 - MPC)f}{df}Y = \left(\frac{M}{P}\right)\left(\frac{1}{f}\right) - \frac{C_a + I_a}{d} + \frac{MPC}{d}T + \frac{G}{d}.$$

Обозначим выражение перед *Y* как 1/*z*:

$$\frac{1}{z} = \frac{(1 - MPC)f + ed}{df}.$$

Умножим уравнение на *z*. В результате этого оно примет вид:

$$Y_e = \left(\frac{M}{P}\right)\left(\frac{1}{f}\right)z - \frac{C_a + I_a}{d}z + \frac{MPC}{d}Tz - \frac{G}{d}z.$$

Для того чтобы найти равновесную ставку процента *r*, надо подставить в любое из уравнений найденное равновесное значение Y_e. Если подставим Y_e в уравнение *LM*, то равновесное значение ставки процента будет иметь следующий вид:

$$r_e = -\left(\frac{M}{P}\right)\left(\frac{1}{f}\right) + \frac{e}{f}\left(\frac{C_a + I_a}{d}z - \frac{MPC}{d}Tz + \left(\frac{M}{P}\right)\left(\frac{1}{f}\right)z + \frac{G}{d}z\right).$$

6.3.3. Последствия сдвига кривой IS

Модель *IS–LM*, с точки зрения представителей кейнсианства, позволяет проанализировать последствия влияния внешних факторов на равновесное состояние. Изменение условий равновесия в модели происходит в результате изменения совокупного спроса, спроса на деньги и предложе-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ния денег. Эти факторы отражаются сдвигом кривой *IS* или *LM* на графике.

Рассмотрим ***сдвиг кривой IS.*** Он происходит под воздействием изменения:

– потребительских расходов;
– инвестиционных расходов;
– государственных расходов;
– чистых автономных налогов;
– ставки налога.

Фактически это означает, что правительство может воздействовать на равновесное состояние экономики (сдвигается кривая *IS*) через фискальную политику, изменяя государственные расходы и налоги. Под воздействием роста потребления, инвестиций, государственных расходов и сокращения автономных налогов и/или снижения ставки налога растет ***совокупный спрос*** (кривая *IS* сдвигается вправо вверх). Он превышает совокупное предложение и стимулирует рост объема производства, который можно обеспечить за счет дополнительных инвестиций. Увеличение объема инвестиций вызовет рост спроса на деньги для сделок, что, в свою очередь, повысит общий спрос на деньги, и ставка процента на рынке денег будет расти. Повышение ставки процента приводит, с одной стороны, к перераспределению спроса на деньги для сделок и спекулятивного спроса и формированию равновесия на рынке денег при более высокой равновесной ставке процента, а с другой – к прекращению роста объема инвестиций и формированию равновесия на рынке товаров, характеризующемуся большим объемом производства. Новое равновесие на рис. 6.8 описывается точкой E_2.

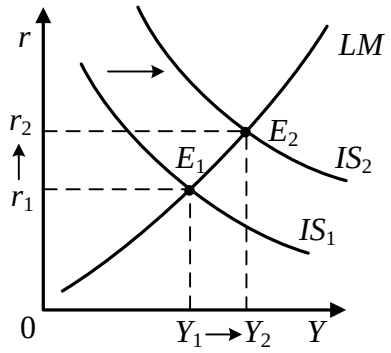

Рис. 6.8. Влияние сдвига кривой *IS* на равновесие в модели *IS–LM*

Совокупный спрос падает под воздействием сокращения потребительских расходов, инвестиций, государственных расходов и роста налогов или налоговой ставки (кривая *IS* смещается влево), приводя к снижению равновесной ставки процента и объема производства. Падение совокупного спроса вызывает рост незапланированных запасов у производителей (они примут решение избавиться от растущих запасов готовой продукции и сокра-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

тят объем производства). В экономике сократится спрос на деньги для сделок и общий спрос на деньги, появится слишком много денег, т. е. спрос на деньги будет меньше предложения денег. Как следствие, ставка процента на рынке денег снижается, что приводит к перераспределению денег, направляемых на сделки и спекуляции (хранить сбережения в виде ценных бумаг становится менее выгодным). Снижение ставки процента продолжается до тех пор, пока не сформируется равновесие на рынке денег, одновременно возникнет интерес к инвестициям и дальнейшее падение объема производства приостановится. На рынке товаров также установится равновесие.

6.3.4. Последствия сдвига кривой LM

Рассмотрим ***сдвиг кривой LM***. Он может происходить под влиянием изменения:

– спроса на деньги;

– предложения денег;

– уровня цен (в данном случае изменяется объем реальных кассовых остатков и реальное предложение денег).

Если под влиянием внешних факторов произойдет ***увеличение спроса на деньги***, то возрастет ставка процента (рис. 6.9, б (кривая *LM* смещается влево вверх)), т. к. спрос на деньги превысит их предложение (рис. 6.9, а).

В результате на рынке денег увеличивается спрос на деньги для спекуляции, т. к. становится более выгодным хранить сбережения в форме ценных бумаг в силу роста ставки процента. На рынке товаров падает объем инвестиций из-за высокой ставки процента, что уменьшит совокупный спрос (рис. 6.9, в). Совокупное предложение становится больше, чем совокупный спрос на товары и услуги, растут незапланированные запасы продукции. Увеличение запасов заставит предпринимателей уменьшить объем производства и совокупное предложение (рис. 6.9, г). Сокращение объема производства вызовет уменьшение доходов и спроса на деньги для сделок, что приведет к падению общего спроса на деньги и перераспределению объема денег, направляемых для сделок и для спекуляций, – на рынке денег установится равновесие (рис. 6.9, д). Одновременно на рынке товаров прекратится падение производства и сформируется новое равновесие. Общим итогом изменений в экономике под воздействием роста спроса на деньги будет повышение равновесной ставки процента при меньшем объеме ВВП (рис. 6.9, е, точка E_3).

Сокращение спроса на деньги происходит под воздействием внешних факторов (кривая *LM* смещается вправо), при этом ставка процента падает, вызывая уменьшение спроса на деньги и увеличение объема инвестиций. Совокупный спрос превышает совокупное предложение, запасы продукции у фирм сокращаются – предприниматели решают увеличить

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

объем производства. Рост совокупного спроса на товары и услуги приводит к росту спроса на деньги для сделок, что тормозит падение ставки процента на рынке денег и вызывает перераспределение денег, направляемых для сделок и спекуляции, до тех пор, пока не сформируется равновесие на рынке денег. Фиксация ставки процента на рынке денег на равновесном уровне будет способствовать прекращению роста объема инвестиций, совокупный спрос станет равным объему производства, т. е. совокупному предложению. Таким образом, равновесие установится и на рынке товаров. В результате произойдет формирование нового равновесия, характеризующегося большим объемом ВВП при более низком уровне ставки процента (точка E_2 на рис. 6.10).

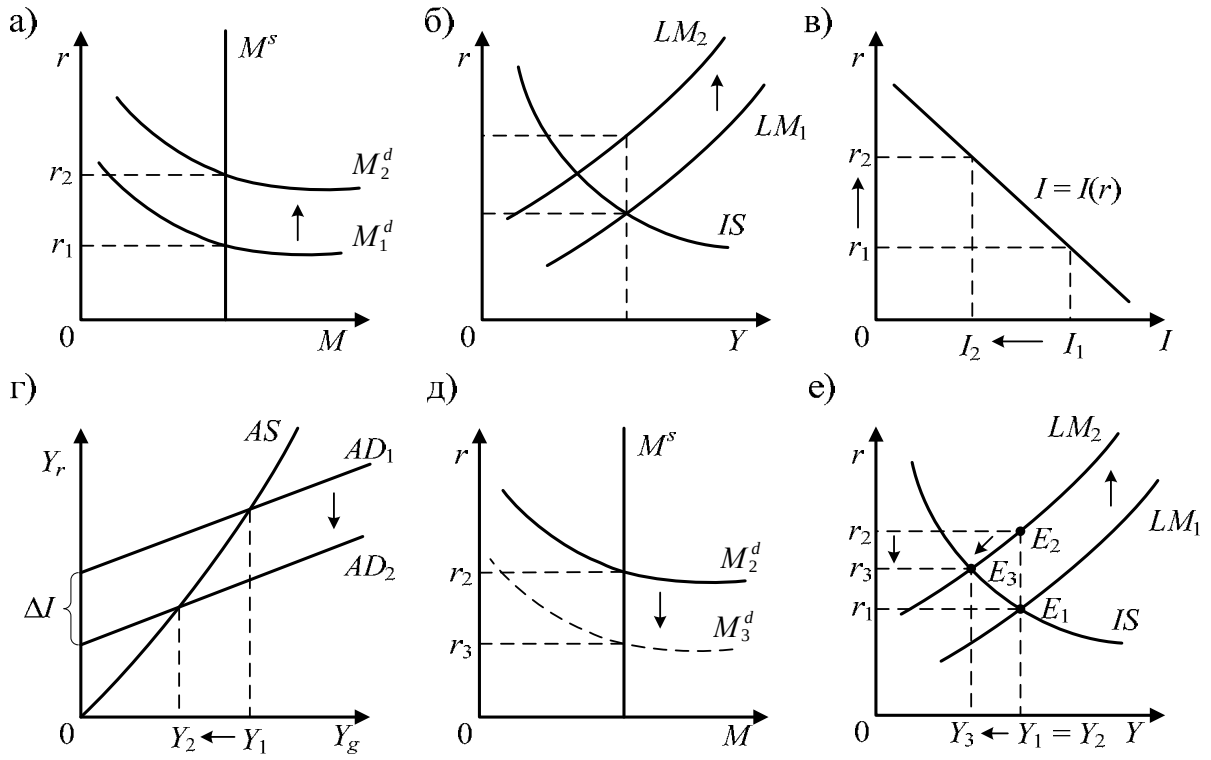

Рис. 6.9. Взаимосвязь процессов формирования равновесия под влиянием роста спроса на деньги

Рост предложения денег вследствие политики «дешевых» денег вызывает изменение на рынке денег (сдвиг *LM* вправо); новое равновесие характеризуется большим объемом производства при более низкой ставке процента на рынке денег.

Сокращение предложения денег в результате политики «дорогих» денег (*LM* сдвигается влево вверх), приводит к росту равновесной ставки процента на рынке денег и уменьшению объема производства товаров и услуг, т. е. борьба с инфляцией через политику «дорогих» денег способствует спаду в экономике и безработице.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

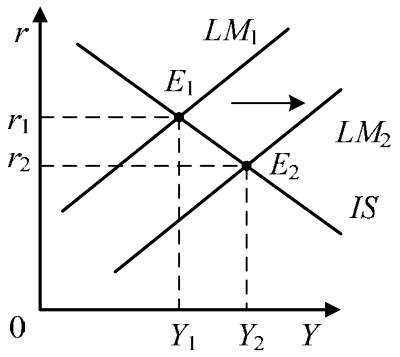

Рис. 6.10. Формирование равновесия под влиянием сдвига кривой *LM*

Реальное предложение денег (кассовых остатков) зависит от изменения уровня цен. Если ***цены падают*** в национальной экономике, то при неизменной массе денег увеличиваются реальные кассовые остатки и предложение денег (кривая *LM* сдвигается вправо вниз). Как следствие, новое равновесие характеризуется большим объемом производства при меньшей ставке процента (кривая *LM* сдвигается вправо вниз). Фактически снижение уровня цен равносильно политике «дешевых» денег, оно используется представителями кейнсианства для ускорения экономического роста.

Если ***цены растут***, то при неизменной массе денег в экономике уменьшаются реальные кассовые остатки и реальное предложение денег (кривая *LM* сдвигается влево). Новое равновесие характеризуется меньшим объемом производства при более высокой ставке процента, т. е. уменьшение реальных кассовых остатков равнозначно политике «дорогих» денег.

6.3.5. Обоюдные сдвиги кривых IS и LM

Допускается, что совокупный спрос меняется под воздействием фискальной политики правительства, которое изменяет размер государственных закупок или налоги. В рамках стимулирующей политики оно увеличивает государственные закупки *G* или снижает налоги, а в рамках сдерживающей дискреционной политики для снижения уровня инфляции сокращает государственные закупки и/или увеличивает налоги. На рынок денег влияет политика Национального банка. Он изменяет предложение денег M^s. Если целью является борьба с инфляцией, то Национальный банк проводит политику «дорогих» денег (сокращает предложение денег), а если цель – борьба с безработицей и обеспечение экономического роста, то проводит политику «дешевых» денег (увеличивает предложение денег).

Анализ показывает, что правительство стимулирует экономический рост и сокращает безработицу, если стимулирующую фискальную политику дополняет политикой «дешевых» денег. Борьба с инфляцией предполагает сочетание сдерживающей фискальной политики с политикой «дорогих» денег. Любые другие комбинации дают меньший эффект воздействия

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

на поставленную цель.

Влияние политики государства на равновесный объем производства и ставку процента может быть представлено в виде таблицы 6.1. Для упрощения анализа предположим, что фискальная и денежно-кредитная политика правительства проводится таким образом, что вызывает одинаковые изменения объема ВВП и ставки процента.

Табл. 6.1. Влияние одновременных сдвигов на равновесие

Политика	Сдвиг кривой		Изменение под влиянием сдвига *IS*		Изменение под влиянием сдвига *LM*		Равновесные значения	
	IS	*LM*	*r*	*Y*	*r*	*Y*	*r*	*Y*
G увеличивается, M^s уменьшается	Вправо	Влево	Растет	Растет	Растет	Падает	Растет	const
G уменьшается, M^s уменьшается	Влево	Влево	Падает	Падает	Растет	Падает	Падает	const
G уменьшается, M^s увеличивается	Влево	Вправо	Падает	Растет	Падает	Падает	const	Падает
G увеличивается, M^s увеличивается	Вправо	Вправо	Растет	Растет	Падает	Растет	const	Растет

6.4. Влияние фискальной и денежно-кредитной политики на равновесие в модели *IS–LM*

6.4.1. Взаимодействие рынка товаров и денег при изменении фискальной политики

Модель *IS–LM* позволяет исследовать процесс взаимодействия рынков товаров и денег в результате использования фискальной и денежно-кредитной политики как инструментов макроэкономического регулирования. Инструменты фискальной политики непосредственно направлены на рынок товаров. Такими инструментами являются изменения объема государственных закупок и уровня налогов. Инструменты денежно-кредитной политики направлены на рынок денег. Ее проводит Национальный банк путем изменения денежной массы в стране.

Предположим, что правительство проводит стимулирующую фискальную политику, увеличивая государственные закупки или сокращая налоги (рис. 6.11).

В этом случае кривая *IS* сдвигается вправо до уровня IS_1, т. е. объем производства возрастет на величину, равную произведению дополнительных инвестиций на мультипликатор. При неизменной ставке процента объем производства вырос бы до уровня Y_2 (рис. 6.11, а). Но это невозможно, т. к. при этом нарушается равновесие на рынке денег: спрос на деньги превышает предложение и возникает дефицит денег. Из-за недостатка денег часть субъектов начнет продавать облигации, что вызовет

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

снижение их рыночной цены и рост ставки процента до уровня r_1 (рис. 6.11, б). Более высокая ставка процента ограничит инвестиционный спрос со стороны фирм. В результате совокупный спрос на рынке товаров вырастет не до уровня Y_2, а до уровня Y_1. Таким образом, рынок денег сокращает мультипликационный эффект роста государственных расходов (эффект вытеснения).

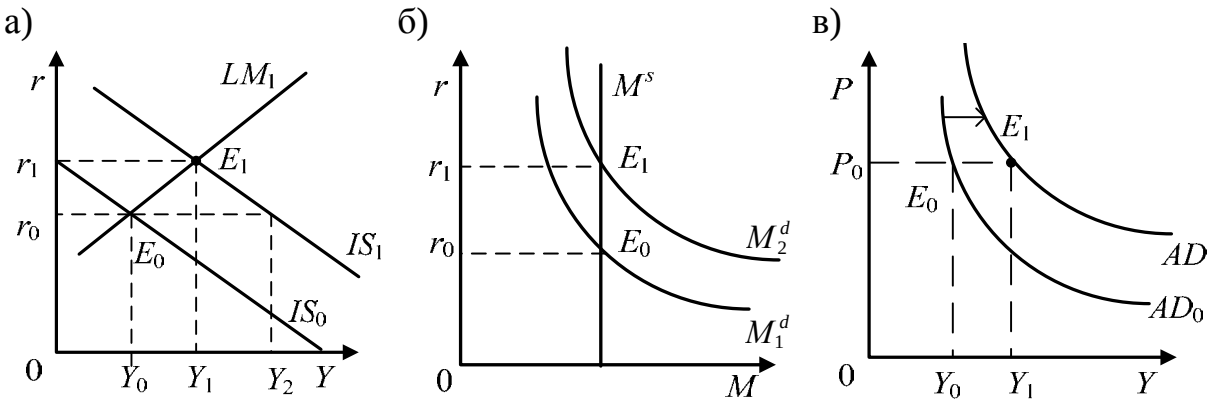

Рис. 6.11. Эффект стимулирующей фискальной политики: а – модель *IS–LM*; б – рынок денег; в – кривая совокупного спроса

Одним из последствий роста государственных расходов является рост ставки процента, приводящий к сокращению инвестиций, потребления домохозяйств (т. к. кредит становится более дорогим). Эффект вытеснения проявляется только частично. В целом, совокупный спрос увеличивается. Следовательно, при неизменном уровне цен в результате фискальной политики совокупный спрос будет выше, и поэтому любой рост государственных расходов вызывает сдвиг кривой совокупного спроса вправо.

Следует отметить, что ***эффект вытеснения оказывается относительно незначительным*** в двух случаях.

1. Инвестиции и чистый экспорт малоэластичны к росту ставки процента на рынке денег. В этом случае даже значительный рост ставки процента вызовет незначительное вытеснение инвестиций и чистого экспорта, и поэтому общий прирост объема производства будет значительным. Эта ситуация иллюстрируется более крутой кривой *IS*. Наклон кривой *LM* имеет второстепенное значение (рис. 6.12, а).

2. Спрос на деньги высокоэластичен к росту ставки процента, и достаточно незначительного повышения ставки процента, чтобы уравновесить рынок денег. Данная ситуация иллюстрируется более пологой кривой *LM*. Наклон кривой *IS* имеет второстепенное значение (рис. 6.12, б).

Стимулирующая фискальная политика оказывается наиболее эффективной при сочетании относительно крутой кривой *IS* и относительно пологой кривой *LM*.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

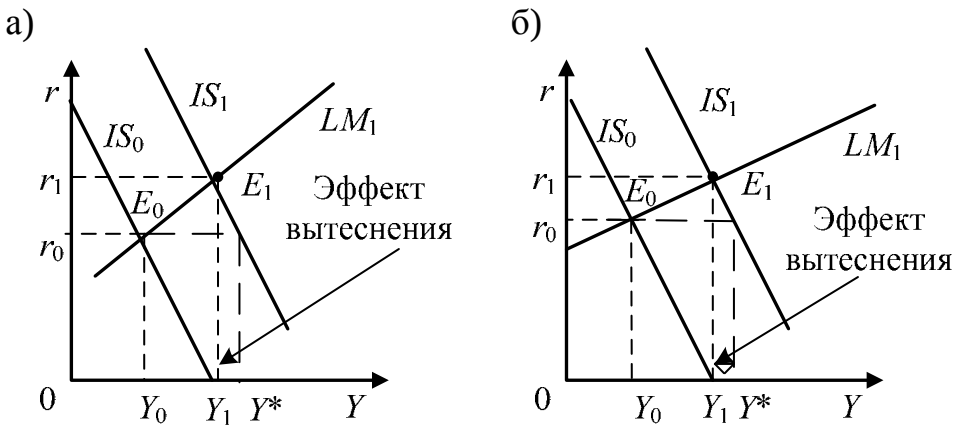

Рис. 6.12. Ситуации незначительного эффекта вытеснения: а – неэластичность кривой *IS*; б – эластичность кривой *LM*

Стимулирующая фискальная политика относительно неэффективна, если эффект вытеснения превосходит эффект прироста объема производства. ***Эффект вытеснения значителен***, если:

1) инвестиции и чистый экспорт высокоэластичны к динамике ставки процента. В данном случае незначительное повышение ставки процента вызовет значительное сокращение объема инвестиций, чистого экспорта и объема производства;

2) спрос на деньги неэластичен к изменению ставки процента. В этом случае, для того чтобы сформировать равновесие на рынке денег, требуется значительный рост ставки процента. Кривая *LM* при этом является крутой, и наклон кривой *IS* имеет второстепенное значение.

Следует отметить, что ***конечный эффект фискальной политики*** зависит от состояния экономики, которое определяется *формой кривой совокупного предложения*.

В *ситуации неполной занятости* («кейнсианский» отрезок *AS*) результатом фискальной политики будет только рост объема производства продукции при неизменном уровне цен, т. е. эффективность государственной политики достаточно велика и правительство достигает поставленных целей. Это объясняется тем, что исходное равновесие на рынке товаров и рынке денег сформировалось при объеме производства, значительно меньшем объема производства, соответствующего полной занятости и низкой ставке процента. В такой ситуации существуют низкий спрос на деньги для сделок и высокий спекулятивный спрос на деньги. Если в таком состоянии увеличивается объем производства, то дополнительная потребность в деньгах для сделок удовлетворяется за счет денег, предназначенных для спекуляций, не вызывая существенного роста ставки процента.

В *ситуации, близкой к полной занятости* (восходящий отрезок кривой *AS*), рост государственных расходов способствует росту объема производства и росту цен. Это происходит в силу того, что рост доходов домохозяйств вызывает рост спроса на деньги для сделок, усиливая нехватку

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

денег в экономике. Растущий спрос на деньги при фиксированном предложении заставит домохозяйства и фирмы активнее продавать облигации, что снизит их стоимость и повысит ставку процента. Более высокая ставка процента, в свою очередь, будет сдерживать инвестиционный процесс и потребительские расходы. В итоге рост занятости и производства станет «более дорогим», чем при прежней ставке процента, что приведет к росту уровня цен на рынке товаров.

В классическом случае, когда *в экономике полная занятость* (кривая *AS* вертикальна), рост совокупного спроса в результате стимулирующей фискальной политики государства не изменит объема производства, а только вызовет рост цен в стране, т. е. политика государства не достигнет цели и обернется инфляцией спроса.

6.4.2. Последствия изменения денежно-кредитной политики

Сущность денежно-кредитной политики состоит в воздействии государства на экономику посредством изменения количества денег, находящихся в обращении. Главная роль в проведении денежно-кредитной политики принадлежит Национальному банку, который может изменять учетную ставку и норму обязательных резервов, проводить операции с ценными бумагами.

Предположим, что экономика находится в состоянии равновесия и на рынке товаров, и на рынке денег (рис. 6.13, точка E_0).

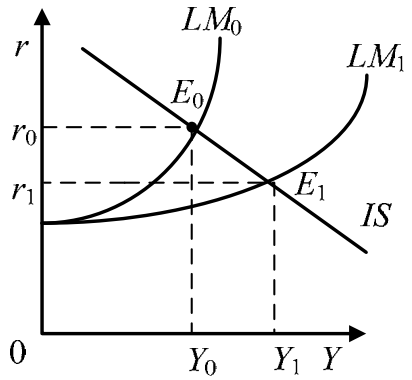

Рис. 6.13. Изменение равновесия при росте предложения денег

Национальный банк для решения проблемы занятости проводит политику «дешевых» денег и покупает государственные облигации. Это приводит к сдвигу кривой *LM* вправо. Политика Национального банка не влияет непосредственно на реальный сектор, и поэтому кривая *IS* не меняет своего положения. Рост количества денег будет способствовать снижению ставки процента до r_1. На рынке товаров хозяйствующие субъекты отреагируют ростом инвестиционного спроса, что приведет к расширению занятости и мультипликативному расширению объема производства Y_1.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Рост объема производства и доходов вызовет увеличение спроса на деньги для оплаты сделок и, как следствие, ставки процента на рынке денег. Рынок товаров на это отреагирует снижением объема инвестиций, занятости и производства. Таким образом, взаимодействие рынков означает, что первоначальный импульс на рынке денег перемещается на рынок товаров. Процессы, происходящие на этом рынке, обусловливают рост ставки процента и затухание инвестиционной и производственной деятельности на рынке товаров. Затухающее воздействие денежного импульса будет продолжаться до тех пор, пока не установится новое равновесие в экономике. После этого государство вновь предпримет меры по росту предложения денег для снижения ставки процента и активизации инвестиций, занятости, объема производства. Активная денежно-кредитная политика – одно из основных теоретических положений кейнсианской модели развития экономики, лежащей в основе кредитно-денежной политики. Однако этот механизм действует, только если точка пересечения кривых *IS* и *LM* приходится на восходящий отрезок кривой *LM*.

Если равновесие в экономике установится при минимальной ставке процента, то рост количества денег не повлияет на объемы инвестиций, занятости и производства в результате ликвидной ловушки. М. Фридмен считает ликвидную ловушку неизбежным следствием роста денежной массы в кейнсианской теории денег. В ситуации ликвидной ловушки кривая спроса на деньги горизонтальна – ставка процента не может снизиться и инвестиции не будут расти. Владельцы ценных бумаг постараются переместить все свое богатство в деньги, вследствие чего спекулятивный спрос на деньги резко возрастет. Экономика не сможет выйти из состояния кризиса, т. е. связь между рынком денег и рынком товаров нарушена и товарный рынок не реагирует на рост количества денег, т. к. он не может повлиять на ставку процента (рис. 6.14). Отсюда следует, что в ситуации ***ликвидной ловушки*** денежно-кредитная политика как инструмент стимулирования совокупного спроса не принесет желаемого результата. Поэтому, по мнению представителей кейнсианства, остается только один инструмент – фискальная политика, которая непосредственно влияет на совокупный спрос через изменение налогов и государственных расходов.

Если экономика находится в ситуации, которая описывается пересечением кривой *IS* и вертикальным отрезком кривой *LM*, то рост предложения денег ведет к росту объема производства при снижении ставки процента, но несколько в меньшей степени, чем при восходящем отрезке (рис. 6.15). В данной ситуации эффективность денежно-кредитной политики будет наивысшей, т. к. рост предложения денег вызывает значительное снижение ставки процента и рост объема производства (точка E_1 на рис. 6.15). Представители монетаризма подчеркивают важность роста номинального предложения денег для стимулирования совокупного спроса и роста объема производства и считают, что изменение фискальной политики не влияет на совокупный спрос и объем производства.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

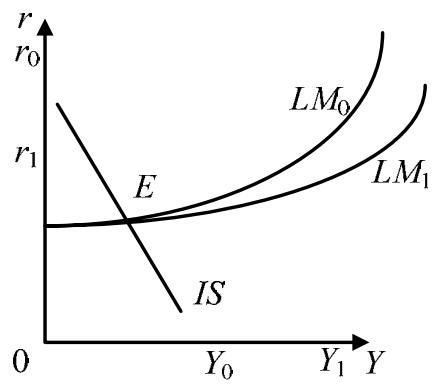

Рис. 6.14. Денежно-кредитная политика в условиях ликвидной ловушки

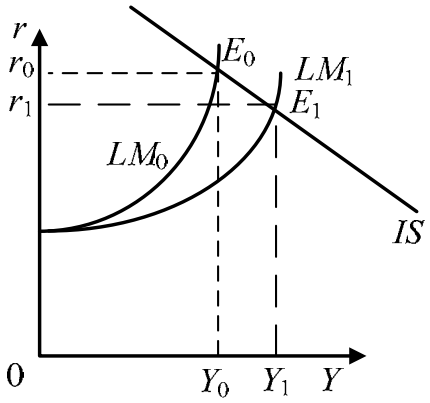

Рис. 6.15. Пересечение кривой *LM* на вертикальном отрезке

Однако иной результат получится в случае ***инвестиционной ловушки***, которая складывается в ситуации совершенно неэластичного спроса на инвестиции относительно ставки процента. Она возникает, если инвесторы пессимистически оценивают перспективы развития экономики. В этом случае кривая *IS* вертикальна, т. е. сдвиг кривой *LM* на любом ее участке не изменит величину реального объема производства. Следовательно, денежно-кредитная политика не окажет никакого влияния на совокупный спрос и эффективной будет только фискальная политика.

Таким образом, в результате анализа модели *IS–LM* видно, что денежно-кредитная политика оказывается эффективной только при высоких ставках процента. В этом случае рост предложения денег приведет к снижению ставки процента, а значит, к росту инвестиций и объема производства. Фискальная политика наиболее эффективна в ситуации горизонтальной кривой *LM* и вертикальной кривой *IS*. При наличии ликвидной ловушки фискальная политика не изменяет ставку процента, т. к. равновесие на рынке денег достигается при ее единственном значении. Если кривая *LM* имеет восходящий характер, то стимулирующая фискальная политика приводит к росту ставки процента, что сокращает расходы хозяйствующих субъектов (эффект вытеснения).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

6.5. Модель *IS–LM* как теория совокупного спроса: построение кривой функции совокупного спроса

6.5.1. Вывод кривой совокупного спроса

Модель *IS–LM* используется для того, чтобы объяснить краткосрочное изменение объема ВВП при фиксированном уровне цен. Вместе с тем, можно проанализировать связь модели *IS–LM* с моделью *AD–AS*, посмотрев на изменения в модели *IS–LM* при колебании уровня цен. Фактически модель *IS–LM* представляет собой модель совокупного спроса.

Для получения кривой *AD* можно использовать модель *IS–LM*. Для того чтобы объяснить отрицательный наклон кривой *AD*, необходимо посмотреть, что произойдет с моделью *IS–LM* при изменении уровня цен. Известно, что снижение уровня цен увеличивает реальные денежные остатки, т. е. увеличивается предложение денег, и кривая *LM* смещается вниз, вызывая снижение ставки процента. На рынке товаров снижение ставки процента приведет к росту объема инвестиций и производства. На кривой совокупного спроса это отражается перемещением из точки E_1 в точку E_2, что свидетельствует об отрицательном наклоне кривой (рис. 6.16).

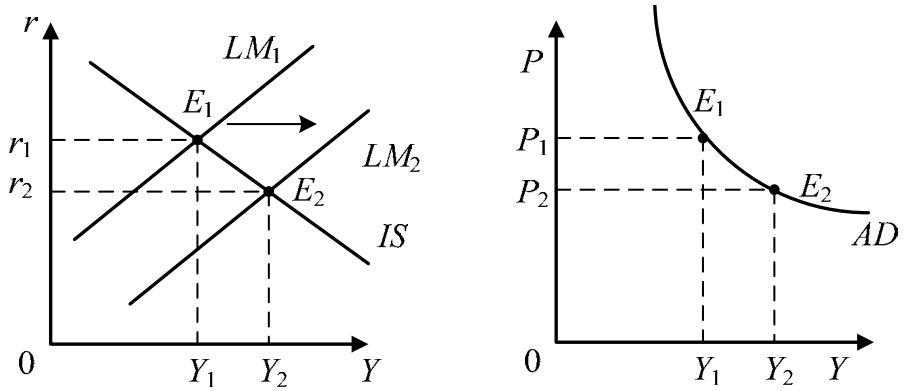

Рис. 6.16. Вывод кривой совокупного спроса из модели *IS–LM*

С помощью *IS–LM* можно исследовать причины, вызывающие сдвиг кривой *AD*. Можно утверждать, что факторы, которые сдвигают кривые *IS* и *LM*, вызывают также сдвиги кривой *AD*. Стимулирующие меры денежно-кредитной или фискальной политики увеличивают объем производства в модели *IS–LM*, и, следовательно, кривая *AD* сдвигается вправо (рис. 6.17). Например, снижение налогов вызывает рост доходов домохозяйств, которые при неизменных ценах могут увеличить спрос на товары.

Сдерживающие меры денежно-кредитной или фискальной политики сокращают объем производства в модели *IS–LM*, и кривая *AD* сдвигается влево.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

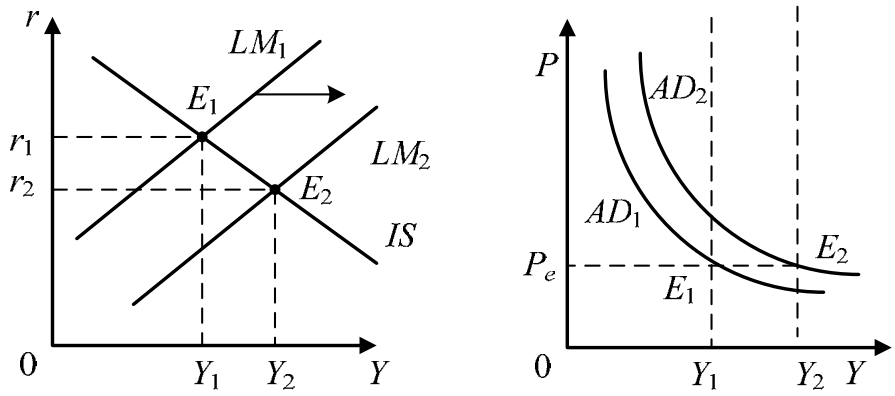

Рис. 6.17. Влияние сдвига кривой *LM* при неизменных ценах на кривую совокупного спроса

Таким образом, изменение уровня производства в модели *IS–LM*, возникающее в результате изменения уровня цен, представляет собой движение вдоль кривой *AD*. Изменение объема производства в модели *IS–LM* при фиксированном уровне цен представляет собой сдвиг всей кривой *AD*.

Кривая *AD* из модели *IS–LM* выводится математически. Известно, что кривая *IS* имеет вид:

$$Y = \frac{C_a + I_a}{1 - MPC} + \frac{-MPC}{1 - MPC}T + \frac{1}{1 - MPC}G - \frac{d}{1 - MPC}r.$$

Кривая *LM* имеет вид:

$$r = \left(-\frac{M}{P}\right)\left(\frac{1}{f}\right) + \left(\frac{e}{f}\right)Y.$$

Чтобы получить уравнения кривой *AD*, необходимо найти объем производства, который удовлетворяет как уравнению *IS*, так и уравнению *LM*. В уравнение кривой *IS* подставляют ставку процента из уравнения *LM*:

$$Y = \frac{C_a + I_a}{1 - MPC} + \frac{-MPC}{1 - MPC}T + \frac{1}{1 - MPC}G - \frac{d}{1 - MPC}\left[\left(\frac{e}{f}\right)Y - \left(\frac{1}{f}\right)\left(\frac{M}{P}\right)\right].$$

После преобразований можно получить решение этого уравнения относительно *Y*:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$Y = \frac{C_a + I_a}{1 - MPC} + \frac{-MPC}{1 - MPC}T + \frac{1}{1 - MPC}G - \frac{d}{1 - MPC}\left(\frac{e}{f}\right)Y -$$
$$-\left[\frac{d}{1 - MPC}\right]\left[\left(\frac{1}{f}\right)\left(-\frac{M}{P}\right)\right];$$

$$Y + \left[\frac{d}{1 - MPC}\right]\left(\frac{e}{f}\right)Y = \frac{C_a + I_a}{1 - MPC} + \frac{-MPC}{1 - MPC}T + \frac{1}{1 - MPC}G -$$
$$-\left[\frac{d}{1 - MPC}\right]\left[\left(\frac{1}{f}\right)\left(-\frac{M}{P}\right)\right].$$

Если дальше преобразовать уравнение, а выражение $f/[f + de/(1 - MPC)]$ обозначить через z, то получится уравнение совокупного спроса:

$$Y = z\frac{C_a + I_a}{1 - MPC} + z\frac{-MPC}{1 - MPC}T + z\frac{1}{1 - MPC}G - \frac{d}{(1 - MPC)z}\left(\frac{M}{P}\right).$$

Из данного уравнения следует, что объем производства зависит от переменных, характеризующих фискальную (налоги и государственные закупки) и денежно-кредитную политику (предложение денег), и от уровня цен. Кривая *AD* изображает графически решения этого уравнения, представляя все возможные сочетания значения уровня производства и уровня цен при фиксированных значениях *G*, *T* и *M*.

На основании полученного уравнения можно сформулировать *свойства кривой AD*:

– имеет отрицательный наклон, т. к. рост уровня цен сокращает реальные денежные остатки и, следовательно, объем доходов и совокупный спрос;

– рост предложения денег увеличивает доход, и кривая *AD* сдвигается вправо;

– рост государственных расходов или сокращение налогов увеличивает доход, и кривая *AD* сдвигается вправо;

– поскольку z меньше 1, мультипликатор в модели *IS–LM* имеет меньшее значение, чем в модели креста Хикса–Самуэльсона. Поэтому параметр z характеризует действие эффекта вытеснения;

– уравнение кривой *AD* показывает связь между кривой *AD*, выведенной из модели *IS–LM*, и кривой *AD*, выведенной на основе уравнения количественной теории денег. Количественная теория денег предполагает, что ставка процента не влияет на объем спроса на деньги, т. е. параметр f равен нулю. Отсюда следует, что параметр z также будет равен нулю и фискальная политика не способна влиять на совокупный спрос.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

6.5.2. Стимулирующая политика государства при изменении уровня цен

С помощью модели *IS–LM* объясняется функционирование экономики в краткосрочном периоде, когда уровень цен фиксирован. Однако данная модель может применяться и для описания экономики в долгосрочном периоде, когда уровень цен изменяется, обеспечивая соответствие объема выпускаемой продукции потенциальному объему производства в экономике. Используя модель *IS–LM* для описания долгосрочного периода, можно показать отличия кейнсианской модели национальной экономики от классической.

Главное различие заключается в кейнсианской предпосылке о фиксированном уровне цен. В зависимости от переменных фискальной и денежно-кредитной политики, других факторов, определяющих *AD*, объем производства может отклоняться от естественного уровня при неизменном уровне цен. Классический подход заключается в положении о гибком уровне цен: уровень цен корректируется для того, чтобы обеспечить соответствие фактического объема производства потенциальному объему производства в экономике.

Можно описать национальную экономику как систему тремя уравнениями. Это уравнения *IS*, *LM*, которые содержат три переменные: объем производства *Y*, уровень цен *P* и уровень ставки процента *r*. Третье уравнение будет иметь разные формы в зависимости от подхода к анализу.

Кейнсианский подход состоит в предпосылке о фиксированных ценах. Поэтому третьим уравнением является

$$P = P_1.$$

Данная предпосылка означает, что ставка процента и объем производства должны изменяться таким образом, чтобы обеспечить одновременное решение уравнений *IS* и *LM* при неизменных ценах.

Согласно классической теории, фактический объем производства достигает потенциального уровня, и поэтому третьим уравнением будет

$$Y = Y_1.$$

Такое допущение означает, что, для того чтобы удовлетворять уравнениям *IS* и *LM*, должны изменяться уровни ставки процента и цен.

Считается, что классическая теория наиболее приемлема для анализа долгосрочного периода. Поэтому эффективность стимулирующей политики государства в долгосрочном периоде следует рассматривать, основываясь на классическом подходе относительно изменения уровня цен.

Стимулирующая фискальная политика. Предположим, что экономика находится в состоянии равновесия и фактический объем производст-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ва соответствует потенциальному (рис. 6.18, точка *A*).

При росте государственных расходов или сокращении налогов (кривая *IS* смещается вправо до положения IS_1) увеличивается совокупный спрос (до состояния AD_2). Рост совокупного спроса (сдвиг кривой *AD*) вызывает инфляцию спроса, и уровень цен возрастает до P_1, т. к. в силу инерционности производства растущий совокупный спрос мгновенно не может быть полностью удовлетворен. Рост цен означает сокращение реальных денежных остатков *M/P* и предложения денег в стране – на графике кривая *LM* сдвигается вверх до положения LM_1. Точка *B* отражает краткосрочное равновесие на обоих рынках.

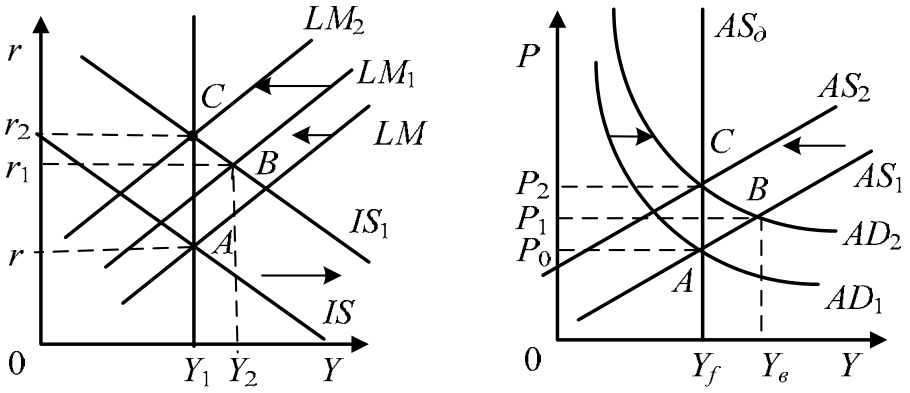

Рис. 6.18. Влияние стимулирующей фискальной политики при гибких ценах

В условиях инфляции спроса хозяйствующие субъекты корректируют свое поведение: повышают номинальную заработную плату, номинальную ставку процента и т. д. Это увеличивает средние издержки производства и сокращает прибыль фирм, что заставляет их уменьшать объем производства (кривая *AS* смещается влево). Появление дефицита благ на рынке вызывает рост цен (инфляция издержек) до соответствующего уровня P_2. При росте цен (кривая *LM* смещается еще дальше вверх) реальное предложение денег снижается, вызывая рост ставки процента. Данные процессы продолжаются до тех пор, пока в экономике не установится долгосрочное макроэкономическое равновесие (точка *C*) с более высоким уровнем цен и ставки процента при объеме производства, соответствующем потенциальному объему. При этом структура экономики изменяется в пользу государственного сектора.

Стимулирующая денежно-кредитная политика. Экономика находится в состоянии равновесия в условиях полной занятости (рис. 6.19, точка *A*). Национальный банк скупает государственные облигации на вторичном рынке, что ведет к росту предложения денег (кривая *LM* сдвигается вправо до положения LM_1 (точка *C*)). Таким образом, у хозяйствующих субъектов оказывается большее количество денег и они могут себе позволить купить большее количество благ (на рис. 6.19, б это отражается сдви-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

гом с AD_1 до AD_2). Рост совокупного спроса сопровождается инфляцией спроса. Цены растут до P_1, что приводит к сокращению реальных денежных остатков, предложения денег (кривая LM_1 смещается вверх до уровня LM_2). Формируется краткосрочное макроэкономическое равновесие (точка *B* на рис. 6.19, а).

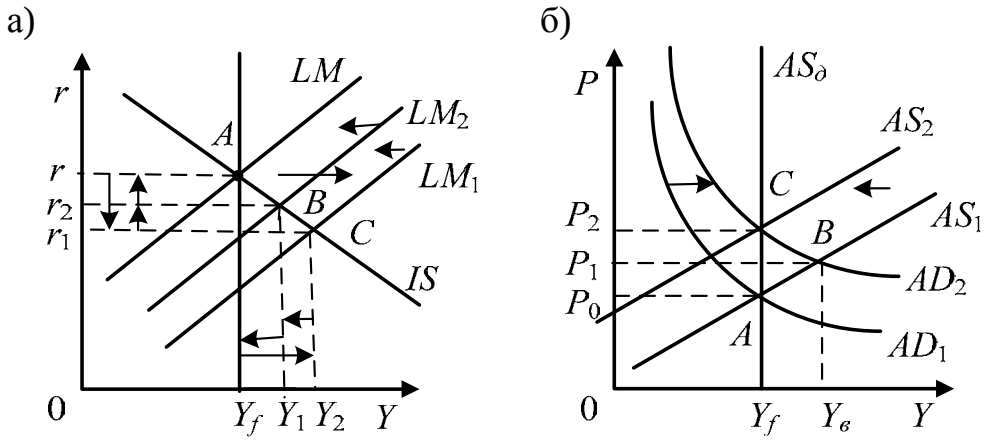

Рис. 6.19. Влияние стимулирующей денежно-кредитной политики при гибких ценах

В дальнейшем инфляция издержек приводит к падению совокупного предложения *AS* и росту цен до соответствующего уровня P_2. Рост цен еще в большей степени сокращает реальные кассовые остатки (на графике кривая *LM* сдвигается к первоначальному уровню). В рамках модели *IS–LM* вновь сформируется долгосрочное равновесие (точка *A* на рис. 6.19). На графике модели *AD–AS* равновесие будет описываться точкой *C* (рис. 6.19, б), характеризующей экономику ситуацией полной занятости, объемом производства, соответствующим потенциальному объему производства при более высоком уровне цен.

Очевидно, что в долгосрочном периоде рост денежной массы вызывает только рост цен при неизменных показателях, отражающих реальные переменные. Данное явление получило название «нейтральность денег».

При однократном и неожиданном увеличении предложения денег в краткосрочном периоде снижаются реальная и номинальная ставки процента. В долгосрочном периоде обе ставки процента остаются неизменными.

Если имеет место длительное изменение темпов роста денежной массы, то в долгосрочном периоде увеличивается номинальная ставка процента, стимулируемая ростом уровня ожидаемой инфляции.

Фискальная и денежно-кредитная политика вызывают лишь краткосрочные эффекты роста объема производства и занятости, не способствуя росту экономического потенциала. Обеспечить долгосрочный экономический рост нельзя с помощью политики регулирования совокупного спроса. Данная проблема решается только в области стимулирования совокупного предложения, роста потенциальных возможностей экономики.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

6.5.3. Вклад модели IS–LM в макроэкономическую теорию

Модель *IS–LM* считается инструментом анализа результатов стимулирующей фискальной и денежно-кредитной политики в закрытой экономике, т. к.:

– позволяет сравнивать влияние фискальной и денежно-кредитной политики на изменение объема производства. Изучение наклона кривых *IS* и *LM* проясняет сущность спора в макроэкономике о двух типах политики и позволяет перечислить причины, по которым они могут быть неэффективными;

– учет фактора богатства в модели показывает, что государственная политика всегда воздействует на объем производства даже косвенным образом;

– анализ способов финансирования бюджетного дефицита приводит к динамической интерпретации модели. Можно утверждать, что при некоторых гипотезах экономика не может стабилизироваться из-за неизбежного роста дефицита государственного бюджета;

– введение в модель функций *AD* и *AS* позволяет определить как уровень цен, так и объем занятости;

– согласно модели, инфляция начинается вследствие автономного повышения совокупного спроса или роста цен. Следовательно, она может сохраняться из-за выравнивания спроса и предложения.

Модель *IS–LM* вызвала необходимость рассматривать общее равновесие для того, чтобы понять взаимодействие реальных и денежных явлений. Создание модели обусловило дальнейшее развитие экономического анализа по таким направлениям, как:

– учет эффекта богатства и цены;

– существенность макроэкономических отношений при изучении микроэкономического поведения;

– учет в анализе реального и финансового секторов в широком смысле.

Модель *IS–LM* – инструмент анализа кейнсианской теории. Дж. М. Кейнс считал, что в условиях неопределенности полная занятость невозможна. Неполная занятость в условии равновесия, по его мнению, – это нормальная ситуация. Тем самым он пытался свести неоклассическую модель к частному случаю своей общей теории.

Модель *IS–LM* преобразует модель Кейнса в частный случай неоклассической модели. Полная занятость является нормой, если используется одна из гипотез:

– цены в экономике фиксированы;

– номинальная зарплата является негибкой к сокращению, если цены становятся гибкими.

Данные гипотезы Кейнса могут быть применены в рамках неоклас-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

сической трактовки *IS–LM* как частные случаи. Кейнс не рассматривает оптимизацию рациональной деятельности для оправдания стабильности цен или негибкости заработной платы. Он не считает, что эти две рабочие гипотезы должны стать основой общей теории.

Основные понятия

Инвестиционная ловушка
Кривая *IS*
Кривая *LM*
Ловушка ликвидности
Модель *IS–LM*
Эффект вытеснения

Вопросы для самоконтроля

1. Методологические основы построения модели *IS–LM*.
2. Постройте график кривой *IS* и объясните его сущность.
3. Сущность графика кривой *LM*.
4. Почему наклон кривой *IS* отрицателен, а наклон кривой *LM* положителен?
5. Объясните механизм формирования равновесия в модели *IS–LM*.
6. Если рынок товаров в состоянии равновесия, то может ли рынок денег находиться в состоянии неравновесия?
7. Какие факторы и как влияют на сдвиги кривых *IS* и *LM*?
8. Какова эффективность бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики в рамках модели *IS–LM*?

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

7. СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ И КРИВАЯ ФИЛЛИПСА

Рассматриваются основные положения ведущих школ современной классической теории: монетаризма, теории рациональных ожиданий, экономики предложения. Анализируется совокупное предложение краткосрочного и долгосрочного периодов. Выяснена взаимосвязь инфляции и безработицы. Излагаются основы стабилизационной политики государства.

7.1. Монетаризм. Денежное правило

Монетаризм как понятие в экономический анализ ввел американский экономист К. Бруннер в 1968 г. для обозначения подхода, в соответствии с которым денежная масса является основным фактором, определяющим экономическую конъюнктуру. Монетаризм в *узком смысле* – это направление экономической теории, считающее, что деньги и денежно-кредитная политика играют главную роль в формировании макроэкономического равновесия. Оно базируется на количественной теории денег, и поэтому его еще рассматривают как современный вариант количественной теории денег. В *широком* смысле монетаризм – это экономическая философия, выступающая против кейнсианства по широкому кругу вопросов и прежде всего против вмешательства государства в экономические процессы.

Основное уравнение монетаризма базируется на равенстве:

$$MV = PY.$$

В рамках модели «доходы–расходы» оно рассматривается как уравнение, описывающее равенство между национальными расходами и национальным доходом. Левая часть данного равенства описывает поведение денег, необходимых для совершения сделок, т. е. расходы в национальной экономике. Правая часть в рамках системы национальных счетов включает дефлятор ВВП P и номинальный объем произведенной продукции Y. Таким образом, левая часть отражает расходы, затраты, а правая часть – результаты производства. В количественной теории денег утверждается, что рост левой части должен сопровождаться ростом правой части. Данная зависимость может быть представлена и в другом виде через приросты:

$$\Delta M(\%) + \Delta V(\%) = \Delta Y(\%) + \Delta P(\%).$$

При широкой трактовке суть монетаризма можно охарактеризовать следующими положениями.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Экономика внутренне устойчива относительно оптимального объема производства, который определяется развитием производительных сил, запасом ресурсов и т. д. Монетаризм не исключает некоторого, трактуемого как естественный, уровня безработицы, который связан с институциональными особенностями экономики, например, недостаточной гибкостью заработной платы и т. п.

Достижение оптимального объема производства обеспечивается действием механизма гибких цен, являющегося эффективным способом распределения ресурсов. Вмешательство государства в этот механизм должно быть минимальным.

Деньги играют ключевую роль в экономике. Фридмен определил новейшую количественную теорию денег как теорию спроса на деньги, а не теорию производства, номинальных доходов или цен. Исследуя зависимости в экономике и прежде всего зависимость массы денег от ряда важнейших экономических показателей, представители монетаризма уделили большое внимание микроэкономическим аспектам. Для них макроэкономическая функция спроса на деньги является результатом сложения индивидуальных функций и задается в форме, аналогичной кембриджскому уравнению. Изменение их массы через эффект реальных денежных остатков приводит к изменению номинальных доходов и расходов. Следствием этого в краткосрочном периоде могут быть изменения и уровня цен, и объема производства, а в долгосрочном периоде – лишь общего уровня цен, т. е. отсутствует связь между безработицей и инфляцией.

Одним из важнейших проявлений устойчивости экономики является устойчивость зависимости между массой денег в обращении и важнейшими экономическими показателями. Функция, выражающая эту зависимость, является важнейшим инструментом анализа воздействия денежно-кредитной политики на экономику. Рассматривая деньги как один из активов, представители монетаризма придали количественной теории более общую форму и одновременно сделали шаг в сторону сближения количественной теории с кейнсианской теорией предпочтения ликвидности. Если деньги – один из активов, то, наряду с переменной перманентного дохода, в уравнение спроса на деньги следует ввести переменную, отражающую издержки их хранения. Процент как переменная, отражающая доходность альтернативных способов вложения средств, является наиболее адекватной характеристикой этих издержек. Фридмен полагал, что процент воздействует на спрос на деньги лишь незначительно, т. к. изменение ставки процента не способно существенно повлиять на процесс замещения денег неденежными активами.

Главная цель экономической политики – поддержание стабильного уровня цен. Она достигается, если обеспечена стабильность денежного обращения, что реализуется при выполнении правила: масса денег растет по-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

стоянным темпом, который зависит от соотношения долгосрочного темпа роста производства и скорости обращения денег. Политика точной настройки, предполагающая активное реагирование на текущую ситуацию, исключается как неэффективная и не отвечающая целям поддержания стабильности экономического развития.

Проблема временных лагов имеет не только теоретическое, но и практическое значение, т. к. от того, какова величина лагов и как они распределены во времени, зависит, когда и какие изменения денежной массы следует осуществлять, чтобы достичь нужного изменения макроэкономических характеристик. Было установлено, что изменение темпов роста денежной массы опережает изменение экономической конъюнктуры в верхних поворотных точках цикла на 12–16, а в нижних – на 9–12 месяцев.

Эти и некоторые другие исследования позволили сделать *несколько выводов*:

– количество денег является фактором, значительно влияющим на конъюнктуру;

– устойчивые характеристики изменения количества денег на конъюктуру можно получить только применительно к продолжительным периодам;

– в силу того, что деньги важны, а лаги непостоянны, наилучшей стратегией денежной политики является поддержание стабильного темпа роста денежной массы, соответствующего долгосрочному росту экономики. Фридмен оценивал этот целевой параметр роста денежной массы в 3–4 % в год. В этом состоит так называемое ***«денежное правило»*** Фридмена.

Объем денежной массы находится под контролем Национального банка, непосредственно воздействующего на величину денежной базы, которая и является основным индикатором денежно-кредитной политики и ее главным инструментом.

В 70-е гг. в результате событий в экономике и экономической политике произошли важные изменения в самом монетаризме.

Сформировалось новое направление – так называемый *глобальный монетаризм*, в основе которого лежит утверждение, что инфляция – чисто денежный феномен. Но денежная система понимается более широко, в глобальном смысле – как мировая валютно-финансовая система. Усиление инфляции представители монетаризма объясняли ростом неустойчивости финансовой системы после отказа от конвертируемости доллара в 1971 г. и краха системы фиксированных валютных курсов. Последовавшее за этим резкое увеличение стоимости золотых резервов центральных банков привело к усилению нестабильности внутреннего денежного обращения и валютных курсов.

Динамика и структура денежной массы отдельной страны связана с аналогичными показателями других стран через систему международных расчетов. В открытой экономике с плавающими курсами и свободным рынком капитала ставка процента по внутренним обязательствам зависит от ставок на мировом рынке ссудного капитала. В этой ситуации изменения в предложении денег, осуществляемые Национальным бан-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ком, влияют на движение капиталов и, следовательно, на курс валюты.

Национальный банк может воздействовать на экономическую активность в краткосрочном периоде, увеличивая предложение денег и снижая ставку процента. Однако эффективность этой меры падает в условиях мобильности краткосрочных ссудных капиталов, которые устремятся за границу. Тем самым возможности денежно-кредитной политики воздействовать на объем производства в краткосрочном периоде сокращаются. В долгосрочном периоде отток капиталов из страны вызовет изменение курса, которое может стимулировать экспорт, с одной стороны, и рост цен на импортируемые товары – с другой. В итоге инфляция, скорее всего, усилится, а преимущества, созданные увеличением массы денег, окажутся временными.

Были созданы эконометрические модели, позволяющие установить статистические характеристики важнейших макроэкономических зависимостей, которые в той или иной форме отражали влияние денег на экономику. Наиболее известной моделью, построенной в соответствии с монетаристскими представлениями о характере взаимосвязей между денежной массой, объемом производства, ценами, ставками процента и т. д., была так называемая *сент-луисская модель*. Она представляет собой систему из восьми приведенных уравнений. Экзогенные переменные модели – масса денег в обращении, правительственные расходы на поддержание занятости, потенциальный уровень производства, прошлые темпы инфляции; эндогенные – изменение совокупных расходов, избыточный спрос, изменения объема производства, текущий темп инфляции (зависит от величины избыточного спроса), ожидаемые изменения уровня цен (задаются как адаптивные ожидания), расхождения между достигнутым и потенциальным объемом производства, уровень безработицы, ставки процента (зависят от изменений массы денег, цен и их ожиданий).

Расчеты проводились на квартальных данных за 1953–1968 гг. и показали, что изменение массы денег главным образом влияет на уровень цен, но в краткосрочном периоде также воздействует на уровень производства. Причем предполагалась следующая последовательность воздействия: изменение массы денег ведет к изменению совокупных расходов, что воздействует на объем производства и через избыточный спрос – на общий уровень цен. В полной мере воздействие массы денег на цены и объем производства проявляется примерно через год после первоначального изменения массы денег.

На основании модели были сделаны следующие выводы:

– переменная, отражающая изменение государственных расходов на поддержание занятости, несущественна, а, следовательно, фискальная политика сама по себе оказывает лишь временное и незначительное воздействие на уровень экономической активности;

– модель устойчива: после изменения одной экзогенной переменной система достаточно быстро возвращалась к траектории устойчивого роста.

Фридмен предложил *модель номинального дохода*, которая стала теоретической основой монетаризма. Он рассмотрел систему трех линейных дифференциальных уравнений, которая описывает реакцию системы на возмущения, вызванные дополнительной эмиссией денег. Если темп роста денежной массы увеличивается, то возрастает расхождение между действительным и ожидаемым темпом роста номинального дохода. При некоторых упрощающих предположениях можно ожидать, что в результате одноразового увеличения денежной массы будет происходить затухающий колебательный процесс и через некоторое время экономика возвращается на траекторию устойчивого роста. Колебания возобновляются, когда системе придается новый импульс в виде ускоренного роста денежной массы. Иными словами, необходимо увеличивать массу де-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

нег возрастающим темпом.

Американские экономисты К. Бруннер и А. Мелцер обратились к *структурным моделям* с целью более детального изучения механизма воздействия изменения денежной массы на экономику. Особое внимание они уделили процессу замещения активов различных типов в портфеле экономических субъектов в ответ на изменение ставок процента. В модели исследовались последствия роста правительственных расходов в зависимости от того, как они финансируются: через увеличение предложения денег или выпуск облигаций.

Согласно модели, рост правительственных расходов, осуществляемый через эмиссию денег, вызывает увеличение реальных кассовых остатков, что ведет к росту расходов и номинальных доходов. В краткосрочном периоде рост номинальных доходов приводит к увеличению реальных доходов, а в долгосрочном – к росту цен и ставки процента.

Если расходы финансируются за счет выпуска облигаций, рыночная стоимость ценных бумаг понижается, ставки процента растут и изменяется их структура, происходит изменение стоимости активов, находящихся у экономических субъектов, а следовательно, изменяется их спрос, однако уже через эффект богатства, а не реальных кассовых остатков, как в первом случае.

Теоретически оба способа финансирования правительственных расходов одинаково действенны. Однако расчеты показали, что в первом случае эффект значительнее.

Был поставлен вопрос о факторах, определяющих естественный уровень безработицы, и о способах воздействия на нее, а также о наилучшей стратегии борьбы с инфляцией. В ходе обсуждения этих вопросов выявилась специфическая позиция ряда экономистов, которые представляют особое крыло монетаризма, так называемый *неортодоксальный, или английский, монетаризм*.

Политика стимулирования спроса не может снизить естественный уровень безработицы, но она может воздействовать на ту часть безработицы, которая возникает в результате краткосрочного уменьшения совокупного спроса ниже его потенциального уровня из-за фрикционности рынка труда. Правительство может попытаться снизить естественный уровень безработицы особыми методами, например, уменьшая «трение» на рынке рабочей силы за счет реализации программы переподготовки кадров и структурной политики. Политика по сокращению естественного уровня безработицы не обязательно означает увеличение масштабов вмешательства государства в экономику, т. к. важен не объем правительственных расходов, а то, на что и каким образом расходуются средства бюджета.

В условиях инфляции наиболее желательна денежная политика, направленная на постепенное снижение темпов роста денежной массы, – так называемый ***градуализм***. Политика точной настройки, так же как и резкое единовременное снижение темпов роста денежной массы, не может быть надежной стратегией борьбы с инфляцией, т. к. невозможно точно прогнозировать реакцию людей на подобные действия. Более того, пока инфляционные ожидания не устранены, снижение темпов роста денежной массы приведет скорее не к снижению цен, а к падению объема производства. Политика постепенного снижения темпов роста денежной массы, помимо прямого воздействия на совокупный спрос, создает благоприятную среду для преодоления инфляционных ожиданий. Стратегия градуализма в области кредитно-денежной политики должна быть дополнена мерами фискальной, валютной и социальной политики.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

7.2. Совокупное предложение в краткосрочном и долгосрочном периодах

7.2.1. Общие подходы к построению кривой совокупного предложения

Представители монетаризма, как и другие представители неоклассической теории, опираются в анализе на предложении, а значит, на мотивах, которые заставляют экономических субъектов работать, сберегать, инвестировать и тем самым увеличивать реальный объем производства.

Совокупное предложение отражает зависимость между различными уровнями цен и объемом производства товаров и услуг, который соответствует этим уровням, и может быть представлено в виде уравнения

$$Y = Y_f + \alpha(P - P^e),$$

где Y – фактический объем производства; Y_f – потенциальный объем производства; α – коэффициент, отражающий чувствительность объема производства к изменениям цен; P – фактический уровень цен; P^e – ожидаемый уровень цен.

Кривая *AS* может принимать различные формы в зависимости от особенностей экономического поведения хозяйствующих субъектов.

По мнению представителей всех направлений экономической теории, кривая *AS* базируется на функции затрат и поэтому определяется на рынках факторов производства и прежде всего на рынке труда. Это означает, что для того чтобы выяснить природу совокупного предложения, необходимо знать, как и почему фирмы нанимают рабочую силу, а также условия, при которых рабочая сила соглашается продавать свой труд.

Из курса микроэкономики известно, что фирмы нанимают рабочих ради получения прибыли, а они, в свою очередь, продают свой труд ради получения дохода в форме зарплаты. Фирмы получают максимальную прибыль, если реальная зарплата равна стоимости предельного продукта последнего нанятого работника MRP_L. Спрос фирмы на труд определяется предельным доходом в денежной форме, получаемым от использования дополнительной единицы труда. Фирма, стремясь максимизировать прибыль, будет нанимать такое количество труда, чтобы предельный доход в денежной форме был равен реальной зарплате:

$$\Delta LW = \Delta QP;$$

$$W/P = \Delta Q/\Delta L = MRP_L.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Кроме реальной зарплаты (обратная зависимость, т. к. в краткосрочном периоде действует закон убывающей предельной производительности), на объем используемого труда влияют капитал и технология (прямая зависимость), что описывается производственной функцией.

Предложение труда осуществляют домохозяйства, ориентируясь на реальную заработную плату: чем выше реальная зарплата, тем больше предложение труда.

7.2.2. Построение классической кривой совокупного предложения

Кривая *AS* в неоклассической теории строится на основе спроса и предложения труда и производственной функции.

Предположим, что Национальный банк, продавая государственные ценные бумаги, сокращает количество денег в экономике. Это приведет к сокращению расходов на товары и услуги. В результате этого произойдет снижение уровня цен. Если номинальная зарплата остается неизменной, то снижение уровня цен приведет к росту реальной зарплаты *W/P*. Из-за роста реальной зарплаты предпринимателям станет невыгодно использовать дорогую рабочую силу, и они сократят спрос на труд, уволив часть работников, т. е. возникнет вынужденная безработица. Таким образом, это означало бы положительную зависимость совокупного предложения от уровня цен.

Однако в неоклассической теории утверждается, что в стране существует полная занятость, т. е. безработица носит добровольный характер и не рассматривается как фактор, формирующий кривую *AS*, которая не может иметь положительный наклон. Это связано с тем, что классическая теория базируется на предположении об абсолютно гибких ценах и гибкой номинальной зарплате. Поэтому изменение уровня цен приводит к соответствующему изменению номинальной зарплаты и реальная зарплата остается неизменной. В силу этого уровень занятости в экономике не изменится и объем производства останется неизменным (рис. 7.1). Изменение в производственной функции, а следовательно, и на рынке труда отражает изменение реального сектора экономики (сдвиг кривой *AS* на графике).

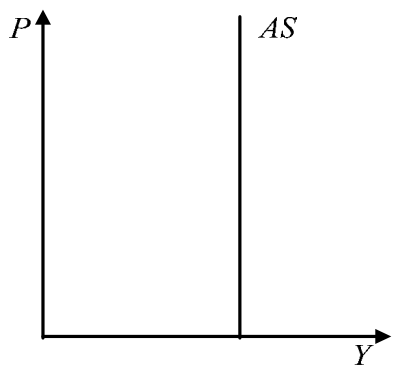

Рис. 7.1. Классический подход к совокупному предложению

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Исходя из этих предпосылок, представители неоклассической теории считают, что в результате роста количества денег в стране увеличится совокупный спрос (сдвиг кривой *AD*), что при неизменном объеме производства приведет к повышению цен (принцип нейтральности денег).

Если в экономике увеличатся автономные инвестиции, то в рамках модели *IS–LM* произойдет сдвиг кривой «инвестиции–сбережения» с *IS* до IS_1 (рис. 7.2). При неизменном уровне цен совокупные расходы возрастут, (кривая *AD* сдвинется вправо). Но, т. к. долгосрочная кривая совокупного предложения вертикальна и соответствует ситуации полной занятости, объем производства останется неизменным. Избыточный спрос на товары и услуги приведет к повышению уровня цен, что вызовет сокращение реальной денежной массы с вытекающими последствиями на рынке денег и товаров, которое, в свою очередь, вызовет дальнейшее повышение уровня цен и сокращение потребительских расходов. По завершении данного процесса чистый эффект изменения уровня цен приведет к сокращению объема производства (сдвиг кривой IS_1 вниз до положения IS_2). Однако реальное сокращение денежной массы воздействует на рынок денег (сдвигает кривую «ликвидность–деньги» влево с *LM* до LM_1), в экономике сформируется новое долгосрочное равновесие, соответствующее потенциальному объему производства при более высоком уровне цен (точка *C*). Таким образом, во-первых, рост автономных инвестиций не скажется на объеме производства, а приведет к изменению структуры производства и общего уровня цен. Рост ставки процента обусловит рост сбережений и сокращение потребления домохозяйств. Во-вторых, рост уровня цен происходит при неизменной номинальной массе денег, что соответствует количественной теории денег. Рост цен обеспечивается за счет увеличения скорости обращения денег в результате снижения реальной денежной массы.

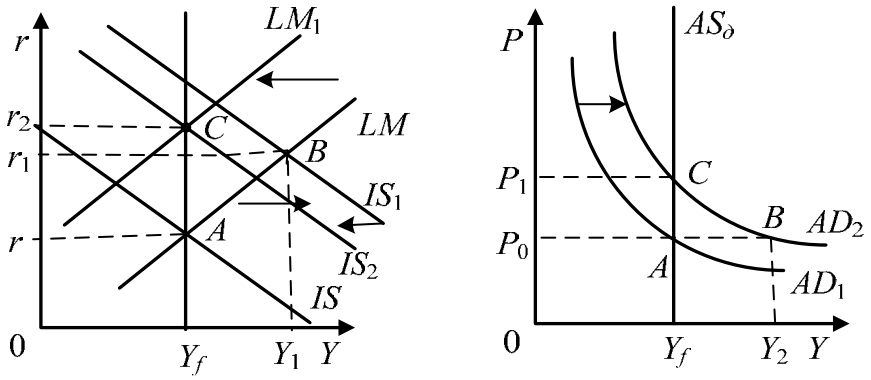

Рис. 7.2. Влияние автономных инвестиций на кривую совокупного предложения

Рассмотренная модель совокупного предложения имеет две особенности:

1) модель статична, т. к. считается, что все субъекты обладают полной информацией и все процессы происходят мгновенно;

2) модель не учитывает ожидания хозяйствующих субъектов.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

7.2.3. Совокупное предложение в рамках теории рациональных ожиданий

Теория совокупного предложения получила развитие в рамках концепции адаптивных и рациональных ожиданий. Согласно данному подходу, экономика находится в состоянии полной занятости и объем производства соответствует потенциальному объему производства.

Модель Лукаса, представителя теории рациональных ожиданий, построена на микроэкономических основах. Теория рациональных ожиданий рассматривает экономику как совокупность отдельных экономических секторов, которые ведут себя по законам микроэкономики: отдельный сектор или рынок предлагает тем больше продукции, чем выше относительная цена товара.

Проблема, по мнению представителей теории рациональных ожиданий, состоит в том, что существует несовершенство информации при принятии решения каждым отдельным сектором. Участники рынка владеют всей информацией только о своем рынке. Информации о других секторах они либо не имеют, либо она доходит с опозданием. Это приводит к тому, что фирмы, действующие на отдельном рынке, при росте спроса и, соответственно, цены на этом рынке P_i не могут однозначно определить, повысилась ли относительная цена их товара P_i/P, т. к. повышение цены товара на определенном рынке может происходить по двум причинам:

1) в результате *относительного шока спроса*, т. е. повышения спроса на ряде рынков. Как следует из закона Вальраса, в сумме воздействие таких шоков на совокупное предложение равно нулю;

2) в результате *совокупных шоков спроса*, когда происходит повышение общего уровня цен.

Если рост цены произошел по первой причине, то относительная цена товара данного сектора выросла. Если по второй – относительная цена товара осталась неизменной, т. к. все товары выросли в цене на одинаковую величину.

Лукас утверждал, что хозяйствующий субъект, действующий согласно концепции рациональных ожиданий, производит оценку относительной цены, частично исходя из ожиданий общего уровня цен, а частично – из текущей цены товара в своем сегменте рынка. Если предприниматель считает, что цены на его товары выросли в результате общего роста цен, то он не увеличивает предложение продукции, т. к. роста относительной цены не произошло. Если он считает, что рост цен произошел в результате относительного шока, то относительная цена продукции увеличилась и фирме выгодно увеличивать производство своей продукции.

По мнению Лукаса, в случае неожиданной инфляции хозяйствующие субъекты всегда учитывают, что мог произойти как относительный, так и совокупный шок, поэтому каждый из них увеличивает объем производства

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

при повышении цены на своем рынке.

Если рассматривать все рынки вместе, то влияние относительных шоков на предложение сведется к нулю: где-то производство увеличится, где-то уменьшится, но в целом оно останется на прежнем уровне.

Если произойдет совокупный шок, то объем предложения на каждом рынке увеличится, т. е. увеличится и совокупное предложение.

Фирмы стремятся расширить производство, нанимая дополнительное количество ресурсов. Но т. к. в экономике полная занятость, то приходится платить каждой дополнительной единице труда более высокую зарплату, что сказывается на издержках производства и, соответственно, цене, которая растет медленнее издержек производства. Доход фирмы падает, со временем предприниматель это осознает и стремится вернуться к первоначальному состоянию производства (рис. 7.3).

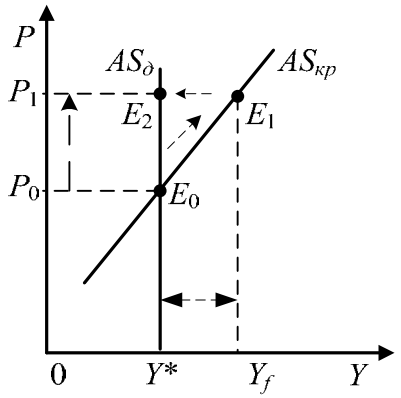

Рис. 7.3. Совокупное предложение в рамках концепции рациональных ожиданий

Во втором варианте данной теории утверждается, что ошибки совершают не фирмы, а владельцы труда (***модель неверных представлений работников***). Рабочие смешивают понятия номинальной и реальной заработной платы. Предложение труда зависит от величины ожидаемой трудом реальной зарплаты, которая определяется ожидаемым уровнем цен. Ожидаемая зарплата является результатом фактической реальной зарплаты и неверных представлений собственников труда об уровне цен. Поэтому предложение труда зависит от реальной зарплаты и от того, насколько ошибочны представления владельцев труда.

При изменении номинальной заработной платы владельцы труда не знают изменения общего уровня цен и поэтому не знают, как изменилась реальная зарплата. Они считают, что рост номинальной зарплаты означает одновременно и рост реальной зарплаты, поэтому необходимо увеличить предложение труда. Для фирм производство товаров становится более прибыльным, т. к. меньше тратится денежных средств на оплату труда на каждую дополнительную единицу продукта. Фирмы увеличивают спрос на труд и объем производства. Растет номинальная зарплата, но медленнее

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

общего роста цен, и реальная зарплата снижается. Со временем рабочие обнаружат свою ошибку относительно изменения реальной зарплаты и сократят объем предлагаемого труда, что вернет производство к первоначальному уровню, соответствующему ситуации полной занятости.

Отсюда следует, что если уровень инфляции следующего периода больше ожидаемого уровня инфляции, то фактическая реальная зарплата следующего периода будет меньше, чем равновесная реальная зарплата, и предприниматели наймут больше работников, чем при равновесной реальной зарплате, фактический объем производства будет больше, чем потенциальный.

Если уровень инфляции следующего периода меньше ожидаемого уровня, то фактическая реальная зарплата следующего периода будет больше, чем равновесная, т. е. в экономике уровень занятости будет меньше, чем уровень полной занятости, фактический объем производства будет меньше, чем потенциальный.

Из вышеизложенного следует, что существует прямая зависимость отклонения фактического объема производства от потенциального в результате ошибок инфляционных ожиданий экономических субъектов.

Таким образом, в теории рациональных ожиданий различаются краткосрочная и долгосрочная кривые совокупного предложения и объясняется, почему в краткосрочном периоде происходит отклонение от потенциального объема производства: если уровень цен выше ожидаемого, то фактический объем производства превышает потенциальный объем; если уровень цен ниже ожидаемого, то фактический объем производства не достигает потенциального.

7.2.4. Совокупное предложение в рамках кейнсианства

Представители кейнсианства считают, что в экономике неполной занятости номинальная зарплата W является фиксированной, жесткой величиной, медленно реагирующей на изменения на рынке труда в силу заключения коллективных договоров. Как следствие, реальная зарплата W/P постоянно колеблется из-за изменения цен на товары. Предложение труда может быть описано следующим образом:

$$N^s = N[(W/P)E_p].$$

E_p отражает отношение действительного уровня цен к ожидаемому. Если действительные и ожидаемые цены равны, то коэффициент E_p равен единице и ожидания рабочей силы не будут оказывать влияния на функцию предложения труда.

Приспособление зарплаты к нарушениям в экономическом равновесии требует значительного времени. Поэтому представители кейнсианства

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

отвергают классический подход о полной занятости факторов производства и утверждают, что равновесие в экономике может быть достигнуто при неполной занятости факторов производства. Если в экономике неполная занятость и она движется от состояния неравновесия в состояние равновесия, то это отражается на изменении объема производства при неизменных ценах.

Представители кейнсиансткой теории утверждают, что в условиях неполной занятости фирма может при росте спроса на товары привлечь большее количество ресурсов при неизменной цене на конечные товары и услуги. Это означает, что кривая *AS* в кейнсианской теории является прямой горизонтальной линией (до достижения полной занятости) (рис. 7.4).

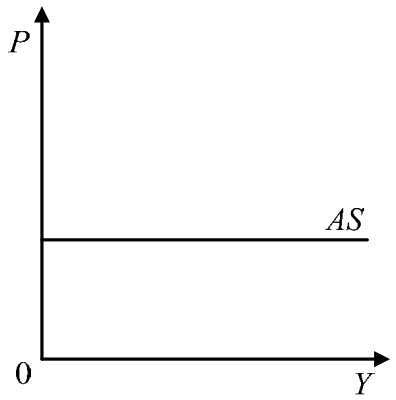

Рис. 7.4. Кейнсианский подход к совокупному предложению

Неизменность цен представители кейнсианства объясняют следующими причинами:

1) номинальная зарплата является фиксированной в течение определенного времени, т. к. на рынке труда профсоюзы и предприниматели заключают коллективный договор на 3–5 лет, предусматривающий уровень зарплаты и условия ее изменения;

2) контракты на поставку ресурсов: в современных условиях большинство фирм заключают контракты с другими фирмами по поставке сырья, материалов, компонентов на определенный период. В контрактах отражают объемы поставок, качество поставляемого сырья, материалов, цены. Поэтому увеличение производства конечной продукции влечет за собой расширение поставок сырья и комплектующих по уже заключенным в договоре ценам;

3) эффект меню: производство характеризуется определенным соотношением объемов факторов производства при данной технологии. При этом фирмы учитывают трансакционные издержки, которые они несут на информирование потенциальных покупателей о ценах на свою продукцию (каталоги, брошюры, рекламные проспекты и т. д.). Каждая фирма стремится минимизировать затраты на эти цели, поэтому будет поддерживать цены на определенном уровне, даже несмотря на текущие изменения затрат.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Представители неокейнсианства в качестве дополнительных аргументов стабильности цен отмечают:

1) асинхронность, нескоординированность действий фирм;

2) ошибочность ожиданий экономических субъектов.

Рассмотрим, что будет происходить, если при жесткой зарплате будет расти уровень цен:

– если номинальная зарплата неизменна, то повышение уровня цен снижает реальную заработную плату, что делает труд дешевле;

– снижение реальной зарплаты способствует тому, что фирмы нанимают большее количество работников;

– большее количество вовлеченного в производство труда приводит к росту объема производства.

Таким образом, можно утверждать, что в рамках национальной экономики существует положительная зависимость между уровнем цен и объемом производства (рис. 7.5).

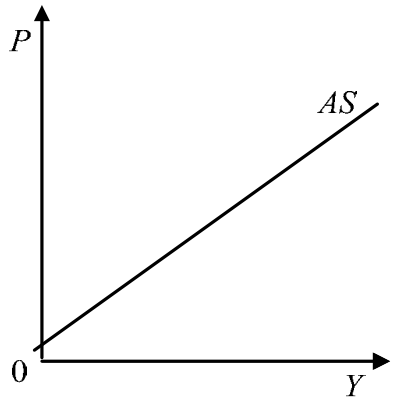

Рис. 7.5. Восходящий отрезок кривой совокупного предложения

7.3. Взаимосвязь инфляции и безработицы. Краткосрочная кривая Филлипса

7.3.1. Общий подход к кривой Филлипса

Основными целями экономической политики являются низкий уровень безработицы и низкая инфляция. Инфляция в экономике тесно связана с безработицей. Впервые на это обратил внимание английский экономист А. У. Филлипс. Он в опубликованной в 1958 г. статье показал на основе статистических данных по Великобритании за 1861–1957 гг. зависимость уровня безработицы от уровня зарплаты. Данная работа сыграла большую роль в макроэкономике. С помощью кривой Филлипса был исследован механизм развития инфляции и произведена оценка оптимального сочетания таких противоречивых целей стабилизационной политики,

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

как инфляция и безработица. Особенно большое значение имело выявление этой зависимости для кейнсианства – объяснение инфляции до появления кривой Филлипса было проблемой для этого направления, которая была снята, т. к. позволила связать темпы роста номинальной заработной платы и изменение уровня безработицы.

В настоящее время кривая Филлипса рассматривается как альтернативный вариант представления совокупного предложения. Она полезна для разработки экономической политики регулирования совокупного спроса, помогает осуществить выбор между инфляцией и безработицей, условия которого заданы кривой совокупного предложения.

Аналитически кривая Филлипса имеет следующий вид:

$$g_w = \frac{W - W_{-1}}{W_{-1}} = -f(u),$$

где g_w – темп роста номинальной заработной платы; u – реальный уровень безработицы; W – номинальная заработная плата текущего периода; W_{-1} – номинальная заработная плата предшествующего периода.

Это отношение подтверждается на основе *трех гипотез*, сформулированных в рамках кейнсианства и касающихся функционирования рынка труда:

1) номинальная зарплата является переменной регулирования на рынке труда;

2) в ситуации избыточного предложения труда работники готовы согласиться на понижение номинальной зарплаты, чтобы получить работу;

3) номинальная зарплата очень гибкая в период высокой конъюнктуры (безработица невысокая) и негибкая в период депрессии (безработица высокая), что подтверждает нелинейность отношения «инфляция–безработица».

Кривая Филлипса становится более пологой, когда увеличивается безработица (рис. 7.6).

Для кейнсианства кривая Филлипса является доказательством возможности выбора между инфляцией и безработицей. Представители кейнсианства утверждали, что цель экономической политики государства – выбор ситуации, характеризуемой определенным уровнем безработицы и уровнем инфляции, который можно допустить, чтобы снизить уровень безработицы. При этом считалось, что государство может контролировать оба этих параметра. Все происходящие процессы в экономике представители кейнсианства пытались объяснить дрейфом по кривой Филлипса. Это должно означать, что полная занятость может быть достигнута, когда правительство не определяет пределы инфляции.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

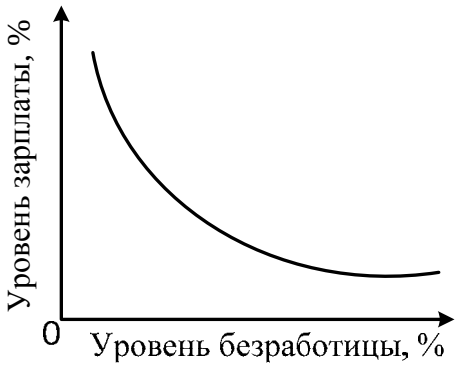

Рис. 7.6. Кривая Филлипса

В своих работах Эдмунд Фелпс (1967), представитель кейнсианства, и Милтон Фридмен (1968), представитель монетаризма, предсказали, что закономерность, описанная кривой Филлипса, исчезнет. Это фактически и произошло в 70–80-х гг. Стагфляция в 70-е гг. показала несостоятельность выводов кейнсианской теории.

Э. Фелпс и М. Фридмен показали, что кривая Филлипса неспособна описать фактическую взаимосвязь между инфляцией зарплаты и уровнем безработицы, т. к. учитывает влияние на уровень номинальной зарплаты только уровня занятости. Они в своих работах предложили модифицировать кривую Филлипса, включив ожидаемую инфляцию:

$$g_w = -\alpha(U - U^*) + \pi^e.$$

7.3.2. Кривая Филлипса и совокупное предложение

В основе кривой Филлипса лежат факторы, объясняющие промежуточный отрезок кривой совокупного предложения. По мере продвижения экономики к полной занятости на рынке труда возникают определённые дисбалансы – «узкие места» и структурные проблемы. Совокупный рынок труда состоит из множества отдельных рынков труда, которые различаются между собой как по специализации, так и географически. Такое разнообразие рынков труда предполагает, что по мере роста экономики полная занятость не будет достигнута одновременно на каждом отдельном сегменте рынка. В то время как на одних сегментах рынка труда сформируется полная занятость и даже нехватка трудовых ресурсов, на других сохранится безработица. Это несоответствие означает, что в растущей экономике при общем уровне безработицы определённые профессии и отдельные районы будут испытывать дефицит рабочей силы, в результате чего зарплата на таких сегментах рынка возрастёт. Более высокая зарплата означает рост издержек и неизбежное повышение цен. В конечном счете цены

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

возрастут, даже несмотря на то, что экономика в целом всё ещё не достигла полной занятости. Сдвиги на рынке труда происходят недостаточно быстро для того, чтобы устранить проблему нехватки трудовых ресурсов. Этому также способствуют искусственные ограничения на перемещение рабочей силы (например, дискриминация по расовому, этническому или половому признаку). Необходимость получения профессиональных лицензий или профсоюзные ограничения затрудняют выравнивание дисбалансов между отдельными рынками труда. Таким образом, приспособительная реакция рынка труда оказывается недостаточно быстрой и полной для того, чтобы приостановить рост издержек производства и цен на продукцию, опережающий достижение экономикой полной занятости.

Связь кривой Филлипса и кривой *AS* может быть выведена математически. Выразим кривую совокупного предложения через уравнение

$$P = P^e + (1/\alpha)(Y - Y_f).$$

Если из правой и левой части вычтем уровень цен прошлого года P_{-1}, то получим

$$(P - P_{-1}) = (P^e - P_{-1}) + (1/\alpha)(Y - Y_f).$$

Левая часть уравнения представляет разницу между текущим уровнем цен и уровнем цен прошлого года, который равен темпу инфляции. В правой части получим выражение $(P^e - P_{-1})$, представляющее разницу между ожидаемым уровнем цен и уровнем цен прошлого года, т. е. ожидаемый темп инфляции.

Используя зависимость, сформулированную законом Оукена, можно заменить разницу между фактическим и потенциальным объемами производства $(Y - Y_f)$ отклонением фактического уровня безработицы от естественного. Следует также учесть и шоки предложения ε. В результате этого кривая Филлипса математически примет вид:

$$\pi = -\beta(U - U^*) + \pi^e + \varepsilon.$$

Таким образом, от уравнения совокупного предложения можно перейти к уравнению кривой Филлипса. Есть основания считать, что уравнение кривой Филлипса является частным случаем совокупного предложения.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

7.3.3. Кривая Филлипса и инфляция

Кривая Филлипса может быть полезной для практического применения, если четко сформулировать, что определяет ожидаемую инфляцию. Наиболее простым и часто встречаемым предположением является то, что хозяйствующие субъекты используют адаптивные ожидания, т. е. предполагают, что цены в текущем году повысятся в той же степени, что и в предыдущем. Это означает, что инфляция является инерционным процессом. Если безработица остается на естественном уровне и не происходит резких колебаний предложения, то цены будут расти постоянным темпом. Инерция возникает из-за влияния прошлой инфляции на устанавливаемые в текущий момент зарплату и цены.

В модели *AD–AS* инерционность инфляции объясняется следующим образом.

Первый член равенства ($U - U^*$) показывает, что циклическая безработица оказывает сдерживающее или стимулирующее влияние на инфляцию. Низкий уровень безработицы стимулирует рост инфляции, т. к. высокий спрос на товары и услуги позволяет фирмам повышать цены. Таким образом, развивается инфляция спроса. Высокий уровень безработицы замедляет темп инфляции из-за падающего спроса на товары. Коэффициент β показывает, насколько сильно инфляция реагирует на циклическую безработицу.

Второй член равенства π^e отражает влияние ожидаемой инфляции. Если в прошлом периоде цены росли быстро, то хозяйствующие субъекты ожидают их дальнейшего быстрого роста. Так как расположение кривой *AS* краткосрочного периода зависит от ожидаемого уровня цен, она со временем будет сдвигаться вверх. Движение будет продолжаться до тех пор, пока некоторое событие (шок предложения или кризис) не изменит текущий уровень инфляции и, соответственно, ожидания относительно будущей инфляции.

Третий член равенства ε показывает, что инфляция может расти в результате шока предложения (рост цен на нефть, повышение минимальной зарплаты), когда растут издержки производства и, чтобы компенсировать их, фирмам необходимо поднять цены. Таким образом, третий элемент равенства отражает инфляцию издержек. Следует отметить, что шоки предложения могут оказывать и сдерживающее воздействие на инфляцию (падение цен на нефть в конце 2008–2009 гг. под влиянием мирового экономического кризиса).

7.3.4. Объяснения кривой Филлипса краткосрочного периода

Первая удовлетворительная попытка объяснить кривую Филлипса была предпринята Р. Липси в 1960 г. Он рассмотрел рынок труда, который сегментирован по территории, профессиям и квалификациям. Повышение

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

спроса на отдельные профессии на отдельных сегментах в условиях полной занятости приводит к *росту номинальной зарплаты*, вызывает повышение цен товаров. Равновесие на рынке труда достигается, если количество безработных равно количеству вакантных мест. Липси не дает объяснения поведению субъектов на рынке труда. Тем не менее его работа имеет большое значение, т. к. в ней выдвигается идея о равновесном уровне безработицы, который обусловлен характеристиками рынка труда. На неоклассическом рынке труда число вакантных мест и безработных равно нулю, т. к. существует полная занятость. В сложном мире, где неизбежны асимметрия и неполнота информации, нулевой уровень безработицы является иллюзорным. Следовательно, равновесие на рынке труда может приниматься с положительным уровнем безработицы.

Идею Липси отвергли Фридмен и Фелпс. М. Фридмен доказывает, что проблема «инфляция–безработица» в краткосрочном периоде существует из-за сдвига равновесного положения на рынке труда. Объяснение отрицательной связи между темпом роста номинальной зарплаты и уровнем безработицы в краткосрочном периоде представители монетаризма строят на утверждении, что реальная зарплата после роста цен возвращается к прежнему уровню не мгновенно. По их мнению, причина задержки приспособления состоит в том, что работники, ориентируясь на реальную зарплату, предлагая определенное количество труда и не зная действительный уровень цен, подсчитывают реальную зарплату на основе инфляционных ожиданий, построенных адаптивным образом. То есть в действительности предложение труда определяется ожидаемой реальной зарплатой, которая может отличаться от фактической, если инфляционные ожидания не совпадут с фактической инфляцией.

Когда в экономике происходит увеличение цен, то первоначально инфляционные ожидания работников не будут учитывать произошедший скачок цен, т. к. ожидания строились адаптивным образом. Ожидаемый уровень цен будет меньше, чем действительный, т. е. ожидаемая реальная зарплата будет больше, чем фактическая. Работники, считая, что их реальная зарплата выросла, будут предлагать больше труда, и объем производства будет больше, чем раньше. Затем работники начнут постепенно приспосабливать свои инфляционные ожидания к фактическому изменению. Ожидаемая реальная зарплата будет приближаться к фактической, а объем производства будет стремиться к потенциальному уровню. В долгосрочном периоде, когда работники полностью приспособят свои инфляционные ожидания к произошедшим изменениям, фактическая и реальная зарплата будут равны, объем производства установится на потенциальном уровне. Следовательно, согласно такой интерпретации, пока инфляционные ожидания индивидуумов не изменились, взаимосвязь между темпом роста номинальной зарплаты и уровнем безработицы описывалась кривой Филлипса краткосрочного периода, соответствующей прежним инфляци-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

онным ожиданиям. При смене инфляционных ожиданий кривая Филлипса сдвигается вверх, т. к. теперь она описывает взаимосвязь между темпом роста номинальной зарплаты и уровнем безработицы при более высоких инфляционных ожиданиях. Так, кривая Филлипса может быть представлена как множество кривых, каждая из которых соответствует определенному уровню инфляционных ожиданий.

Предположение о том, что экономические агенты ориентируются на реальный, а не номинальный уровень зарплаты приводит к тому, что важнейшим фактором, влияющим на темп роста номинальной зарплаты, становится инфляция, поскольку

$$g_w = g_w - g_p.$$

Новым объяснением кривой Филлипса является использование рынков *несовершенной конкуренции факторов производства*. Рынок труда дает возможность профсоюзам, представляющим интересы рабочих, требовать повышения уровня зарплаты по мере приближения рынка труда к состоянию полной занятости, что вызывает увеличение издержек и роста цен в экономике. Если же безработица велика, то профсоюзы соглашаются на более низкую зарплату с тем, чтобы обеспечить большую занятость в экономике.

7.4. Долгосрочная кривая Филлипса. Теории адаптивных и рациональных ожиданий

7.4.1. Кривая Филлипса долгосрочного периода в теории монетаризма

Представители монетаризма модифицировали кривую Филлипса и с ее помощью обосновали основные положения своей теории:

– денежная масса влияет на инфляцию наибольшим образом;

– деньги нейтральны только в долгосрочном периоде, в краткосрочном нейтральность денег отсутствует, т. к. изменение количества денег на изменение уровня цен оказывает воздействие с некоторым лагом;

– экономика обладает большей стабильностью, когда государство не вмешивается в экономику;

– государство основное внимание должно уделять монетарной политике, т. к. она в краткосрочном периоде воздействует и на объем производства, и на инфляцию, а в долгосрочном – только на инфляцию.

Определенный вклад в развитие теории кривой Филлипса внес ***М. Фридмен*** – он выдвинул три гипотезы.

1. Функционирование рынка труда характеризуется асимметрией

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

информации между теми, кто предъявляет спрос, и теми, кто предлагает.

2. Субъекты формируют инфляционные ожидания.

3. В экономике существует естественный уровень безработицы.

С точки зрения М. Фридмена, ***асимметрия информации*** заключается в том, что предприниматели прекрасно информированы о развитии своих номинальных издержек и цене своей продукции. Наемные работники не могут сразу определить изменение покупательной способности денег. Они являются жертвами денежных иллюзий. Из-за множества товаров, цены на которые постоянно колеблются, невозможно отследить изменение общего уровня цен. Требуется время, чтобы работники ощутили фактическое изменение цен, т. е. они не могут констатировать изменение реальной зарплаты. Таким образом представители монетаризма объясняют краткосрочную кривую Филлипса.

Инфляционные ожидания. Экономические агенты, действующие в настоящий момент времени, не могут определить изменение цен в будущем, которое влияет на темп роста номинальной зарплаты. Они могут только строить ожидания по поводу изменений, которые произойдут в будущем.

М. Фридмен разработал механизм, описывающий, как формируются инфляционные ожидания, которые получили название «*адаптивные инфляционные ожидания*».

Адаптивные ожидания – это ожидания, которые строятся следующим образом в дискретном случае:

$$\pi^e_t = \pi^e_{t-1} + v(\pi_{t-1} - \pi^e_{t-1}),$$

где π^e_t – инфляционные ожидания t-го периода; π_{t-1} – фактическая инфляция (t–1)-го периода; π^e_{t-1} – инфляционные ожидания (t–1)-го периода; v – коэффициент адаптации (скорость приспособления) инфляционных ожиданий.

В непрерывном случае уравнение принимает вид:

$$\pi^e = v(\pi - \pi^e).$$

Данный механизм учитывает прошлые ошибки. Если переоценить инфляцию, то $(\pi_{t-1} - \pi^e_{t-1}) < 0$ и инфляция ожидания данного периода π^e_t будет меньше инфляционных ожиданий предыдущего периода π^e_{t-1}.

Если недооценить инфляцию, то $(\pi_{t-1} - \pi^e_{t-1}) > 0$ и инфляция ожидания данного периода π^e_t будет больше инфляционных ожиданий предыдущего периода π^e_{t-1}.

Если коэффициент адаптации мал (v близок к 0), то приспособление к реальности идет медленно, если коэффициент адаптации велик (v близок к 1), то приспособление к реальности происходит быстро. Если коэффициент адаптации $v = 1$, то инфляционные ожидания полностью строятся на предыдущем уровне инфляции (прогнозируемая инфляция равна текущей):

$$\pi^e_t = \pi_{t-1} \text{ (наивные инфляционные ожидания).}$$

Если коэффициент адаптации $v = 0$, то инфляционные ожидания полностью строятся на предыдущих инфляционных ожиданиях:

$$\pi^e_t = \pi^e_{t-1} \text{ (статические инфляционные ожидания).}$$

Адаптивные инфляционные ожидания имеют существенные недостатки:

– наличие систематических ошибок;

– наличие временного промежутка, во время которого инфляционные ожидания

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

приспосабливаются к фактическому уровню инфляции.

Понятие «***естественный уровень безработицы»*** введено М. Фридменом. Он определил его как «уровень, который обосновывается системой уравнений общего равновесия по Вальрасу…». Естественный уровень безработицы соответствует долгосрочному равновесию экономики. В краткосрочном периоде уровень безработицы может отличаться от естественного уровня безработицы. Это влияет на изменение зарплаты. При $U > U^*$ уровень реальной зарплаты уменьшается, при $U < U^*$ – увеличивается.

Естественный уровень безработицы является, по существу, долгосрочным равновесным уровнем безработицы. Для доказательства данного положения используется *простая динамическая модель безработицы* (модель естественного уровня безработицы).

Для простоты в модели предполагается:

– число рабочих мест и число ищущих работу совпадает;

– численность рабочей силы фиксирована и равна N.

Пусть U – доля безработных в рабочей силе, s – доля увольняемой рабочей силы, f – доля безработных, нашедших работу. Тогда для каждого момента времени t можно определить число работников, которые стали безработными: $s(1 – U)N$.

Определить число безработных, нашедших работу, можно, перемножив долю безработных, нашедших работу, на долю безработных в рабочей силе и численность рабочей силы: fUN.

Рынок труда, прежде находившийся в состоянии равновесия, останется в состоянии равновесия, если число работников, ставших безработными, равно числу безработных, нашедших работу:

$$s\,(1 – U)\,N = fUN.$$

Из данного равенства следует, что

$$U^* = s/(s + f),$$

где U^* – уровень безработицы, соответствующий равновесию рынка труда, т. е. естественный уровень безработицы.

В этой модели динамика безработицы может быть описана дифференциальным уравнением, отражающим разность между числом уволенных и числом безработных, нашедших работу:

$$d(UN)/dt = s\,(1 –U)N – fUN.$$

Так как рабочая сила – величина, экзогенно заданная в данной модели, то из данного уравнения получаем, что динамика безработицы будет задаваться динамикой доли безработных в рабочей силе:

$$U^* = s(1 – U) – fU.$$

Решив это дифференциальное уравнение, получаем

$$U(t) = U^* + (U(O) – U^*)e^{-\{s+f\}t}.$$

Из уравнения следует, что если s – доля увольняемой рабочей силы и f – доля безработных, нашедших работу, – постоянные величины и в сумме больше нуля:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$[s + f] > 0, \quad s, f - \text{const},$$

то в долгосрочном периоде уровень безработицы всегда стремится к естественному уровню безработицы:

$$U(t) \to U^*.$$

Такая динамика уровня безработицы означает, что в долгосрочном периоде уровень безработицы не зависит от уровня изменения зарплаты. Это значит, что в долгосрочном периоде кривая Филлипса – вертикальная линия на уровне естественного уровня безработицы (рис. 7.7).

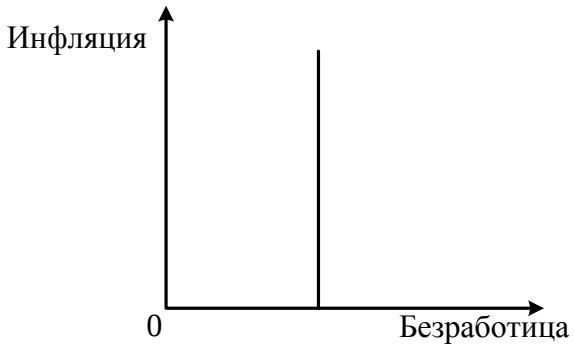

Рис. 7.7. Кривая Филлипса долгосрочного периода

Важность трех гипотез Фридмена определяется в динамической перспективе. Представители монетаризма считают, что государство должно добиваться стабильности цен в экономике при обеспечении полной занятости. В обоснование этого тезиса сформулировали понятие кривой Филлипса долгосрочного периода, которая:

– отражает процесс стагфляции: инфляция увеличивается, тогда как уровень безработицы не снижается;

– подтверждает правильность теории нейтральности денег в долгосрочном периоде, т. к. показывает, что единственным результатом увеличения денежной массы является повышение уровня цен.

Согласно монетарному механизму развития инфляции, в долгосрочном периоде невозможно удержать уровень безработицы ниже естественного уровня при постоянном темпе роста денежной массы. Такая политика может привести лишь к временным успехам. Если правительство захочет добиться устойчивого высокого уровня занятости, то ему придется ускорять монетарный импульс, что приведет и к ускорению инфляции.

На основе такого понимания развития инфляции представители монетаризма вывели два правила, которыми следует руководствоваться государству при стабилизации экономики:

1) в экономике, страдающей от высокого уровня инфляции, следует снижать инфляцию, проводя жесткую монетарную политику. В этом слу-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

чае в краткосрочном периоде, несмотря на снижение объема производства, инфляция сократится, в долгосрочном периоде производство вернется на прежний уровень, а инфляция станет значительно ниже;

2) правительство, пытающееся поддержать безработицу на уровне ниже естественного с помощью политики стимулирования спроса, должно делать это очень осторожно, т. к. такая мера провоцирует ускорение инфляции.

7.4.2. Адаптивные и рациональные ожидания и кривая Филлипса

Представители теории ***адаптивных ожиданий*** утверждали, что существует альтернатива между инфляцией и безработицей в краткосрочном периоде, а в долгосрочном периоде альтернативы нет. Если в стране безработица находится на естественном уровне (рис. 7.8, точка *A*), а государство, считая, что он недопустимо высок, начинает проводить меры по сокращению безработицы, то в краткосрочном периоде удается снизить ее за счет роста цен (точка *B*). Однако рабочие со временем осознают, что их реальная зарплата при данном уровне цен сократилась. В результате этого безработица вернется на прежний уровень (точка *C*), и это будет означать переход на новую, более высокую кривую Филлипса краткосрочного периода. Возврат безработицы к прежнему уровню заставит правительство усилить свои действия на ее сокращение. Это потребует дополнительных расходов бюджета и эмиссии денег, вызовет новый рост цен и позволит несколько сократить безработицу. Но этот успех будет кратковременным, т. к. экономика будет стремиться далее в состояние долгосрочного равновесия (точка *E*).

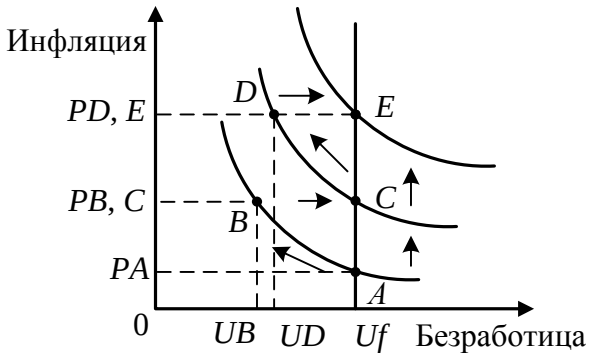

Рис. 7.8. Кривая Филлипса в рамках теории адаптивных ожиданий

В начале 70-х гг. неудачные попытки макроэкономической теории предложить действенные методы борьбы с инфляцией привели к критическому пересмотру основных положений ведущих макроэкономических школ и рождению новой концепции макроэкономической теории, названной равновесным подходом ***рациональных ожиданий***.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Основные представители этой концепции (Р. Лукас, Т. Саржент, Э. Прескотт, Н. Уоллес) предполагали следующее:

– экономические субъекты рациональны в том смысле, что они стремятся обеспечить оптимум своих целевых функций, ориентируясь при этом не только на текущее, но и на возможное в будущем состояние рынка;

– в системе отсутствует совершенное предвидение – субъекты не знают, какая ситуация сложится на рынке в результате их действий, и поэтому вынуждены ориентироваться на собственные прогнозы;

– прогнозы строятся на базе всей доступной и существенной для объектов информации;

– ожидания субъектов рациональны в том смысле, что они получены при оптимальном (с точки зрения критерия максимизации) использовании информации;

– равновесие трактуется не как результат, одномоментное состояние, а как процесс выравнивания спроса и предложения.

Представители теории рациональных ожиданий выдвинули предположение о том, что экономические агенты ведут себя так, как будто они знают истинную модель экономики и прогнозируют инфляцию на основе этой модели, а не адаптивных ожиданий, т. е.

$$\pi^e = \pi + \delta,$$

где δ – случайная ошибка предвидения.

При отсутствии неопределенности предпосылка о рациональных ожиданиях тождественна предпосылке точного предвидения:

$$\pi^e = \pi.$$

Это не означает, что систематические ошибки предвидения отсутствуют. Предполагается, что все систематические ошибки будут исправлены людьми, допустившими их.

На основе концепции рациональных ожиданий был сформирован равновесный подход рациональных ожиданий, известный также как новая неоклассическая макроэкономическая теория.

Представители этой концепции подвергли критике взаимосвязь между инфляцией и безработицей, представленную кривой Филлипса. Они критиковали механизм постепенного приспособления заработной платы к изменению занятости, предположение о том, что ожидания являются экзогенной величиной для экономики. По их мнению, экономические агенты заинтересованы спрогнозировать инфляцию как можно точнее, поэтому ожидания являются эндогенным параметром.

Тем не менее, оставить без внимания открытую Филлипсом взаимосвязь они не могли, т. к. ко времени возникновения теории рациональных ожиданий не оставалось сомнения в том, что взаимосвязь «инфляция–безработица», задаваемая кривой Филлипса, существует.

Сторонники теории рациональных ожиданий считают, что взаимо-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

связь между инфляцией и занятостью отражается зависимостью совокупного предложения от инфляции и имеет следующий вид:

$$y = y^* + \alpha\ (\pi - \pi^e),$$

где $y = lnY$; $y^* = lnY^*$

Зависимость, отраженная в данном уравнении, называется кривой совокупного предложения Лукаса–Фридмена. Существуют два подхода к объяснению существования подобной зависимости с точки зрения сторонников концепции рациональных ожиданий: через модель неполной информации Лукаса и через рынок труда.

Представители теории рациональных ожиданий утверждают, что субъект обладает информацией о происходящих в экономике процессах и имеет четкое представление о том, как будет развиваться экономика под воздействием принимаемых решений на уровне правительства и отдельных хозяйственных субъектов. Отталкиваясь от этой гипотезы, представители теории рационального ожидания утверждают, что если субъекты имеют четкие представления об эффективности государственной политики и получают информацию о том, что правительство намерено бороться с безработицей, которая находится на уровне полной занятости, то они начинают повышать номинальные цены на конечные товары, а рабочие требуют повысить номинальную зарплату. Из-за этого даже в краткосрочном периоде правительству не удастся снизить уровень безработицы, т. к. предпринимателям при новых ценах и номинальных зарплатах будет невыгодно расширять производство и экономика будет характеризоваться ростом цен при неизменном объеме производства (передвижение по кривой Филлипса долгосрочного периода вверх (рис. 7.9)).

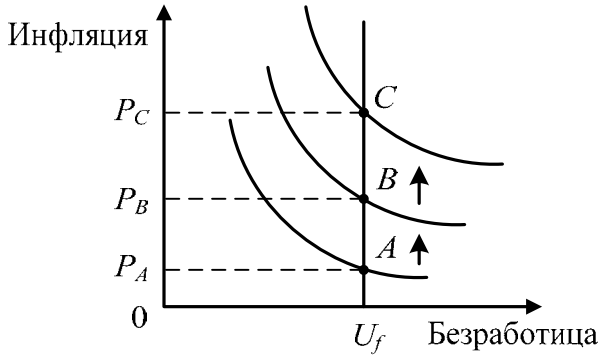

Рис. 7.9. Кривая Филлипса в рамках теории рациональных ожиданий

Таким образом, представители теории рациональных ожиданий утверждают, что кривая Филлипса краткосрочного периода не отражает всех возможных комбинаций, а инфляция менее инерционна, чем предполагается в теории, поэтому может быть преодолена без экономического кризиса.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Для этого требуются два условия:

1) программа борьбы с инфляцией должна быть опубликована до формирования важнейших ожиданий;

2) субъекты, формирующие цены и зарплату, должны верить в объявленную программу.

Если оба условия выполняются, то публикация программы немедленно сдвигает краткосрочную границу выбора между инфляцией и безработицей, позволяя достигнуть меньшего уровня инфляции без роста уровня безработицы. Таким образом, доверие, оказываемое правительству и его программе, является важным фактором снижения издержек общества по борьбе с инфляцией.

В рамках теории рациональных ожиданий была доказана несостоятельность кейнсианской политики, направленной на сокращение безработицы. При этом меры правительства приводят на первоначальном этапе к снижению уровня безработицы и росту реального объема производства при небольшой инфляции. Удержать безработицу ниже ее естественного уровня в течение продолжительного периода времени можно только за счет постоянно ускоряющегося темпа инфляции, который поддерживает фактический уровень инфляции выше его ожидаемого уровня.

Таким образом, *неоклассическое прочтение кривой Филлипса* состоит в следующем:

– в краткосрочном периоде деньги нейтральны. Любая попытка снизить естественный уровень безработицы вызывает рост инфляции;

– уровень безработицы не является постоянным: если изменяются фундаментальные данные экономики, изменяется и естественный уровень безработицы U^*. На этом основании можно объяснить изменения уровня U^*;

– незнание уровня полной занятости и применение политики стимулирования совокупного спроса приводит к ускорению инфляции;

– дефляционная политика должна выбирать между шоковой терапией и постепенными реформами. Первая приводит к большому временному росту безработицы, чтобы разрушить инфляционные ожидания. Вторая основана на доверии к финансовым органам, чтобы постепенно уменьшить эти ожидания.

7.5. Экономическая теория предложения. Кривая Лаффера

Теория экономики предложения сформировалась в 70-е гг. в результате работ ученых и журналистов Дж. Ванниски, Дж. Гилдера, А. Лаффера, М. Фелдстайна и др. Согласно общепринятому подходу, *экономика предложения* – набор положений, центральным из которых является утверждение о том, что распределение и эффективное использование ресурсов имеют решающее значение для роста национального производства в краткосрочном и долгосрочном периодах. Соответственно, основное внимание

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

экономика предложения уделяет препятствиям на пути роста предложения и эффективного использования факторов производства, что проявляется в интересе к виду и положению функции агрегированного предложения факторов производства, а следовательно, и к параметрам, определяющим естественный уровень безработицы.

Экономическая теория предложения базировалась на идее неограниченной свободы, сформулированной А. Смитом и развитой представителем неоавстрийской школы Ф. фон Хайеком. В качестве методологической основы использовалась концепция спонтанного рыночного порядка, т. е. невозможности познания экономических законов и необходимости отдаться этому порядку и не вмешиваться в него. Только рынок дает объективную информацию и предоставляет ее всем субъектам через цены. Исходным пунктом экономической деятельности человека является максимизация своего благосостояния. Рынок – единственный механизм, увеличивающий возможности реализации человеком личных целей. Но он не является гарантом того, какие из этих целей будут удовлетворены в первую очередь. Большая роль придается человеческому фактору, под которым понимается потенциальная энергия человека, его способность использовать свои данные. Именно от этого зависит успех в рыночной экономике. Государство должно сократить вмешательство в экономику, т. к. оно «загрязняет» рынок, вызывая перераспределение ресурсов, национального дохода, искажая объективность информации, уничтожает стимулы к богатству, наказывает трудолюбие и бережливость, способствует экономическому застою и ухудшению государственных финансов.

Следуя принципу методологического индивидуализма, представители неоавстрийской школы рассматривают все экономические проблемы через призму индивида с точки зрения микроэкономики, отрицая качественную особенность макроэкономики. Так, безработицу объясняют как добровольное явление: каждый сравнивает полезность досуга с оценкой дохода от трудовой деятельности. Поэтому в экономике всегда полная занятость и равновесие на рынке труда. Естественный уровень безработицы учитывает фрикционную и институциональную формы безработицы. Всякая попытка снизить безработицу до уровня ниже естественного вызывает инфляцию, что доказывалось кривой Филлипса кратко- и долгосрочного периодов.

Причинами безработицы считали рост налогов на зарплату, выплату пособий по безработице и другие трансферты государства, подрывающие стимулы к труду. Помочь рабочим можно только через улучшение информации о рабочих местах, повышение квалификации и образования.

Причинами инфляции являются:

– высокие налоги на доходы факторов производства, снижающие эффективность их использования и распределения между конкурирующими сферами;

– высокий налог на прибыль корпораций, снижающий интенсивность накопления капитала в частном секторе;

– действия государства, вызывающие рост издержек производства (финансовые санкции, требования учитывать состояние окружающей среды и вкладывать средства в строительство очистных сооружений и т. д.).

Инфляция приводит к специфической форме налога – инфляционному налогу. Фактически представители экономики предложения утверждают, что инфляция имеет неденежное происхождение, т. к. высокие налоги, с одной стороны, провоцируют инфляцию издержек, а с другой – позволяют

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

правительству искусственно повышать цену спроса на некоторые товары и услуги и тем самым ведут к неэффективному использованию ресурсов.

Причина замедления экономического роста – в области сбережений. Дефицит сбережений возникает в силу следующих причин:

– выплата трансфертов государством искажает выбор между потреблением и сбережением, т. к. относительные цены настоящих и будущих благ искажаются трансфертами и налогами, что усиливает стимулы к росту потребления в данный момент времени;

– рост ставок налогов на доход от процентов, на прирост капитальных активов, дивиденды, доходы от собственности ведет к сокращению склонности к сбережениям, к сокращению предложения ссудного капитала и росту номинальной ставки процента, что замедляет инвестиционный процесс;

– рост налогов на прибыль корпораций сокращает стимулы к инвестиционной деятельности посредством снижения уровня выплачиваемых дивидендов, что уменьшает рыночную стоимость активов фирмы (q-теория Тобина), не способствует привлечению внешних источников, не позволяет расширить внутренние источники накопления, заменить устаревшее оборудование, внедрить достижения НТП;

– рост налогов на зарплату и другие трудовые доходы сокращает предложение труда, т. к. эффект замещения превышает эффект дохода и не дает возможности обеспечить процесс накопления капитала необходимым приростом трудовых ресурсов, что приводит к снижению нормы накопления и замедлению экономического роста.

Сторонники данной концепции сравнивали налоги с клином, который вбивается между доходами собственников факторов производства и чистыми факторными издержками, определяющими спрос на факторы производства.

Теория экономики предложения в центр внимания ставит вопросы эффективности государственной политики. ***Модель Фелдстайна*** доказывает, что социальная политика ухудшает состояние экономики, т. к. рост социальных расходов государства сопровождается ростом налогов, которые приводят к сокращению реальных доходов, сбережений и частных инвестиций. Снижение объема инвестиций вызывает падение темпов экономического роста и снижение занятости. Тем самым борьба с безработицей приводит к ее росту.

Рост государственных расходов порождает дефицит госбюджета, который покрывается за счет государственных облигаций. В результате наблюдается эффект вытеснения, смысл которого заключается в том, что облигации поступают на рынок ценных бумаг и привлекают сбережения частных лиц ввиду надежности и доходности. Это приводит к тому, что сокращаются частные инвестиции, а т. к. государство направляет полученные денежные средства на потребление, а не на инвестиции, то экономиче-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ский рост замедляется.

Выступая за сокращение государственных расходов, сторонники экономики предложения требуют снижения налогов, объясняя это с помощью ***кривой Лаффера*** (рис. 7.10). Идея о том, что снижение налоговых ставок ведет к росту государственных доходов, играет решающую роль в теории предложения. Сокращение налогов в краткосрочном периоде приводит к росту доходов госбюджета в долгосрочном в результате роста накопления, инвестиций и экономического подъема в стране. По мнению Дж. Бьюкенена и других экономистов, существует краткосрочная и долгосрочная кривая Лаффера. Долгосрочным периодом считается период времени, которого достаточно для приспособления налогоплательщиков к любому изменению ставки налога. Кривая Лаффера долгосрочного периода более пологая, чем краткосрочного. Это означает, что в долгосрочном периоде максимальная ставка налога ниже, чем в краткосрочном периоде. Поэтому следует сокращать ставку налога долгосрочного периода – это обеспечит дополнительные налоговые поступления. Но правительство этому будет сопротивляться, т. к. сокращаются поступления налогов в краткосрочном периоде.

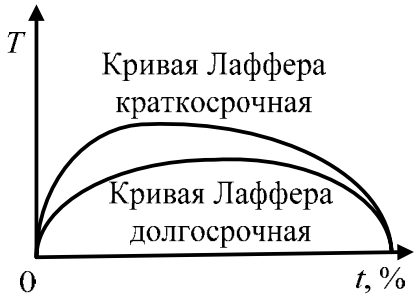

Рис. 7.10. Кривая Лаффера краткосрочного и долгосрочного периода

В области государственного регулирования экономики представители экономики предложения выступали за то, чтобы государственная политика носила долгосрочный характер с упором на стимулирование совокупного предложения товаров, услуг и капитала, предлагали провести налоговую реформу с целью снижения уровня налогообложения, сократить расходы государства, соблюдать бездефицитный госбюджет. Логика рассуждений следующая:

– снижение ставки налога на доходы от собственности ведет к росту склонности к сбережениям за счет текущего потребления, увеличивает предложение ссудного капитала и приводит к более низкой ставке процента, что способствует оживлению инвестиционной активности;

– снижение налога на прибыль корпораций, введение налоговых и амортизационных льгот стимулируют инвестиционный процесс двумя путями:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

а) увеличивается уровень выплачиваемых дивидендов, что повышает рыночную стоимость активов и способствует привлечению внешних источников финансирования;

б) создается дополнительный источник внутренних ресурсов накопления;

– сокращение налогов на доходы собственников труда способствует росту предложения рабочей силы, что позволяет:

а) обеспечить процесс накопления капитала необходимым приростом труда;

б) сократить расходы государства на социальные выплаты, т. к. рост производительности труда приведет к росту заработной платы в национальном доходе, росту уровня жизни населения.

7.6. Шоки предложения. Стагфляция. Стабилизационная политика

7.6.1. Неценовые факторы, влияющие на совокупное предложение. Стагфляция

На совокупное предложение влияют и неценовые факторы, которые изменяют поведение бизнеса при любых уровнях цен. В экономической литературе они называются ***шоками предложения***. Перечислим основные из них.

1. Цены на ресурсы, в том числе на импортные.

Факторы, влияющие на цены ресурсов:

– наличие внутренних ресурсов (чем их больше, тем ниже цены на ресурсы и больше совокупное предложение);

– цены на импортные ресурсы (чем выше цены, тем меньше совокупное предложение);

– уровень монополизма поставщиков ресурсов (чем выше степень монополизма и больше возможностей поднять уровень цен, что сокращает совокупное предложение).

Предположим, экономика находится в ситуации, близкой к полной занятости (на промежуточном отрезке кривой *AS*), и в это время растут цены на импортные ресурсы, например, на нефть. Издержки у национального бизнеса на единицу товара возрастут, что приведет при неизменных материальных и финансовых ресурсах к необходимости сократить объемы производства.

То же произойдет, если экономика первоначально находится в ситуации полной занятости (на классическом отрезке *AS*).

Если первоначально экономика находится в ситуации неполной занятости (на кейнсианском отрезке *AS*) и сокращение объемов производства

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

невозможно из-за неизменного спроса, то рост цен на импортные ресурсы приведет к росту общего уровня цен в экономике при неизменном объеме продаж. Таким образом, линия *AS* сдвигается влево–вверх (рис. 7.11).

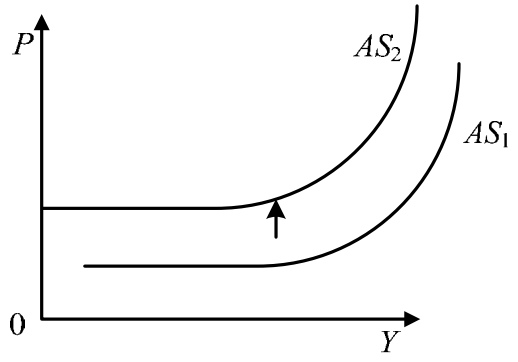

Рис. 7.11. Влияние неценовых факторов на сдвиг кривой *AS*

2. Производительность ресурсов (технический прогресс). При прочих равных условиях, если производительность ресурсов растет, то совокупное предложение увеличивается (*AS* сдвигается вправо–вниз), т. к. при тех же объемах факторов производства можно произвести больший объем продукции.

3. Налоги на бизнес T. Если налоги увеличиваются, то это ухудшает финансовое положение бизнеса и при прочих равных условиях уменьшает совокупное предложение.

4. Субсидии бизнесу. Если субсидии бизнесу растут, то совокупное предложение увеличивается, т. к. улучшаются условия ведения бизнеса.

Ситуация, в которой под влиянием шоков предложения сокращается объем производства, вызывая рост безработицы, при одновременном росте цен, в экономической теории называется ***стагфляцией***.

7.6.2. Стабилизационная политика

7.6.2.1. Общие подходы. Классификация макроэкономической политики государства. В экономической теории существует достаточно большое разнообразие теорий, объясняющих причины кризиса в экономике и предлагающих разнообразные подходы к его преодолению (табл. 7.1).

Экономисты предлагают достаточно широкий набор средств для влияния на экономическое равновесие. Государство может стимулировать экономику в период спада и использовать сдерживающую политику в период подъема для предотвращения «перегрева» экономики. Однако если бы в реальности все было так просто, то не наблюдалось бы подъемов и кризисов, экономика развивалась бы поступательно. Отклонения от траектории развития можно было бы объяснить неправильной экономической политикой государства. Но часто очень трудно конкретный кризис объяснить с позиций единственной теории делового цикла.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Табл. 7.1. Причины и рекомендации по преодолению кризиса

Причины кризиса	Рекомендации по проведению экономической политики
Жесткость цен и заработной платы препятствует достижению равновесия при полной занятости	Проведение стимулирующей денежно-кредитной или налоговой политики
Ожидаемое снижение реальной заработной платы, вызываемое ожиданием снижения денежной массы, приводит к сокращению предложения труда, уменьшается занятость и объем производства	Только неожиданные изменения предложения денег могут повлиять на занятость и объем производства
Жесткость номинальной зарплаты и цен, долгосрочные контракты, несовершенная информация, издержки меню препятствуют достижению равновесия при полной занятости	В зависимости от причины жесткости номинальных показателей как ожидаемые, так и неожиданные изменения предложения денег могут привести к изменению дохода
Невозможность для фирм вести скоординированную политику приводит к равновесию при низком уровне объема производства (неэффективному по Парето)	Вмешательство правительства может помочь частному сектору выбрать равновесие при высоком объеме производства (Парето-эффективное)
Добровольное снижение работниками предложения труда в периоды низкой заработной платы, являющейся следствием негативных технологических сдвигов	Так как безработица носит добровольный характер, проведение экономической политики нерационально

Поэтому нет единого мнения относительно путей преодоления нестабильности экономики. Следует отметить, что в ситуации стагфляции сочетается высокая безработица и инфляция, и нужно решать обе проблемы. Однако в действительности общество преследует разные цели, которые порой противоречат друг другу. Например, пытаясь бороться с инфляцией путем проведения политики «дорогих» денег, в краткосрочном периоде получают снижение объема производства и рост безработицы.

В экономической теории и экономической политике часто встает вопрос об ***оценке издержек общества по борьбе с инфляцией и безработицей***, т. к. согласно теоретическим представлениям, которые следуют из кривой Филлипса, стабилизационная макроэкономическая политика приводит к повышению темпов инфляции. Поэтому и возникает дискуссия о сравнительных издержках безработицы и инфляции. Считается, что выигрыш от сокращения безработицы может быть переоценен правительством, т. к. трудно оценить потенциальный ВВП и, следовательно, измерить разрыв между ним и реальным ВВП. Поэтому неясно, когда безработица является добровольной, а когда носит вынужденный характер. С другой стороны, издержки инфляции могут быть недооценены правительством, т. к. трудно оценить издержки, связанные с неопределенностью темпов инфляции, в результате которой хозяйствующие субъекты отказываются от инвестиций. В то же время выигрыш от борьбы с безработицей может быть

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

большим, но временным (до тех пор пока объем производства не достигнет потенциального уровня). Издержки от возникающей при этом инфляции могут быть в каждом периоде незначительными, но их совокупный эффект окажется существенным, т. к. в долгосрочном равновесии темпы инфляции будут постоянно расти. Поэтому при принятии решений о проведении стабилизационной политики следует сопоставлять приведенные издержки инфляции с текущим выигрышем от снижения уровня безработицы.

В экономике может возникнуть проблема, даже если правительство преследует только одну цель: достижение объема производства при полной занятости. Проблема состоит в том, что, когда государство пытается нейтрализовать действие шока предложения или спроса, производство реагирует на проводимую политику постепенно в силу инерционности. Следует учитывать и то, что трудно спрогнозировать степень реакции экономики на ту или иную экономическую политику.

Возможные реакции правительства на экономические шоки можно разделить на два типа.

Первый – ***пассивная политика (политика невмешательства),*** когда ничего не предпринимается для того, чтобы способствовать быстрому возвращению экономики к объему производства при полной занятости. В соответствии с неоклассическим подходом в этом случае экономика со временем самостоятельно вернется в долгосрочное равновесие.

Второй – ***активная стабилизационная политика***, направленная на нейтрализацию последствий шока. В этом случае встает вопрос о форме такой политики. Она может быть:

– политикой свободы действий;

– политикой твердого курса.

Политика свободы действий (непоследовательная макроэкономическая политика) означает, что правительство дает оценку проблемам в экономике в каждом конкретном случае и подбирает подходящую для этого политику. Такая политика также называется дискреционной.

Политика твердого курса основана на следовании правительства заранее определенным правилам. Она предполагает соответствующий пакет мер, который может быть использован в конкретной ситуации. Эти меры ограничиваются количественными рамками, которые выбраны в качестве целевых ориентиров и не могут быть изменены в соответствии с текущей экономической конъюнктурой (политика встроенных стабилизаторов). Примеры вариантов такой политики, их достоинства и недостатки приведены в табл. 7.2.

Политика твердого курса может быть пассивной или активной. Примером *пассивной политики* твердого курса является стремление Национального банка страны осуществлять эмиссию денег в пределах 5 % независимо от динамики уровня безработицы. При *активной политике* твердого курса Национальный банк стабилизирует состояние экономики за счет

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

расширения предложения денег в случае роста безработицы. В этом случае применяется правило, согласно которому предложение денег должно быть увеличено на x % в ответ на рост безработицы (по сравнению с естественным уровнем) на 1 %. Это означает, что при негативных шоках будет применяться монетарная экспансия в виде заранее сформулированного правила реагирования. В данном случае предложение денег описывается уравнением

$$\Delta M/M = 5\ \% + x\,(U - U_{-1}).$$

Табл. 7.2. Альтернативные варианты политики твердого курса

Целевая переменная, которая фиксируется	Преимущества	Недостатки
Темп роста денежной базы	Может быть реализован Национальным банком. Обеспечивает номинальный якорь	Может привести к колебаниям уровня безработицы и темпов инфляции
Номинальная ставка процента	Может быть реализована Национальным банком в краткосрочном периоде	Колебания совокупного спроса могут вызвать колебания уровня безработицы. Не обеспечивает номинального якоря, а значит, нет ограничений на инфляцию
Темп роста предложения денег	Обеспечивает номинальный якорь	Сложно контролировать денежную массу. Неустойчивость спроса на деньги может вызвать колебания уровня безработицы и темпов инфляции
Темп роста номинального ВВП	Обеспечивает номинальный якорь	Сложно контролировать
Темп инфляции или уровень цен	Обеспечивает номинальный якорь. В случае успешной реализации стабилизирует инфляционные ожидания и позволяет избежать проблемы несогласованности во времени	Сложно контролировать. Порождает значительные колебания уровня безработицы
Уровень безработицы или темп роста реального ВВП	Позволяет избежать потерь от колебаний безработицы. Позволяет домохозяйствам сформировать правильные ожидания	Сложно контролировать. Не обеспечивает номинального якоря и порождает значительные колебания темпа инфляции

7.6.2.2. Проблемы проведения активной политики стабилизации. Возможные дестабилизирующие эффекты активной политики управления совокупным спросом объясняются наличием лагов и неопределенностью эффекта этой политики.

Под ***лагом*** в экономической литературе понимается время, которое проходит между моментом осознания необходимости изменения политики

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

и моментом, когда данная политика дает конкретный результат. Обычно считают, что этот лаг является суммой внутреннего и внешнего.

Внутренний лаг представляет собой время, которое проходит с момента осознания потребности в изменении экономической политики до момента начала ее осуществления. К внутренним лагам относят:

– лаг распознавания – это период времени от момента шока до того момента, когда лицо, принимающее решения, осознает, что шок произошел. Этот лаг может отсутствовать (или быть отрицательным) в случае, если шок был заранее спрогнозирован. Например, можно прогнозировать сезонные колебания спроса (предложения) и предпринимать действия еще до того, как шок произошел. Продолжительность данного лага во многом связана с уровнем компетенции управленческих кадров;

– лаг принятия решения – это период времени, необходимый для прогнозирования последствий шока и выработки соответствующего решения. Кроме того, требуется время для принятия решения. Например, чтобы изменить налоговую политику необходимо выработать соответствующий закон и получить его одобрение в законодательных органах. Продолжительность данного лага зависит от выбранных правительством инструментов политического воздействия на экономические процессы.

С точки зрения внутреннего лага денежная политика имеет несомненные преимущества. Проведение этой политики требует только решения Национального банка. Изменение бюджетно-налоговой политики может занять несколько месяцев, поскольку необходимо решение правительства и его утверждение законодательными органами, после чего указ подписывает президент.

Внешний лаг – время, которое проходит с момента начала осуществления экономической политики до момента, когда она приносит результаты. Второй тип лагов связан с воздействием экономической политики на экономику и называется лагом воздействия. После того как решение принято и реализовано, внесенные изменения начинают постепенно воздействовать на поведение хозяйствующих субъектов и состояние экономики. Внешний лаг отличается от внутреннего тем, что в этот период экономика реагирует на изменившиеся условия. Продолжительность внешнего лага зависит от выбранных правительством инструментов и механизма функционирования экономики.

С точки зрения внешнего лага преимущество имеет фискальная политика, т. к. она влияет непосредственно на условия производства. Реализация денежно-кредитной политики требует больших внешних лагов. Ее воздействие на экономику опосредованное, оно связано с изменением ставок процента, влияющим, в свою очередь, на инвестиционные решения, которые пересматриваются не сразу, т. к. планируются заранее. Поэтому результатов денежно-кредитной политики можно ожидать довольно долго.

Сравнительная эффективность фискальной и денежно-кредитной по-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

литики зависит и от соответствующих мультипликаторов. Выбор конкретной формы политики очень сложен, т. к. следует учитывать как лаги, так и мультипликаторы.

В среднем лаги фискальной и денежно-кредитной политики составляют 1–2 года. Если меры стимулирующего характера были приняты во время спада, то пик воздействия может проявиться в противоположной фазе цикла (т. е. в подъеме) и усилить экономический рост, увеличивая тем самым амплитуду колебаний. И наоборот, сдерживающая политика начнет оказывать воздействие на экономику после прохождения пика подъема. Тогда ее следствием может оказаться усиление спада. Это усложняет проведение активной стабилизационной политики.

Предположим, что первоначально в экономике был объем производства, соответствующий полной занятости. Неожиданный отрицательный шок совокупного спроса привел к сокращению объема производства ниже уровня, соответствующего полной занятости. Поскольку этот шок оказался неожиданным, то никаких предупреждающих мер принято не было. Правительству следует решить, предпринимать ли какие-то действия и, если да, то какие именно.

В первую очередь правительство должно определить, является ли этот шок перманентным или временным. Если шок перманентный, то неблагоприятная ситуация сохранится и в будущем. Если это временное сокращение спроса, то уже в следующем периоде экономика вернется в исходное положение. Наилучшей политикой в этом случае будет политика невмешательства, т. к. даже предпринятые сегодня действия, направленные на сглаживание последствий шока, отразятся на экономике с определенным лагом и могут привести к дополнительным отклонениям от потенциального объема производства, как изображено на рис. 7.12.

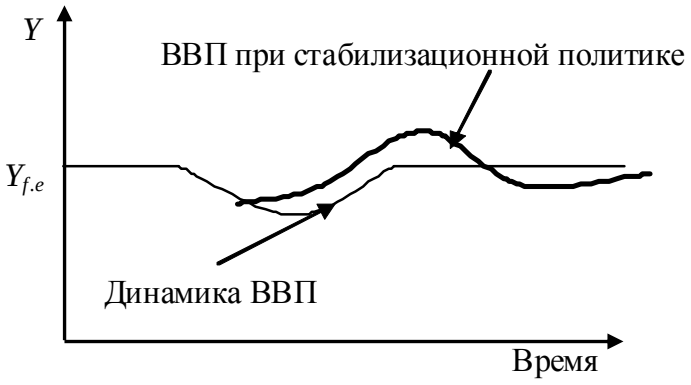

Рис. 7.12. Искажения, вызванные стабилизационной политикой при временном шоке

Проблема состоит в том, что, с одной стороны, от ожиданий во многом зависят результаты макроэкономического регулирования, но, с другой сторо-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ны, сами ожидания определяются мерами экономической политики. Когда в политике правительства и Национального банка происходят изменения, то перестраиваются и ожидания, и поведение экономических агентов.

Для того чтобы эффективно управлять экономикой, необходимо прогнозировать эти изменения, используя для расчетов достаточно сложные экономические модели. Уравнения моделей должны модифицироваться в соответствии с изменениями в политике.

Однако обратное воздействие политики на формирование ожиданий очень сложно формализовать и просчитать, поэтому любые макроэкономические модели в известной мере несовершенны. Р. Лукас критически оценивает их использование для оценки эффективности экономической политики. В общем виде содержание критики Лукаса сводится к тому, что традиционные методы анализа экономической политики не могут адекватно отразить влияние политических изменений на экономические ожидания. Это существенно для расчетов уровней ожидаемой инфляции и разработок стратегии антиинфляционной политики. Адаптивный компонент ожидаемой инфляции может быть рассчитан как сумма темпов инфляции прошлых лет, причем коэффициент при каждом следующем слагаемом, характеризующем удаление в прошлое, оказывается меньше, чем у предыдущего:

$$\pi_e = 0,4\pi_{-1} + 0,2\pi_{-2} + 0,1\pi_{-3} ... + \delta$$

ожидаемая инфляция — *адаптивный (инерционный) компонент* — *рациональный компонент*

где π_{-1} – уровень инфляции прошлого года; π_{-2} – уровень инфляции двухгодичной давности; π_{-3} – уровень инфляции трехлетней давности и т. д.

Уравнение ожидаемой инфляции является составной частью общей модели равновесия *AD–AS*. Внешними переменными модели являются государственные расходы, налоги, предложение денег, ценовой шок. В результате решения модели выводятся вероятностные значения уровней занятости, объема производства, безработицы, инфляции, которые могут служить ориентирами для разработки альтернативных стратегий макроэкономической стабилизации.

При длительной инфляции хозяйствующие субъекты перестают заблуждаться относительно последствий фискальной и денежно-кредитной экспансии. Они больше интересуются экономической информацией, быстро распознают цели и прогнозируют результаты действий правительства, что позволяет избежать прошлых ошибок при выработке решений. Это означает, что инерционная составляющая ожидаемой инфляции постепенно уменьшается и со временем исчезает вообще. Одновременно возрастает рациональный компонент ожидаемой инфляции, связанный с изменениями

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

в макроэкономической политике. Именно этот компонент наиболее трудно количественно оценить, т. е. результаты решения модели *AD–AS* не могут оказаться абсолютно достоверными, что осложняет выбор мер экономической стабилизации.

При реализации той или иной стабилизационной политики, правительству важно оценить, как сильно среагирует экономика, какова будет величина мультипликатора данной политики. Возникают следующие проблемы:

– *неопределенность мультипликатора* экономической политики. Правительство не может точно оценить эффект от проводимой экономической политики;

– *эконометрические модели построения прогнозов*, которые строятся на основе оценок за прошлые периоды и не учитывают, что изменения в экономической политике влияют на ожидания экономических агентов, а ожидания – на мультипликатор. Если с помощью таких моделей пытаться предсказать, как экономическое равновесие отреагирует на то или иное изменение в экономической политике, то можно получить некорректные оценки, т. к. проводимая политика при рациональных ожиданиях найдет отражение в ожиданиях экономических агентов, а значит, те величины мультипликаторов, которые использованы при построении прогноза, могут измениться вслед за изменением ожиданий субъектов. Рассуждение о неадекватности эконометрических прогнозов, не учитывающих изменения в ожиданиях агентов, в экономической литературе известно как «критика Лукаса»;

– *непоследовательность во времени*. Проблема состоит в том, что правительство объявляет о проведении определенной политики, которую считает наилучшей. На основании этого частный сектор делает выбор относительно инвестиций и потребления. Когда же частный сектор сделал свой выбор, то государство может изменить ранее объявленную политику, считая, что это более выгодно для него. Примером непоследовательности фискальной политики во времени могут быть следующие действия правительства:

а) для стимулирования инвестиционной активности правительство объявляет об освобождении доходов на капитал от налогов. Но после того как фирмы инвестировали средства, оно оказывается заинтересованным в отказе от своих обещаний, т. к. налоги на уже функционирующий капитал не подрывают экономических стимулов;

б) правительство обещает сурово наказывать тех, кто уклоняется от уплаты налогов. Однако после того как уклонение уже произошло и обнаружено, правительство может прибегнуть к налоговой амнистии, благодаря которой виновные смогут избежать наказания при условии выплаты ими всех налогов.

Проведение стабилизационной политики осложняется тем, что мно-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

гие экономические события практически непредсказуемы. Эти сложности макроэкономического прогнозирования частично преодолеваются с помощью расширения и усложнения макроэкономических моделей, позволяющих предсказать динамику основных показателей экономического развития. ***Индекс опережающих индикаторов***, объединяющий 11 блоков данных, обеспечивает необходимую информацию о возможных колебаниях экономики. Он включает в себя следующие показатели.

1. *Средняя продолжительность рабочей недели.* Сокращение в длительности рабочей недели указывает на возможное уменьшение в будущем объема ВВП.

2. *Первичные заявки на получение страховки по безработице.* Увеличение числа первичных требований на получение пособия связано с падающим уровнем занятости и производства.

3. *Новые заказы на поставку потребительских товаров.* Сокращение числа таких заказов предшествует падению ВВП.

4. *Цены рынка акций.* Снижение цен акций является отражением ожидаемого уменьшения продаж корпораций и падения объема прибыли, а также вызывает сокращение потребительских расходов и делает выпуск новых акций менее привлекательным для фирм, что может вызвать падение ВВП.

5. *Контракты и заказы на новые машины и оборудование.* Уменьшение объема заказов на производственное оборудование и другие инвестиционные товары означает сокращение в будущем объема ВВП.

6. *Число лицензий на строительство жилья.* Падение этого показателя предшествует сокращению инвестиций и ВВП.

7. *Выполнение заказов на поставки материалов и комплектующих изделий.* Улучшение деятельности торговых предприятий по своевременной поставке покупателям материалов и комплектующих изделий свидетельствует о сокращении спроса со стороны сектора «бизнес» и о потенциально снижающемся ВВП.

8. *Изменение портфеля заказов на товары длительного пользования.* Сжатие объема портфеля заказов свидетельствует о сокращении совокупного спроса и последующем снижении ВВП.

9. *Изменение цен на некоторые виды сырья.* Снижение цен на сырье нередко предшествует падению объема ВВП.

10. *Предложение денег.* Сокращение предложения денег в соответствии с монетаристской моделью ассоциируется с будущим падением ВВП.

11. *Индекс потребительских ожиданий.* Падение доверия потребителей, характеризуемое этим индексом, предвещает сокращение потребительских расходов и ВВП.

Если на протяжении трех месяцев подряд идет сокращение или рост средневзвешенного индекса опережающих индикаторов, то экономика в целом будет развиваться в том же направлении. Однако данный индекс не

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

является безукоризненным барометром экономической конъюнктуры и не гарантирует абсолютной точности при проведении макроэкономической политики.

Еще одним критическим аргументом против дискреционной политики является возможность ***оппортунистического поведения*** лиц, принимающих решения. Они могут, во-первых, быть некомпетентны, во-вторых, преследовать собственные интересы в ущерб общественным, в-третьих, проводить политику, направленную на сохранение политической власти, не заботясь об экономических последствиях.

При изучении эмпирических фактов, относящихся к циклическому поведению экономики, многие экономисты обращали внимание на то, что большинству современных циклов, как правило, предшествовали значительные изменения количества денег в обращении. Поэтому в ряде современных теорий как вероятный источник циклических колебаний часто рассматривается денежно-кредитная политика. Частые колебания в денежной политике некоторые экономисты объясняют сменой политических ориентиров выборных высших органов власти. Они утверждают, что большинство политиков пытаются повлиять на экономическую активность в надежде завоевать популярность и обеспечить себе повторную победу на новых выборах. В их арсенале – денежно-кредитная политика, реализующая выбор между инфляцией и безработицей как основными макроэкономическими ориентирами (кривая Филлипса). Если перед выборами основной проблемой является безработица, то проводится стимулирующая денежно-кредитная политика; если инфляция – политика «дорогих» денег. Экономические циклы возникают из-за нерациональности избирателей и оппортунистического поведения политиков. Подробнее влияние политических циклов на развитие экономики было рассмотрено в курсе микроэкономики.

7.6.2.3 Преимущества политики твердого курса. Опыт макроэкономического регулирования в развитых странах свидетельствует, что твердый курс политики правительства, «игра по правилам» имеет преимущества перед произвольной политикой.

1. *Последовательная макроэкономическая политика снижает риск принятия некомпетентных решений.*

Некомпетентность в экономической политике может быть связана не столько с некомпетентностью конкретных официальных лиц, сколько с двумя следующими обстоятельствами:

– некомпетентное решение правительства может возникнуть стихийно, как результат столкновения противоречивых интересов различных социальных групп;

– несовершенство информации порождает условия для действий дилетантов, предлагающих заманчивые, но недостаточно реалистичные программы быстрого разрешения сложных макроэкономических проблем.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

При твердых курсах политики правительства и Национального банка снижаются риски принятия некомпетентных решений под давлением определенных социальных обязательств.

2. *Политика твердого курса снижает влияние политического бизнес-цикла на динамику уровней занятости, выпуска и инфляции.*

Твердые курсы политики правительства и Национального банка позволяют относительно оградить экономику от влияния изменений политической конъюнктуры. Приверженность твердому курсу снижает возможность фискальных и монетарных маневров правительства в краткосрочном периоде, но способствует стабилизации экономики в долгосрочном плане.

3. *«Игра по правилам» способствует укреплению доверия экономических агентов к политике правительства и Национального банка.*

Проблема недоверия связана с возможными отказами правительства и Национального банка от своих обещаний по проведению тех или иных экономических мер. Хозяйствующие субъекты знают, что правительство может нарушить свои обещания, и страхуются от обмана – не инвестируют и не расширяют производство. В результате экономика в целом существенно проигрывает, т. к. стимулы к экономическому росту оказываются заблокированными пессимистическими ожиданиями. Отдавая себе отчет в непоследовательности макроэкономической политики, субъекты перестают доверять заявлениям правительства и Национального банка, и экономика может оказаться неуправляемой. Политика твердого курса, которая не сопровождается никакими обещаниями, вызывает у хозяйствующих субъектов больше доверия, делает ожидания более рациональными и создает более благоприятную обстановку с точки зрения долгосрочных целей экономического роста.

7.7. Особенности государственной политики занятости и антиинфляционной политики в Республике Беларусь

В экономике Республики Беларусь в начале 90-х гг. сформировалась ярко выраженная стагфляция – высокие темпы роста уровня цен сопровождались спадом реального объема национального производства и увеличением безработицы (табл. 7.3).

По данным Мирового банка, инфляционный кризис – это инфляция более 40 % в год, по крайней мере, два года подряд. Кризис экономического роста – это падение как минимум 9 % ВВП в течение, по крайней мере, трех лет. Можно говорить о том, что и инфляционный кризис, и кризис экономического роста были характерны для Беларуси в рассматриваемый период.

Причины такого положения можно разделить на несколько групп: унаследованные от экономики бывшего СССР; возникшие вследствие раз-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

рушения хозяйственных связей в результате распада Союза; явившиеся результатом ошибок в государственном регулировании экономики после приобретения самостоятельности.

Таким образом, необходимо было решать проблему преодоления кризиса.

Табл. 7.3. Состояние экономики Республики Беларусь (в % к предыдущему году)

Показатель	Год										
	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
ВВП	98,8	90,4	90,5	80,0	89,6	102,6	110,0	108,0	103,0	105	104,1
Промышленность	99,0	90,6	90,0	80,7	88,0	104,0	117,6	112,4	109,7	108,6	105,4
Сельское хозяйство	95,1	91,5	103,7	85,9	97,3	93,4	95,0	99,3	91,4	105,4	101,8
Инвестиции	104,0	71,0	88,0	75,0	69,0	90,0	120,0	124,5	94,6	88,9	93,9
Реальные доходы населения	108,0	48,3	52,0	84,7	73,5	112,8	103,0	101	98,0	101	125,0
Сводный индекс цен (раз)	2,5	24,6	25,2	18,8	3,44	1,39	1,64	2,81	3,51	3,30	1,46

Меры по стабилизации экономики включают действия правительства по контролю над денежной массой, управление бюджетом, ценами, валютным курсом. Либерализация предполагает устранение бюрократических и правовых барьеров для экономической деятельности, снятие ограничений в ценообразовании, лицензировании многих видов предпринимательской деятельности и т. д.

Экономика Беларуси нуждалась в реструктуризации, реформировании отношений между экономическими субъектами. Правительство при проведении политики стабилизации в данный период времени не учло, что для решения проблем необходимо было иметь развитую рыночную инфраструктуру, сбалансированный рынок товаров и услуг, стабильную валюту, поэтому предпринимаемые меры не могли стабилизировать ситуацию.

В конце 1995 г. правительство предприняло меры по ужесточению денежно-кредитной политики для борьбы с инфляцией, считая, что это позволит сократить неопределенность и риск для предприятий и создаст предпосылки для роста инвестиций в реальный сектор экономики. Однако ужесточение политики в области денег породило нехватку денег и неплатежи, нарушение хозяйственных связей.

В 1996 г. правительство начало проводить политику стабилизации в рамках кейнсианского подхода стимулирования совокупного спроса. Была смягчена денежно-кредитная политика, активно использовались государственный бюджет, налоговые льготы для поддержки системообразующих

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

предприятий, стимулирования экспортно-ориентированных производств. Проведение стимулирующей фискальной политики сопровождалось дефицитом государственного бюджета. Такая политика позволила обеспечить рост реального объема производства. Уже в 2000 г. был превышен докризисный (1990) уровень производства промышленной продукции (100,7 %), потребительских товаров (110 %), реальных денежных доходов населения (107 %). При этом ВВП составил 89 % к уровню 1990, продукция сельского хозяйства – 71 %, инвестиции в основной капитал – 52 %. Удалось сократить количество официально зарегистрированных безработных, но ценой был рост инфляции в стране. В течение всего периода в большом объеме существовала скрытая безработица, т. к. не все безработные официально регистрировались, на многих предприятиях практиковалась неполная занятость работников. Вместе с тем, успехи белорусского правительства в борьбе с безработицей были лучше, чем в борьбе с инфляцией. Это во многом объясняется социальной направленностью белорусской модели экономики: безработица ведет к социальной напряженности и воспринимается как большее зло, чем рост цен.

Начиная с 2000 г. Национальный банк ужесточил денежно-кредитную политику. Реальные ставки процента по кредитам и депозитам стали положительными, что привело к росту банковских вкладов субъектов экономики, прежде всего физических лиц. Дефицит государственного бюджета также несколько сократился. Все это позволило снизить темпы инфляции, не уменьшив при этом темпов экономического роста. Благоприятная конъюнктура внешних рынков, прежде всего российского, давала возможность поддерживать стабильный рост объема производства и обеспечивать занятость. Уровень официальной безработицы сократился до 1,0 % в 2007 г. (табл. 7.4).

Развитие экономики в 2008–2009 гг. проходило под влиянием мирового финансового и экономического кризиса, основным каналом негативного влияния которого на социально-экономическое развитие было существенное сокращение экспорта белорусской продукции в другие страны и в первую очередь в Россию. Данное обстоятельство вызвало сокращение объема производства, ухудшение финансового положения предприятий, замедление роста доходов населения, рост скрытой формы безработицы.

В этих условиях фискальная политика была направлена на обеспечение сбалансированности бюджета и выполнение бюджетных обязательств. Основным видом поддержки предприятий стала компенсация процентов за пользование банковскими кредитами. Стимулировать деятельность хозяйствующих субъектов должны были и отмена некоторых налоговых платежей и сборов, и улучшение условий налогообложения малого бизнеса. Для выполнения бюджетных обязательств правительство активно использовало внешние кредиты, что привело к росту государственного долга до 619,2 млн долл. или 16 % от ВВП страны.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Табл. 7.4. Показатели развития экономики Республики Беларусь в 2002–2009 гг. (в % к предыдущему году)

Показатель	Год							
	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
ВВП	105,0	107,0	111,4	109,4	110,0	108,6	110,2	100,2
Промышленность	104,5	107,1	115,9	110,5	111,4	108,7	111,5	97,2
Продукция сельского хозяйства	100,7	106,6	112,6	101,7	106,0	104,4	108,6	101,3
Инвестиции в основной капитал	106,0	120,8	120,9	120,0	132,2	116,2	123,5	108,6
Численность безработных, в % к экономически активному населению	3,0	3,1	1,9	1,5	1,2	1,0	0,8	0,9
Реальные денежные доходы населения	104,1	103,9	109,8	118,4	117,8	113,2	111,8	102,9

В области денежно-кредитной политики Национальный банк девальвировал белорусский рубль в январе 2009 г., что привело к массовому изъятию денег населением с вкладов и росту спроса на иностранную валюту. Проблема была локализована за счет валютных интервенций Национального банка. Одной из мер предотвращения долларизации экономики было повышение ставки рефинансирования, вызвавшее рост ставки процента по вкладам. Были созданы более благоприятные условия для кредитования хозяйствующих субъектов коммерческими банками (снижена норма обязательных резервов, использовался вторичный рынок государственных ценных бумаг и т. д.). Данные меры привели к росту кредитования в 2009 г. на 40,9 %, в том числе в национальной валюте – на 44,6 %, позволили белорусской экономике сохранить рост объема ВВП, который составил в 2009 г. 102,9 % при резком падении объемов производства в соседних странах.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Основные понятия

Адаптивные ожидания
Антиинфляционная политика
Государственное регулирование занятости
Градуализм
Денежное правило
Естественный уровень безработицы
Кривая Лаффера
Кривая Филлипса
    краткосрочного периода
    долгосрочного периода
Лаг
    внешний
    внутренний
Модель совокупного предложения Лукаса–Фридмена
Монетаризм
Основное уравнение монетаризма
Политика свободы действий
Политика твердого курса
Стагфляция
Стабилизационная политика
    активная
    пассивная
Теория рациональных ожиданий
Шоки совокупного предложения
Экономика предложения

Вопросы для самопроверки

1. Что отражает кривая Филлипса?
2. Какая связь между кривой Филлипса и кривой совокупного предложения?
3. Как в экономической теории объясняется кривая Филлипса?
4. Как кривая Филлипса связана с инфляцией?
5. Что такое естественный уровень безработицы?
6. Как теория рациональных ожиданий объясняет несостоятельность кейнсианской идеи стимулирования совокупного спроса?
7. Что такое стагфляция?
8. Что такое стабилизационная политика?
9. Почему политика твердого курса имеет преимущества перед политикой свободы действий?
10. Место кривой Лаффера в теории экономики предложения.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

8. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Развитие экономики необходимо для более полного удовлетворения потребностей населения. Целью экономической политики государства является обеспечение условий для экономического роста.

Рассматриваются причины циклического развития экономики, модели экономического цикла и экономического роста.

8.1. Понятие экономического роста. Проблемы устойчивости экономического роста

8.1.1. Понятие и значение экономического роста

Экономический рост – увеличение реального ВВП или чистого валового продукта (ЧВП) в течение определенного периода времени. Он может быть представлен и как увеличение реального ВВП на душу населения. Экономический рост измеряется темпами роста или прироста и выражается в процентах.

Значение экономического роста для общества в том, что он позволяет повышать уровень жизни отдельных субъектов и страны в целом, реализовывать закон возвышения потребностей, решать социально-экономические задачи внутри страны и на международном уровне, проблему ограниченности ресурсов.

К первым попыткам решения проблемы экономического роста можно отнести теорию динамики классической школы и теорию расширенного воспроизводства К. Маркса. После Второй мировой войны исследование проблем экономического роста заняло важное место в макроэкономике. Ряд экономистов и политиков говорят о необходимости прекращения экономического роста и о развитии экономики, под которым понимают качественные преобразования при неизменном объеме производства. Свою точку зрения они подкрепляют следующими аргументами:

1) природные ресурсы исчерпаемы;

2) окружающая среда загрязняется в результате антропогенного воздействия;

3) экономический рост не решает социально-экономических проблем в обществе (бедность);

4) экономический рост порождает неуверенность среди людей, т. к. приводит к сдвигам в структуре спроса на рабочую силу, что, в свою очередь, ведет к структурной безработице;

5) экономический рост осуществляется медленнее, чем растут потребности людей, поэтому увеличивается неудовлетворенность в обществе, которая принимает форму отчуждения человека от принятия жизненно

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

важных решений и невозможности реализации возможностей человека.

Вместе с тем, в экономической литературе выдвигаются аргументы, требующие продолжения экономического роста, т. к. он:

1) позволяет смягчить противоречия между потребностями и ограниченностью ресурсов и тем самым поднять уровень жизни;

2) позволяет решить проблемы защиты окружающей среды, т. к. создаются новые технологии, имеющие меньшее воздействие на природу;

3) обеспечивает более справедливое распределение доходов в обществе и позволяет решать проблему бедности;

4) не связан прямо и непосредственно с проблемами отчуждения и удовлетворенности человека от участия в производстве (неэкономические соображения).

Экономический рост приводит к повышению уровня жизни населения и позволяет опровергнуть утверждение Томаса Мальтуса о том, что по мере развития общества будет происходить обнищание населения, т. к. численность населения увеличивается в прогрессии, близкой к геометрической, а производство продуктов питания увеличивается в арифметической прогрессии. Наступит момент, когда часть населения начнет физически голодать в результате нехватки продуктов питания и умирать в результате голода. Поэтому в экономике должно поддерживаться равновесие между производством продуктов питания и численностью населения. Мальтус сделал этот вывод исходя из предпосылки, что технология производства остается неизменной и увеличение производства продукции осуществляется экстенсивным образом, что приводит к убыванию предельной производительности (рис. 8.1).

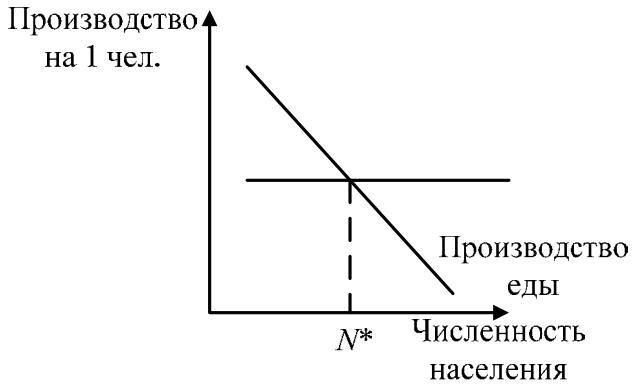

Рис. 8.1. Равновесие в обществе по Мальтусу

Положение Мальтуса о том, что рост численности населения превышает темп роста производства продуктов питания, сохраняет в настоящее время свое значение только для наименее развитых стран. В развитых странах за счет НТП производство продовольствия растет достаточно быстро и позволяет не только полностью удовлетворять потребности своего населения, но и экспортировать часть продовольствия в другие страны.

Как уже отмечалось, экономический рост действует как тенденция, наблюдается в среднесрочном и долгосрочном периодах. Он подразумевает не только производство большего количества товаров и услуг, но и расширенное воспроизводство факторов производства, общественных отношений, складывающихся на всех стадиях производства.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Проблема экономического роста в настоящее время развивается по следующим направлениям.

1. Тенденции и источники экономического роста.

2. Обеспечение долговременной устойчивости экономического роста. Это означает, по мнению Солоу, что «будет ли экономика, не находящаяся первоначально в устойчивом состоянии, способна прийти в него, если она развивается при соблюдении определенных правил игры». ***Устойчивое состояние*** подразумевает, что экономика характеризуется стабильными темпами роста производительности труда и национального дохода, роста капитала и капиталовооруженности труда, тенденцией к постоянному отношению капиталоемкости продукции и устойчивостью нормы прибыли и доли прибыли в национальном доходе.

3. Последствия выбираемой модели технологической политики экономического роста.

4. Темпы обновления структуры народного хозяйства.

5. Измерение факторов и результатов экономического роста. Большинство экономистов согласны, что экономический рост, измеряемый официальной статистикой и рассматриваемый в большинстве моделей, не может полностью отразить изменения благосостояния людей, т. к.:

– включаются только те виды деятельности, результаты которых имеют рыночную оценку;

– невозможно полностью оценить появление новых товаров в структуре потребления и учесть улучшение качества продукции;

– слабо учитываются затраты на охрану окружающей среды, которые приводят к изменениям условий жизни человека;

– недостаточно полно учитывается сфера услуг, особенно услуг, предоставляемых государством бесплатно или на льготных условиях;

– учитывается только материальное благосостояние без учета социальных, духовных и прочих аспектов благополучия человека.

8.1.2. Факторы и типы экономического роста

Экономический рост может осуществляться за счет факторов, которые классифицируются в зависимости от характера воздействия на ВВП. Выделяют ***факторы экономического роста*** со стороны:

– ***предложения***:

1) количество и качество природных ресурсов;
2) количество и качество труда;
3) объем основного капитала;
4) технология;

– ***спроса*** субъектов на товары и услуги, т. к. именно от способности хозяйствующих субъектов потребить произведенные товары зависит желание и возможность предпринимателей расширять свое производство;

– ***распределения*** факторов производства в рамках национальной экономики. Если ресурсы распределены между предпринимателями и отраслями оптимальным образом, то это позволяет получить максимально возможный объем экономических благ и, соответственно, ускорить экономическое развитие.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

При этом ведущую роль играют факторы со стороны предложения. Общее взаимодействие всех этих факторов отражает кривая производственных возможностей.

По способу воздействия на экономический рост различают прямые и косвенные факторы. ***Прямыми*** считаются факторы, которые делают рост физически возможным. Характеристика прямых факторов экономического роста представлена в таблице (табл. 8.1).

Табл. 8.1. Прямые факторы экономического роста

Фактор	Количественный показатель фактора	Способ наилучшего использования фактора	Показатели эффективности использования
Природные ресурсы	Различный для каждого вида данных ресурсов	Наиболее полное извлечение, комплексная и глубокая переработка сырья	Снижение материалоемкости продукции
Трудовые ресурсы	Численность трудоспособного населения	Совершенствование образования, профессиональной подготовки, улучшение условий труда, профилактика заболеваний и др.	Рост производительности труда
Предпринимательские способности	Образование, талант, трудолюбие, преданность идее национального прогресса	Государственное поощрение предпринимательской деятельности	Рост показателей эффективности производства
Основные производственные фонды	Цена единицы производственной мощности, одного рабочего места	Совершенствование технологии и организации производства	Рост фондоотдачи, повышение качества продукции, производительности труда
Научно-технический прогресс	Уровень затрат на единицу продукции	Развитие НИОКР, лучшее использование результатов НИОКР	Рост показателей эффективности производства, улучшение состояния окружающей среды
Совокупный спрос	Объем совокупного спроса в стоимостном выражении	Поощрение спроса путем снижения цен, инфляции, развития кредитной системы	Рост показателей эффективности производства

Косвенные факторы – это условия, позволяющие реализовать имеющиеся у общества возможности экономического роста. Такие условия создаются факторами спроса и распределения:

– снижение степени монополизации рынка;
– налоговый климат в экономике;
– эффективность кредитно-банковской системы;
– рост потребительских, инвестиционных и государственных расходов;
– расширение экспортных поставок;

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– возможности перераспределения производственных ресурсов в экономике и действующая система распределения доходов.

В целом, все факторы можно разделить по характеру воздействия на экономический рост:

– ***экстенсивные*** факторы, которые обеспечивают экономический рост за счет роста численности занятых и роста среднего количества отработанных часов;

– ***интенсивные*** факторы, которые содействуют росту производительности труда:

а) НТП;
б) объем капиталовложений;
в) образование и профессиональная подготовка;
г) эффективность размещения ресурсов;
д) прочие:
1) качество управления;
2) законодательное регулирование в экономике;
3) социальная, культурная, политическая среда;
4) монополизация экономики;
5) гибкость ценообразования;
6) степень вхождения в мировую экономику.

Интенсивный тип экономического роста проявляется не только в производительности труда, но и в снижении фондоемкости и материалоемкости ВВП.

Снизить фондоемкость можно за счет:

– преобладания в новой технике оборудования, характеризующегося большей производительностью при меньшей капиталоемкости;

– экономии на пассивных элементах – средствах труда (здания, сооружения) и увеличении активных элементов (оборудование);

– сокращения сроков производственного строительства;

– модернизации и реконструкции производственного аппарата;

– использования преимуществ высокоспециализированного и массового производства.

Снизить материалоемкость можно в результате:

– создания индустриально-сырьевой базы и снижения удельного веса натурального сырья за счет увеличения дозы синтетического сырья;

– роста потребления полуфабрикатов;

– комплексного, безотходного использования сырья;

– уменьшения габаритов машин и оборудования на единицу мощности.

Экономический рост в современных условиях характеризуется ***новым качеством***, т. е. замедляются темпы роста экономики, но в результате того, что растет общий объем ВВП, каждый процент экономического роста становится более весомым с точки зрения наполненности качественными и новыми товарами и услугами, что позволяет лучше удовлетворить потребности людей, повысить уровень и качество жизни, перейти на постиндустриальную стадию развития.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

8.1.3. НТП и экономический рост

Экономический рост характеризуется приближением к своему пределу, за которым развитие экономики становится опасным для существования человека ввиду техногенного воздействия на окружающую среду.

НТП является важнейшим фактором экономического роста в современных условиях. В экономике он представляется в двух аспектах:

1) процесс создания новых знаний;
2) процесс внедрения новых знаний в производство (***инновации***).

Эти процессы тесно взаимосвязаны и обусловливают друг друга. Новые знания могут превращаться в инновации только в том случае, если для этого есть необходимые условия:

– спрос на продукцию, в производстве которой используются новые знания;

– достаточно квалифицированная рабочая сила, которая способна освоить и применить новые знания;

– средства производства, с помощью которых могут реализовываться новые знания;

– коммерческая ценность новых знаний – объем прибыли, который может быть дополнительно получен;

– время, в течение которого могут быть освоены новые знания;

– позиции конкурентов и их возможности создать аналогичные или лучшие технологии и товары.

Анализ развития НТП показывает, что менее половины научных открытий реализуется в инновации в течение двух лет после их получения. При этом главное препятствие для внедрения – коммерческая ценность. Основным мотивом развития НТП является прежде всего стремление к прибыли, которая гарантируется существующей патентной системой. Это проявляется в том, что владелец патента получает монопольное право на использование открытия в течение определенного периода времени.

В рыночной экономике результаты НТП появляются в результате деятельности учебных заведений, государственных научных лабораторий, частных фирм. Существует определенная специализация учреждений на типе исследования. Так, в государственных научных лабораториях проводятся в основном фундаментальные научные исследования, результаты которых не имеют прямого выхода в производство. В частном секторе более 70 % научных работ носят прикладной характер. Финансирование научных работ осуществляется в пределах 2,0–3,0 % ВВП и распределяется примерно поровну между государственным и частным секторами.

Сфера научных исследований характеризуется высокой неопределенностью, высокой степенью риска и доходностью. Высокая доходность НИР и их роль в конкурентной борьбе привела к созданию Й. Шумпетером

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

теории новатора. Согласно теории новатора, экономика первоначально находится в состоянии равновесия. Появляется фирма-новатор, которая внедряет в свое производство новшество, в результате чего она увеличивает спрос на факторы производства, растут объем ее производства и прибыль. Это означает нарушение равновесия и начало экономического роста. Другие фирмы устремляются за ней и предъявляют повышенный спрос на факторы производства, что приводит к росту цен на факторы производства и экономическому росту в стране. Эту конкуренцию не выдерживают наиболее слабые фирмы и разоряются. Оставшиеся фирмы внедряют в свое производство то новшество, которое разработал новатор, и экономика опять стабилизируется до тех пор, пока не появляется новая фирма-новатор. Так как процесс научных исследований и внедрения инноваций осуществляется практически непрерывно и одновременно во многих фирмах, то экономический рост является устойчивым процессом.

Инновации могут воплощаться в:

– физическом и человеческом капитале;

– технологии;

– предметах труда;

– организации и управлении производством.

НТП с точки зрения материализации его результатов может быть:

– ***капиталосберегающим,*** если в результате внедрения новых технологий производительность труда повышается в большей степени, чем производительность капитала. Объем используемых факторов производства растет, но происходит относительное замещение капитала трудом, что делает такую экономику трудоизбыточной. Такой тип НТП рекомендуется для стран с избыточным трудоспособным населением, т. к. предполагает создание дополнительных рабочих мест;

– ***трудосберегающим***, если в результате внедрения новых технологий производительность капитала растет быстрее, чем производительность труда. В результате этого в производстве происходит замещение труда капиталом и, как следствие, растет капиталовооруженность труда при сокращении объема использования труда;

– ***нейтральным***, если в результате внедрения новых технологий растет одновременно производительность труда и капитала, а соотношение между трудом и капиталом остается неизменным (рис. 8.2).

НТП в экономическом анализе рассматривается как автономный и нейтральный. ***Автономность НТП*** означает, что развитие научных исследований и внедрение инноваций в производство не обусловлены ростом экономики и используемых факторов производства. НТП порождается закономерностями развития науки как особой сферы человеческой деятельности, развивающейся по своим законам.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

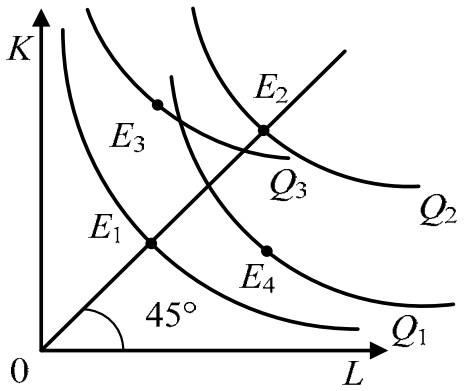

Рис. 8.2.Типы НТП: E_1 – исходный момент; E_2 – экономический рост нейтрального типа; E_3 – трудосберегающий тип экономического роста; E_4 – капиталосберегающий тип экономического роста

Нейтральность НТП бывает нескольких типов.

Нейтральность НТП по Хиксу означает, что предельная норма технологического замещения на протяжении рассматриваемого периода времени является постоянной, объемы использования факторов производства и доходы собственников факторов производства растут в одинаковой степени.

Нейтральность НТП по Харроду означает, что средняя и предельная производительность капитала остается неизменной. Остается неизменным и соотношение между уровнем процента и коэффициентом капиталоотдачи:

$$r = \frac{\partial Y}{\partial K}.$$

Если выполняется это условие, то владелец капитала имеет наилучшие условия для инвестирования в тех случаях, когда доход от использования принадлежащих ему факторов производства будет равен существующей ставке процента. Суть данного вида нейтральности НТП заключается в том, что, несмотря на рост капиталовооруженности труда, предельная производительность капитала не снизилась, как это должно было быть при отсутствии НТП. Рассматриваемый вид НТП как бы увеличивает объем труда в той же степени, в какой растет капитал, и поэтому предельная производительность капитала не меняется.

Нейтральность НТП по Солоу обратна нейтральности НТП по Харроду. НТП нейтрален, если сохраняется неизменным соотношение между размером заработной платы и предельной производительностью труда:

$$W = \frac{\partial Y}{\partial L}.$$

В этом случае НТП обеспечивает равновесие между приростом численности используемой рабочей силы и изменением объема капитала, что означает поддержание равновесия на рынке труда при неизменном уровне зарплаты.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

8.2. Неоклассические модели экономического роста

8.2.1. Общие подходы к проблеме моделирования в неоклассике

Многообразие и многогранность экономического роста обусловливают появление различных теоретических моделей. Существуют однофакторные, двухфакторные и многофакторные модели, статические и динамические, неокейнсианские, неоклассические, модели «затраты–выпуск», прогнозные модели переходного периода.

Первые неоклассические модели роста появились на рубеже 1950–60-х гг., когда на первый план выдвинулась проблема достижения потенциально возможных темпов роста путем внедрения новой техники, повышения производительности труда и улучшения организации производства.

Главные представители этого направления – Р. Солоу, Дж. Мид, А. Льюис. Методологической основой их моделей роста послужили классическая теория факторов производства и теория предельной производительности.

Классические модели строятся на следующих допущениях:

– имеется два однородных по своему характеру фактора (труд и капитал), которые создают однородный продукт;

– преобладает свободная конкуренция, в результате чего каждый фактор получает доход, равный предельному продукту. Поэтому распределение дохода одновременно показывает вклад каждого фактора в стоимость товара;

– в экономике полная занятость;

– сбережения равны инвестициям, поэтому не существует проблемы сбыта;

– увеличение масштаба производства не влияет на эффективность, т. е. действует постоянный эффект масштаба производства;

– эластичность замещения факторов производства равна единице, и поэтому изменение соотношения между зарплатой и прибылью вызывает аналогичное изменение соотношения между трудом и капиталом, и наоборот;

– предельная производительность факторов производства при неизменной технологии производства падает, т. к. действует закон убывающей предельной производительности;

– технологический процесс нейтрален и автономен;

– капитал является однородным, способным гибко реагировать на изменение в соотношении цен на факторы производства.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

8.2.2. Производственная функция и ее использование в моделировании

В основе моделирования темпов экономического роста и объема ВВП лежит производственная функция. Она строится на основе эмпирических рядов объема производства и используемых ресурсов, т. е. как уравнение многофакторной регрессии. Важное преимущество производственных функций в том, что они учитывают сочетание всех основных производственных факторов. В наиболее общем виде производственная функция записывается в виде

$$Y = f(K, L) \text{ или } Y = \frac{\partial Y}{\partial K}K + \frac{\partial Y}{\partial L}L,$$

где $\frac{\partial Y}{\partial K}$ – производительность капитала; $\frac{\partial Y}{\partial L}$ – производительность труда; K – объем капитала; L – объем труда.

В основе многофакторных зависимостей результатов производства лежит технологический способ соединения его факторов. Каждая технология характеризуется определенным соотношением между живым и овеществленным трудом, позволяющим достигнуть заданного уровня производительности труда.

Между объемом средств труда и численностью занятых складываются объективные соотношения, выражаемые капиталовооруженностью труда, которая является частной характеристикой технологического соединения факторов производства и показывает оснащенность работника средствами труда. В экономике наблюдается рост капиталовооруженности труда во времени, что является средством повышения производительности. Рост капиталовооруженности отражает замену живого труда средствами труда и технологический прогресс.

Расчеты показывают, что количественную взаимосвязь между потоками производительности труда и его капиталовооруженностью можно достаточно точно описать степенной функцией вида

$$P = AB^{\gamma},$$

где P – производительность труда; A – коэффициент масштаба производства; B – капиталовооруженность труда; γ – коэффициент эластичности производительности труда по его капиталовооруженности, показывающий, на сколько процентов растет производительность труда при росте капиталовооруженности труда на 1 %.

Данная степенная зависимость выступает в качестве опорной при

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

моделировании многофакторных взаимосвязей между результатами и факторами производства. На базе рассматриваемой зависимости разрабатываются различные подходы к определению влияния факторов производства на его результаты, разграничению форм технологического прогресса и темпов экономического роста.

Производственная функция строится на *гипотезах:*

– непрерывности;

– аддитивности, т. е. объединение усилий двух групп даст результаты по меньшей мере такие же хорошие, как и результаты, достигнутые при раздельном производстве этих групп, следовательно, кооперация групп не может дать худшие результаты;

– делимости, т. е. любой производственный процесс может осуществляться в сокращенных масштабах.

Опираясь на эти гипотезы, можно сформулировать *свойства* производственной функции:

– постоянная отдача, т. е. удвоение факторов производства приводит к удвоению объема производства. Если опустить гипотезы аддитивности и делимости, то можно получить возрастающую и убывающую отдачу;

– убывание предельной производительности.

Производственные функции бывают однофакторные и многофакторные.

Темпы экономического роста определяются с учетом влияния факторов производства. Соответственно, расчет может производиться на основе:

– изменения численности занятых в материальном производстве и производительности их труда;

– динамики капитала и изменения эффективности его использования.

В первом случае темпы прироста численности работников могут быть определены на основе данных демографической статистики, отчетных балансов трудовых ресурсов. Повышение производительности труда можно рассчитать исходя из намеченных мер по росту капиталовооруженности труда, энерговооруженности и сложившегося соотношения этих показателей с производительностью.

$$I_{эк.роста} = I_{производ.\ труда}\, I_{численности\ рабочих}.$$

При втором методе расчета необходимо рассчитать прирост капитала в прогнозируемом периоде и ожидаемый уровень капиталоотдачи:

$$I_{эк.роста} = I_{капитала}\, I_{капиталоотдачи}.$$

Наиболее верным является использование не однофакторных, а многофакторных моделей, т. к. они дают более точные результаты.

Ч. Кобб и П. Дуглас в рамках неоклассической теории сформировали

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

теорию многофакторной производственной функции. В общем виде она может быть представлена уравнением

$$Y = AK^{\alpha}L^{\beta},$$

$$\alpha + \beta = 1,$$

где A – коэффициент пропорциональности; K и L – объемы капитала и труда, которыми располагает экономика; α и β – коэффициенты эластичности, показывающие степень влияния изменения капитала и труда на рост объема производства.

На основе статистических данных о динамике основного капитала, отработанных человекочасов рабочих и служащих и физического объема продукции обрабатывающей промышленности США за 1899–1922 гг. эмпирическим путем Кобб и Дуглас определили следующие параметры производственной функции:

$$Y = 1{,}01K^{0{,}25}L^{0{,}75}.$$

Увеличение затрат капитала на 1 % вызывает приращение объема производства на 0,25; увеличение затрат труда на 1 % соответственно увеличивает объем выпуска на 0,75.

Дальнейшее развитие этой теории привело к появлению новых моделей производственной функции. Стали считать, что традиционная форма функции Кобба–Дугласа отражает экстенсивный тип развития экономики. Для того чтобы отразить интенсивный тип, необходимо, чтобы сумма коэффициентов эластичности была больше единицы. Если она меньше единицы, то экономика развивается замедляющимся темпом.

Развитие НТП привело к включению в модель новых факторов. Наиболее известна модель Тинбергена

$$Y = AK^{\alpha}L^{\beta}e^{rt},$$

где e – основание натурального логарифма; r – темп НТП; t – рассматриваемый период времени.

На основе теории производственной функции была сформулирована теория экономического роста Мида, которая преобразует модель экономического роста в уравнение приростов

$$y = Uk + Ql + r,$$

где y – темп прироста ВВП, %; U – доля дохода, получаемая за счет капитала; k – темп прироста капитала, %; Q – доля дохода, получаемая за счет труда; l – темп прироста труда, %; r – темп прироста ВВП, вызываемый технологическим прогрессом нейтрального типа, %, соответствует

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

коэффициенту пропорциональности.

В этих моделях предполагалось, что соотношение между факторами производства по мере экономического роста не меняется и, соответственно, соотношение доходов, которые получают собственники факторов производства, также остается неизменным. Однако в последнее время появились новые модели, которые отражают изменения соотношений между факторами производства по мере экономического развития страны. Одной из таких моделей с переменной эластичностью факторов производства является функция вида

$$Y = AK^{\nu(1-hw)}\left(L + \left(w-1\right)K\right)^{\nu hw},$$

где h – параметр распределения, характеризующий степень интенсивности использования капитала при данной технологии; w – параметр замены, характеризующий легкость, с которой технология разрешает труду быть замененным капиталом; ν – коэффициент, характеризующий степень эластичности.

8.2.3. Модель Солоу

Наибольшую известность в классической теории получила ***модель Солоу***. В своей, ставшей классической, работе «A contribution to the Theory Economic Growth» (1956) Р. Солоу показал, что стабильность динамического равновесия в модели Е. Домара является следствием предпосылки о том, что производственные факторы являются невзаимозаменяемыми. В своей работе он строит модель, отличающуюся от модели Е. Домара. Во-первых, в его модели производственные факторы являются взаимозаменяемыми, во-вторых, он рассматривает экономику, в которой все рынки являются совершенно конкурентными. С помощью этой модели Солоу получает противоположные выводы относительно динамического развития экономики.

При анализе экономического роста Солоу считает, что:

– стоимость продукции создается всеми производственными факторами, т. е. модель является многофакторной;

– каждый фактор производства вносит свой вклад в создание стоимости продукции в соответствии со своими предельными продуктами и получает доход, равный предельному продукту;

– существует количественная зависимость между выпуском продукции и ресурсами, необходимыми для ее производства;

– существует взаимозависимость факторов производства.

Солоу использует производственную функцию $Y = f\left(K, L\right)$, т. к. считает, что земля как фактор производства остается неизменной по своему объему и воздействию на результат производства. Разделив обе части фун-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

кции на объем используемого труда, он переводит ее в показатели, характеризующие объем производства на единицу труда. Производственная функция принимает вид:

$$\frac{Y}{L} = f\left(\frac{K}{L}, 1\right),$$

где $\frac{Y}{L}$ – производительность общественного труда одного работника, $\frac{Y}{L} = y$; $\frac{K}{L}$ – капиталовооруженность труда, показывающая количество капитала, приходящегося на одного работника, $\frac{K}{L} = k$.

С учетом этого производственная функция выражает зависимость между капиталовооруженностью единицы труда и его производительностью и принимает вид:

$$y = f(k).$$

Графически можно определить зависимость между производительностью и установившейся капиталовооруженностью. Так как действует закон убывающей предельной производительности, то растет капиталовооруженность труда (кривая становится все более пологой) (рис. 8.3).

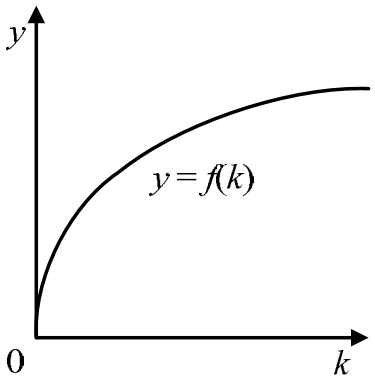

Рис. 8.3. Производственная функция Солоу

Результаты производства можно рассматривать двояко:

– с точки зрения производства. Производительность одного работника характеризуется объемом производства, приходящимся на одного работника. С точки зрения конечного потребления продукция, произведенная каждым работником, распадается на потребительские *c* и инвестиционные *i* блага, приходящиеся на одного работника;

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– с точки зрения потребления. В то же время каждый работник получает доход, равный его вкладу в производство, и направляет его на потребление *c* и сбережения *s*.

Так как полученный доход работника равен произведенному им продукту, то сбережения должны быть равны инвестициям:

$$\left.\begin{aligned} y &= c + i; \\ y &= c + s; \end{aligned}\right\} \text{ следовательно } i = s.$$

Выразим потребление *c* через его долю в общем объеме произведенного продукта:

$$c = (1 - s)y.$$

Данное выражение подставим в объем производства, приходящийся на одного работника:

$$y = (1 - s)y + i.$$

Преобразовав уравнение, получим зависимость инвестиций от нормы сбережений и объема производства на одного работника:

$$y = y - sy + i;$$

$$sy = i.$$

Равенство сбережений и инвестиций может быть преобразовано в функциональную зависимость инвестиций от объема производства, который приходится на одного работника и зависит от капиталовооруженности труда этого работника.

Чем выше уровень капиталовооруженности *k*, тем выше объем производства *f*(*k*) и больше инвестиции *i*. Уравнение, которое включает в себя производственную функцию и функцию потребления, связывает существующие запасы капитала *k* с накоплением нового капитала *i*:

$$i = sf(k).$$

При этом норма сбережений *s* рассматривается как величина в интервале [0; 1]; $0 \le s \le 1$ (рис. 8.4).

Инвестиционная функция в различных странах зависит от нормы сбережений. Модель Солоу показывает, что норма сбережений является

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ключевым элементом величины устойчивой капиталовооруженности. Если норма сбережений более высокая, то экономика будет иметь при прочих равных больший запас капитала и более высокий уровень производства. Более высокие сбережения ведут к более быстрому росту, но это ускорение имеет краткосрочный характер. Увеличение нормы сбережений обеспечивает рост до тех пор, пока экономика не достигнет нового устойчивого состояния. Если в экономике поддерживается высокая норма сбережений, то и капиталовооруженность, и производительность будут высоки, но сохранить высокие темпы экономического роста в долгосрочном периоде не удастся. Тем самым экономический рост определяется политикой государства, направленной на стимулирование сбережений.

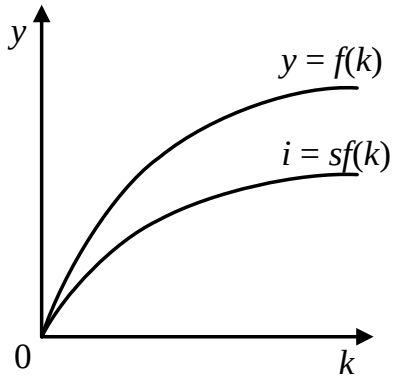

Рис. 8.4. Функция инвестиций

Необходимым условием развития экономики является наличие определенного запаса капитала. В процессе производства он подвергается износу и нуждается в замене. Для того чтобы обеспечить непрерывность процесса производства в неизменных масштабах, изнашивающийся капитал надо восстановить с помощью фонда амортизации. Размер его зависит от запаса капитала на одного работника k и нормы амортизации δ. Размер фонда равен произведению нормы амортизации на запас капитала, приходящийся на одного работника δk (рис. 8.5).

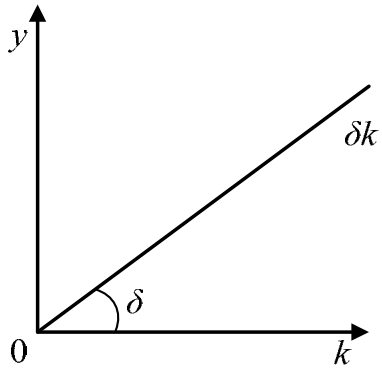

Рис. 8.5. Функция инвестиций, направленных на замену изношенного капитала

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В условии равновесия (рис. 8.6) инвестиции должны быть равны тому запасу капитала, который изнашивается и нуждается в замене:

$$\delta k = sf\left(k\right).$$

Если же инвестиции меньше необходимого запаса капитала, то не все изношенные машины и оборудование заменяются новыми и создаются условия для сокращения объема производства в будущем. Если же инвестиции больше требуемого для восстановления запаса капитала, то существуют чистые инвестиции, за счет которых приобретается новое оборудование и обеспечивается экономический рост. Таким образом, равенство запаса капитала и инвестиций является необходимым условием, обеспечивающим равновесие в экономике в долгосрочном периоде ввиду того, что все факторы производства, потребности и ресурсы будут сбалансированы. Запас капитала, который обеспечивает такое равенство, называется устойчивым запасом капитала и обозначается k^*. При достижении k^* экономика находится в состоянии долгосрочного равновесия. Равновесие является устойчивым, поскольку независимо от исходного значения k экономика будет стремиться к исходному равновесному состоянию, т. е. k^*.

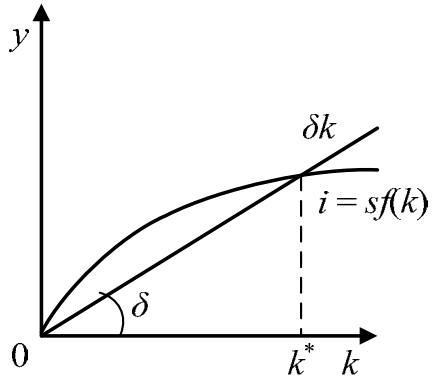

Рис. 8.6. Равновесие в экономике

Солоу сформулировал условие равновесия в экономике, которое характеризует устойчивое состояние в экономике с наивысшим уровнем потребления. Это условие имело важное значение. В экономической теории рассматривается проблема повышения благосостояния домохозяйств, увеличения их потребительских возможностей. Решение данной проблемы требует определения нормы накопления, дающей максимальный уровень потребления для данной экономики. Такого рода решение было предложено Э. Фелпсом и получило название «золотое правило» накопления. Экономический смысл задачи выбора состоит в том, что не всякое увеличение капиталовооруженности труда работника благоприятно для уровня потребления. С одной стороны, рост капиталовооруженности увеличивает

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

объем производства, а следовательно, увеличивает часть его, идущую на потребление. С другой стороны, с ростом уровня капиталовооруженности увеличивается объем инвестиций, необходимых для поддержания этого уровня капиталовооружености при росте населения и износе капитала, что ведет к сокращению потребления.

«Золотое правило» накопления Э. Фелпса гласит, что если норма сбережений равна эластичности выпуска по капиталу, то в растущей с постоянным темпом экономике средняя норма потребления достигает максимума при полном использовании труда и капитала.

С учетом того, что потребительские расходы рассчитываются как разность между объемом производства и расходами на инвестиции, то можно, используя состояние экономики в условиях устойчивого запаса капитала, представить данную зависимость в следующем виде:

$$c = y - i.$$

Функция производства имеет вид:

$$y = f\left(k^*\right),$$

где k^* – устойчивый запас капитала, приходящийся на одного работника.

Функцию инвестиций определим следующим образом:

$$i = sf\left(k^*\right) = \delta k^*.$$

Преобразуем функцию потребления, подставив соответствующие значения:

$$c^* = f\left(k^*\right) - \delta k^* \to \max.$$

Чтобы найти максимальное значение этой функции, необходимо взять производную и приравнять к нулю. В этом случае

$$f'\left(k^*\right) - \left(\delta k^*\right) = 0.$$

Решение приводит к условию, когда обеспечивается максимальное потребление:

$$\delta = f'\left(k^*\right).$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

С учетом того, что производная функции будет равна предельному продукту капитала MP_k, «золотое правило» принимает вид:

$$\delta = MP_k.$$

Если выполнить это условие, то экономика будет в состоянии равновесия и обеспечится максимальный уровень потребления. Данное условие получило название ***«золотое правило Солоу-Фелпса»***.

Сравнивая различные устойчивые состояния, необходимо учитывать влияние роста капиталовооруженности как на объём производства, так и на выбытие капитала. С одной стороны, если капиталовооруженность меньше уровня по «золотому правилу» k^{**}, то рост запасов капитала вызывает рост объема производства, превышающий увеличение выбытия. В этом случае потребление растет. Кривая производственной функции наклонена круче, чем линия δk^*, так что расстояние между ними (равное потреблению) растет по мере увеличения k^*. С другой стороны, если объём капитала превышает уровень «золотого правила», дальнейший рост капиталовооруженности уменьшит потребление, т. к. рост объема производства продукции окажется меньше прироста выбытия капитала. В этом случае график производственной функции является более пологим, чем линия δk^*, так что расстояние между двумя кривыми (объем потребление) сокращается по мере роста δk^*. При капиталовооруженности, соответствующей уровню «золотого правила», производственная функция и линия δk^* имеют одинаковый наклон, и потребление достигает максимального уровня (рис. 8.7).

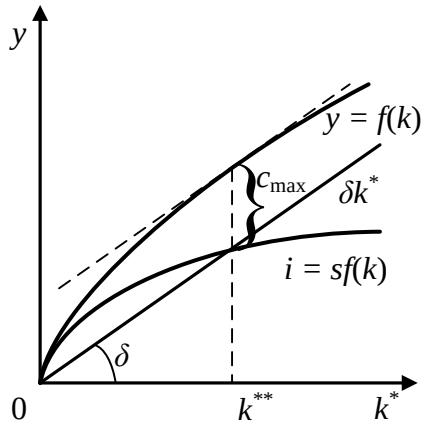

Рис. 8.7. Равновесие в модели Солоу

Часть своих доходов население тратит на потребление, часть направляет на сбережения. И в зависимости от того, как соотносится фактический запас капитала, полученный в результате сбережений, с запасом капитала по «золотому правилу» можно определить тенденцию развития экономики.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Если фактический запас капитала окажется больше запаса капитала по «золотому правилу», то в экономике будет наблюдаться тенденция к экономическому росту. Это означает существование чистых инвестиций, т. к. сбережения домохозяйств окажутся большими, чем необходимо средств для возмещения изношенного капитала. За счет чистых инвестиций в экономику вовлекутся новые объемы капитала, в результате чего при неизменной численности работников будет расти капиталовооруженность труда. Как следствие, возрастет производительность труда работника, расширится объем производства, увеличится потребление и улучшится благосостояние населения. При этом экономический рост будет продолжаться до тех пор, пока экономика вновь не достигнет равновесия по «золотому правилу».

Если представить объемы потребления, инвестиций и объема производства во времени (рис. 8.8), то очевидно, что первоначально ([t_1t_2]) домохозяйства для того, чтобы увеличить сбережения и инвестиции в экономике, несколько снижают свое потребление. А затем, когда стабилизируются сбережения и инвестиции в экономике, наблюдается инерционный рост объема производства и потребления [t_2t_3].

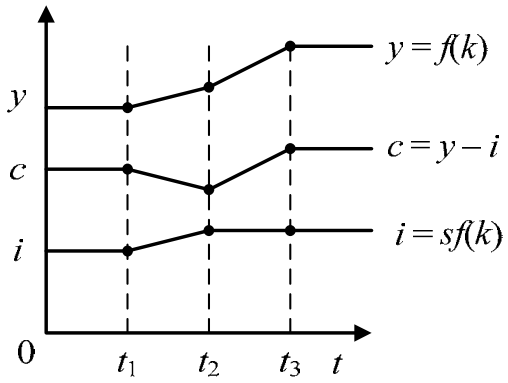

Рис. 8.8. Динамика инвестиций, потребления и объема производства

Если фактический запас капитала в экономике оказывается меньше, чем запас капитала по «золотому правилу», за счет роста потребительских расходов и сокращения сбережений, то экономика будет иметь тенденцию к падению объема производства. Это объясняется тем, что при данной норме сбережений валовые инвестиции будут не в состоянии обеспечить возмещения изношенного запаса капитала. В результате этого часть капитала будет изъята из экономики, что приведет к уменьшению объема производства. Он будет уменьшаться до тех пор, пока фактический запас капитала не будет гарантировать равенство между сбережениями и инвестициями, необходимое по «золотому правилу». При этом рост потребления в данный период времени будет приводить в конечном счете к сокращению объема потребления в будущем, т. к. недостаток инвестиций вызовет паде-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ние объема производства.

В модели Солоу норма сбережений имеет значение только до выхода экономики на траекторию устойчивого развития: чем больше величина нормы сбережений, тем выше уровень капиталовооруженности труда по «золотому правилу». Но как только экономический рост становится сбалансированным, его дальнейший темп зависит от роста населения и технического прогресса. Включение этих двух факторов позволило объяснить непрерывность экономического роста.

Вначале Солоу рассматривает экстенсивный тип роста экономики. Для этого он в исходную модель включил влияние изменения численности трудоспособного населения. При этом он вводит в модель понятие темпа роста численности населения n. Каждый вновь вступивший в производство работник нуждается в определенном запасе капитала, соответствующем существующей капиталовооруженности труда, что приводит к изменению функции инвестиций.

Если учесть постоянный темп роста населения n, то должно выполняться равенство между сбережениями и инвестициями:

$$sf(k) = (\delta + n)k.$$

Инвестиции должны обеспечить не только замещение изношенного капитала, но и новые рабочие места капиталом на уровне существующей капиталовооруженности труда работника. Для этого должна расти норма сбережений в обществе.

Темп прироста капитала можно записать как

$$\frac{dk}{k} = \frac{dK}{K} - \frac{dL}{L} = \frac{sY}{K} - n = s - \frac{L}{K} f(k) - n$$

или

$$dk^* = sf(k) - nk.$$

Это так называемое «фундаментальное уравнение» Солоу означает, что прирост капиталовооруженности труда одного работника – это то, что осталось от удельных инвестиций после того, как удалось обеспечить капитальными благами всех дополнительных работников.

Включение в модель влияния изменения численности трудоспособного населения изменяет условия «золотого правила». Экономика будет находиться в устойчивом равновесии, если

$$MP_k = \delta + n.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Экономический рост при условии, что экономика находится в состоянии равновесия, будет равен темпу роста численности трудоспособного населения, вовлекаемого в производство (рис. 8.9). При сохранении неизменной капиталовооруженности труда за счет роста численности занятого населения обеспечивается рост объема производства с y_1 до y_2.

$$n = MP_k - \delta.$$

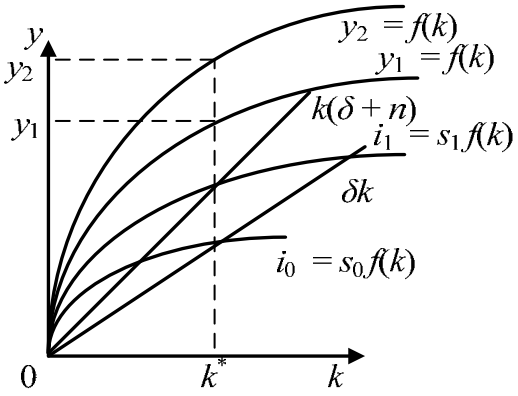

Рис. 8.9. Влияние роста численности населения на экономический рост

Интенсивный тип роста экономики Солоу объясняет влиянием НТП, который включается в модель через показатель эффективного труда. В этом случае производственная функция принимает вид:

$$y = f\left(K, LE\right),$$

где LE – эффективная единица труда, которая отражает влияние НТП на производительность работника в сфере производства.

Если производственную функцию преобразовать в функцию, характеризующую производительность единицы эффективного труда, а темп НТП обозначить как g, то для того, чтобы экономика находилась в состоянии равновесия, должно выполняться условие равновесия

$$sf\left(k\right) = k\left(\delta + n + g\right).$$

Максимальное потребление домохозяйств в условиях равновесия будет обеспечиваться в том случае, если MP_k будет достаточным для восстановления изношенного запаса капитала, предоставления оборудования для вновь вступившего в производство трудоспособного населения и обеспечения НТП необходимыми средствами и оборудованием:

$$MP_k = \delta + n + g.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Таким образом, экономика будет развиваться устойчиво с поддержанием всех необходимых пропорций, если темп предельного продукта капитала за минусом амортизации будет равным сумме темпа численности трудоспособности населения n и темпа НТП g.

$$MP_k - \delta = n + g.$$

Технический прогресс в модели Солоу является единственным условием непрерывного роста уровня жизни, т. к. лишь при его наличии наблюдается устойчивый рост объема производства на душу населения. Модель Солоу позволяет описать механизм долгосрочного экономического роста, сохраняющий равновесие в экономике и полную занятость факторов производства. Она выделяет технический прогресс как единственную основу устойчивого роста благосостояния. Чем выше темп НТП, тем быстрее развивается экономика. При этом капиталовооруженность труда одного работника остается неизменной. Следовательно, рост объема производства происходит за счет более эффективной техники, позволяющей повысить производительность труда. На рис. 8.10 это отражается в изменении угла наклона графика функции δk и более высокой кривой производственной функции.

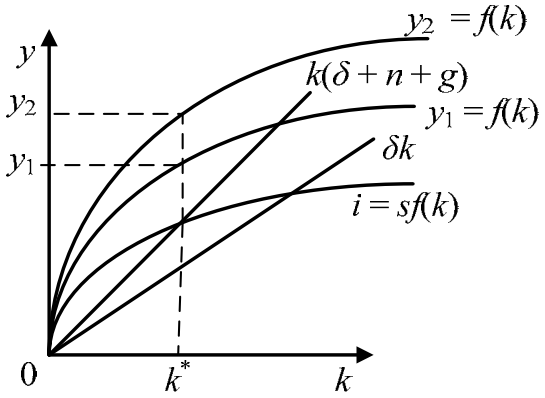

Рис. 8.10. Равновесие в модели Солоу под воздействием НТП

Модель Солоу оказалась достаточно простым и удобным аналитическим орудием. С ее помощью оказалось возможным исследовать влияние на экономический рост различных модификаций производственной функции, технического прогресса, изменения нормы сбережений и налогообложения и т. д. Усилиями самого Солоу, Мида и других экономистов модель была дезагрегирована: отдельно учитывалось производство потребительских и инвестиционных благ. Были созданы модели, учитывающие возраст капитальных благ, т. к. разные поколения обладают разной производительностью. Д. Тобин ввел в теорию экономического роста денежную массу.

Некоторым итогом современных эмпирических исследований экономического роста можно считать *стилизованные факты*, сформулированные В. Истерли и Р. Левином. В качестве стилизованных фактов они выдвигают следующие положения.

1. Накопление факторов не имеет решающего значения для большей части пере-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

крестных различий в уровнях экономического роста. Общая производительность факторов имеет решающее значение для объяснений различий в росте.

2. Дивергенция, а не конвергенция реальна для длительных периодов времени: существуют огромные и растущие различия в уровнях производства на душу населения между странами.

3. Рост не обязательно устойчив во времени, присутствуют самые разные типы поведения экономического роста в разных странах в различные периоды времени. Но накопление капитала – устойчиво и достаточно постоянно.

4. Все факторы производства растут одновременно, предполагая взаимовлияние и экстерналии.

5. Национальная политика влияет на долгосрочный экономический рост.

Очевидно, что неоклассическая теория не способна полностью объяснить эти положения. Страны не сближаются в своем развитии; наоборот, существуют устойчивые различия в уровнях развития и росте экономики. Эти различия не объясняются накоплением факторов производства. Они зависят от параметров национальной политики, т. е. субъективных параметров, воздействующих на темпы долгосрочного экономического роста.

8.3. Кейнсианские модели экономического роста

8.3.1. Общие подходы кейнсианства к моделированию

Д. М. Кейнс не рассматривал проблему динамики. Его интересовала проблема вывода экономики из неравновесного состояния в равновесное. Проблемы динамики рассматривались в работах его последователей, которые критически переработали кейнсианскую теорию макроэкономического равновесия и усовершенствовали ее. Началом такой интерпретации можно считать статью Р. Клауэра «Кейнсианская контрреволюция – теоретическая оценка», в которой он обвиняет ортодоксальное кейнсианство в невнимании к самому главному в наследии Кейнса – его пониманию капиталистического производства как процесса, постоянно рождающего неравновесие, требующего своего, отличного от равновесного, метода анализа.

Представители кейнсианства в своих моделях исследуют влияние факторов экономического роста со стороны совокупного спроса. Определяющим фактором экономического роста и его темпов является рост инвестиций, которые в модели экономического роста играют важную роль, т. к., с одной стороны, они способствуют росту национального дохода, с другой – увеличивают производственные мощности. В свою очередь, рост дохода способствует увеличению занятости.

Кейнсианские модели предназначены для определения постоянно сбалансированного темпа роста экономики, при котором все основные элементы экономической системы изменяются во времени с одинаковой скоростью при полной занятости трудоспособного населения.

Данные модели экономического роста основаны на следующих пред-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

посылках:

– экономика рассматривается в виде одной отрасли, производящей однородный и бесконечно делимый продукт;

– для производства товара необходимо два вида ресурсов: труд и капитал. Труд является невоспроизводимым фактором производства, т. к. определяется внеэкономическими факторами;

– количество труда и капитала, необходимое для производства единицы продукции, постоянно и определяется макротехнологическими параметрами экономики;

– доля национального дохода, предназначенная для сбережения, является источником для инвестиций и в рассматриваемый период времени постоянна;

– отсутствует экономия затрат при увеличении масштаба производства.

8.3.2. Модель Домара–Харрода

Наиболее известными являются неокейнсианские модели экономического роста Роя Харрода (Англия) и Евсея Домара (США), которые основаны на двух предпосылках:

1) рост национального дохода является только функцией накопления капитала, а все остальные факторы (увеличение занятости, степень использования достижений НТП, улучшение организации производства), влияющие на рост капиталоотдачи, исключаются. Таким образом, модели Харрода и Домара – это однофакторные модели. Предполагается, что спрос на капитал при данной капиталоемкости продукции зависит только от темпов роста национального дохода;

2) капиталоемкость не зависит от соотношения производственных факторов, а определяется лишь техническими условиями производства.

В экономической литературе существует модель Домара–Харрода, но т. к. имеются небольшие различия во взглядах ученых на экономический рост, то рассмотрим модель Домара и модель Харрода отдельно.

Модель Е. Домара построена на следующих предпосылках:

– экономика является закрытой;

– государство не осуществляет государственные закупки;

– все инвестиции в момент времени *t* идут на прирост капитала;

– технологический прогресс отсутствует, пропорция труда и капитала задана и является постоянной величиной, производство в момент *t* зависит только от запаса капитала;

– фактором расширения совокупного спроса и совокупного предложения является увеличение инвестиций:

а) рост совокупного спроса происходит в результате эффекта мультипликатора;

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

б) рост совокупного предложения пропорционален увеличению запаса капитала.

Домар обратил внимание на двойственность инвестиционного процесса. Инвестиции, по мнению экономиста, являются фактором создания не только дохода, но и производственных мощностей. Домар поставил вопрос: «Как должны расти инвестиции, чтобы темп прироста дохода равнялся темпу прироста производственных мощностей?».

Е. Домар исходил из того, что для сохранения полной занятости в экономике совокупный спрос должен возрастать пропорционально производственным возможностям национальной экономики. Модель экономики описывается системой из трех уравнений:

1) уравнения предложения;

2) уравнения спроса;

3) уравнения, выражающего равенство предложения и спроса.

Уравнение предложения показывает, какой прирост производственных мощностей ΔQ создают инвестиции:

$$\Delta Q = Is,$$

где s – средняя производительность инвестиций, т. е. капиталоотдача.

Уравнение спроса показывает, на какую величину должен возрасти спрос, чтобы занять дополнительные мощности. Согласно теории мультипликатора, при любой предельной склонности к потреблению MPC прирост национального дохода ΔY является результатом мультипликативного воздействия дополнительных инвестиций ΔI:

$$\Delta Y = \Delta I \frac{1}{MPS}.$$

Равновесие между спросом и предложением можно выразить следующим образом:

$$P_{t+1} - P_t = Y_{t+1} - Y_t,$$

где P – производственные возможности; Y – доход (объем ВВП); t – базовый период; $t+1$ – текущий период.

Изменение производственных возможностей зависит от изменения объема национальных ресурсов, наличия рабочей силы, объема капитала, состояния техники. Е. Домар объединил все эти факторы, рассматривая изменения величины капитала через объем чистых инвестиций и их производительность. В результате он установил зависимость между изменениями производственных мощностей и объемами чистых инвестиций, считая производительность неизменной величиной на протяжении всего рассмат-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

риваемого периода времени (технология производства не меняется):

$$P_{t+1} - P_t = I_t s.$$

С учетом того, что часть капитала подвергается износу и заменяется новым современным капиталом, производственные мощности увеличиваются в иной степени, чем от чистых инвестиций и их производительности. Чтобы учесть влияние износа на прирост производственных мощностей, Домар вводит коэффициент δ, который показывает среднюю потенциальную производительность инвестиций и является постоянной величиной. С учетом этого коэффициента изменение производственных мощностей принимает вид:

$$P_{t+1} - P_t = I_t \delta.$$

Рассмотрев изменение производственных мощностей, Домар переходит к анализу факторов, которые определяют изменения ВВП и дохода. При этом он увязывает их с инвестициями, осуществляемыми за рассмотренный период времени, используя концепцию мультипликатора, что позволяет выразить зависимость изменений ВВП от инвестиций следующим образом:

$$Y_{t+1} - Y_t = \Delta Y_t = \frac{\Delta I_t}{MPS} = \frac{I_{t+1} - I_t}{MPS}.$$

Предельную склонность к сбережению Домар выразил через α.

Он приравнивает новую запись прироста производственных мощностей к приросту ВВП:

$$I_t \delta = \frac{I_{t+1} - I_t}{\alpha}.$$

Преобразование приводит к установлению зависимости темпа инвестиций от средней производительности инвестиций и предельной склонности к сбережению:

$$\frac{I_{t+1} - I_t}{I_t} = \delta\alpha.$$

Отсюда Домар делает вывод, что величина ВВП должна изменяться таким же темпом, как и прирост инвестиций, т. к. величины δ и α в рассмотренном периоде являются постоянными:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$\frac{I_{t+1} - I_t}{I_t} = \delta\alpha = \frac{Y_{t+1} - Y_t}{Y_t}.$$

Таким образом, если в экономике полная занятость, то равновесный рост обеспечивается при сохранении равенства приростов инвестиций и сбережений и поддержания темпа развития экономики на уровне, определяемом произведением предельной склонности к сбережению и средней производительности инвестиций.

Модель Домара позволяет определить темп, с которым должны постоянно расти инвестиции. Только постоянно растущая аккумуляция капитала обеспечивает динамическое равновесие между совокупным спросом и совокупным предложением.

Таким образом, на основе анализа модели Домара можно сделать следующие выводы об экономическом росте:

– если экономика первоначально не находится на равновесной траектории развития, то в своем долгосрочном развитии она будет отдаляться все дальше и дальше от траектории, т. к. будет иметь место недостаточный или избыточный, а не требуемый для экономического роста запас капитала. Этот вывод получил название «парадокс Домара»;

– экономике необходимо вмешательство государства, для того чтобы она оказалась на равновесной траектории.

Слабым местом этой модели является отсутствие функции спроса на инвестиции, что приводит к невозможности обоснования того, как быстро будут изменяться автономные инвестиции, не определяемые изменением ВВП и производственных мощностей.

Рой Харрод впервые рассмотрел проблему экономического роста в статье 1939 г. «Очерк теории динамики». В 1948 г. он опубликовал книгу «К теории экономической динамики», в которой развил сформулированные в статье положения. Идеи, лежащие в основе его модели, высказывались экономистами стокгольмской школы (Г. Кассель, Э. Лундберг) раньше Харрода, но получили широкую известность только после выхода его книги.

Существует несколько вариантов записи модели Харрода, принадлежащих ему самому и его последователям. Но во всех случаях модель состоит из трех частей:

1) уравнение фактического темпа роста;

2) уравнение гарантированного темпа роста;

3) уравнение естественного темпа роста.

Для своего анализа Харрод вводит некоторые новые обозначения.

G – темп прироста дохода или выпуска продукции, определяемый следующим образом:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$G = \frac{\Delta Y}{Y}.$$

c – коэффициент приростной капиталоемкости (отношение между новым капиталом, представленным в виде инвестиций, вложенных в экономику в единицу времени, и приростом ВВП, осуществляемым за этот же период). Это отношение Харрод называет капитальным коэффициентом (фактически это акселератор):

$$c = \frac{I}{\Delta Y}.$$

Модель Харрода действует при двух условиях:

1) инвестиции являются автономными, т. е. капитальный коэффициент *c* не меняется;

2) ставка процента на протяжении рассмотренного периода постоянна.

Харрод ставит задачу определить такой темп роста экономики, при котором обеспечивалось бы равновесие между сбережениями и инвестициями, т. е. равновесие в реальной экономике. Для этого он использует уравнение, характеризующее равновесие на рынке капитала и товаров:

$$S = I.$$

Сбережения представляет как произведение нормы сбережений и объема ВВП:

$$S = sY.$$

Инвестиции определяет из уравнения капитального коэффициента:

$$I = c\Delta Y.$$

Приравнивая новые значения инвестиций и сбережений

$$sY = c\Delta Y,$$

Харрод выводит темп ВВП, необходимый для обеспечения устойчивого развития экономики:

$$\frac{\Delta Y}{Y} = \frac{s}{c}$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

или

$$G = \frac{s}{c}.$$

Показатель G он называет ***фундаментальным уравнением роста***, которое характеризует фактическое развитие экономики: темп роста экономики прямо пропорционален доле сбережений и обратно пропорционален капиталоемкости.

Каждый предприниматель, принимая решение об инвестициях, оценивает предстоящие в будущем расходы (инвестиции) и доходы, прирост объема продукции. Р. Харрод вводит в модель понятие ***гарантированного темпа роста*** G_w. Это ситуация сбалансированного экономического роста, когда ожидания предпринимателей относительно объема производства реализовываются, и у них нет стимула расширять или сокращать свои производственные мощности. В этом случае гарантированный темп роста G_w определяется по формуле

$$G_w = \frac{s}{c_r},$$

где c_r – требуемый уровень капиталоемкости. По определению Р. Харрода, «это новый капитал, требуемый для сохранения такого выпуска продукции, который должен удовлетворить потребительский спрос, возникающий из предельного добавочного дохода потребителей».

Р. Харрод указывает, что «G_w есть величина, определяемая время от времени опытным путем и посредством проб и ошибок, совершаемых великим множеством людей. Было бы большой удачей, если бы в результате их коллективных оценок им удалось точно достигать величины G_w».

Расхождение между G и G_w в модели имеет тенденцию возрастать, что ведет к неустойчивости системы. Ситуация, когда фактический темп роста равен гарантированному темпу роста, является равновесием «на лезвии ножа».

Если $G > G_w$, то в действие приводится эффект акселератора, т. е. возрастет спрос на инвестиционные товары. В свою очередь, начнет действовать эффект мультипликатора инвестиций, что приведет к устойчивому росту экономики.

Если ожидания предпринимателей окажутся завышенными и не выполнятся $G < G_w$, то производственные мощности окажутся недогруженными, что запустит механизм акселератора и мультипликатора в обратную сторону и приведет к спаду в экономике.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Гарантированный темп роста экономики обеспечивает полную загрузку производственных мощностей. Но Харрод вводит в модель условие, гарантирующее полное использование другого фактора производства – труда. Темп роста экономики при полной занятости труда Р. Харрод называет ***естественным темпом экономического роста*** G_n, который определяется темпом роста предложения труда и темпом роста его производительности и представляет собой максимально возможный уровень фактического роста экономики за долгосрочный период.

Для того чтобы полностью использовать труд и капитал, должно соблюдаться равенство гарантированного и естественного темпа роста экономики.

Естественный темп экономического роста описывается следующим уравнением:

$$G_n = \frac{s_r}{c_r},$$

где s_r – требуемая норма сбережений, которая обеспечивает необходимыми капитальными благами впервые вступающих в производство работников.

Идеальное состояние в экономике достигается в том случае, если все три показателя совпадают:

$$G = G_w = G_n.$$

Это состояние устанавливается достаточно редко.

Если гарантированный темп роста экономики G_w окажется меньше естественного G_n и к тому же фактический темп роста G будет больше гарантированного, т. е. $G_w < G_n < G$, то в экономике будет большой самоподдерживающийся бум. Если $G_w < G < G_n$, то росту экономики не будет никаких границ и в долгосрочном периоде. Структурная безработица присутствует, т. к. гарантированный темп роста G_n не достигнут, но сокращается. Однако это состояние нельзя назвать спокойным, т. к. ситуация, когда производственные мощности хронически перегружены, грозит инфляцией.

Если естественный темп роста G_n окажется меньше, чем гарантированный G_w, то тогда фактический темп роста G не может быть больше гарантированного, т. е. $G < G_n < G_w$. Это означает существование безработицы, т. к. фактический темп роста меньше естественного, и недогрузку производственных мощностей, т. к. естественный темп роста меньше гарантированного темпа роста, т. е. экономика находится в длительном депрессивном состоянии.

Таким образом, если расхождение фактического и гарантированного

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

темпа роста создает циклические колебания, то расхождение гарантированного и естественного темпа роста ведет к хронической безработице.

В модели Харрода считается, что состояние динамического равновесия возникает случайно. В целом же система подвержена краткосрочным и длительным отклонениям от состояния равновесия, т. е. развивается циклически. При этом нарушения равновесия приводят к тому, что экономика по инерции углубляет это неравновесие и, с точки зрения Р. Харрода, чтобы вернуть ее в равновесное состояние, необходимо государственное вмешательство в экономику.

8.3.3. Модель Калдора–Мирлиса

Тесно примыкает к кейнсианской традиции экономического роста модель ***Калдора–Мирлиса*** (кембриджская школа). Для данной модели характерно:

– отрицание концепции капитала и производственной функции;

– отрицание теории факторов производства, в соответствии с которой доходы определяются предельной производительностью факторов производства.

Основные эмпирические достижения 50–60-х гг. XX в. сформулировал Николас Калдор в виде следующих так называемых стилизованных фактов.

1. Объем производства на душу населения со временем возрастает, и темп роста не имеет тенденции к убыванию.
2. Физический капитал на одного работника (капиталовооруженность) со временем возрастает.
3. Реальная норма доходности капитала (реальная ставка процента) почти стабильна.
4. Отношение физического капитала к объему производства почти постоянно.
5. Доли труда и физического капитала в национальном доходе почти не меняются.
6. Темпы роста объема производства на работника существенно отличаются в различных странах.

В основе модели Калдора–Мирлиса лежит равенство сбережений и инвестиций. При этом инвестиции Калдор и Мирлис, как и представители кейнсианства, считают активным элементом, определяющим все процессы в экономике. Сбережения являются пассивным элементом, размеры которого определяются решениями предпринимателей об инвестициях. Н. Калдор и Н. Мирлис считают, что механизм экономики гарантирует такое перераспределение дохода, которое сформирует необходимый объем сбережений.

Для того чтобы объяснить механизм инвестиций, они вводят функцию НТП, считая, что научно-технический прогресс воплощается в новых поколениях машин и оборудования, которые будучи установлены, делаются застывшим воплощением технической мысли того времени, когда сконструированы, и не откликаются на дальнейший прогресс техники. Производственные мощности, имеющиеся на каждый данный момент,

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

представлены несколькими поколениями машин и оборудования, каждому из которых соответствует определенная технология, воплощающая уровень НТП.

Темп НТП зависит от новых идей, которые появляются в результате развития науки и темпов накопления капитала, за счет которого осуществляется внедрение результатов НТП в производство. Чем быстрее развивается технический прогресс, тем больше требуется инвестиций, поэтому он зависит от темпов накопления капитала.

Таким образом, с точки зрения Калдора и Мирлиса, существует прямая и обратная зависимость между НТП и накоплением капитала, что позволяет им утверждать, что внедрение результатов НТП в производство и накопление капитала фактически являются одними и теми же характеристиками развития экономики.

Такое утверждение позволяет представить функцию НТП как объем капитала, который необходим для внедрения достижений науки и техники и изменения дохода (ВВП), происходящего на основе этих технологических разработок, или как зависимость темпа роста производительности труда этого работника, занятого на машинах и оборудовании последнего поколения, от темпа роста инвестиций, вкладываемых в машины и оборудование нового поколения, приходящегося на одного работника; зависимость может быть представлена следующим образом:

$$\frac{\frac{dp}{dt}}{p} = f\left(\frac{\frac{di}{dt}}{i}\right),$$

где i – инвестиции на одного работника; $\frac{di}{dt}$ – предельная производительность инвестиций; p – производительность труда одного работника, занятого на машинах и оборудовании последнего поколения; $\frac{dp}{dt}$ – предельная производительность труда одного работника, занятого на машинах и оборудовании последнего поколения.

Форма функции технического прогресса (рис. 8.11) зависит от притока новых идей и использования этих идей в производстве. Чем шире поток новых идей и быстрее их внедрение в производство, тем круче график функции. По мнению Н. Калдора, «крутизна кривой технического прогресса выражает динамизм общества, его изобретательность и вместе с тем его готовность к экспериментированию и изменениям».

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

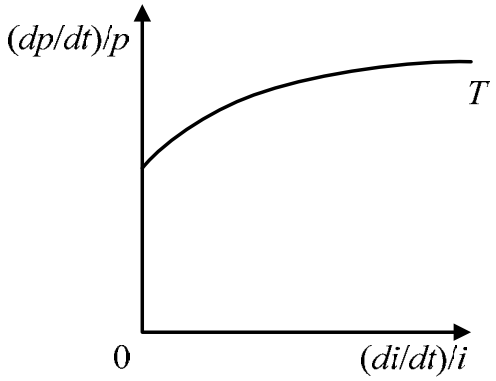

Рис. 8.11. Функция технического прогресса

Инвестиции в модели Калдора–Мирлиса определяются темпом развития производства, т. к. действует эффект акселерации. При этом Калдор и Мирлис сделали два допущения, которые необходимы при принятии решений об инвестициях.

1. Фирмы инвестируют лишь тогда, когда сумма чистой прибыли, которую они ожидают получить от инвестиций на протяжении всего периода функционирования нового оборудования, будет больше или равна затратам, которые они понесут, а норма прибыли, которую они получат, будет соответствовать норме прибыли в среднем по всей экономике. Данное допущение математически записывается следующим образом:

$$i_t \le \int_t^{t+T} e^{-\rho(\tau-t)}\left(P_t - W_t^*\right)d\tau,$$

где T – период времени, в течение которого ожидается использование машин и оборудования нового поколения; e – основание десятичного логарифма; i – инвестиции в машины и оборудование нового поколения; ρ – норма прибыли, которая ожидается во всей экономической системе в рассмотренный период времени; τ – ставка налога, которая изменяется при изменении национального дохода; P_t – производительность труда в экономике; W_t^* – ожидаемая зарплата.

2. Фирма инвестирует в том случае, если у нее есть уверенность, что она вернет эти затраты в течение определенного периода времени, что описывается следующим уравнением:

$$i_t \le \int_t^{t+h}\left(P_t - W_t^*\right)d\tau,$$

где h – число лет, в течение которых фирма надеется возместить всю сумму.

Если рассматривать экономическую систему, принимая во внимание функцию технического процесса и срок возврата инвестиций, то можно

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

сделать вывод, что:

– производительность труда на машинах нового поколения растет быстрее, чем инвестиции, если реальная зарплата растет быстрее производительности труда, а совокупный спрос больше совокупного предложения. Это приводит к тому, что темпы роста инвестиций будут изменяться таким образом, чтобы стать равными темпу роста производительности труда и реальной зарплаты, т. к. фирмам невыгодно использовать дорогую рабочую силу и они стремятся заменить ее машинами нового поколения;

– если производительность труда растет быстрее зарплаты, а инвестиции быстрее, чем производительность труда, то это приведет к тому (из условия 2), что реальная зарплата неизбежно упадет ниже прожиточного минимума и совокупный спрос станет меньше совокупного предложения. Такая ситуация долго продолжаться не может, и инвестиции начнут снижаться до тех пор, пока не станут равны темпу роста производительности труда и реальной зарплаты;

– единственная ситуация, которая может сохраняться продолжительное время, – если темпы роста реальной зарплаты будут равны темпам роста производительности труда на машинах последнего поколения. Такая ситуация не только возможна, но и при определенных условиях будет стабильной. Наиболее существенным фактором, который определяет скорость достижения равновесия и его поддержания, является функция технологического прогресса, ее крутизна (рис. 8.12).

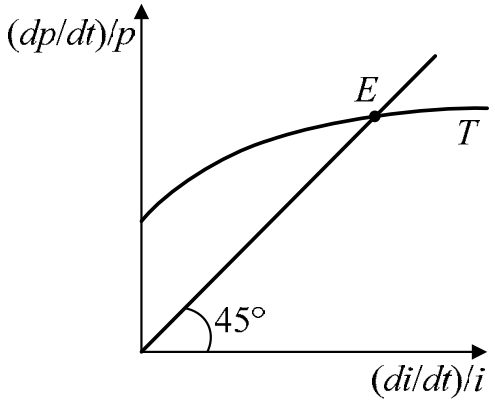

Рис. 8.12. Равновесие в модели Калдора–Мирлиса

Новым моментом в модели был учёт Н. Калдором неравенства склонности к сбережениям различных социальных групп. Функция сбережений общества имеет вид:

$$S = S^n k + S^h (1-k),$$

где S^n – предельная склонность к сбережениям предпринимателей; S^h – предельная склонность к сбережениям домохозяйств; k – доля предпринимателей в валовом доходе (ВВП); $(1 - k)$ – доля домохозяйств в валовом доходе (ВВП).

Средняя норма сбережений в обществе имеет вид:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$\frac{S}{Y} = S^h + \left(S^n - S^h\right)\frac{K}{Y}.$$

Так как предприниматели имеют бо́льшую предельную склонность к сбережениям, чем домохозяйства, то по мере увеличения их доли в валовом доходе увеличивается средняя склонность к сбережениям в обществе. Объём инвестиций и их доля в ВВП неэластичны по отношению к доле прибыли в национальном доходе. Если доля сбережений предпринимателей превышает равновесное значение, то сбережения в обществе будут больше инвестиций. На рынке товаров образуются незапланированные запасы продукции. Цены на товары начнут понижаться, и доля предпринимателей в ВВП страны уменьшится. В результате этого у предпринимателей снизятся доходы, что приведет к снижению объема сбережений и инвестиций до тех пор, пока не образуется равновесное положение. Если сформируется обратная ситуация, то в экономике возникнет дефицит с возможным повышением цен и увеличением доли доходов предпринимателей в валовом доходе.

8.4. Экономический цикл, виды цикла. Теории цикла

8.4.1. Понятие и виды цикла

Экономический рост представляет собой долгосрочную тенденцию. Фактически в краткосрочном периоде может возникнуть как рост, так и падение объема производства, т. е. экономика развивается циклически. Под ***экономическим циклом*** понимают следующие друг за другом подъемы и спады уровней экономической активности продолжительностью более года. Цикл охватывает несколько лет. Промежуток времени между двумя одинаковыми состояниями экономики определяет ***продолжительность цикла***.

Каждый цикл проходит в своем развитии четыре этапа.

В трактовке этапов цикла есть несколько подходов. В соответствии с первым, предложенным К. Марксом и Г. Хаберлером, выделяют:

– ***кризис*** – на этой стадии сокращается объем производства, падают доходы, занятость, происходит массовое разорение предприятий;

– ***депрессию*** – на этой стадии прекращается падение объема производства и экономика характеризуется низким уровнем деловой активности;

– ***оживление*** – на этой стадии начинается рост объема производства, который достигает предкризисного значения;

– ***подъем*** – на этой стадии наблюдается рост объема производства сверх предкризисного.

В соответствии со вторым подходом, который излагается в большинстве западных учебников по экономической теории, выделяют следующие стадии:

– ***пик*** – ситуация, когда достигается максимальный объем производства и начинают расти незапланированные запасы нереализуемой продук-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ции (рис. 8.13, точки 1 и 2);

– ***спад*** – наблюдается сокращение объемов производства для того, чтобы избавиться от незапланированных запасов продукции, что приводит к сокращению занятости, росту безработицы, падению доходов домохозяйств (см. рис. 8.13, отрезок между точками 1 и 2);

– ***низшая точка*** – падение объема производства прекращается и состояние экономики стабилизируется при невысокой конъюнктуре (см. рис. 8.13, точка 2);

– ***подъем*** – наблюдается рост объема производства, занятости, доходов домохозяйств (см. рис. 8.13, отрезок между точками 2 и 3).

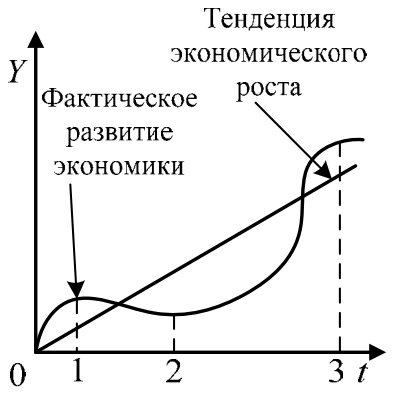

Рис. 8.13. Экономический цикл

В зависимости от того, как изменяется значение экономических параметров в ходе конъюнктуры цикла, они делятся на:

– ***проциклические переменные*** (растут при подъёме, снижаются при спаде): совокупный объем производства, занятость, объем прибыли корпораций, скорость обращения денег, ставка процента (в шоках предложения), цены (в шоках спроса), ставка процента и цены (в шоках фискальной политики), цены (в шоках монетарной политики). Слабая согласованность с циклом проявляется в производстве товаров повседневного спроса и добыче полезных ископаемых, ценах на продукцию сельского хозяйства и на природные ресурсы и в долгосрочной ставке процента;

– ***антициклические переменные*** (растут при спаде, снижаются при подъёме): запасы готовой продукции и факторов производства, объем незавершённого производства, уровень безработицы, количество банкротств, ставка процента (в шоках монетарной политики);

– ***ациклические переменные*** (связь с фазами цикла отсутствует): уровень импорта и экспорта, количество реальных денег в обращении.

Для характеристики экономической конъюнктуры чаще всего используют динамику ВВП или уровень загрузки производственных мощностей. Следует учесть, что некоторые показатели развития экономики опережают стадию цикла, а некоторые запаздывают по отношению к стадии

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

цикла (табл. 8.2).

Экономический цикл по-разному влияет на различные отрасли народного хозяйства. В период экономического кризиса практически не подвержены циклическим колебаниям отрасли, связанные с производством товаров повседневного пользования (продукты питания). Более глубокие изменения происходят в отраслях, производящих потребительские товары долгосрочного пользования. Самое глубокое падение объема производства наблюдается в отраслях, которые производят средства производства. Это связано с тем, что предприятия, производящие товары народного потребления, в предвидении экономического кризиса сокращают свои заказы на оборудование.

Выделяют несколько видов экономических циклов, которые имеют разные причины, продолжительность, глубину и последствия.

Табл. 8.2. Показатели экономической активности

Опережающий показатель	Совпадающий показатель	Запаздывающий показатель
Средняя продолжительность рабочей недели. Среднее число отработанных сверхурочных часов. Число вновь создаваемых предприятий. Число новых строительных контрактов. Изменения в запасах продукции. Индексы фондового рынка. Прибыль корпораций. Изменение денежной массы	Объем ВНП. Объем произведенной продукции в промышленности. Уровень безработицы. Личные доходы. Цены производителей. Ставка рефинансирования центрального банка. Заявки на рекламу	Численность безработных сроком более 15 недель. Расходы на новые предприятия и оборудование. Удельные расходы на заработную плату. Средний уровень ставки процента

Малые циклы (циклы Китчина). Продолжительность этих циклов 2–3 года. Они вызываются неравномерностью обращения оборотного капитала и прежде всего запасов готовой продукции. У предприятий растут незапланированные запасы произведенной продукции, в результате чего ощущается нехватка средств для пополнения оборотных средств и предприятия вынуждены сворачивать производство. Это сказывается на работе смежных предприятий, поставляющих сырье, материалы, комплектующие изделия. Все это вызывает падение объема производства в экономике в целом. После восстановления запасов продукции в запланированных объемах предприятия вновь увеличивают объемы производства, что служит толчком для роста национальной экономики.

Большие циклы экономики (циклы Жуглара). Их продолжительность 8–13 лет. Они вызываются особенностями воспроизводства основного капитала. Массовое обновление основного капитала дает толчок для роста заказов предприятиям машиностроения и по цепочке всей национальной экономике. После того как большая часть предприятий обновила

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

свои фонды, заказы на оборудование падают, и это стимулирует кризис в экономике. В середине XX в. средний срок службы основного капитала составлял примерно 8–13 лет, что и определяло продолжительность цикла.

Строительные циклы (1917–1923 гг.). В 1930-е гг. в США появились исследования так называемого строительного цикла. Дж. Риггольмен, В. Ньюмен и другие аналитики построили первые статистические индексы совокупного годового объема жилищного строительства и обнаружили в них следующие друг за другом длительные интервалы быстрого роста и глубоких спадов или застоя. Тогда и появился термин «строительный цикл», определяющий эти двадцатилетние колебания. В 1946 г. С. Кузнец в работе «Национальный доход» пришел к выводу, что показатели национального дохода, потребительских расходов, валовых инвестиций в оборудование производственного назначения, а также здания и сооружения обнаруживают взаимосвязанные 20-летние колебания. При этом он отметил, что в строительстве эти колебания обладают самой большой относительной амплитудой. После выхода в свет работы Кузнеца термин «строительный цикл» практически перестал употребляться, уступив место термину «длинные колебания» (long swings) в отличие от «длинных волн Кондратьева» (long waves). В 1955 г. в качестве признания заслуг американского исследователя было решено «строительный цикл» именовать «циклом Кузнеца».

В 1968 г. американский ученый М. Абрамовиц описал ядро механизма 20-летних колебаний или «цепочку мультипликативно-акселерат-ного контура», которая генерирует 20-летние колебания:

доход – иммиграция – жилищное строительство –
– совокупный спрос – доход.

Рост ВВП или товарной массы стимулирует приток населения и рождаемость, это ведет к ускорению инвестиций, в том числе и в жилищное строительство. Затем происходит обратный процесс.

Вековые циклы (циклы Кондратьева). Они охватывают период 55–60 лет. Объясняются закономерностями развития НТП.

Кондратьев выделил три цикла. К настоящему времени зафиксировано пять циклов длинных волн:

1) подъём в конце XVIII в., спад до середины XIX в. Причины: промышленная революция, развитие ткацкой, химической и металлургической промышленности, организация международных отношений;

2) подъём в середине XIX в., спад до конца XIX в. Причины: изобретение таких вещей, как автомобиль, телеграф, пароход и др.;

3) подъём в конце XIX в., спад до конца 40-х гг. XX в. Причины: изобретение аэроплана, двигателя внутреннего сгорания, развитие монополий;

4) подъём с конца 40-х XX в., спад до 70–80-х гг. XX в. Причины: развитие атомной энергетики, производства вычислительной техники, расцвет монополий и государственное регулирование монополий, появление транснациональных корпо-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

раций (ТНК);

5) подъём с 70–80-х гг. XX в., спад продолжается по сегодняшний день. Причины: интеллектуализация производства, биотехнологии, расцвет ТНК.

Й. Шумпетер объяснил существование длинных волн в экономике. Главная причина – внедрение базовых инноваций. Они происходили периодически. В тот момент, когда существовавший ранее набор продуктов полностью заполняет рынок, дальнейшее развитие производства может осуществляться только за счет замены выбывших из потребления товаров. Так как существующая технология не дает возможности произвести какой-либо принципиально новый продукт, то рынок характеризуется стабильностью и незначительными темпами расширения. Применение новых базовых инноваций вызывает бурный рост производства в передовых отраслях, что стимулирует экономический рост и структурную перестройку экономики. По мере того как рынок все больше заполняется, в экономике нарастает кризисная ситуация, которая требует создания новых перспективных рынков, дающих возможность самовозрастанию капитала. Каждое такое расширение меняет не только объемы производства, но и механизм функционирования всей экономики.

Наряду с экономическим циклом, существуют ***нецикличные колебания*** в экономике. К ним относят:

– ***сезонные колебания,*** которые объясняются особенностями сезонных и климатических условий, характерных для АПК и туризма;

– ***структурные кризисы,*** связанные с изменением спроса на отдельные виды продукции (энергетический кризис, аграрный кризис и т. д.).

Структурные кризисы имеют ряд особенностей, отличающих их от обычных экономических циклов:

– носят затяжной характер, охватывая несколько экономических циклов;

– охватывают одну или несколько отраслей, непосредственно связанных друг с другом;

– являются результатом частичных нарушений пропорций в экономике, выражающихся в перепроизводстве продукции отдельных отраслей или в дефиците этой продукции;

– проявляются как кризисы перепроизводства и связаны с относительным избытком производственных мощностей в отдельной отрасли или являются кризисом недопроизводства и выражаются в нехватке производственных мощностей;

– не обязательно сопровождаются сокращением производства; о нем могут свидетельствовать низкие или нулевые темпы роста.

Примером структурного кризиса является энергетический кризис в последней четверти XX в. Дешевая нефть в 60-е гг. – начале 70-х гг. XX в. привела к диспропорциям мировой экономики. С одной стороны, рос спрос на нефть и нефтепродукты в силу невысокой цены, с другой – предложение было ограничено ввиду невыгодности разработки новых месторождений. Кризис разразился в 1973 г. и проявился в резком росте цены на нефть, что отрицательно сказалось на развитии отраслей, потребляющих нефтепродукты. Определенным выходом явилась реализация программы энергосбережения, которая позволила к середине 90-х гг. сократить энергоемкость национальных экономик развитых стран. Но до конца проявление кризиса преодолеть не удается.

За последние 20–25 лет в мире структурные кризисы наблюдались в сфере

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

сырья, черной и цветной металлургии, судостроении, продовольствии, валютных отношений.

Переплетение циклических и структурных кризисов свидетельствует, с одной стороны, о противоречивости воспроизводства основного капитала, а с другой – о том, что они создают основу и предпосылку для дальнейшего развития экономики;

– ***трансформационный кризис***, связанный с изменением механизма функционирования экономики, с переходом от командно-административной к рыночной экономике. Этот процесс усугублялся хаосом и неуправляемостью, которые неизбежно сопровождали крушение старого строя. Вместе с тем, требовалось время для создания предпринимательской среды, в которой производители имеют ресурсы, власть и мотивацию осуществления экономической перестройки своих фирм. Продолжительность и глубина кризиса зависят от объективных факторов и политической воли руководителей страны.

8.4.2. Теории экономического цикла

В макроэкономике не существует единой теории экономического цикла. Это объясняется сложностью объекта изучения, многофакторностью развития экономики и идеологическим подходом в объяснении происходящих процессов. Не существует единой классификации теорий цикла. Американский экономист ***У. К. Митчелл*** в книге «Деловые циклы» (1927) утверждал, что каждый цикл порождается своими, особыми причинами, и поэтому создать общую теорию цикла невозможно. ***А. Шпитгоф*** также считал, что каждый кризис вызывается особыми причинами, но вместе с тем, частично кризис порождается ошибками в прогнозировании рыночного спроса.

Согласно ***классической теории***, экономика развивается устойчиво и стабильно, если на нее не воздействуют какие-то внешние факторы. Поэтому кризисы являются проявлением влияния внешних факторов, например, вмешательство государства, войны и т. д. Данная позиция базируется на законе Ж. Б. Сэя, считавшего, что экономические кризисы невозможны, т. к. в экономике предложение порождает спрос и все, что произведено, реализуется. Нарушения возможны лишь на отдельных сегментах рынка, но легко устраняются рыночным механизмом. Более серьезные нарушения происходят в результате вмешательства государства. Д. Рикардо в начале XIX в. по этому поводу писал: «Г-н Сэй в высшей степени убедительно показал, что нет такой суммы капитала, которая не могла бы найти применения в стране, ибо спрос ограничен только производством. Каждый человек производит только с целью потребления или продажи, но и продает только с целью купить какой-либо другой товар, который мог бы быть ему непосредственно полезен или мог бы служить для будущего производства.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Таким образом, производя, он необходимо становится либо потребителем своих собственных продуктов, либо покупателем и потребителем продуктов какого-либо другого лица. Нельзя предполагать, что он в течение долгого времени будет плохо осведомлен относительно того, какие товары он с наибольшей выгодой может производить, чтобы достигнуть преследуемой цели, а именно – приобрести другие продукты. И поэтому маловероятно, что он будет постоянно производить такой товар, на который нет спроса».

К теориям, объясняющим существование циклов внешними условиями, можно отнести теорию, разработанную в начале XIX в. ***Уильямом Джевонсом*** и основанную на взаимосвязи циклических кризисов с активностью Солнца. Он проанализировал появление пятен на Солнце, периодичность которых 10,4 года, рассмотрел периодичность экономических кризисов в Англии и установил, что между этими явлениями существует зависимость. Джевонс объяснил это следующим образом: «…большое количество пятен на Солнце приводит к ухудшению климатических условий, что вызывает падение производства в сельском хозяйстве; это, в свою очередь, вызывает падение производства в обрабатывающих отраслях, отсюда следует падение доходов, рост безработицы, что усугубляет падение производства и развитие кризиса…».

Его последователи распространили влияние солнечного цикла на всю экономику. Так, его сын Х. С. Джевонс связал солнечный цикл с колебаниями занятости, а Х. М. Мор разработал общую экономическую теорию солнечной активности, получившую развитие в теории Чижевского, который увязал экономическую активность с общим влиянием геомагнитных воздействий на человека.

В 1987 г. японский экономист С. Озди, исследуя циклическое развитие Японии с 1885 по 1984 гг., пришел к выводу, что за этот период произошло девять 11-летних солнечных циклов, которые совпали с циклами Жуглара. Другой японский экономист Симанака считает, что цикл Кузнеца равен двум солнечным циклам (22 года), а цикл Кондратьева – пяти солнечным циклам (55 лет).

Значительное внимание уделяется влиянию ***психологических факторов*** на циклическое развитие экономики. В рамках данного подхода можно выделить три направления.

Первое направление возникло на рубеже XIX–XX вв. К нему относятся концепции У. Джевонса и В. Парето, которые отводят главную роль в возникновении циклических колебаний спекулятивным мотивам предпринимателей на товарных рынках и фондовой бирже, т. е. мотивам, связанным с ожиданиями дальнейшего роста цен и курса ценных бумаг.

Начальный импульс подъема дает стихийно возникшее оптимистическое настроение, быстро распространяющееся среди всех предпринимателей по каналам социально-психологического воздействия (главную роль

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

играет следование примеру других). Спекулятивное раздувание спроса, опирающееся на широкое использование банковского кредита, ведет к необоснованному увеличению объема производства, отклоняющему экономику от равновесной траектории. Конец подъема наступает в результате роста ставки ссудного процента и наметившегося перелома тенденции роста цен. Кризис оказывается результатом паники, развертывающейся цепной реакции банкротств. Разрушительный кризис приводит к затяжной депрессии, из которой экономику может вывести снижение ставки процента в сочетании с возрождением оптимизма, которое связано, в частности, с появлением «нового поколения» предпринимателей.

Второе направление психологической теории цикла, возникшее в 20–30-е гг. XX в., связано главным образом с теорией А. Пигу и отчасти с теорией Дж. М. Кейнса. Основную причину авторы искали в специфике производственных инвестиций, осуществляемых в условиях распыленности производителей, и связанных с ней «несовершенств» рыночной информации. Главными факторами, определяющими поведение предпринимателей в цикле в данном случае, являются уровень ожидаемого дохода от новых инвестиций и соотношение фактической и ожидаемой величины дохода.

Дж. М. Кейнс объяснял экономические кризисы ожиданиями предпринимателей. Если они оптимистичны, то предприниматели расширяют свои инвестиции, что содействует экономическому росту. Однако оптимистичные настроения часто сменяются пессимизмом в оценках будущего. Это вызывает сокращение производственных инвестиций и через эффект мультипликатора приводит к резкому и неожиданному спаду производства. Резкая смена настроений предпринимателей объясняется особенностями человеческого характера, склонностью увлечения в ту или иную сторону.

По мнению А. Пигу, уровень дохода, превышающий ожидавшуюся ранее величину, порождает оптимизм среди предпринимателей и улучшает оценки ожидаемого дохода на будущий период, что, в свою очередь, ведет к расширению производства и инвестиций. Однако поскольку предприниматели лишены информации о планах конкурентов, то предложение товаров в определенный момент неизбежно превысит спрос и фактический доход начнет отставать от ожидаемого (величина которого определяется без поправки на конкуренцию), т. е. выявляется так называемая ошибка оптимизма. Осознание этой ситуации ведет к сокращению объема производства и инвестиций, которое усугубляется кризисом доверия к кредитной сфере.

Третье направление теории, выводящее циклические колебания экономики из свойств экономического субъекта, представляет равновесная теория экономического цикла Р. Лукаса. Эта теория основана не на анализе каких-либо реальных особенностей психологии участников производства, а на гипотезе о поведении хозяйственных субъектов и об особенностях восприятия ими экономической информации.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Центральной идеей равновесной теории цикла является взаимодействие денежных шоков (т. е. неожиданного роста массы денег в обращении и связанного с этим ростом цен) и механизма акселерации. Следующим звеном в модели Лукаса является предположение о том, что предприниматель не может отличить инфляционное повышение цен на свой продукт от роста относительных цен на него и поэтому при всяком росте цен увеличивает инвестиции и уровень занятости. Таким образом, неравномерная инфляция, которая однозначно связывается в данной теории с ростом государственных расходов, ведет к наступлению фазы экономического подъема при неизменном уровне реального совокупного спроса. Фаза кризиса наступает тогда, когда производители начинают понимать свою ошибку и сокращают производственные мощности и занятость, а т. к. это происходит на фоне продолжающегося роста цен, то возникает стагфляция.

Достаточно распространено мнение, что кризис является результатом имманентно присущих экономике факторов развития, т. е. экономика не может не развиваться циклически. В 1828 г. швейцарский экономист Ж. Ш. де Сисмонди выдвинул идею, что экономический кризис является результатом ***недопотребления***. Оно происходит в результате того, что в рамках капитализма предприниматели, стремясь увеличить прибыль, внедряют новые машины, что делает безработными большое количество людей. Одновременно сокращаются доходы трудящихся. Параллельно происходит процесс разорения мелких собственников, а предприниматели сокращают потребление, чтобы увеличить сбережения. В результате этого спрос на товары падает и часть продукции не может быть реализована. Наступает экономический кризис. Он (кризис) свойственен капитализму, т. к. стремление к максимизации прибыли будет приводить к еще большему разрыву между производством и потреблением. В условиях закрытой экономики такой кризис невозможно будет остановить, если не поддерживать третий класс – мелких собственников.

Теория Ж. Ш. де Сисмонди имеет множество разновидностей, в наиболее обоснованной из которых термин «недопотребление» означает «чрезмерные сбережения». Депрессии вызываются тем обстоятельством, что бóльшая часть текущего дохода сберегается и незначительная часть расходуется на потребительские товары. Именно добровольные сбережения, совершаемые отдельными людьми и компаниями, нарушают баланс между производством и реализацией.

Причина чрезмерных сбережений с точки зрения *Родбертуса* и *Каутского* заключается в неравномерном распределении дохода. Подавляющая часть сбережений приходится в большей степени на тех, кто получает крупный доход. Если бы можно было повысить уровень зарплаты и одновременно перераспределить национальный доход более равномерно, то доля сбережений не была бы угрожающе большой.

Сторонники ***марксистской теории*** считают, что формальная или

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

абстрактная возможность цикличности при капитализме заложена уже в простом товарном производстве и следует из функций денег как средства платежа при разрыве актов купли-продажи. Однако эта возможность превращается в реальность только на определенном этапе развития в машинный период.

Основное противоречие капитализма между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения результатов этого производства порождает экономические кризисы. По мере накопления капитала, роста производительных сил происходит все большее обобществление производства: концентрация и централизация капитала, формирование индустриальных центров, крупных капиталистических предприятий. Углубляется общественное разделение труда, расширяются экономические связи, внешние и внутренние. Продукты становятся результатом труда миллионов работников, но их присвоение остается частнокапиталистическим. В реальной жизни это проявляется в противоречии между производством и потреблением, т. е. стремление капиталиста увеличить прибыль путем расширения производства лимитируется ограничением доходов населения, т. к. рост производства сопровождается ростом органического строения капитала, ростом безработицы, обнищанием трудовых масс. В результате этого произведенная масса товаров не может быть реализована. Наступает кризис перепроизводства, который носит относительный характер, т. к. если бы выросли доходы трудящихся, то не было бы проблемы с реализацией. Чтобы сбыть нереализованную продукцию, фирмы начинают сокращать запасы, уничтожая часть продукции или реализуя ее по сниженным ценам. Часть фирм не выдерживает такого снижения цен и разоряется, что способствует росту безработицы, снижению доходов и дальнейшему падению спроса. А это вызывает еще большое падение объема производства. Приспособиться к такой ситуации могут только те фирмы, издержки которых меньше новых, более низких цен. Чтобы получать прибыль, эти предприятия начинают обновлять свое оборудование, давая тем самым заказы для машиностроительных предприятий и создавая на них рабочие места. Это вызывает дальнейший рост заказов, рабочих мест и спроса. Таким образом экономика выходит из кризиса. Экономический подъем продолжается до тех пор, пока вновь не создастся критический разрыв между производством и платежеспособным спросом населения. Согласно марксистской теории, материальной основой экономического цикла является обновление основного капитала в процессе расширенного воспроизводства.

Проблеме экономического цикла значительное внимание уделяли представители ***стокгольмской школы*** экономической мысли. ***К. Викселль*** в «Лекциях по политической экономии» (1906) рассматривал денежную экономику, в которой действуют банки, определяющие цену кредита. Он утверждал, что экономические кризисы вызываются тенденциями, проис-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ходящими на рынке денег. Это связано с тем, что номинальные и реальные процессы в экономике имеют различные причины и тенденции. Фирмы при определении объема инвестиций исходят, с одной стороны, из величины рыночной ставки процента, а с другой – из так называемого естественного процента, который отражает величину предполагаемой доходности новых капитальных благ. К. Викселль обращает внимание на соотношение этих показателей. Так, увеличение предложения денег вызывает снижение номинальной ставки процента и стимулирует сокращение номинальных издержек производства, делая тем самым прибыльными хозяйственные операции. Это порождает надежду на получение дополнительного дохода и побуждает расширять инвестиционные планы. Расширение планов приводит к росту спроса на факторы производства. Это вызывает рост номинальной зарплаты и рентных платежей, которые, в свою очередь, порождают дополнительный спрос на предметы потребления. Весь этот процесс, начинаясь на рынке капитальных благ, распространяется на рынок потребительских товаров. Процесс принимает кумулятивный характер. Деловая активность, возникшая таким образом, не может продолжаться бесконечно. Номинальное расширение экономики наталкивает на ограничение, порождаемое тенденциями развития реальных факторов производства. Так, например, рост инвестиций и спроса на кредиты порождает рост реальной ставки процента. Процесс экспансии исчерпает себя, когда банковский процент достигнет уровня реального процента. При этом экономика приходит в состояние равновесия. Но рост ставки процента сказывается вначале на развитии отраслей, производящих капитальные средства, вызывая спад производства в них, а затем и в других отраслях экономики.

Заслуга К. Викселля в том, что он попытался увязать процесс инвестирования с экономическими функциями денег и тем самым показать, что экономические кризисы вызываются процессами, происходящими на рынке денег.

Густав Кассель утверждал, что изменения в экономике страны, происходящие в течение экономического цикла, связаны с изменением в размерах производства постоянного капитала. Он указывал: «В период подъема особенно быстро увеличивается производство основного капитала; в период спада, или депрессии, производство этих товаров падает ниже ранее достигнутого уровня». Экономический подъем заканчивается в условиях возросшей редкости капитала, которая порождает рост ставки процента. По мере того как спрос на капитал расширяется, происходит падение его стоимости, и если прибыльность капитала падает ниже ставки процента, то исчезают стимулы к производству капитальных благ и подъем сменяется депрессией. При этом Кассель не указывал, что является первопричиной депрессий: изменение ставки процента или изменение стоимости основного капитала. По его мнению, всегда имеется достаточно возможностей, чтобы изменить ставку процента. Поэтому нельзя полагать, что ос-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

новную роль играет снижение ожидаемого дохода основного капитала. Сомнения и колебания, появляющиеся у предпринимателей относительно увеличения объема производства, возникают в результате повышения ставки процента. Это приводит к тому, что складывается ситуация относительного недостатка капитала и сбережений, что обусловливает невозможность предпринимателей завершить свои проекты. Такая нехватка капитала первоначально маскируется тем, что в период экономического подъема банковская система расширяет предложение денег, создавая разрыв между рынком денег и рынком реальных товаров. Г. Кассель утверждает, что предпосылки возобновления экономического цикла не исчезают: непрерывно повторяясь, он отражает цену, которую надо платить за прогресс. Только таким образом можно обеспечить переход к новой технологии, к возникновению новых отраслей, использованию новых ресурсов, которые играют роль внешних толчков, без которых циклические колебания исчезли бы. Следовательно, в самом внутреннем механизме экономики не содержится никаких причин, порождающих цикл.

Теория Г. Касселя приобрела почти эконометрический характер. Изобретения, быстрое хозяйственное развитие новых районов и увеличение численности населения ведут к росту новых инвестиций, вызывая такой скачок цен на капитальные блага, при котором эти цены оказываются выше существовавших вначале издержек. Впоследствии ставки процента повышаются, и процесс капитализации влечет за собой снижение стоимости постоянного капитала. Параллельно, вероятно, происходит увеличение издержек, с которыми сопряжено производство постоянного капитала, вследствие чего сокращается доход, образующийся как разность между стоимостью оборудования и издержками производства. Все эти процессы, а также различные лаги, которыми характеризуются ответные реакции предпринимателей, и образуют основную причину, порождающую периодическое развертывание подъемов и спадов.

В рамках ***неоавстрийской экономической теории*** сформулирована теория перепотребления *Ф. фон Хайека*. Он утверждал, что с развитием капитализма растет потребление и это требует развития производства, что вызывает определенные сложности в экономике в силу недостатка сбережений, а значит, и капитала для расширения производства с целью удовлетворения растущего спроса. Недостаток средств для инвестиций сопровождается падением спроса на средства производства. Такое несоответствие между потребительским и инвестиционным спросом порождает экономические трудности, связанные с нормальным воспроизводством.

Ф. фон Хайек утверждал, что проблема возникает, когда манипуляции денежным обращением в форме кредитной экспансии, осуществляемой банковской системой без опоры на реальные сбережения, делают доступными для предпринимателей новые финансовые ресурсы, которые превращаются в инвестиции, как если бы они действительно были результа-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

том роста сбережений. Чрезмерная кредитная экспансия искажает производственную структуру, делая ее чрезмерно капиталоемкой. Но в определенный момент коммерческие банки отказываются от дальнейшего предоставления кредитов и тем самым ставят промышленные предприятия в сложное финансовое положение. В результате нехватки финансовых средств фирмы отказываются от реализации своих инвестиционных проектов, снижают объемы производства, приводя к росту безработицы и экономическому кризису. Ф. фон Хайек, опираясь на положения своей концепции о роли кредитной экспансии, в статье «Межвременное равновесие цен и изменение ценности денег» (1928) предсказал начало кризиса в США в 1929 г.

Чтобы избежать кризисов и обеспечить нормальное развитие экономики, следует снизить потребление до разумного уровня и увеличить добровольные сбережения. Это будет способствовать удлинению экономического подъема за счет завершения тех проектов, которые начали промышленные предприятия. Такой отказ от текущего потребления может обеспечить рост экономики и потребления в будущем. Одновременно надо реформировать банковскую систему, ограничив возможности кредитной экспансии.

Теория Ф. фон Хайека является развитием теории цикла *Л. фон Мизеса*, который в 1912 г. опубликовал книгу «Теория денег и средств обращения». В ней он утверждал: «Когда управляемая Центральным банком банковско-кредитная система с частичным резервированием вступает на путь активного создания кредитов и депозитов, не обеспеченных реальными сбережениями, это провоцирует циклический, неконтролируемый рост денежной массы, искусственно понижает ставку процента, ведет к росту инвестиций, искусственному, неустойчивому «удлинению» производственных процессов, которые делаются чрезмерно капиталоемкими». Согласно Мизесу, усиление любого инфляционного процесса посредством кредитной экспансии рано или поздно стихийно и неумолимо порождает попятное движение и провоцирует кризис, который выявляет все инвестиционные ошибки, ведя к массовой безработице и вызывая необходимость ликвидации и размещения заново всех неверно инвестированных ресурсов. Для устранения экономических циклов Мизес предлагает создать банковскую систему со 100-процентным резервированием вкладов до востребования.

Представители ***неоклассической экономической теории*** считают, что одной из фундаментальных причин механизма цикличности является *процесс приспособления запаса капитала* к условиям воспроизводства, которые сами, в свою очередь, меняются в ходе этого приспособления. Предполагается, что между объемом ежегодно воспроизводимой стоимости («потоком»), с одной стороны, и ее накопленным к данному моменту («запасом»), с другой, существует некая «нормальная» или «равновесная»

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

пропорция. До тех пор пока эта «равновесная» пропорция не нарушена, циклических колебаний быть не может. И наоборот, если есть колебания, то фактическая пропорция поток/запас отклоняется то в одну, то в другую сторону от своей нормальной величины. При этом происходят колебания как производства, так и капитала. Маневрирование капиталом как бы преследует постоянно ускользающую цель – достичь «нормальной» величины по сравнению с размерами ежегодного воспроизводства.

Вплоть до недавнего времени (и даже до сих пор) неоклассическая модель вообще отрицала закономерность регулярного повторения кризисов, объясняя их эклектическим набором внешних толчков. Суть цикла сводится к нарушению «нормальной» или «равновесной» пропорции запас/поток, например, накопленного капитала и объема ежегодного производства. Однако для представителей неоклассической теории равновесие само по себе никакой особой «силой притяжения» не является. Оно возникает или утрачивается в ходе экономического развития в результате взаимодействия иных, более важных, более первичных, с их точки зрения, факторов. Непосредственной причиной накопления капитала считается прибыль. Накопление капитала шло бы равномерно и без колебаний, если бы объем прибыли, получаемый предпринимателями, был постоянным или рос неизменными темпами. Но этого не происходит в силу изменения уровня занятости и безработицы, а значит, и размера зарплаты. Увеличение объема капитала, по мнению представителей неоклассической теории, потребует роста занятости и, следовательно, понизит безработицу. Снижение же безработицы и увеличение размера зарплаты понижают норму прибыли. Инвестирование сокращается. Это ведет к относительному уменьшению величины применяемого капитала, снижению занятости, а значит, к падению зарплаты и увеличению прибыли; процесс накопления набирает новую силу и т. д. Эта идея отражена в работах *Дж. Хикса и Дж. Дьюзенберри*. Главная причина, порождающая волнообразность движения экономики, заключается в отклонении фактической занятости от ее равновесного значения.

О том, что промышленный цикл является денежным явлением, связанным в основном с институтами кредита и капитализации, писал в конце XIX в. *Т. Веблен*. Объяснение цикла, с его точки зрения, надо искать в сфере прибыли и цен, а не в сфере производства. Главные причины могут быть в конечном счете сведены к коренной дихотомии общества – противоречию между бизнесом и производством. Итогом цикла является принудительное перераспределение капитала, т. к. львиная доля выгод идет кредиторам и претендентам вне производственного процесса.

Американский экономист *Ф. Найт* связывал экономические циклы с неравномерностью, возникающей на одном из спекулятивных рынков и прежде всего на рынке денег. Колебания возникают, когда деньги используются в качестве накопленной стоимости, поскольку в этом случае ско-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

рость оборота подвергается изменениям, что ведет к колебаниям цен. При этом важную роль играют психологические элементы. Найт отмечал существование нескольких типов колебаний, в том числе кумулятивные движения цен на спекулятивном рынке с фиксированным предложением и колебания, обусловленные реакцией предложения на цену. В общем, экономический цикл – это явление, связанное с созданием спекулятивных запасов денег.

Чисто ***монетарное толкование цикла*** наиболее полно изложено в работах английского экономиста *Р. Хоутри*. Для него цикл есть «чисто денежное явление» в том смысле, что изменение денежного потока является единственной и достаточной причиной изменения экономической активности, чередования процветания и депрессии, оживления и спада торговли. Когда спрос на товары, выраженный в деньгах (или денежный поток) увеличивается, торговля оживляется, производство расширяется, растут цены. Когда спрос уменьшается, торговля ослабевает, производство сокращается и цены падают. Денежный поток, т. е. спрос на товары, выраженный в деньгах, непосредственно определяется «потребительскими затратами», т. е. расходами за счет дохода.

Одни неденежные факторы (землетрясения, войны, забастовки, неурожаи и т. п.) могут вызвать общее обнищание, другие (изменение урожайности, чрезмерное развитие определенных отраслей) – частичную депрессию в отдельных отраслях промышленности. Но общая депрессия в смысле фазы цикла, а именно положение, при котором неиспользованные ресурсы и безработица имеют всеобщий характер, не может быть вызвана неденежными факторами или событиями, за исключением тех случаев, когда они приводят к падению потребительских издержек, т. е. к уменьшению денежного потока.

Согласно чисто монетарной теории, цикл есть не что иное, как точная копия в небольшом масштабе денежной инфляции и дефляции. С одной стороны, депрессия вызывается падением потребительских издержек из-за сокращения суммы средств обращения и усиливается падением скорости обращения денег. С другой стороны, во время фазы процветания преобладают инфляционные процессы. Если бы денежный поток можно было стабилизировать, то колебания экономической активности исчезли бы. Но этого не происходит, т. к. денежной системе присуща неустойчивость.

В современных условиях представители неоклассических теорий цикла основное внимание обращают на роль государства в возникновении кризисных явлений. Эти идеи были развиты ***М. Фридменом*** и А. Шварц. Проанализировав политику правительства США на протяжении 1896–1960 гг., они обратили особое внимание на кризис 1929–1933 гг. Анализ позволил выяснить закономерность между темпом предложения денег и темпом развития экономики (рис. 8.14). Согласно расчетам, увеличение темпов пред-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ложения денег вызывает через 12–15 месяцев ускорение темпов экономического развития. Если же правительство начинает проводить политику, направленную на сокращение темпов эмиссии денег, то через 9–12 месяцев начинается спад в экономике. Это объясняется влиянием количества денег в экономике на размер богатства и стоимость портфеля активов субъектов. Таким образом, с точки зрения Фридмена, экономические кризисы объясняются денежно-кредитной политикой государства, неравномерностью темпов эмиссии денег. Чтобы решить проблему кризиса, необходима постоянная политика в отношении эмиссии. Темпы эмиссии должны быть равны сумме темпов экономического роста страны в долгосрочном периоде и темпов ожидаемой инфляции.

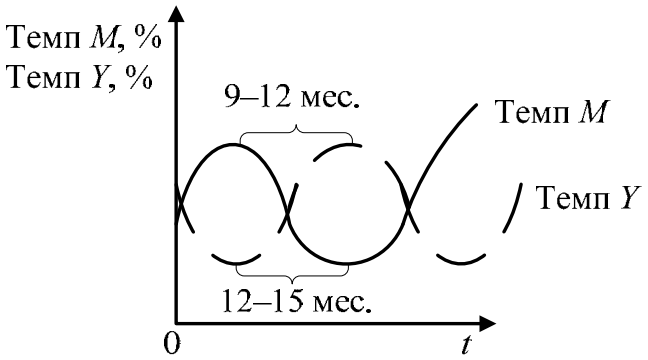

Рис. 8.14. Взаимосвязь темпа предложения денег и темпа экономического роста по Фридмену

М. И. Туган-Барановский изложил в работе «Периодические промышленные кризисы» (1894) собственную трактовку причин кризиса. Он связывает экономический кризис с *несоответствием структуры производства и структуры совокупного спроса*. «При пропорциональном распределении общественного производства никакие сокращения потребительского спроса не в силах вызвать превышения общего предложения продуктов на рынке сравнительно со спросом на последние». Главным моментом в его аргументации является утверждение, что главным фактором, определяющим размеры рынка, является спрос на капитальные средства, т. е. инвестиционные расходы. Фактически Туган-Барановский является создателем ***инвестиционных теорий цикла***. Он утверждал, что накопление капитала создает условия для расширенного производства, но выпускаемую продукцию необходимо приобретать и потреблять. В экономике всегда существует некоторое несоответствие между структурой и объемом производства и структурой и объемом потребления, т. к. производство капитальных благ развивается быстрее производства потребительских товаров. Это вызывает нехватку одних товаров и избыток других. Но в нормальной экономике предприниматели достаточно быстро реагируют на это несоответствие. Однако возможны ситуации, при которых трудности с

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

реализацией какого-либо одного товара вызывают кризис всей экономики. При этом Туган-Барановский подчеркивал, что «никогда не может быть действительно общего перепроизводства товаров; возможно лишь частичное перепроизводство их». Такая ситуация может происходить под влиянием слишком оптимистических оценок предпринимателей, резких изменений спроса и других явлений. Важную роль играет кредит, который придает всем процессам лавинообразный характер.

Теория Туган-Барановского дала толчок для формирования ***теорий перенакопления***. Центральное место в теории перенакопления занимает вопрос о чрезмерном развитии отраслей, изготовляющих товары производственного назначения, по отношению к отраслям, производящим потребительские товары: первые подвержены воздействию экономического цикла гораздо сильнее, чем вторые. Во время фазы роста выпуск товаров производственного назначения растет, а во время фазы кризиса сокращается более резко, чем производство товаров кратковременного пользования.

С точки зрения сторонников теории перенакопления, описанное явление представляет собой симптом серьезной диспропорции, возникающей во время фазы подъема. Отрасли, производящие капиталоемкие товары, получают (относительно) чрезмерное развитие. Таким образом, именно реальная диспропорция в структуре производства, а не просто нехватка денег, является причиной кризиса.

Так, *Деннис Робертсон* в книге «Исследование промышленных колебаний» (1927) выделял такие факторы воздействия на экономическую активность, как урожай сельскохозяйственных культур и технический прогресс. Денежные факторы введены в анализ в более поздних работах. Он сформулировал идею об инвестициях как причине циклических колебаний. Причиной поворотных точек в цикле является изменение объема реальных инвестиций, дефицитность потребительских благ и избыток капитала или капитальных благ.

Рой Харрод в рамках своей теории экономического роста утверждал, что экономика колеблется циклически вокруг основной тенденции развития экономики. При этом в состояние равновесия она попадает случайно, и любое нарушение равновесного состояния приводит к углублению этого состояния в результате кумулятивных процессов.

Если экономика находится на стадии подъема, то это следствие того, что фактический темп роста оказывается больше гарантированного. Таким образом, фактический объем инвестиций оказывается больше, чем реально требуемый, и экономика развивается более быстрыми темпами, стремясь к перегреву. Если в экономике наблюдается экономический спад, то фактический темп роста меньше гарантированного и фактический объем инвестиций меньше требуемого, а это приводит к углублению экономического спада, и экономика может быть выведена из него только за счет внешних толчков, прежде всего за счет государственного вмешательства.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В рамках ***кейнсианства*** была разработана теория экономических кризисов американским экономистом *Элвином Х. Хансеном*. Первоначально причиной экономических циклов он считал колебания денежной массы. Всемирную известность ему принесла книга «Экономические циклы и национальный доход» (1951), которая состоит из четырех частей:

1) природа экономических циклов;
2) теория дохода и занятости;
3) теория экономических циклов;
4) экономические циклы и государственная политика.

После публикации книги концепция Хансена стала господствующей в кейнсианстве. По своему характеру теория циклов Хансена является инвестиционной. Неравномерность инвестиций в товарно-материальные запасы, основной капитал, строительство зданий и т. д. порождает колебания циклического характера. Хансен утверждал, что исходным пунктом экономического цикла являются автономные инвестиции. Они не зависят от состояния рынка и вызываются глубокими изменениями, происходящими во всем обществе. Главным фактором является НТП. Но автономные инвестиции могут возрастать под воздействием демографических взрывов, вовлечения в хозяйственный оборот новых территорий, открытия новых месторождений полезных ископаемых.

Автономные инвестиции через эффект мультипликатора вызывают рост объема производства. Рост объема производства обусловливает эффект акселератора и вложение в экономику стимулированных инвестиций, которые, в свою очередь, приводят к очередному росту объема производства и доходов. Взаимное воздействие мультипликатора и акселератора порождает кумулятивный эффект роста экономики. Но экономический рост не может продолжаться бесконечно, т. к. исчезает причина, побудившая рост автономных инвестиций, и действует основной психологический закон, который приводит к уменьшению значения мультипликатора и, соответственно, к уменьшению возможностей экономического роста.

Наложение этих двух ограничений вызывает остановку экономического роста, а затем падение объемов производства, которое под воздействием кумулятивного эффекта мультипликатора и акселератора становится глубоким и продолжительным. Но падение не бесконечно, т. к. на этой стадии возможны новые внешние изменения, стимулирующие вложение автономных инвестиций, которые неизбежно вызовут новый экономический подъем.

Для ослабления циклических колебаний Хансен предложил три механизма государственного воздействия:

1) встроенные стабилизаторы, которые уменьшают амплитуду колебаний цикла;
2) автоматически действующие контрмеры, к которым он относил элементы денежно-кредитной политики;

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

3) управляемые программы компенсирования цикла (изменение доходов и расходов статей государственного бюджета и налогового законодательства).

Впоследствии П. Самуэльсон и Дж. Хикс разработали математическую интерпретацию модели акселератора-мультипликатора. Модель рассматривала только рынок экономических благ. Деньги рассматривались как нейтральный элемент в экономике, и поэтому рынок денег в модель не включался. Уровень цен, относительные цены благ и ставка процента считались постоянными. Объем предложения совершенно эластичен, т. к. рассматривается экономика неполной занятости. Модель является динамической, и все переменные являются функциями времени.

Объем потребления в текущем периоде определяется кейнсианской моделью потребления и зависит от величины дохода в прошлом периоде времени:

$$C_t = C_a + MPCY_{t-1},$$

где C_t – потребление текущего периода; C_a – автономное потребление; MPC – предельная склонность к потреблению; Y_{t-1} – доход предыдущего периода.

Фирмы осуществляют инвестиции только после того, как убедятся, что приращение совокупного спроса является устойчивым. Поэтому, принимая решения об объеме стимулированных инвестиций, они ориентируются на приращение совокупного спроса не в текущем, а в предшествующем периоде времени. В силу этого функция стимулированных инвестиций имеет вид:

$$I = I_a + h(Y_{t-1} - Y_{t-2}),$$

где I_a – автономные инвестиции; h – акселератор; Y_{t-1}, Y_{t-2} – доход в предшествующие периоды.

В модели Самуэльсона–Хикса экономика будет находиться в состоянии равновесия, если выполняется основное макроэкономическое тождество в закрытой экономике без вмешательства государства, принимающее вид временной функции:

$$Y_t = MPCY_{t-1} + h\left(Y_{t-1} - Y_{t-2}\right) + A_t,$$

где A_t – совокупная величина автономного потребления C_a и автономных инвестиций I_a.

Преобразуем вышеприведенное равенство:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

$$Y_t = (MPC + h)Y_{t-1} - hY_{t-2} + A_t.$$

Полученное уравнение является неоднородным конечно-разностным уравнением второго порядка, характеризующим динамику объема производства во времени. При фиксированной величине автономных расходов (A_t – const) в экономике достигается долгосрочное равновесие, если объем ВВП стабилизируется на определенном уровне $\bar{Y}$, т. е. объем производства не меняется в течение длительного периода времени:

$$Y_t = Y_{t-1} = Y_{t-2} = \ldots = Y_{t-n} = \bar{Y}.$$

Так как объем производства не меняется, то

$$Y_t = (MPC + h)Y_t - hY_t + A_t \Rightarrow Y_t = MPCY_t + A_t.$$

Из уравнения равновесного объема производства текущего периода следует, что

$$\bar{Y} = \frac{A}{1 - MPC}.$$

Необходимо исследовать динамику объема производства, если изменяется объем автономного спроса. Для этого нужно заменить неоднородное конечно-разностное уравнение однородным:

$$Y_t - \bar{Y} = \Delta Y_t$$

или

$$\Delta Y = (MPC + h)\Delta Y_{t-1} - h\Delta Y_{t-2}.$$

Так как

$$Y_t = \bar{Y} + \Delta Y_t,$$

то направление изменения объема производства Y_t определяется направлением изменения ΔY_t.

Не прибегая к специальным оговоркам, важно выяснить, по каким причинам рост и падение доходов могут прекратиться и начать изменяться в противоположном направлении. Рассмотрев мультипликатор, можно утверждать, что условием роста инвестиций является постоянный рост

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

дохода, что, в свою очередь, возможно, только если прогрессивно растут инвестиции. Таким образом, если только предельная склонность к потреблению и акселератор не являются величинами столь большими, что могут вызывать постоянный рост дохода, то рано или поздно темпы роста инвестиций начнут сокращаться. Но если снижаются темпы роста инвестиций, то сокращаются и темпы роста дохода, что вызывает дальнейшее замедление инвестиций и, следовательно, дохода. В определенный момент прирост дохода становится настолько незначительным, что уровень инвестиций снижается, вызывая остановку роста доходов, и дает начало процессу его падения. Но и процесс падения, как отмечено выше, не может продолжаться бесконечно. Для постоянного снижения дохода необходимо, чтобы инвестиции непрерывно сокращались, а это возможно, только когда предельная склонность к потреблению и акселератор очень велики. Если же эти два параметра не столь велики, то инвестиции не сокращаются непрерывно, и последовательные падения дохода имеют тенденцию к сокращению, что, в свою очередь, ведет к дальнейшему уменьшению сокращений инвестиций и дохода. В определенной точке сокращение дохода становится настолько незначительным, что уровень дезинвестиций уменьшается и вызывает рост дохода. Таким образом, падение прекращается и начинается новый процесс увеличения дохода. Отсюда очевидна способность мультипликационно-акселерационного механизма порождать циклические колебания.

Как следует из теории решения дифференциальных и конечно-разностных уравнений, характер изменения ΔY_t зависит от значения дискриминанта уравнения. Так как дискриминант в данном случае равен $(MPC + h)^2 - 4h$, то динамика объема производства зависит от величин предельной склонности к потреблению и от акселератора. Если $(MPC + h)^2 - 4h > 0$, то объем производства изменяется монотонно, что маловероятно; если $(MPC + h)^2 - 4h < 0$, то объем производства изменяется колебательно.

При этом если $h < 1$, то равновесие установится на определенном уровне, т. к. амплитуда колебаний является затухающей; $h > 1$, то нарушенное равновесие не восстановится в силу увеличивающейся амплитуды колебаний; $h = 1$, то в результате воздействия экзогенного фактора на совокупный спрос объем производства будет колебаться с постоянной амплитудой.

Т. Тевес дополнил модель Самуэльсона–Хикса моделью денежного рынка, которая в соответствии с моделью *IS–LM* взаимодействует с рынком экономических благ через ставку процента.

Динамическая функция спроса на деньги имеет вид:

$$M_t^d = eY_{t-1} + fr_t,$$

где e – эластичность спроса на деньги для сделок относительно дохода; f – эластич-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ность спекулятивного спроса на деньги относительно ставки процента.

В текущем периоде спрос на деньги для сделок зависит от дохода предшествующего периода, а спекулятивный спрос на деньги – от ставки процента в данный период времени.

Предложение денег задается экзогенно, оно равно определенному количеству денег в стране M. В этих условиях равновесие на рынке денег описывается следующим равенством:

$$M = eY_{t-1} + fr_t.$$

В связи с тем, что в данной модели ставка процента является функцией времени, из общей суммы автономного спроса нужно выделить величину автономных инвестиций как функцию от ставки процента. Поэтому уравнение равновесия на рынке экономических благ имеет вид:

$$Y_t = MPCY_{t-1} + h\left(Y_{t-1} - Y_{t-2}\right) + I_r r_{t-1} + A_t^{'},$$

где $A_t^{'} = A_t - I(r)$.

Решая уравнение равновесия на рынке денег относительно ставки процента, получим

$$r_{t-1} = m/f - e/fY_{t-2}.$$

Подставим значение ставки процента прошлого периода в уравнение объема производства текущего периода:

$$Y_t = MPCY_{t-1} + h\left(Y_{t-1} - Y_{t-2}\right) + I_r\left(\frac{m}{f} - \frac{e}{f}Y_{t-2}\right) + A_t^{'}.$$

После преобразований получим уравнение

$$Y_t = (MPC + h)Y_{t-1} - (h - l)Y_{t-2} + A_t^{''},$$

где $l - I_r e/f$; $A_t^{''} - A_t^{'} + MI_r/f$.

Полученное уравнение есть уравнение динамики объема эффективного спроса. Оно является конечно-разностным уравнением второго порядка. Отличается от уравнения модели Самуэльсона–Хикса коэффициентом перед Y_{t-2}. Поэтому динамика объема эффективного спроса зависит от сочетания параметров предельной склонности к потреблению и суммы $(h + l)$.

Если $4(h + l) = (MPC + h)^2$, то объем эффективного спроса Y_t монотонно изменяется.

Устойчивость или неустойчивость динамичного равновесия на рынке экономических благ, денег и ценных бумаг зависит от значения параметра $(h + l)$:

– если $(h + l) > 1$, то нарушенное равновесие не восстановится, т. к. экономика будет развиваться с увеличивающейся амплитудой колебаний;

– если $(h + l) < 1$, то равновесие устойчиво, т. к. амплитуда колебаний сокращается;

– если $(h + l) = 1$, то экзогенный толчок совокупного спроса приведет к равномерным незатухающим колебаниям эффективного спроса вокруг своего равновесного значения.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Со включением в модель денег устойчивость равновесия сокращается, и тем больше, чем большее значение принимает параметр *l*, который зависит от увеличения эластичности инвестиций относительно ставки процента, эластичности спроса на деньги относительно дохода и уменьшения эластичности спекулятивного спроса на деньги относительно ставки процента.

8.5. Проблемы и перспективы экономического роста в Республике Беларусь

Рассмотренные модели экономического роста устанавливают причинно-следственные зависимости между факторами, влияющими на динамику развития страны. Однако любая модель содержит значительные упрощения и не может быть непосредственно применена на практике. В экономике существует множество условий, которые невозможно формализовать, количественно оценить и включить в модель экономического роста страны.

Модель экономического роста является элементом общей модели национальной экономики и выступает в виде национальной концепции экономического развития. В ней отражены не только общечеловеческие ценности и закономерности функционирования экономики, но и национальные особенности развития. Такими особенными факторами могут быть политические, социальные, географические, природные, демографические, экологические, культурные, социально-психологические, исторические и другие условия. Например, объективными факторами, сдерживающими экономический рост в Беларуси, являются ограниченность собственной сырьевой и топливно-энергетической базы, высокая ресурсоемкость экономики, ее сильная зависимость от поставок сырья, материалов, топлива, комплектующих изделий из России и других стран СНГ, а также неразвитость рыночной инфраструктуры.

Во второй половине 1980-х гг. в Беларуси началось замедление темпов экономического роста, обусловленное неэффективностью командно-административной системы, исчерпанием возможностей экстенсивного развития. Крушение Советского Союза углубило экономический кризис в республике, который продолжался до середины 90-х гг., т. к.:

– были разрушены прежние экономические связи;

– резко снизился платежеспособный спрос покупателей;

– в условиях гиперинфляции государственные предприятия утратили оборотные средства;

– нарушилось денежное обращение, усилился бартерный обмен;

– возросла конкуренция со стороны иностранных фирм в результате открытия рынка;

– проявился недостаток знаний управленческих кадров в области функционирования рынка.

В 90-е гг. правительство приняло меры по росту кредитования ре-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ального сектора экономики, восстановлению управляемости государственными предприятиями, укреплению налоговой дисциплины. Подавление гиперинфляции и стабилизация валютного курса способствовали укреплению финансового состояния предприятий, повышению их рентабельности. Активное внешнеполитическое обеспечение хозяйственной деятельности предприятий позволило сохранить позиции белорусских производителей на внешнем рынке, прежде всего в России. Загрузка производственных мощностей привела к формированию низкого уровня безработицы. Рост денежных доходов населения увеличил потребительский спрос. Своевременная выплата и повышение размера пенсий и зарплаты укрепили доверие населения к государству. Активно стало использоваться кредитование населения для строительства жилья, покупки потребительских товаров длительного пользования. Таким образом, начиная с 1996 г. в Беларуси наблюдался устойчивый экономический рост. К концу 90-х гг. кризис был практически преодолен (табл. 8.3).

Табл. 8.3. Состояние экономики Беларуси (в % к предыдущему году)

Показатель	Год										
	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Валовой внутренний продукт	98,8	90,4	90,5	80,0	89,6	102,6	110,0	108,0	103,0	105	104,1
Промышленность	99,0	90,6	90,0	80,7	88,0	104,0	117,6	112,4	109,7	108,6	105,4
Сельское хозяйство	95,1	91,5	103,7	85,9	97,3	93,4	95,0	99,3	91,4	105,4	101,8
Капитальные вложения	104,0	71,0	88,0	75,0	69,0	90,0	120,0	124,5	94,6	88,9	93,9
Реальные доходы населения	108,0	48,3	52,0	84,7	73,5	112,8	103,0	101	98,0	101	125,0
Сводный индекс цен (раз)	2,5	24,6	25,2	18,8	3,44	1,39	1,64	2,81	3,51	3,30	1,46

Занижение стоимости основных фондов и сокращение вследствие этого амортизационного фонда, а также использование его не по назначению лишало предприятия инвестиционных ресурсов. Предприятия испытывали проблемы с самофинансированием и в силу низкой рентабельности производства. Так как объем инвестиций изменялся незначительно, рост белорусской экономики осуществлялся за счет резервов экстенсивного роста (более полная загрузка свободных производственных мощностей). Поэтому на динамику роста ВВП в данный период активно влияют потребление домохозяйств и внешний спрос. В связи с тем, что существенная часть совокупного спроса удовлетворяется за счет импорта товаров и услуг, возникает необходимость в усилении политики импортозамещения.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Возрастает значение решения проблемы качества отечественной продукции в результате процессов глобализации и усиления конкуренции на внутреннем и внешнем рынках.

В 2000 г. была разработана Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь (НСУР–2020). Концептуальным ядром НСУР является модель устойчивого развития. В теоретическом плане модель основывается на научной парадигме социальной эволюции в биосовместимой форме и включает совокупность принципов и требований к системе, структуре экономики, режиму функционирования и взаимодействия его подсистем, обеспечивающему гармонизацию отношений в триаде «человек – окружающая среда – экономика» с целью сбалансированного социально ориентированного, экономически эффективного и экологозащитного развития страны, удовлетворения потребностей нынешнего и будущих поколений.

Основная цель устойчивого развития Республики Беларусь – динамичное повышение уровня благосостояния, обогащение культуры, нравственности народа на основе интеллектуально-инвестиционного развития экономики и социальной сферы, сохранения окружающей среды для нынешнего и будущих поколений.

Длительность периода потребовала выделения следующих этапов социально-экономического развития:

– *первый этап* (2001–2005) – базовый, характеризующийся созданием макроэкономических условий для стабильного социально-экономического развития и охраны окружающей среды, повышения уровня жизни народа на основе роста эффективности реального сектора экономики;

– *второй этап* (2006–2015) – этап активной структурной перестройки и модернизации экономики с формированием основных блоков социально ориентированной рыночной (смешанной) экономики. В качестве приоритетных направлений выбраны:

а) технологическое перевооружение производства на базе внедрения новейших технологий;

б) стимулирование внутренних и внешних инвестиций и фундаментальных разработок, в том числе в области ресурсосбережения;

в) обеспечение динамичного развития инвестиционных процессов;

г) создание системы институтов гражданского общества;

– *третий этап* (после 2015 г.) – формирование основ постиндустриального информационного общества, приближение к уровню жизни населения экономически развитых государств в рамках социального рыночного хозяйства.

Неопределенность влияния внешних и внутренних факторов на устойчивое развитие в длительной перспективе обусловила необходимость проработки в НСУР-2020 двух сценариев социально-экономического развития.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Первый сценарий (инерционный) основывается на формирующихся в базисном пятилетии тенденциях и направлениях социально-экономического развития, более полном использовании действующих производственных мощностей по выпуску продукции, востребованной рынком, умеренных темпах обновления основного капитала. Для этого сценария характерны относительно медленные темпы осуществления институциональных и структурных преобразований экономики, минимальные объемы привлечения иностранных инвестиций и кредитов, сохранение сложившихся внешнеэкономических условий и конъюнктуры цен на внешних рынках для отечественной продукции.

Второй сценарий (оптимистический) предусматривает создание благоприятных внутренних и внешних условий для экономического развития; ускорение институциональных и структурных преобразований экономики, повышение уровня ее либерализации, государственной поддержки предпринимательства, улучшение конъюнктуры на внешних рынках для белорусских товаров и услуг, значительный приток иностранных инвестиций и кредитов, широкое развитие интеграционных связей со странами СНГ, Евросоюза и др.

Основными слагаемыми нового качества экономического роста в Республике Беларусь выступают:

– ориентация национальной экономики на высокие конечные результаты, соответствие объемов и структуры ВВП общественным потребностям;

– придание особого значения повышению качества и конкурентоспособности продукции, производительности труда, уровня обновления выпускаемой продукции;

– ускорение инновационного процесса, возрастание роли ресурсосбережения, преобладание фондосберегающих форм интенсификации производства;

– усиление социальной ориентации – всестороннее развитие рабочей силы, обеспечение направленности производства на удовлетворение потребностей человека, ускорение темпов производства потребительских товаров и сферы услуг, создание безопасных условий труда, улучшение среды обитания человека;

– формирование единой социально-экологической и экономической системы воспроизводства;

– учет текущих и отдаленных последствий реализуемых инноваций, производственно-экономических и социально-экологических проектов;

– создание рациональной экономики природопользования;

– усиление открытости национальной экономики, последовательное вовлечение ее в мирохозяйственные связи, более полное использование преимуществ международного разделения труда, глобализация экономики.

Реализация оптимистического сценария развития белорусской экономики позволила добиться устойчивого роста в начале XXI в. (табл. 8.4).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Табл. 8.4. Состояние экономики Республики Беларусь (в сравнении с предыдущим годом)

Год	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Валовой внутренний продукт:								
в текущих ценах, млрд р.	9134	17173	26133	36565	49992	65067	79267	96087
в сопоставимых ценах, в % к предыдущему году	105,6	104,7	105	107	111,4	109,4	110	108,2
Валовой внутренний продукт на душу населения, тыс. р.	913	1722	2634	3703	5083	6656	8145	9904

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Основные понятия

«Золотое правило Солоу–Фелпса»
Производственная функция
    Кобба–Дугласа
    однофакторная
Темп роста
    гарантированный
    естественный
Устойчивый запас капитала
Экономический цикл
Экономический рост

Вопросы для самопроверки

1. Что такое экономический цикл?
2. Какие подходы к объяснению экономического цикла существуют в экономической теории? Дайте сравнительный анализ этих подходов.
3. Что является причиной цикла в теории Хансена?
4. Как объясняет существование экономических циклов классическая теория?
5. Какие предпосылки лежат в основе неоклассических моделей экономического роста?
6. Что такое «золотое правило Солоу–Фелпса»?
7. Почему, по мнению Харрода, редко совпадают фактический, гарантированный и естественный темпы роста экономики?
8. Что такое функция технического прогресса в модели Калдора–Мирлиса?
9. Что обусловливает рост экономики Республики Беларусь в начале XXI в.?

9. СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА

Важным аспектом устойчивого развития экономики является социальная стабильность общества. Государство с помощью социальной политики сглаживает некоторые отрицательные моменты, порождаемые рыночным механизмом.

9.1. Доходы населения и проблемы их распределения. Номинальные и реальные доходы

В экономической теории понятие ***«доход»*** означает все поступления в денежной и натуральной форме конкретного домохозяйства за определенный период времени (месяц, год). Доходы в *натуральной форме* – продукция от личного подсобного хозяйства, ценные подарки от руководства фирмы и т. д. *Денежные доходы* населения представляют собой сумму денежных средств, получаемых домохозяйствами за определенный промежуток времени и предназначенных для приобретения благ и услуг в целях личного потребления. Денежные доходы населения включают оплату труда всех категорий населения, пенсии, пособия, стипендии и другие социальные трансферты; поступления от продажи продуктов сельского хозяйства; доходы от собственности в виде дивидендов, процентов по вкладам, ценным бумагам; доходы лиц, занятых предпринимательской деятельностью; доходы от продажи иностранной валюты и др.

В целом денежная форма доходов распространена шире, чем натуральная, однако у малообеспеченных слоев населения доля натуральных доходов выше, чем у обеспеченных.

Доходы отдельного домохозяйства в денежной форме, как правило, подразделяют на три группы:

– доход, получаемый владельцем фактора производства – труда;

– доход, получаемый за счет использования иных факторов производства (капитала, земли, предпринимательских способностей);

– трансферты – выплаты, не связанные с участием в общественном производстве (пенсии, пособия, стипендии и т. д.).

Для оценки уровня доходов применяют понятия номинального, располагаемого и реального доходов.

Номинальный доход – это вся сумма дохода домохозяйств, получаемая за определенный период времени, не зависящая от налогообложения и уровня цен.

Располагаемый доход – это номинальный доход за вычетом налогов и других обязательных платежей, т. е. средства, непосредственно используемые населением на потребление и сбережения.

Реальный доход – это количество товаров и услуг, которые можно

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

приобрести на сумму располагаемого дохода. Величина реального дохода зависит от его номинального уровня, налогов на доходы, цен на потребительские товары. Реальные доходы населения определяются в динамике за конкретный период времени с использованием *индекса потребительских цен,* который рассчитывается за каждый месяц и за год в целом.

Иногда реальные доходы населения определяют через показатель *покупательной способности денег,* характеризующий изменение объема товаров или услуг, который можно приобрести на одну и ту же сумму денег в разные периоды времени. Расчет реального дохода по такой методике предполагает, что качество товаров и соотношение цен внутри той или иной их группы не изменяются, отсутствуют дефицит товаров и государственное регулирование цен. Если эти условия соблюдены, покупательная способность денежной единицы определяется физическим объемом товаров, которые можно купить на сумму среднедушевого дохода. Полученный результат достаточно точно характеризует изменения реальных денежных доходов населения за исследуемый период.

С юридической точки зрения доходы бывают *законными* (легальными) и *незаконными* (нелегальными). К законным относят зарплату, прибыль, проценты по вкладам и т. д., к незаконным – доходы от незарегистрированной в установленном порядке деятельности, укрываемые от налогообложения, имеющие криминальное происхождение и т. п.

В странах с развитой рыночной экономикой источником информации о доходах населения являются выборочные обследования домохозяйств, данные деклараций физических лиц об их доходах, подаваемых в налоговые органы, показатели оплаты труда и расходов на конечное потребление домохозяйств в Системе национальных счетов (СНС). Анализ первичного распределения доходов показывает, что в развитых странах зарплата составляет 75–80 % от общего дохода, прибыль – 7–10 %, процент по вкладам – 10–12 %, рента – 2–5 %.

В Республике Беларусь при изучении доходов опираются на баланс денежных доходов и расходов населения и выборочные обследования около 6 тыс. домохозяйств. Процесс реформирования белорусской экономики характеризуется существенными колебаниями реальных доходов населения в разные годы. В первой половине 90-х гг. XX в. реальные доходы неуклонно снижались, и в 1995 г. их уровень составил 62 % от уровня 1990 г. В 1996 г. падение доходов было приостановлено и начался их рост. Рост реального ВВП, затухание инфляционных процессов, увеличение темпов роста номинальной зарплаты и пенсий обусловили повышение реальных денежных доходов населения во второй половине 90-х гг. Сложившиеся в этот период тенденции получили продолжение в 2001–2004 гг., когда была обеспечена положительная динамика ведущих макроэкономических показателей, в том числе реальных денежных доходов населения и реальной зарплаты. В 2004 г. рост реальных денежных доходов населения по отно-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

шению к 1990 г. составил свыше 150 %, реальная зарплата увеличилась в 1,6 раза, а по отношению к 1995 г. – почти в 3 раза, и в конце 2004 г. (в долларовом эквиваленте) достигла 200 долл. США. Стабильный экономический рост способствовал сохранению тенденции опережающего роста денежных доходов населения, т. е. доходов, скорректированных на индекс потребительских цен. За 2006 г. денежные доходы населения выросли на 25,8 % по сравнению с 2005 г. при росте потребительских цен за этот период на 7 %. Реальные денежные доходы населения за 2006 г. выросли на 17,5 % по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года или почти в два раза быстрее, чем рос объем производства ВВП.

Несмотря на начавшийся мировой финансово-экономический кризис, правительству в 2008 г. удалось обеспечить реальный рост доходов населения: в 2008 г. денежные доходы населения составили 67,9 трлн р. и по сравнению с 2007 г. увеличились на 29,2 %. Рост реальных денежных доходов в рассматриваемый период составил 112,3 %. В 2009 г. в результате всплеска инфляции реальные денежные доходы населения выросли только на 2,9 % при росте денежных доходов на 16,5 %. В 2010 г. рост реальных доходов населения составил 112,1 %.

9.2. Проблема неравенства в распределении доходов. Бедность

В экономической литературе существует несколько подходов к проблеме распределения.

Первый подход разработан в классической политэкономии. Домохозяйства, являющиеся собственниками факторов производства, оказывают друг другу услуги и получают в зависимости от того фактора, которым они владеют, доход, равный вкладу в производство. Собственники труда получают зарплату, собственники капитала – прибыль (поскольку предприниматель одновременно был и организатором производства, и владельцем капитала, прибыль не отделялась от процента), собственники земли – ренту. Рента определяется первоначальными и неразрушимыми качествами почвы и является результатом природы, изменить которую человеку не под силу. Зарплата – стоимость необходимых рабочему средств существования, ставших насущными для него «в силу привычки». Прибыль – остаточная часть дохода. Естественные уровни зарплаты, прибыли и ренты в совокупности определяют естественную цену товара, поэтому стоимость товаров в масштабах национальной экономики равна сумме доходов домохозяйств.

Второй подход разработан в рамках марксизма. В основе лежит трудовая теория стоимости. Благодаря труду создается стоимость товара. Реализация товара позволяет капиталистам выплатить рабочему зарплату – де-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

нежную форму стоимости товара «рабочая сила». Остальная часть результатов труда рабочего безвозмездно присваивается капиталистом в форме прибавочной стоимости и распределяется на прибыль, ренту и процент.

Третий подход разработан в рамках маржинализма. В соответствии с этим подходом каждый фактор производства получает доход, соответствующий его вкладу в стоимость продукта в размере предельного продукта.

В настоящее время экономический анализ распределения осуществляется в двух направлениях:

– институциональном, когда рассматриваются конкретные формы доходов, образующиеся в определенной экономической и социальной среде;

– функциональном, когда анализируется экономическая логика распределения. Функциональное распределение дохода свидетельствует о том, какая доля национального дохода направляется соответствующему фактору производства.

Анализ распределения осуществляется с точки зрения размера получаемого дохода, равенства населения в размерах получаемого дохода.

Одним из первых к этой проблеме обратился *В. Парето*, который сформулировал математическую зависимость

$$\log N = \log A - \alpha \log X ,$$

где X – уровень дохода; N – количество лиц, получающих доходы выше уровня X; A и α – константы, вычисляемые на основе данных статистики.

Исследования выявили, что чем больше значение α, тем равномернее распределяется доход. Данные за 1812–1934 гг. по развитым странам (США, Англия, Франция, Германия) показали, что коэффициент α рос, т. е. уменьшалось неравенство в доходах.

Денежные доходы распределяются между людьми в соответствии с *законом Парето*, согласно которому между уровнем доходов и числом их получателей существует обратная зависимость: 80 % созданного ВВП присваивается 20 % населения, а оставшиеся 20 % распределяются между 80 % населения. Соотношение 80:20 достаточно устойчиво и наблюдается во всех странах, независимо от политических и экономических реалий.

Важнейшим методом исследования дифференциации доходов населения является распределение населения по уровню среднедушевых денежных доходов на основе построения вариационных рядов. Эмпирические данные выборочного обследования бюджетов домохозяйств ранжируются и группируются в определенных интервалах по величине дохода. Для статистических характеристик используются:

– среднее значение душевого дохода;

– модальный доход (чаще всего встречающийся уровень дохода населения);

– медианный доход (показатель дохода, расположенный в середине

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ранжированного ряда распределения).

Модальный и медианный доходы – это важные структурные показатели, которые характеризуют отклонение среднедушевого дохода от среднего значения для каждой группы.

Анализ статистических данных по всем странам показывает большую дифференциацию населения по величине получаемого дохода. Существует несколько способов оценки степени дифференциации.

1. ***По уровню располагаемых ресурсов***. Первоначально семьи ранжируются в порядке возрастания среднедушевых располагаемых ресурсов, а затем делятся на пять равных групп, каждая из которых включает 20 % всех семей. В результате первая квинтильная группа (низшая) включает 20 % семей с наименьшим уровнем располагаемых ресурсов, вторая квинтильная группа – последующие 20 % семей и так далее; пятая квинтильная группа (высшая) включает 20 % семей с самым высоким уровнем располагаемых ресурсов на члена семьи (табл. 9.1).

Табл. 9.1. Распределение доходов в стране

Население, %	0–20	21–40	41–60	61–80	81–100
Доходы каждой группы населения, %	5	10	15	20	50

2. ***Децильный коэффициент***. Все население делится на 10 групп в зависимости от величины дохода. Первая группа – 10 % самых богатых семей, последняя группа – 10 % самых бедных семей. Децильный коэффициент показывает, во сколько раз доходы первой группы населения превышают доходы последней группы.

3. ***Кривая Лоренца***. Строится на основе кумулятивных данных о доходах групп населения, объединенных по величине дохода. На основании формы кривой Лоренца делается вывод о равномерности распределения дохода: если кривая Лоренца – биссектриса прямого угла, то это свидетельствует о равномерном распределении дохода, и если кривая Лоренца не совпадает с биссектрисой, то распределение дохода неравномерно (рис. 9.1).

Например, на основе табл. 9.1. можно построить кривую Лоренца. Для этого необходимо суммировать доходы нарастающим итогом и отложить их на графике по вертикали, суммировать численность населения кумулятивным итогом и отложить их на графике по горизонтали.

4. ***Коэффициент Джини***. Рассчитывается на основе кривой Лоренца по формуле

$$h = 1 - \frac{2[ny_1 + (n-1)y_2 + \ldots + 2y_{n-1} + y_n]}{n\sum_{i=1}^{n} y_i} + \frac{1}{n}.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

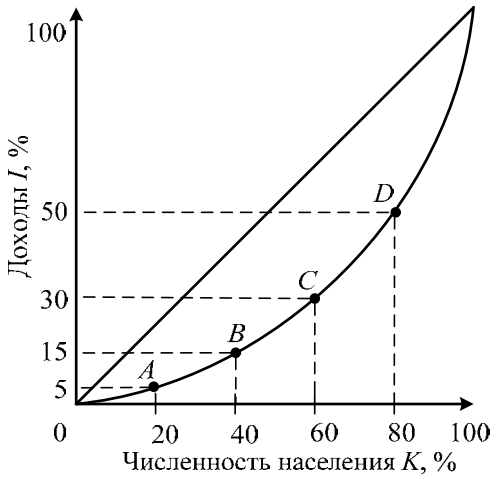

Рис. 9.1. Кривая Лоренца

На основании данных, представленных в табл. 9.1, коэффициент Джини

$$h = 1 - \frac{2 \cdot (5 \cdot 5 + 4 \cdot 10 + 3 \cdot 15 + 2 \cdot 20 + 1 \cdot 50)}{5 \cdot (5 + 10 + 15 + 20 + 50)} + \frac{1}{5} = 0,4 .$$

Чем ближе значение коэффициента к 0, тем равномернее распределяются доходы в обществе.

Анализ закономерностей развития экономики показывает, что:

– в странах с близким уровнем развития показатели дифференциации доходов очень близки;

– чем ниже уровень развития экономики страны, тем выше дифференциация доходов в стране;

– сокращение дифференциации доходов происходит без резких скачков, постепенно по мере экономического развития страны.

Дифференциация доходов складывается под воздействием разнообразных ***факторов,*** имеющих экономическую, демографическую, социобиологическую или политическую природу. Среди причин неравномерности распределения доходов выделяют следующие.

1. Различия в физических и интеллектуальных способностях, образовании и квалификации, профессиональной инициативности и склонности к риску. Однако способности, ценимые на рынке, сильно варьируются и часто трудно поддаются оценке. На рынке, как правило, вознаграждается способность рисковать, оценивать ситуацию и много работать, целеустремленность.

2. Трудолюбие и мотивация. Разница доходов может быть большой потому, что различаются усилия, вкладываемые в работу разными людьми. При этом никто не может сказать, что их экономические возможности не равны.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

3. Профессия. Одной из важнейших причин неравенства доходов является профессиональная деятельность. Частично разница в доходах представителей различных профессий зависит от того, сколько лет должен потратить человек для получения диплома. Некоторые виды работ хорошо оплачиваются, т. к. они опасны или неприятны. Для некоторых видов деятельности предложение труда лимитировано благодаря деятельности профсоюзов или правилам получения лицензии на профессиональную деятельность. Зарплата таких специалистов резко возрастает.

4. Владение собственностью. Самые большие различия доходов обусловлены разницей в унаследованном и приобретенном богатстве. Люди, занимающие верхнее положение на пирамиде доходов, как правило, получают большую часть своих денег за счёт дохода от собственности.

5. Происхождение, размер и состав семьи. Дискриминация и ограничение возможности занимать определенные должности сыграли большую роль в снижении доходов женщин и представителей многих меньшинств. Кроме того, домашние условия и общественная среда, в которой живут дети, оказывают большое влияние на уровень их будущих доходов.

Многообразие факторов, влияющих на дифференциацию доходов, можно условно разделить на зависящие и не зависящие от личных усилий субъектов. Граница между этими группами факторов может быть подвижной: способности не всегда могут вести к росту дохода и не всегда найдут применение, в то время как скромные способности могут быть развиты в результате образования и сильной трудовой мотивации; наследование собственности может привести как к ее приумножению, так и к утрате объектов собственности и доходов от нее.

Дифференциация доходов приводит к ***проблеме бедности***. Бедность может иметь различные формы. В зависимости от основания для сравнения выделяют абсолютную и относительную бедность. Критерием ***абсолютной бедности*** служит минимальный набор жизненных средств, в соответствии с которым к бедным относят тех, кто испытывает недостаток элементарных средств к существованию. При определении ***относительной бедности*** показатели благосостояния соотносятся не с минимальными потребностями, а со средним уровнем материальной обеспеченности, преобладающим в той или иной стране. Например, в Германии бедными считаются те люди, заработок которых составляет менее половины среднего национального уровня зарплаты.

Объективная бедность – состояние, оцененное по принятым в данной стране критериям дохода и степени доступности материальных и духовных благ или на основании рекомендаций экспертов. Учёные Лейденского университета (Нидерланды) предложили уровень и масштабы бедности определять на основе самооценки: человек является бедным, если считает себя таковым ***(субъективная бедность)***.

В экономической литературе анализируются физический и мораль-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ный аспекты бедности.

Физический в большей степени характерен для слаборазвитой страны, т. к. характеризуется тем, что люди имеют низкие доходы, не могут в полной мере удовлетворить первоочередные потребности, голодают и т. д., т. е. находятся за чертой абсолютной бедности.

Моральный (социальный) характерен для развитых стран. Он характеризуется тем, что существует категория населения, которая получает в силу низкой квалификации относительно низкие доходы, позволяющие удовлетворять основные потребности, т. е. бедность носит относительный характер, но люди морально страдают от низкого дохода и социального статуса. По этому поводу папа римский Иоанн Павел II писал: «Прежде бедным недоставало денег. Теперь же, в сущности, им к тому же недостает знаний и умений, которые дали бы им возможность выбраться из унизительной подчиненности».

Основным инструментом определения численности бедных в стране является ***граница бедности*** – минимально допустимый критический уровень жизни, который правительства стран должны гарантировать своим гражданам. Данный показатель зависит не только от уровня минимально необходимых потребностей людей, но и от экономических возможностей государства: состояния экономики, среднего уровня жизни населения, его менталитета. Вследствие этого черта бедности в мире неодинакова: в развитых государствах она выше, чем в развивающихся странах. В каждой стране существует свой критерий бедности, учитывающий уровень социально-экономического развития. В Беларуси в качестве границы бедности выступает бюджет прожиточного минимума, который, наряду с минимальным потребительским бюджетом, используется также для количественной оценки бедности.

Прожиточный минимум – это минимальный набор материальных благ и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранения его здоровья. Он ориентирован на физиологический уровень потребления.

Бюджет прожиточного минимума – стоимостная величина прожиточного минимума плюс обязательные платежи и взносы. Он рассчитывается в среднем на душу населения и по основным социально-демографическим группам.

Минимальный потребительский бюджет представляет собой расходы на приобретение набора потребительских товаров и услуг для удовлетворения основных физиологических и социально-культурных потребностей человека. Он рассчитывается для различных социально-демографических групп населения. Минимальным потребительским бюджетом в среднем на душу населения считается среднедушевой минимальный потребительский бюджет семьи из четырех человек, состоящей из двух взрослых и двух детей.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Основой натурально-вещественной структуры минимальных потребительских бюджетов является система потребительских корзин. ***Потребительская корзина*** – это научно обоснованный сбалансированный набор товаров и услуг, удовлетворяющих конкретные функциональные потребности человека в определенные отрезки времени исходя из конкретных условий, сложившихся в стране. Она включает блага и услуги, представляющие все потребительские комплексы, необходимые для нормальной жизнедеятельности человека. Минимальный потребительский бюджет пересматривается по мере необходимости с учетом роста потребительских цен, но не реже одного раза в квартал, при этом используются средние цены последнего месяца каждого квартала.

Дифференциация населения на основании бюджета прожиточного минимума и минимального потребительского бюджета позволяет выделить группы с разным уровнем материальной обеспеченности:

– бедные семьи, душевой доход которых меньше бюджета прожиточного минимума или равен ему;

– малообеспеченные семьи, душевой доход которых больше прожиточного минимума, но меньше минимального потребительского бюджета;

– обеспеченные семьи, душевой доход которых находится в интервале между минимальным и рациональным потребительскими бюджетами;

– богатые семьи, в которых душевой доход выше рационального потребительского бюджета.

Крайним проявлением бедности является ***нищета***. Домохозяйства признаются нищими, если их продовольственное потребление не обеспечивает 80 % минимального пищевого рациона, определенного Всемирной организацией здравоохранения, или затраты на питание превышают 80 % их совокупного дохода.

Целью любой экономики является формирование широкой прослойки среднего класса. Как правило, выделяют следующие признаки среднего класса: уровень материального благосостояния; социальный статус; самоидентификация. Наиболее распространенной является денежно-имущественная оценка принадлежности к среднему классу.

Процесс ***выравнивания доходов*** и решение проблемы бедности осуществляются с помощью налоговой и социальной политики:

– дифференциация подоходного налога. При этом вводится прогрессивное налогообложение, т. е. лица, получающие более высокие доходы, облагаются более высокими налогами;

– введение дотаций, пособий малообеспеченным семьям, в результате чего увеличится величина их располагаемого дохода;

– социальное страхование (выплаты по нетрудоспособности, старости и т. д.).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

9.3. Уровень и качество жизни

Важным понятием при характеристике доходов населения является ***уровень жизни,*** который характеризует степень обеспеченности населения необходимыми материальными и духовными благами, фактически сложившиеся условия жизнедеятельности и степень удовлетворения потребностей населения, обеспеченных массой товаров и услуг. Данная характеристика имеет объективные и субъективные составляющие. Уровень жизни является комплексной категорией, которую невозможно выразить с помощью единственного критерия. При его исследовании следует использовать множество показателей, каждый из которых должен отражать лишь одну из сторон жизнедеятельности человека.

Система показателей уровня жизни населения строится на основе классификации ООН, что позволяет использовать ее при международных сопоставлениях. Сюда включаются *группы показателей*: демографические; санитарно-гигиенические условия жизни; потребление продуктов питания; жилищные условия; образование и культура; условия труда и занятость; доходы и расходы населения; индекс потребительских цен; наличие транспортных средств; организация отдыха; социальное обеспечение; права человека.

Показатели могут измеряться в натуральных единицах, текущих или сопоставимых ценах, в процентах или рангах (по месту расположения в ряду однородных показателей). По *методам измерения* они делятся на статистические, основанные на отчетности; нормативные, разработанные на базе нормативных отчетов; аналитические, получаемые расчетным путем с помощью статистических и нормативных показателей.

При изучении уровня жизни используются также данные, полученные в результате опросов населения, и экспертные оценки специалистов.

В мировой практике разработана *система социальных индикаторов*, состоящая из четырех групп. Главными из них являются:

– денежные доходы населения и их динамика;

– реальные доходы и расходы на потребление;

– дифференциация реальных доходов по социальным группам населения;

– распространенность и глубина бедности.

К середине 50-х гг. XX в. стало очевидным, что понятие уровня жизни не в полной мере отражает изменившиеся условия жизнедеятельности человека (загрязнение окружающей среды, кризисы, урбанизация и т. д.). В связи с этим началась переоценка представлений о месте данной категории в системе социально-экономических отношений. На первый план выходит понятие «***качество жизни***». Впервые оно было использовано Дж. Кеннеди в новогоднем послании конгрессу в 1963 г. Годом позже в одном из своих выступлений его повторил Л. Джонсон, выразивший мысль, что це-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ли американского общества не могут быть измерены величиной счетов в банке, а должны определяться «качеством жизни» народа. В настоящее время качество жизни трактуется как уровень развития и степень удовлетворения всего комплекса потребностей, обеспечивающих благополучие людей.

Качество и уровень жизни тесно взаимосвязаны. Если под уровнем жизни традиционно понимается комплекс жизненных стандартов преимущественно материального характера, то качество жизни характеризуется степенью достижения высших ценностей человеческого бытия как в личностном, так и в социальном аспекте. Они включают морально-психологические качества, уровень образованности и культуры, здоровья, условия труда и проживания, отдыха, степень комфортности экономических условий, уровень потребностей и степень их удовлетворения и др. Качественным оценкам подвергаются и количественно измеряемые материальные компоненты по критериям соответствия мировым стандартам.

Понятие «уровень жизни» объективно, т. е. критериями его оценки выступают научно обоснованные нормативы потребления населения. На их основе рассчитывается *рациональный потребительский бюджет*, который является важнейшим инструментом социально-экономического анализа уровня и качества жизни. Соотношение фактического удовлетворения потребностей и разработанных нормативов говорит о степени удовлетворения потребностей отдельных людей, их групп, общества в целом. Если при изучении уровня жизни в большей степени применяют количественные показатели, то в исследовании ее качества акцент делается на качественной определенности и качественных различиях явлений. Так, при анализе питания как способа удовлетворения одной из важнейших человеческих потребностей нельзя ограничиваться определением количества потребляемых продуктов или калорийности рациона, следует обратить внимание на его регулярность и разнообразие. При установлении степени удовлетворения духовных потребностей необходимо фокусироваться не на количестве издаваемых и приобретаемых книг, а на художественной ценности востребованной литературы.

В качестве международного обобщающего социального индикатора, характеризующего достигнутый уровень развития человеческого потенциала, выступает агрегированный *индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП)* как среднеарифметическое суммы трех индексов:

– продолжительности жизни;

– достигнутого уровня образования;

– скорректированного реального ВВП на душу населения в долларах США по паритету покупательной способности (ППС).

В широком смысле понятие качества жизни населения включает четыре блока характеристик.

Блок I (качество населения) включает демографические, воспроиз-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

водственные показатели, способность образовывать семьи, уровни образованности и профессиональной квалификации.

Блок II (уровень жизни населения) охватывает как качественные, так и количественные характеристики. В первую группу входят показатели состояния здоровья, качества питания, образования и культуры, качества жилья, условий и характера труда, качества проведения свободного времени и условий отдыха, благополучия семейной жизни. Во вторую группу входят характеристики реальных доходов и расходов населения, экономической активности, обеспеченности населения услугами здравоохранения, образования, культуры и искусства, отдыха, инфраструктуры, обеспеченности населения жильем и другой собственностью, социального обеспечения.

Блок III (социальная безопасность) включает характеристики уровня физической и имущественной безопасности, качества морально-политического здоровья общества и государства.

Блок IV (качество окружающей среды) охватывает показатели антропогенного воздействия на воздушный и водный бассейны, состояние почв и лесов.

Качество жизни населения и удовлетворенность самих людей условиями жизни, труда и отдыха (социологический аспект) взаимосвязаны. Каждый человек имеет собственную шкалу предпочтений, одна и та же степень удовлетворения конкретной потребности оценивается индивидами по-разному. На современном этапе развития общества определение людьми степени удовлетворенности качеством своей жизни представляется весьма сложной задачей.

9.4. Обеспечение социальной справедливости

При функциональном анализе доходов основной проблемой является проблема справедливости их распределения. В экономической литературе выделяется четыре подхода к понятию социальной справедливости.

1. Эгалитарный подход означает, что в обществе отсутствует неравенство в распределении доходов, существует уравнительное распределение.

2. Роулсианский подход назван в честь американского современного философа Дж. Роулза, взгляды которого базировались на двух принципах:

– все члены общества должны иметь равные права на основные свободы;

– общество должно принимать решения исходя из интересов наименее обеспеченных членов.

Поэтому подход предполагает такую дифференциацию доходов, при которой относительное экономическое неравенство допустимо лишь тогда, когда оно способствует достижению более высокого абсолютного уровня жизни беднейшими членами общества.

3. Утилитарный подход берет начало в работах английского филосо-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

фа И. Бентама и основан на том, что необходимо предоставить наибольшее счастье для наибольшего количества людей. На практике это означает, что доходы должны распределяться пропорционально полезности их использования различными людьми.

4. Рыночный подход предполагает распределение доходов, основанное на соответствии дохода каждого владельца фактора производства предельному продукту, полученному от данного фактора.

Выбор принципов справедливого распределения доходов определяется экономическим, политическим устройством, историческими, религиозными и национальными особенностями общества.

Образцом успешного решения проблемы нахождения равновесия между социальной справедливостью и экономической эффективностью стала ***социал-демократическая модель***, которая наиболее полно реализована в Швеции. Она основана на праве всех граждан на социальное обеспечение и получение широкого спектра социальных услуг. Высокое качество договорных отношений между объединениями работодателей и работников при контроле государства обеспечивает через систему налогообложения перераспределение национального дохода в пользу малоимущих слоев населения. Реальная социальная защита, повышая жизненный уровень малообеспеченных граждан, способствует увеличению их потребительского спроса на товары и услуги, стимулируя тем самым экономический рост. Пенсии в такой модели дифференцируются как народные (социальные), выплачиваемые каждому жителю страны из бюджета по достижении им пенсионного возраста, и трудовые, зависящие от успешности трудовой деятельности. В этом находит отражение реализация двух типов справедливости – уравнительного и распределительного. В результате осуществления ряда социальных программ в скандинавских странах созданы относительно равные стартовые возможности для всех групп населения, а шведскую модель развития называют «функциональным социализмом». Вместе с тем, следует признать некоторое несовершенство данной модели в области обеспечения роста экономической эффективности.

Консервативную модель часто называют институциональной или континентальной европейской. Она построена на принципе обязательного трудового участия и зависимости степени социального обеспечения от эффективности и продолжительности труда человека. Наиболее полно модель реализована в Германии, где в 1880 г. впервые в мире было введено медицинское страхование, а затем принят пакет законов, согласно которым размер страховых взносов связывался с заработками, а сумма расходов на взносы распределялась в равной степени между нанимателями и работниками. В финансировании пенсий принимало участие и государство. И хотя параметры данной модели постоянно совершенствовались, принципы, заложенные в ней изначально, сохраняются и сегодня. В консервативной модели социальной политики реализуется распределительный тип социаль-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ной справедливости: перераспределительные тенденции здесь выражены слабо, а основной упор делается на трудовое участие работников в общественном производстве.

Либеральная модель функционирует в Великобритании и США. Государство обеспечивает благополучие социально уязвимых слоев населения и максимально стимулирует создание негосударственных форм социального страхования и социальной поддержки. Граждане получают помощь со стороны государства в виде трансфертов за счет бюджетов различного уровня. Главное условие получения государственного пособия – малообеспеченность. В США, например, действует около 8 тыс. программ социальной помощи, которые реализуются на федеральном, штатном и муниципальном уровнях, а критерии их выдачи варьируются от штата к штату. Существует реальная возможность получения социальной помощи одновременно по нескольким программам. Величина этих пособий незначительна, однако в совокупности они позволяют человеку, находящемуся в затруднительном положении, улучшить свое благосостояние.

Сторонники либерального направления экономической политики считают, что социальная политика приводит к снижению эффективности экономики, т. к. «перенос денег от богатых к бедным осуществляется в дырявом ведре».

В ***центрально-управляемой экономике*** предполагается, что государство сосредоточивает в своих руках всю полноту контроля над социальными аспектами жизни общества.

9.5. Социальная политика: содержание, направления, принципы и уровни

Социальная политика может быть определена как комплекс мероприятий государства по улучшению материального благосостояния, духовного и физического развития населения, оказанию поддержки малообеспеченным слоям общества.

Объектом социальной политики могут быть как отдельные граждане, так и их группы, объединенные конкретными связями и отношениями. Учитывая, что население страны очень разнообразно по составу, социальную политику можно расчленить на *три составляющие*:

1) действия правительства, направленные на все слои населения;

2) мероприятия по социальной защите малообеспеченных слоев общества и нетрудоспособного населения страны;

3) действия по защите и поддержке трудоспособного населения.

Субъекты социальной политики – законодательные, исполнительные, судебные органы власти, определяющие при общественном участии цели, задачи, приоритеты, нормативно-правовую базу социальной полити-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ки государства и проводящие непосредственную практическую работу по ее реализации, а также действующие в социальной сфере негосударственные организации, общественные объединения, граждане и в порядке частной инициативы.

Главной целью социальной политики является обеспечение максимального сохранения физического, интеллектуального, духовно-этического потенциала страны, стабильного роста уровня и качества жизни населения, создание институциональных и социально-экономических условий для развития человеческого потенциала. При этом государство должно предоставить каждому трудоспособному человеку условия, позволяющие ему собственным трудом и предприимчивостью обеспечить свое благосостояние и благосостояние своей семьи, полностью выполнить социальные обязательства перед пенсионерами, инвалидами, многодетными семьями, нетрудоспособными и другими малообеспеченными слоями населения и др.

В соответствии с поставленной целью ***основные задачи*** социальной политики:

– создание условий и возможностей всем трудоспособным гражданам зарабатывать средства для удовлетворения своих потребностей;

– обеспечение рациональной занятости населения на основе сохранения рабочих мест на действующих и перспективных предприятиях, создания новых рабочих мест, организации систем подготовки и переподготовки кадров и др.;

– обеспечение общего роста денежных доходов населения и создание условий для повышения их реального содержания и справедливого распределения;

– повышение роли оплаты труда как основного источника денежных доходов населения и важнейшего стимула трудовой активности работников наемного труда;

– постепенное приближение минимальных и других фиксированных доходов к бюджету прожиточного минимума (в перспективе – к минимальному потребительскому бюджету) на основе опережающего по сравнению с ростом цен повышения размеров минимальных социальных гарантий в области доходов;

– формирование среднего класса как фактора социальной стабильности в обществе;

– улучшение социального обеспечения нетрудоспособных граждан на основе реформирования пенсионной системы и социального страхования;

– снижение уровня малообеспеченности и имущественной дифференциации населения;

– повышение степени защиты социально уязвимых групп населения за счет усиления адресной помощи малообеспеченным гражданам, рационализации системы льгот.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Можно выделить следующие ***принципы социальной политики***.

Принцип социальной справедливости является общепризнанной ценностью современного демократического общества, закрепленной в основополагающих документах мирового сообщества, наряду с миром и свободой. Однако провозглашение и признание принципа социальной справедливости еще не дает представления о том, что входит в это понятие.

Принцип индивидуальной социальной ответственности требует от индивидуума, семьи, группы людей приложения максимальных усилий для самопомощи и самообеспечения. При этом государство должно лишь выделять индивидуумам и семьям те виды или объемы помощи, которые они не могут обеспечить самостоятельно, помогать в решении тех проблем, которые выходят за рамки компетенции индивидуума, либо в случаях чрезвычайных, кризисных ситуаций.

Принцип социальной солидарности заключается в том, что современное общество призвано встречать социальные затруднения как единая система, внутри которой происходит перераспределение социальной состоятельности от более сильных к менее сильным.

Принцип социальной компенсации призван обеспечить правовую и социальную защищенность граждан, необходимую для восполнения ограничений, обусловленных их социальным статусом. Он предполагает создание доступной сферы жизнедеятельности, предоставление определенных льгот и соответствующего социального обслуживания.

Принцип социальных гарантий предусматривает предоставление гражданам гарантированного государством минимума социальных услуг по обучению, воспитанию, духовному и физическому развитию, профессиональной подготовке и рациональному трудоустройству, объем, виды и качество которых должны обеспечивать необходимое развитие личности и подготовку к самостоятельной жизни. Этот принцип предусматривает сбалансированность целей и возможностей реализации социальной политики.

Принцип субсидиарности предусматривает оказание предпочтения общественным инициативам по сравнению с соответствующей деятельностью государственных органов и учреждений при финансировании мероприятий в области социальной политики. Этот принцип предполагает законодательное регулирование взаимодействия государственных и негосударственных структур в социальной сфере и поддержку последних.

Важнейшая ***функция*** социальной политики – *стимулирующая* – заключается в содействии процессу формирования рациональной структуры доходов и совершенствования отношений занятости, что предполагает стимулирование всех видов экономической деятельности в рамках правового поля, формирование высокой мотивации работников к высокоэффективному труду, учет доли каждого работающего в созданном продукте.

В социальной политике существует понятие «*ловушка бедности*», смысл которого состоит в том, что по мере роста доходов у низкооплачи-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ваемых категорий работников пособия по бедности снимаются и в то же время повышается подоходный налог, в результате чего пропадают стимулы поиска дополнительных заработков. С этой точки зрения высокая социальная защита бедных слоев общества порождает иждивенческие настроения.

Однако в любом обществе существуют социально уязвимые слои населения. К ним относятся граждане, в силу объективных причин не имеющие возможности удовлетворять свои потребности путем приложения собственных усилий (дети, инвалиды, пенсионеры). Социальная политика в данном случае должна обеспечить помощь и поддержку таким категориям лиц. Это достигается на основе реализации *стабилизирующей функции* социальной политики, предполагающей перераспределение доходов, развитие системы социальной защиты и социальных гарантий как для населения в целом, так и для каждой из его социальных групп. Упор при этом делается на выплату пенсий и пособий нетрудоспособным, малоимущим, безработным, на обеспечение определенного уровня образования и медицинского обслуживания для всех слоев населения.

Взаимодействие стимулирующей и стабилизирующей функций предполагает необходимость постоянного поддержания их баланса. Ослабление стимулирующей функции ведет к снижению ресурсного обеспечения социальной политики, уменьшению возможностей для финансирования социальных программ. Нарушение стабилизирующей функции обусловливает неоправданное нарастание социальной дифференциации и напряженности в обществе.

Социальная политика осуществляется на *микроуровне* (социальная политика фирмы в отношении ее работников), *макроуровне* (региональная и государственная социальная политика в отношении регионов), *интеруровне* (межгосударственная социальная политика, связанная с решением глобальных экономических проблем, ликвидацией бедности и отсталости некоторых стран).

Государственная социальная политика характеризуется едиными законодательным пространством, социальной инфраструктурой, кадровым и информационным обеспечением всего населения. На уровне государства определяются цели, задачи, приоритеты социального развития и способы их достижения по отношению ко всему обществу: утверждаются нормативно-правовые акты, регулирующие общие принципы социальной политики в стране; устанавливаются минимальные социальные гарантии в области оплаты труда, пенсионного обеспечения, стипендий, медицинского обслуживания, образования и культуры; разрабатываются целевые социальные программы.

Региональная социальная политика учитывает особенности этнического, культурного и исторического характера региона, потребности его жителей. На региональном уровне разрабатываются и реализуются региональные законы, различные социальные программы. Вместе с тем, данный

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

уровень социальной политики не всегда может учитывать запросы и нужды отдельных людей, для этого нужны специальные меры и технологии, которые присущи *муниципальной* социальной политике. Деятельность ее субъектов направлена на решение конкретных проблем населения. Именно на муниципальном уровне легче оценить реальные потребности и возможности человека, проверить степень эффективности оказываемых социальных услуг. Данный уровень реализации социальной политики находится ближе к потребителю, а следовательно, более экономичен, хотя его субъекты редко участвуют в разработке региональных и общегосударственных социальных программ.

Социальная политика может реализоваться на практике только при наличии ***ресурсного обеспечения***, которое можно рассматривать с двух сторон. Во-первых, необходимо обеспечить условия для развития общественного производства, в процессе которого создаются ресурсы, способствующие реализации социальной политики. Вместе с тем, ресурсная база зависит от уровня развития производительных сил и в первую очередь от главной из них – человека. Во-вторых, необходим комплекс мер, реализуемых посредством систем образования, здравоохранения, обеспечивающих всестороннее развитие работников, повышение их квалификации и гарантирующих социальную стабильность общества.

Социальная политика, проводимая различными странами, многообразна. В ее рамках можно выделить ряд ***основных направлений***:

– политика доходов населения;

– политика в сфере труда и трудовых отношений;

– социальная поддержка и защита нетрудоспособных и малообеспеченных семей и граждан;

– развитие отраслей социальной сферы и их инфраструктуры;

– социальная защита отдельных групп населения;

– экологическая, демографическая и миграционная политика.

Все направления связаны между собой, что обусловливает необходимость проведения сбалансированной социальной политики.

Механизм государственного регулирования социальных процессов строится на прямых и косвенных методах. К прямым методам относят законы, регулирующие отдельные аспекты социальной политики. К косвенным (экономическим) относят меры, создающие среду для принятия управленческих решений хозяйствующими субъектами по социальным вопросам. К ним можно отнести:

– бюджетное регулирование, предполагающее финансирование из бюджета и внебюджетных средств на определенные направления социальной политики;

– стимулирование сохранения и создания новых рабочих мест через повышение эффективности функционирования государственного сектора и поощрение частного предпринимательства;

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– регулирование договорных отношений в области заключения коллективных договоров и условий оплаты труда, тарифных соглашений между работодателями и наемными работниками; непосредственное регулирование уровня заработной платы в бюджетной сфере экономики на основе единой тарифной системы;

– налогообложение индивидуальных доходов и имущества;

– развитие системы профориентации, подготовки и переподготовки кадров;

– создание благоприятных условий для повышения уровня заработной платы, пенсий, пособий и иных доходов;

– формирование механизма поддержки безработных;

– совершенствование пенсионного обеспечения; использование и повышение роли социального страхования и страховых выплат в социальной защите населения; повышение роли соответствующих финансовых институтов в обеспечении дополнительной защиты интересов населения (негосударственные страховые и пенсионные фонды);

– усиление децентрализации в финансировании социальных программ за счет смещения центра тяжести на местные органы управления и негосударственные финансовые институты.

9.6. Государственная политика перераспределения доходов. Социальная защита населения

9.6.1. Государственная политика перераспределения доходов

Перераспределение доходов населения государством конечной целью имеет обеспечение социальной справедливости. Для этого в распоряжении государства находится широкий арсенал средств.

Важное место занимает ***налоговая политика***, инструментами которой являются дифференциация налоговых ставок и предоставление налоговых льгот. Так, для смягчения дифференциации личных доходов применяются не облагаемые налогом вычеты из дохода; пропорциональное налогообложение с минимальной ставкой; прогрессивное налогообложение с максимальной ставкой; налоги на имущество, наследство, фонд заработной платы; социальное страхование. Тем самым государство реализует стабилизирующую функцию социальной политики. При этом важными задачами являются нахождение объективного критерия предоставления налоговых льгот и определение оптимального уровня налоговой нагрузки.

Государство в рамках ***бюджетной политики*** оказывает финансовую помощь малообеспеченным слоям населения. Таким образом, с одной стороны, государство с помощью налоговой политики аккумулирует через бюджет необходимые средства, с другой – через бюджет осуществляет со-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

циальные выплаты. Следовательно, его активность в данной сфере ограничивается объемами бюджетных поступлений в форме налогов, которые не должны снижать трудовую мотивацию и предпринимательскую активность. Кроме того, существуют определенные границы прироста ВВП, в связи с чем объемы социальных выплат должны быть соотнесены с экономическими возможностями государства. В противном случае могут возникнуть дефицит бюджета и вызванная им инфляция.

В рамках ***денежно-кредитной политики*** правительство осуществляет льготное кредитование отдельных групп граждан, косвенно регулируя тем самым их доходы.

Одним из направлений перераспределения доходов является ***ценовая политика*** государства. Все мероприятия в этой области базируются на наблюдении за динамикой цен для определения ее влияния на стоимость жизни. В этих целях исчисляются индексы потребительских цен (ИПЦ) и затем в случае необходимости осуществляется индексация или компенсация доходов населения.

Индексация – это установленный государством механизм повышения доходов населения, позволяющий частично или полностью возместить удорожание потребительских товаров и услуг в результате инфляции. Она осуществляется путем увеличения доходов на определенный процент по мере роста уровня цен на заранее оговоренный процент. При этом используются корректирующие коэффициенты, шкалы и другие нормативы, определяющие минимальные гарантии индексации. Задача индексирования доходов состоит в сохранении определенного уровня жизни населения в том или ином временном периоде.

Компенсация – это возмещение населению части дополнительных расходов, вызванных повышением цен на группы товаров массового спроса. Компенсируется лишь определенная норма потребления, т. е. процесс носит дифференцированный характер и в отличие от индексации не предусматривает постоянной систематической поддержки людей. Например, компенсируется часть расходов на оплату коммунальных услуг малообеспеченным семьям.

В Республике Беларусь правительство регулирует цены на социально значимые товары и тем самым поддерживает определенный уровень реальных доходов малообеспеченных слоев населения.

9.6.2. Социальная защита

Одной из важнейших составляющих государственного регулирования социальных процессов и социальной политики является социальная защита населения. Понятие «***социальная защита***» можно рассматривать в широком и узком смысле слова. В широком смысле социальная защита представляет собой деятельность государства и общества по ограждению

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

всех граждан от социальных опасностей, недопущению нарушения жизнедеятельности различных категорий населения, поддержке тех, кто находится в наиболее уязвимом положении. В узком смысле социальная защита – это создание условий, не допускающих возникновения трудной жизненной ситуации или её осложнения у клиентов социальных служб.

Необходимость в социальной защите возникает, если человек оказывается под воздействием социальных рисков. Под ***социальным риском*** понимается риск возникновения в обществе обстоятельств, наносящих существенный ущерб гражданам по объективным, не зависящим от них причинам (безработица, инфляция, межнациональные конфликты, инвалидность, возрастные последствия, преступления против личности и др.).

Система социальной защиты выполняет две основные ***функции***:

1) уменьшает последствия бедности путем предоставления краткосрочной адресной помощи бедным слоям населения;

2) предотвращает рост бедности путем создания условий для участия граждан в достойно оплачиваемой продуктивной работе и социальном страховании в трудоспособный период.

Структура социальной защиты впервые была выделена в документах Международной организации труда (МОТ), где перечислены девять ***основных видов социальной защиты***:

1) медицинское обслуживание;
2) пособия по безработице;
3) пенсии по старости;
4) пособия по производственному травматизму;
5) пособия по инвалидности;
6) пособия в связи с потерей кормильца;
7) пособия по беременности и родам;
8) пособия по болезни;
9) семейные пособия.

Социальная защита государства реализуется прежде всего через гарантию определенных прав. ***Социальные гарантии*** представляют собой способ предоставления социально значимых благ и услуг всем гражданам без учёта их трудового вклада и проверки нуждаемости. Минимальный набор и уровень данных гарантий является гибким в зависимости от конкретных условий каждой страны с учётом ресурсных возможностей общества.

Доля и абсолютные размеры расходов на социальную защиту зависят от возможностей экономики и социально-политической системы страны. Так, доля средств, расходуемых на социальную защиту, в ВВП США – 13,8 %, Японии – 12 %, Великобритании – 20,5 %, Франции – 29,4 %, ФРГ – 24,3 %, Швеции – 33 %.

Социальная поддержка включает наличие соответствующих социальных гарантий, которые выступают как обязательства общества перед своими членами по удовлетворению ряда потребностей. Тем самым реализуются конституционные права граждан на получение минимального объ-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ёма социальных благ и услуг. Особо выделяются гарантии суверенитета потребителя и экологической безопасности. Их наличие отражает современные права члена общества.

Минимальный уровень государственных социальных гарантий, обеспечивающий удовлетворение основных потребностей человека, называется ***государственным минимальным социальным стандартом***. Социальными стандартами являются минимальные размеры пенсий; государственные пособия семьям, воспитывающим детей; пособия, единовременные выплаты и материальная помощь малообеспеченным и находящимся в трудной жизненной ситуации гражданам. Эти стандарты закреплены в соответствующем законе и выражаются в нормах и нормативах предоставления денежных выплат, бесплатных и общедоступных социальных услуг, социальных пособий.

Задачами установления минимальных социальных стандартов являются:

– удовлетворение основных потребностей граждан в материальных благах и услугах;

– обеспечение государственной поддержки развития социальной сферы и социальной защиты граждан;

– оказание необходимой помощи малообеспеченным и находящимся в трудной жизненной ситуации гражданам.

Социальное страхование – это система компенсации населению последствий социальных рисков, связанных с потерей трудоспособности и доходов. Оно основано на взносах работодателей, работников, а иногда и государства. Распространяется социальное страхование только на осуществлявших страховые отчисления. Страховые взносы – это специально устанавливаемый налог, который не зависит от величины заработка. Отчисления нанимателей на эти цели включаются в издержки и в цену товаров или услуг. Социальное страхование может быть обязательным (при страховой поддержке государства) и добровольным (построенным на принципах коллективной взаимопомощи). Фонды добровольного социального страхования рассматриваются как дополнение к обязательному страхованию.

Средства социального страхования используются на:

– выплату *трудовых* (по старости и инвалидности, в связи с потерей кормильца, за выслугу лет), *социальных* пенсий и пенсий для военнослужащих;

– выплаты по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, а также на оздоровление;

– пособия по безработице;

– обязательное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

В мире существуют два основных вида пенсионных систем:

1) базирующаяся на принципе солидарности (текущего финансирования), когда

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

трудовые пенсии выплачиваются за счет текущих страховых отчислений из фонда зарплаты работающих;

2) накопительного характера, при которой работающее население вкладывает средства в специальные пенсионные фонды (государственные или частные) для последующего получения выплат по достижении пенсионного возраста.

В Беларуси используется система первого типа. В соответствии с ней пенсии делятся на:

– *трудовые (страховые),* финансируемые из фонда социальной защиты населения (это пенсии по возрасту, инвалидности, в связи с потерей кормильца, за выслугу лет и особые заслуги; право их получения приобретают лица, имеющие трудовой стаж работы);

– *социальные,* выплачиваемые лицам, не имеющим права на трудовые пенсии (производятся за счет госбюджета).

Пособия – это гарантированные денежные выплаты при временном перерыве трудовой деятельности или для компенсации дополнительных расходов в определенных случаях. Пособия выплачиваются в случае беременности и родов, временной нетрудоспособности, по уходу за ребенком, в связи с несчастным случаем на производстве, профессиональным заболеванием и т. д.

Особое место занимают *пособия по безработице*, основное назначение которых состоит в недопущении резкого падения доходов временно незанятых работников. Финансирование выплат осуществляется из средств государственного бюджета и Государственного фонда содействия занятости.

Социальная помощь по основным характеристикам отличается от других элементов социальной защиты:

– представляет собой финансирование потребностей отдельных индивидов или категорий населения, не имеющих других источников существования;

– носит адресный характер и предполагает проверку нуждаемости лица, претендующего на ее получение;

– предоставляется независимо от уплаты взносов и может иметь денежную или натуральную форму (обеспечение горячим питанием, лекарствами и т. д.).

Социальная помощь может оказываться в виде *социальных льгот*, которые выполняют две функции – компенсирующую и стимулирующую. Компенсационный характер льгот состоит в создании равных условий для субъектов с неравными возможностями (инвалиды, сироты). Стимулирующая функция льгот заключается в побуждении к отдельным видам общественно полезной деятельности.

Организационной основой системы социальной помощи являются социальные программы как средство минимизации негативных последствий социальных рисков. В структуру социальной помощи входит *обязательная* и *дополнительная* социальная помощь. Обязательную помощь предоставляют государственные программы по устранению последствий воздействия социальных рисков или их минимизации. Одно из основных

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

направлений социальной помощи – программы по поддержке малообеспеченных граждан, предоставление безналичных жилищных субсидий для малоимущих категорий населения и т. д. Эффективные системы адресной социальной помощи, по подсчетам экономистов, в состоянии охватить 10–15 % населения. В нашей стране адресная социальная помощь оказывается, если совокупный среднемесячный доход семьи за три последних месяца не превышает 60 % бюджета прожиточного минимума в среднем на одного человека.

Дополнительная социальная помощь включает программы оказания помощи общественными организациями и благотворительными фондами, благотворительные взносы юридических и физических лиц, а также гуманитарную помощь.

Социальное обслуживание – это создание условий для социальной адаптации людей, находящихся в трудной жизненной ситуации, путем оказания социальной поддержки, предоставления бытовых, медицинских, психолого-педагогических услуг. Реализация социального обслуживания основывается на принципах адресности, гуманизма, социальной справедливости, доступности, конфиденциальности и добровольности. Услуги предоставляются как государственными, так и частными организациями: центрами социального обслуживания, социальными приютами, отделениями социальной помощи на дому, домами-интернатами и др. Малообеспеченным и одиноким пенсионерам социальные услуги предоставляются бесплатно, остальным – на условиях частичной оплаты. К числу социальных услуг относятся оказание помощи в ведении домашнего хозяйства (закупка продуктов, ремонт жилья, обработка приусадебных участков), решение бытовых проблем, психологическая помощь. В крупных городах открыты приюты для бездомных, беженцев, незаконных мигрантов, жертв торговли людьми.

9.6.3. Особенности реализации социальной политики в Республике Беларусь

Разработка и реализация социальной политики осуществляется государственными органами на основе социального императива, принципов и приоритетов общеэкономической политики государства, которые закреплены в Программе социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011–2015 гг. и НСУР – 2020 г. Эти документы определяют приоритеты, цели и задачи, направления и средства их достижения в области социальной политики и социальной сферы.

Степень эффективности социальной политики определяется следующими критериями:

– соответствием социальному императиву содержания экономических, экологических, структурно-инвестиционных, инновационных и дру-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

гих программ развития;

– уровнем комплексности, согласованности социальных программ, ориентацией на принципы и цели социально ориентированной экономики;

– эффективностью механизмов практической реализации социальных программ, их нацеленностью на решение актуальных проблем;

– опережающим законодательным, нормативно-правовым обеспечением новых институтов, норм, механизмов, структур функционирования социальной сферы;

– рациональным сочетанием государственных и негосударственных начал в организации, функционировании и развитии социальной сферы, форм и методов ее финансирования.

Социальная политика должна быть направлена на решение острых социальных проблем, которые определяют социальную безопасность государства. Главной целью социальной политики является обеспечение стабильного роста уровня и качества жизни населения и создание условий для развития человеческого потенциала. При этом государство должно:

– создать условия и предоставить возможности всем трудоспособным гражданам зарабатывать средства для удовлетворения своих потребностей;

– обеспечить рациональную занятость населения на основе сохранения и создания новых рабочих мест, организации систем подготовки и переподготовки кадров;

– обеспечить рост денежных доходов населения и создать условия для повышения их реального содержания и справедливого распределения.

В области ***оплаты труда*** приоритетным направлением политики является повышение уровня зарплаты работников как основного источника формирования денежных доходов населения и стимула трудовой активности, повышения производительности труда и эффективности хозяйствования, роста инвестиционного потенциала населения. Для достижения поставленных целей необходимо:

– обеспечить рост зарплаты до уровня, соответствующего требованиям воспроизводства рабочей силы в современных условиях;

– формировать рыночные механизмы регулирования оплаты труда, усилить стимулирующую роль зарплаты в росте производительности труда и эффективности производства;

– поэтапно приблизить государственные минимальные социальные стандарты в области оплаты труда к бюджету прожиточного минимума, а в перспективе – к минимальному потребительскому бюджету;

– совершенствовать структуру зарплаты, повысить долю оплаты труда по тарифным ставкам и окладам;

– регулировать межотраслевые различия в зарплате, повысить уровень зарплаты в сельском хозяйстве и социально-культурных отраслях бюджетной сферы.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Предусматривается увеличить долю оплаты труда в ВВП с 36,4 % в 2002 г. до 39–40 % в 2020 г. Минимальная заработная плата является социальным стандартом в области оплаты труда. Дальнейшее ее повышение следует осуществлять по мере роста эффективности производства. При этом минимальная зарплата по отношению к средней должна составить не менее 30–40 %, что соответствует параметрам экономически развитых стран.

Важным направлением социальной политики является ***оптимизация структуры и норм потребления*** во взаимодействии с изменением структуры производства. Определение объемов и структуры потребления продуктов питания и обеспечения непродовольственными товарами следует производить с учетом, с одной стороны, необходимости более полного удовлетворения потребностей населения в материальных благах, а с другой – повышения требований к ассортименту и качеству. Повышение уровня потребления и его рационализация возможны лишь на основе устойчивой сбалансированности спроса и предложения по оптимизации производства товаров и развития сферы услуг, совершенствования системы распределительных отношений.

Борьба с бедностью является важнейшим приоритетом социальной политики. Для устойчивого развития важное значение имеет сокращение в стране уровня малообеспеченности. Реализация этой задачи возможна на основе экономического роста, повышения уровня жизни прежде всего работающей части населения.

Важной составляющей повышения уровня и качества жизни населения, вовлечённого в трудовую деятельность, является ***социальное страхование***. Его развитие необходимо направить на обеспечение гарантий по защите населения от социальных и профессиональных рисков, сопряженных с утратой заработка, работы или здоровья, формирование достаточной экономической базы для возмещения основных социальных страховых рисков. В области организации системы социального страхования требуется решить две важнейшие задачи: обеспечить объективную оценку, учет и анализ уровня и факторов социального риска для различных категорий работников; добиться справедливого распределения ответственности за отдельные виды риска между субъектами социально-трудовых отношений.

В соответствии с Законом «О государственном ***пенсионном обеспечении***» в республике назначаются трудовые пенсии по возрасту, по инвалидности, в связи с потерей кормильца, за выслугу лет, за особые заслуги перед республикой и социальные пенсии. Право на трудовую пенсию имеют лица, которые в период работы подлежали государственному социальному страхованию и за которых уплачивались страховые взносы.

Пенсии по возрасту. Право на такую пенсию на общих основаниях имеют мужчины – по достижении 60 лет и при стаже работы не менее 25 лет, женщины – по достижении 55 лет и при стаже работы не менее 20 лет. В зависимости от условий труда и продолжительности выполнения определенных работ законодательством для некоторых категорий рабочих предусмотрен досрочный выход на пенсию на 5–10 лет до установленного возраста. Пенсии по возрасту назначаются в размере 55 % среднемесячного заработка, прини-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

маемого для исчисления пенсии, но не ниже минимального размера пенсии.

Пенсии по инвалидности. Эти пенсии назначаются независимо от стажа работы в случае наступления инвалидности вследствие трудового увечья или профессионального заболевания, общего заболевания или увечья, не связанного с работой. При этом данный вид пенсии назначается независимо от того, когда наступила инвалидность, – в период работы, до поступления на работу или после ее прекращения. Пенсии по инвалидности назначаются в процентном отношении от среднемесячного заработка, принимаемого для исчисления пенсии: 75 % для инвалидов I группы, 65 % для инвалидов II группы и 40 % для инвалидов III группы.

Пенсии по случаю потери кормильца. Право на этот вид пенсии имеют нетрудоспособные члены семьи умершего кормильца, состоявшие на его иждивении. Эти пенсии назначаются на каждого нетрудоспособного члена семьи в размере 40 % среднемесячного заработка кормильца, принимаемого для исчисления пенсии. На детей, потерявших обоих родителей, или детей умершей одинокой матери пенсия на каждого ребенка назначается в размере 50 % общего заработка кормильцев.

Пенсии за выслугу лет. Правом на такую пенсию пользуются отдельные категории работников авиации, спортсменов, медицинских и педагогических работников, артистов, государственные служащие, занятые на работах, выполнение которых ведет к утрате профессиональной трудоспособности до наступления возраста, дающего право на пенсию по возрасту. Такая пенсия назначается в размере 55 % заработка.

Право на *социальные пенсии* имеют нетрудоспособные граждане, которые не получают трудовую пенсию. К ним относятся: инвалиды, в том числе с детства; лица, достигшие пенсионного возраста; дети в случае потери кормильца; дети-инвалиды в возрасте до 18 лет.

Социальные пенсии назначаются в размерах:

– инвалидам I группы, инвалидам с детства I и II групп – 150 % минимального размера пенсии по возрасту;

– инвалидам II группы;

– лицам, достигшим возраста: мужчины – 60 лет, женщины – 55 лет;

– детям в связи с потерей кормильца, на каждого ребенка – 100 % минимального размера пенсии по возрасту;

– инвалидам III группы – 50 % минимального размера пенсии по возрасту;

– детям-инвалидам в возрасте до 18 лет в размере от 150 до 250 % минимального размера пенсии по возрасту в зависимости от степени утраты здоровья.

Социальные пенсии выплачиваются за счет республиканского бюджета.

Основными задачами в области ***социальной защиты населения*** являются обеспечение государственной поддержки нуждающихся групп населения, повышение уровня государственных минимальных социальных гарантий, оптимизация программ предоставления помощи. В целях совершенствования государственной политики в области предоставления государственной социальной помощи Советом Министров РБ 6 августа 2004 г. принято Постановление № 951 «О системе государственной адресной социальной помощи». Принятое постановление является универсальной формой поддержки малообеспеченных семей и граждан и направлено на установление единого порядка учета доходов и единой методики расчетов среднедушевого дохода семьи и одинокого гражданина для ряда социальных программ, в том числе для оказания государственной адресной социальной помощи; предоставления льгот по оплате за пользование школьными учебни-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ками и льгот по оплате за содержание детей в детских дошкольных учреждениях; бесплатного обеспечения продуктами питания детей первых двух лет жизни; предоставления безналичных жилищных субсидий.

В составе совокупного дохода, учитываемого при определении права семьи или одинокого гражданина на государственную социальную помощь, должны учитываться не только трудовые и иные доходы, но и денежные эквиваленты всех льгот, привилегий и поступлений в натуральной форме, а также потенциальные доходы от рационального использования семейной собственности и земельного участка.

Политика в области ***социальной помощи*** населению направлена на гарантии лицам, имеющим доход или ресурсы ниже определенного уровня, на те группы населения, которые не могут быть охвачены программами занятости или мерами социальной защиты и не могут воспользоваться услугами социального обеспечения. В число приоритетов должна войти задача удовлетворения социальных потребностей наиболее уязвимых слоев населения: инвалидов, пожилых, многодетных семей и детей.

Система социального обслуживания в последнее время динамично развивается. Приоритет отдается развитию *сети нестационарных учреждений социального обслуживания* граждан, находящихся в трудной жизненной ситуации. В первую очередь это касается одиноко проживающих престарелых и инвалидов. До 1986 г. основной формой организации обслуживания одиноких нетрудоспособных граждан в Республики Беларусь было помещение их в дома-интернаты. В настоящее время созданы центры социального обслуживания населения. Пожилым людям предоставляется реальная возможность получать необходимую помощь на дому. При этом сохраняются их социальные связи, круг повседневного общения, привычный образ жизни. В 2009 г. функционировали 156 территориальных центров соцобслуживания, на учете в центрах состояло свыше 870 тыс. человек, большинство из них – одинокие старики и инвалиды.

С целью улучшения положения пожилых людей, ветеранов войн, пострадавших от войн граждан и усиления их социальной защищенности в Беларуси реализуются три государственные социальные программы.

Основные понятия

Бедность
- абсолютная
- относительная
- объективная

Бюджет прожиточного минимума

Доходы
- денежные
- натуральные

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

номинальные
реальные
Качество жизни
Коэффициент Джини
Кривая Лоренца
Нищета
Потребительская корзина
Потребительский бюджет
Прожиточный минимум
Социальная политика
Социальная помощь
Социальное обслуживание
Социальное страхование
Социальная справедливость
Социальный стандарт
Уровень жизни

Вопросы для самопроверки

1. Причины неравенства доходов в обществе.
2. Показатели, которые характеризуют степень неравенства доходов в обществе.
3. Что такое бедность?
4. Какие подходы к понятию социальной справедливости существуют в литературе?
5. Какие подходы к социальной политике существуют в странах с рыночной экономикой?
6. Почему необходимо проводить социальную политику в обществе?
7. На каких принципах проводится социальная политика?
8. Что такое социальные гарантии?
9. Чем отличается понятие «уровень жизни» от понятия «качество жизни»?
10. Почему белорусскую модель развития экономики можно рассматривать как социально ориентированную?

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

10. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ

Любая экономика тесно связана с экономиками других стран торговлей товарами, услугами, движением капитала и т. д. Эти связи оказывают существенное воздействие на состояние экономики и на эффективность проводимой в стране стабилизационной политики.

Рассматривается модель IS–LM открытой экономики.

10.1. Основные взаимосвязи в открытой экономике. Платежный баланс

10.1.1. Основные взаимосвязи в открытой экономике

Для описания макроэкономических отношений между различными экономиками необходимо использование системы национальных счетов, в которой отражаются все счета, связанные с производством продукции и созданием дохода страны, в том числе и счет платежного баланса, который отражает изменение задолженности страны другим государствам и доходы субъектов, конкурирующих в области экспорта и импорта, взаимосвязь между сделками с зарубежными субъектами и национальным предложением денег.

Центральным объектом макроэкономического анализа является объем производства резидентов страны. ВВП в открытой экономике – это сумма внутренних и зарубежных расходов на товары и услуги, произведенные с участием национальных факторов производства. Таким образом, основное тождество национальных счетов для открытой экономики имеет следующий вид:

$$Y = C + I + G + X - M,$$

где X – экспорт товаров; M – импорт товаров.

Разность между экспортом и импортом товаров составляет баланс торгового баланса. Если учитывать международное движение услуг, то сальдо счета текущих операций платежного баланса NX определится как

$$NX = X - M.$$

Внешняя торговля влияет на развитие национальной экономики. Следует отметить, что она может привести к росту объема производства в стране в значительно большей степени по сравнению с чистым сальдо

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

внешней торговли. Для доказательства данного положения следует использовать понятие мультипликатора внешней торговли.

Рассмотрим основное макроэкономическое тождество.

Как известно, экспорт является экзогенной величиной относительно объема производства и дохода национальной экономики, т. к. зависит от величины дохода населения других стран и курса национальной валюты. Импорт состоит из двух частей: автономный импорт, который не зависит от величины дохода, и стимулированный импорт, величина которого определяется динамикой дохода субъектов. С учетом этого импорт можно описать функцией

$$M = M_0 + mY,$$

где m – предельная склонность к импорту, которая показывает изменение объема импорта при получении дополнительной единицы дохода.

С учетом функции потребления и функции импорта основное макроэкономическое тождество примет вид:

$$Y = C_a + MPCY + I + G + X - M_0 - mY.$$

Чтобы узнать влияние изменения экспорта на объем производства, продифференцируем тождество относительно экспорта X и получим уравнение

$$\frac{\Delta Y}{\Delta X} = MPC\frac{\Delta Y}{\Delta X} + 1 - m\frac{\Delta Y}{\Delta X}.$$

В результате преобразований

$$\frac{\Delta Y}{\Delta X} - MPC\frac{\Delta Y}{\Delta X} - m\frac{\Delta Y}{\Delta X} = 1;$$

$$\frac{\Delta Y}{\Delta X}(1 - MPC - m) = 1;$$

$$\Delta Y = \frac{1}{1 - MPC + m}\Delta X,$$

где $\frac{1}{1 - MPC + m}$ – ***мультипликатор внешней торговли***, который показывает, как изменится объем производства в стране при увеличении экспорта (или инвестиций) на единицу.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Например, предельная склонность к потреблению в стране – 0,8, предельная склонность к импорту – 0,05. В этом случае рост экспорта на 200 д. е. приведет к росту объема производства на 800 д. е.:

$$\Delta Y = \frac{1}{1-0,8+0,05}200 = \frac{1}{0,25}200 = 800.$$

Если бы не было импорта, порождаемого ростом доходов домохозяйств страны, то объем производства увеличился бы на 1000 д. е.:

$$\Delta Y = \frac{1}{1-MPC}\Delta X \Rightarrow \Delta Y = \frac{1}{1-0,8}200 = 1000.$$

Импорт можно рассматривать как утечку – предполагается, что любые расходы на импорт всегда сокращают совокупный спрос на произведенные в стране товары. Это предположение правильно для малой страны, торговля которой незначительна по отношению к средней или предельной доле мирового дохода. Однако если экономика государства выглядит существенной по объему для своих торговых партнеров, то значение коэффициента мультипликатора уменьшается. Когда дополнительные расходы крупной страны ведут к дополнительному объему импорта, то заметно увеличиваются доходы в других странах и создаются дополнительные рабочие места. В этих странах увеличение доходов от экспорта в бо́льшую страну способствует росту первоначального экспорта страны в количестве, уменьшенном иностранной предельной склонностью к импорту той страны. Дополнительный спрос на экспорт затем увеличивает доход данной страны, усиливая эффект мультипликации на первоначальные внутренние расходы. Следовательно, чем больше импорт страны воздействует на доход других стран, тем больше коэффициент действительных расходов превышает значение мультипликатора внешней торговли $1/(1 - MPC + m)$.

Поэтому необходимо учитывать и обратную связь, т. е. влияние импорта на экономический рост. Она может быть проанализирована и рассчитана через ***мультипликатор международной торговли,*** который отражает влияние роста инвестиций в стране A (ΔI_a) на рост объема производства в этой стране ΔY_a:

$$\Delta Y_a = \frac{1}{1-MPC_a - \dfrac{m_b - m_a}{1-MPC_b + m_b} + m_a}\Delta I_a,$$

где m_a и m_b – предельные склонности к импорту в странах A и B; MPC_a и MPC_b – предельные склонности к потреблению в странах A и B; ΔY_a – прирост инвестиций в стране A.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

В данном случае рост инвестиций в стране *A* приведет к росту производства и экспорта в страну *B*, что, в свою очередь, скажется на объеме производства в данной стране и экспорте в страну *A* и окажет сдерживающее влияние на экономический рост. Если инвестиции растут с I_0 до I_1, то это вызывает рост объема производства в стране с Y_0 до Y_1 в силу действия мультипликатора международной торговли (рис. 10.1).

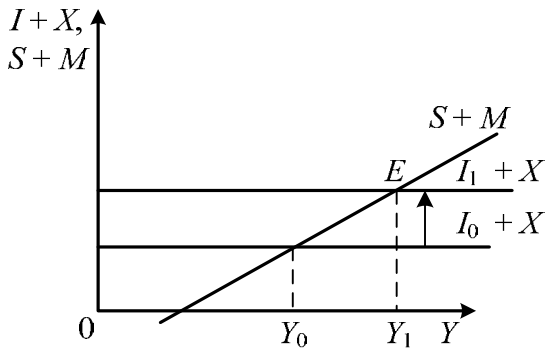

Рис. 10.1. Равновесный доход

Инвестиции в экспортное или импортозамещающее производство вызывают, согласно ***теореме Рыбчинского***, сокращение производства в других сферах национальной экономики. Этот феномен в литературе получил известность как феномен деиндустриализации, или «голландская болезнь», т. к. впервые был доказан на примере Голландии, в которой рост добычи газа после открытия его месторождений на севере Европы сопровождался сокращением промышленного экспорта. Разработка в этой стране открытых или недоступных ранее шельфовых месторождений газа повлекла за собой заметное перераспределение объемов капитала и труда в новую динамично развивающуюся отрасль из застойной обрабатывающей промышленности и сокращение в последней объема выпускаемой продукции. Симптомы «голландской болезни» были отмечены также в Норвегии и Англии.

Оценивая взаимодействие импорта и экспорта, можно утверждать, что сокращение стоимости импорта, скорее всего, повлечет сокращение стоимости экспорта и экономического роста, т. к.:

– в производстве экспортируемых товаров используются импортные компоненты;

– уменьшение объема импорта приводит к сокращению доходов в других странах и возможности покупать товары из данной страны;

– сокращение импорта приведет к равному по стоимости сокращению экспорта в результате изменения валютного курса;

– остальные страны могут принять адекватные меры в отношении данной страны.

Внешняя торговля страны находится в тесной связи с экономическим

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ростом страны. Эта связь проявляется через потребление. В экономике действует закон Энгеля, в соответствии с которым рост доходов вызывает сокращение расходов на потребление продуктов первой необходимости, прежде всего продуктов питания, что при прочих равных условиях вызывает снижение относительных цен на эти товары на мировом рынке. Связь проявляется и через гипотезу преобладающего спроса Линдера, согласно которой существует причинная связь в цепочке:

Доход → Предпочтения → Технология → Внешняя торговля

Гипотеза Линдера означает, что по мере роста дохода на душу населения изменения в структуре спроса побуждают страну расширять производство некоторых предметов роскоши, что вызывает снижение издержек их производства, и страна получает сравнительное преимущество в международной торговле, что ведет к росту экспорта этих товаров. Таким образом, страна экспортирует товары с высоким удельным весом в их собственном потреблении, что обусловливает рост объема производства.

В тождестве национальных счетов в открытой экономике правая часть представляет собой совокупные расходы, связанные с внутренним производством. Поэтому изменения в балансе текущих операций могут быть вызваны изменениями в производстве и занятости.

Состояние внешней торговли во многом обусловлено валютным курсом, определяющим условия внешней торговли. ***Валютный курс*** – это цена денежной единицы данной страны, выраженная в валюте другой страны. Валютный курс влияет на формирование пропорций обмена валют при международной торговле товарами и услугами, на движение капиталов в виде инвестиций и кредитов, на относительные цены на мировых товарных рынках и стоимостные показатели различных стран, переоценку счетов в иностранной валюте фирм, банков, правительств и частных лиц.

Каждой национальной валютной системе соответствует свой режим фиксации валютного курса, т. е. механизм его определения и изменения, который выбирается в зависимости от целей экономической политики правительства и возможностей экономики.

Гибкий валютный курс – это обмен одной валюты на другую на основе соотношения спроса и предложения на валютном рынке без централизованного регулирования. Спрос на отечественную валюту зависит от покупок иностранными потребителями отечественных товаров, предложение валюты – от покупок импортерами товаров и услуг, произведенных за рубежом, и в конечном счете – от величины спроса потребителей на импортируемые товары и услуги. Если спрос на импортные товары эластичен, то предложение валюты имеет прямую зависимость, если спрос неэластичен – обратную (рис. 10.2). Снижение цены равновесия означает обесценивание национальной валюты. Данный механизм курсообразования позволяет

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

поддерживать конкурентоспособность национальных товаров и услуг на внешних рынках и быстро адаптироваться к внешним импульсам и шокам, а самое главное – правительство страны освобождается от функции определения подходящего курса.

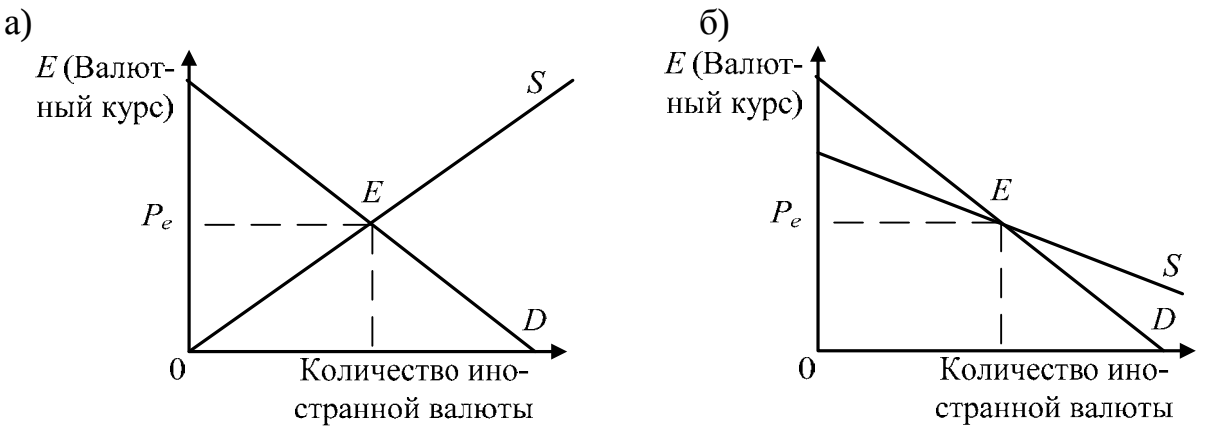

Рис. 10.2. Формирование валютного курса: а – с эластичным спросом на импортные товары; б – с неэластичным спросом на импортные товары

Несмотря на эти преимущества, режим гибкого валютного курса не лишен недостатков:

– подрыв существующего состояния несколькими крупными сделками, если валютный рынок характеризуется незначительной емкостью;

– невозможность обеспечения эффективности валютной политики при регулировании со стороны государства, а также принятии валютно-финансовых фискальных мер;

– непривлекательность для иностранных инвесторов и торговых партнеров условий неопределенности формирования курса в силу риска потерь от непрогнозируемых колебаний;

– наличие угрозы правительственного манипулирования, что подрывает доверие субъектов рынка;

– ограничение в значительной степени валютно-финансовой независимости при определении обменных курсов, если в страну направляются крупные спекулятивные потоки капитала.

Такой режим характерен для стран, в которых валютные ограничения отсутствуют или незначительны, и почти не встречается в настоящее время.

Фиксированный валютный курс предполагает осуществление обмена одной валюты на другую на основе твердого паритета. Национальный банк фиксирует относительную цену внутренней и внешней валюты (паритет валюты) и поддерживает ее в течение более или менее продолжительного времени, т. е. курс не зависит от изменения спроса и предложения на валюту. Изменение фиксированного курса происходит в результате его официального пересмотра (девальвации – понижения или ревальвации –

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

повышения).

Режим фиксированного курса имеет следующие преимущества:

– способствует торговле и стимулирует поток капитала;

– усиливает доверие к валютной финансовой политике, вызванное необходимостью приближения процентных ставок к ставкам экономики валюты зацепления, а также необходимостью контроля над ростом кредитования и правительственных расходов для предотвращения подрыва обменного курса инфляцией;

– сдерживает инфляцию. Высокое доверие к валютно-финансовой политике смягчает инфляционные ожидания на рынке труда и финансовых рынках.

Однако данный режим не лишен и недостатков. Страна не способна противостоять определенным экономическим шокам в результате потери экспортных рынков и недостаточности валютных резервов для поддержки фиксированного курса. Как правило, эти явления сопровождаются резким снижением внутренних цен, которые предопределяют спад производства и рост количества безработных. Режим фиксированного валютного курса обычно устанавливается в странах с жесткими валютными ограничениями и неконвертируемой валютой. На современном этапе его применяют в основном развивающиеся страны и страны с переходной экономикой.

Плавающий валютный курс изменяется в результате колебаний спроса и предложения валюты, но корректируются валютными интервенциями Национального банка в рамках «регулируемого» или «валютного коридора».

Важное значение для формирования внешнеэкономических отношений имеют номинальный и реальный валютный курс, их соотношение.

Номинальный валютный курс представляет собой цену национальной валюты, выраженную в иностранной валюте. Для обозначения номинального валютного курса используется понятие «обменный курс валюты».

Реальный валютный курс рассчитывается так, чтобы учесть изменения уровня цен в обеих странах по отношению к базисному году. Для расчета используется номинальный валютный курс по следующей формуле:

$$E_r = E_n(P_d / P_f),$$

где E_r – реальный валютный курс; E_n – номинальный валютный курс; P_d – «внутренний» уровень цен; P_f – уровень цен другой страны.

В основе валютного курса, особенно при фиксированном режиме, лежит валютный паритет – соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке. На практике курсы валют только случайно и очень кратковременно могут совпадать с их паритетом. Часто

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

для объяснения валютных курсов используют теорию ***паритета покупательной способности***, которую выдвинул в 1556 г. Мартин де Ацпилкует Наварро и которая позже явилась предметом исследования Д. Рикардо, Д. Юма. Однако наиболее полный и всесторонний ее анализ был сделан Г. Касселем в начале XX в. По его мнению, «в условиях нормальной торговли устанавливается такой валютный курс, который отражает соотношения между покупательной силой соответствующих валют».

При гибком валютном курсе сальдо платежного баланса всегда равно нулю. Но т. к. в большинстве стран используется практика фиксированного или плавающего валютного курса, возникает проблема балансировки платежного баланса и финансирования его дефицита.

Объемы и направления международной задолженности измеряются с помощью баланса текущих операций. Если страна импортирует больше, чем экспортирует, она должна финансировать возникший дефицит счета текущих операций. А это возможно только в том случае, если взять соответствующую сумму в долг у другой страны или международных финансовых организаций. Следовательно, страна должна увеличить свою чистую внешнюю задолженность на величину образовавшегося дефицита. Даже если она будет финансировать дефицит баланса текущих операций, используя для оплаты импорта ранее накопленные за рубежом активы, то уменьшение последних будет означать то же, что и увеличение чистой внешней задолженности.

Аналогично, страна с положительным сальдо счета текущих операций, зарабатывая на экспорте больше, чем тратится на импорт, финансирует счета текущих операций своих торговых партнеров, кредитуя их. Зарубежные активы данной страны растут, т. к. иностранцы оплачивают любой импорт, не покрытый их экспортом, посредством выпуска долговых обязательств, которые должны будут выкупить.

Таким образом, можно сделать вывод: баланс текущих операций страны равняется величине, на которую изменяются ее чистые активы за рубежом (или баланс движения капитала). Отсюда следует взаимосвязь счета текущих операций и счета движения капитала. Так, разность притока и оттока капитала дает баланс движения капитала. Если платежный баланс находится в равновесии, то чистое сальдо внешней торговли равно чистому сальдо импорта капитала.

Сумма расходов резидентов страны на товары и услуги ($C + I + G$) в литературе по международной экономике часто называется ***внутренней абсорбцией*** и обозначается A, что позволяет описать сальдо баланса текущих операций как разность между доходом и внутренней абсорбцией:

$$NX = Y - A.$$

В открытой экономике важное значение имеет *взаимосвязь сбереже-*

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ний и баланса текущих операций. В закрытой экономике сбережения и инвестиции должны быть равны, в открытой экономике, как отмечалось в первом разделе, могут различаться.

Учитывая, что величина национальных сбережений S определяется как

$$S = Y - C - T,$$

где Y – объем национального дохода; C – расходы домохозяйств на потребление; T – налоги, и что чистый экспорт равен разнице между экспортом и импортом:

$$NX = X - M,$$

можно представить тождество ВВП в следующем виде:

$$S = I + NX.$$

Уравнение показывает, что открытая экономика может сберегать путем увеличения объема капитала или покупки иностранных активов, в то время как закрытая – лишь увеличивая собственный капитал. В отличие от закрытой открытая экономика с выгодными инвестиционными возможностями не нуждается в росте собственных ресурсов для их использования. Можно одновременно увеличивать и инвестиции, и займы за рубежом, не изменяя размеров сбережений.

При рассмотрении проблемы сбережений не проводилось различий между частными и государственными сбережениями. Однако решения в отношении государственных сбережений принимаются правительством в расчете их влияния на объем производства и занятость. Тождество национального дохода может быть использовано для выявления каналов, через которые правительственные решения о сбережениях влияют на макроэкономические условия. Как известно, частные сбережения представляют собой часть располагаемого дохода, которая не потребляется. Располагаемый доход – это национальный доход Y за вычетом чистых налогов T, полученных правительством от домашних хозяйств и фирм. Обозначив частные сбережения как S_p, выразим их следующим образом:

$$S_p = Y - T - C.$$

Государственные сбережения S_g представляют собой разницу между доходом государства (в основном от налогов) и его расходами, каковыми являются государственные закупки G:

$$S_g = T - G.$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Используя определения частных и государственных сбережений, тождество национального дохода можно записать в форме, удобной для исследования влияния государственных сбережений на открытую экономику:

$$S = S_p + S_g = I + NX.$$

Уравнение устанавливает связь частных сбережений с внутренними инвестициями, положительным сальдо счета текущих операций и государственными сбережениями.

Преобразуем его, чтобы получить объем частных сбережений:

$$S_p = I + NX - S_g = I + NX - (T - G) = I + NX + (G - T).$$

Тогда следует, что частные сбережения страны могут направляться в инвестиции в национальный капитал I, на приобретение активов у иностранцев NX и вновь выпущенных долговых обязательств своего государства ($G - T$). Изменения бюджетного дефицита являются важным фактором, влияющим на баланс текущих операций: увеличение бюджетного дефицита уменьшает величину положительного сальдо данного баланса и наоборот.

10.1.2. Платежный баланс

Платежный баланс страны представляет собой систематические записи всех экономических сделок между резидентами этой страны и остальным миром в течение данного периода времени. *Экономические сделки* представляют собой любой обмен стоимости, т. е. акт, в котором передается право собственности на товар, оказывается услуга или право собственности на активы переходит от резидента данной страны к резиденту другой страны. Платежный баланс охватывает не только платежи и поступления, которые фактически произведены или подлежат немедленному исполнению на определенную дату, но и будущие платежи по международным обязательствам и требованиям страны. Это объясняется тем, что основная часть сделок совершается на кредитной основе.

Любая сделка имеет две стороны. ***Кредит***, с точки зрения данной страны, – отток стоимостей, за которыми должен последовать компенсирующий приток стоимостей или платеж. Например, экспорт товаров. ***Дебет*** – приток стоимостей, за который резиденты данной страны должны платить. Например, импорт товаров, услуг. Общая сумма кредита должна быть всегда равна сумме дебета платежного баланса.

По экономическому содержанию различают платежный баланс на определенную дату и за определенный период времени. *Платежный баланс на определенную дату* невозможно зафиксировать в форме статистических показателей. Он существует в виде меняющегося изо дня в день соотношения платежей и поступлений. Состояние платеж-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ного баланса определяется спросом и предложением национальной и иностранных валют в данный момент времени.

Платежный баланс за определенный период составляется на основе статистических данных о совершенных за этот период времени внешнеэкономических сделках и позволяет анализировать изменения в международных экономических отношениях страны, масштабе и характере ее участия в мировом хозяйстве. Показатели платежного баланса за определенный период времени связаны с агрегатными показателями развития экономики, состоянием национальной валюты и являются объектом государственного регулирования.

Платежный баланс, согласно стандартной классификации Международного валютного фонда, включает два основных счета: счет текущих операций и счет операций с капиталом и финансовыми инструментами.

В зависимости от операций различают торговый баланс, баланс текущих операций, счет движения капитала и изменение официальных резервов (табл. 10.1).

Табл. 10.1. Схема платежного баланса

Кредит	Дебет
Счет текущих операций	
Экспорт товаров	Импорт товаров
Сальдо баланса внешней торговли	
Экспорт услуг	Импорт услуг
Чистые доходы от инвестиций	
Чистые текущие трансферты	
Сальдо баланса по текущим операциям	
Счет операций с капиталом	
Чистые капитальные трансферты	
Полученные долгосрочные и краткосрочные кредиты	Предоставленные долгосрочные и краткосрочные кредиты
Чистые пропуски и ошибки	
Сальдо баланса официальных расчетов	
	Чистое увеличение официальных валютных резервов

Торговый баланс представляет собой чистую стоимость экспорта только товаров за вычетом их импорта.

Счет текущих операций, кроме операций с товарами, включает:

– услуги в сфере транспорта, страхования, банков, туризма, образования, предприятий общественного питания и т. д., платежи за использование интеллектуальной собственности;

– чистые доходы от инвестиций (проценты, прибыль, дивиденды). Их получают от владения имуществом и активами в других странах мира. В них также входит оплата труда резидентов за границей;

– чистые трансфертные платежи, состоящие из переводов частных и государственных средств в другие страны (подарки, пенсии, денежные переводы, безвозмездная помощь другим странам).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Счет движения капитала отражает все международные сделки с активами, т. е. движение прямых инвестиций, портфельных инвестиций, прочего долгосрочного и краткосрочного капитала. Это означает предоставление и получение кредитов на международных финансовых рынках, операции купли-продажи реальных и финансовых активов в других странах.

Взаимосвязь текущего счета и счета движения капитала можно представить путем преобразования основного макроэкономического тождества ($Y = C + I + G + NX$):

$$Y - C - G = C + I + G + NX - (C + G).$$

Левая часть равенства характеризует чистые сбережения в стране S_n. Преобразуя равенство, получим

$$S_n = I + NX.$$

Трансформируя равенство, получим разницу между избытком внутренних инвестиций в стране и сбережениями ($I - S$), которая равна чистому экспорту:

$$(I - S) = NX.$$

Левая часть равенства отражает сальдо счета движения капитала, а правая – сальдо текущих операций, т. е. в рыночной экономике при свободном движении капитала счет движения капитала и счет текущих операций уравновешивают друг друга автоматически. Если инвестиции больше сбережений, то излишек инвестиций финансируется за счет иностранных кредитов, и страна является должником. Если сбережения больше инвестиций, то избыточные сбережения ищут выгодные сферы вложения в других странах, и страна является кредитором.

Следовательно, активное сальдо счета текущих операций сопровождается чистым оттоком капитала из страны и наоборот. *Гибкий валютный курс* обеспечивает автоматическую балансировку этих разделов платежного баланса. Саморегулирование исчезает, если Национальный банк проводит политику фиксированного или плавающего валютного курса и стремится регулировать курс за счет валютных интервенций или другими методами.

Сумма всех статей платежного баланса дает общий баланс или ***баланс официальных расчетов***.

Официальные международные резервы – это иностранные активы, которые центральный банк держит в качестве буфера, предохраняющего экономику от катастрофы. Как правило, официальные резервы включают в себя следующие активы:

– *монетарное золото* – золото пробы не ниже 995/1000, которое находится в хранилищах центрального банка или правительства и в любой момент может быть про-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

дано за иностранную валюту на мировом рынке или международным организациям;

– *специальные права заимствования* – выпускаемый Международным валютным фондом (МВФ) искусственный резервный актив, который распределяется между странами-членами в соответствии с их квотами и может быть использован для приобретения иностранной валюты, предоставления займов и осуществления платежей;

– *резервная позиция в МВФ* – сумма резервной транши (доли) страны в МВФ и долга со стороны МВФ этой стране:

– *валютные активы* – требования к нерезидентам в форме иностранной валюты, банковских депозитов, правительственных ценных бумаг, других ценных бумаг, акций частных предприятий и требования, возникающие в результате соглашений между национальным и иностранными центральными банками, а также правительственными органами;

– *прочие требования* – остаточная категория, включающая все остальные требования в иностранной валюте (наличной валюты или депозитов) или ценных бумагах, которые могут быть включены в определение международных активов центрального банка.

Платежный баланс может быть с положительным или отрицательным сальдо, и поэтому необходимо указывать способ балансировки.

Дефицит платежного баланса можно ликвидировать за счет изменения официальных золотовалютных резервов или займов у центральных банков других стран и международных организаций. Так как в этом случае предложение иностранной валюты на внутреннем рынке увеличивается, то данная операция учитывается со знаком «+». При этом предложение национальной валюты на внутреннем рынке относительно уменьшается, а ее курс обмена повышается, что оказывает соответствующее воздействие на развитие экономики страны.

Оценка влияния дефицита платежного баланса на состояние экономики не является однозначной. Она зависит от причины и устойчивости дефицита. На состояние платежного баланса влияют неравномерность экономического и политического развития стран; циклические колебания экономики; инфляция; рост заграничных государственных расходов; усиление международной финансовой взаимозависимости стран; валютно-финансовые факторы (девальвация и т. д.); изменения в международной торговле; чрезвычайные обстоятельства. Дефицит может быть реакцией на рост иностранного спроса на валюту данной страны для использования ее в качестве резервного актива.

Считается, что в условиях нормально растущей экономики, расширения внешнеэкономических операций страна, чья валюта используется в качестве средства международных расчетов, должна иметь дефицит баланса текущих операций. Если страна не является мировым финансовым центром, то устойчивые и длительные дефициты приводят к истощению официальных резервов, что негативно сказывается на экономике. Страна в этом случае обязана корректировать платежный баланс.

Материальной основой регулирования платежного баланса является:

– государственная собственность, в том числе на официальные золо-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

товалютные резервы;

– часть национального дохода, перераспределяемая через государственный бюджет;

– непосредственное участие государства в международных экономических операциях как экспортера капитала, гаранта, кредитора или заемщика;

– регламентация внешнеэкономических операций с помощью нормативных актов и органов государственного контроля.

Существует несколько ***методов регулирования платежного баланса***:

– прямой контроль, включая регламентацию импорта, таможенные и другие сборы, запрет или ограничения на перевод за рубеж доходов по иностранным инвестициям, вывоз краткосрочного и долгосрочного капитала;

– дефляция, которая направлена на решение внутриэкономических проблем и, следовательно, повышение конкурентоспособности страны на внешнем рынке (сокращение совокупного спроса, государственных расходов, замораживание цен и заработной платы, уменьшение дефицита государственного бюджета, кредитные ограничения, установление пределов роста денежной массы и т. д.);

– изменение обменного курса за счет девальвации или ревальвации;

– валютные ограничения;

– специальные меры государственного воздействия на платежный баланс в ходе формирования его основных статей:

а) содействие росту экспортно-ориентированных и импортозамещающих отраслей экономики;

б) содействие углублению международного разделения труда;

в) ограничение вывоза валюты;

г) участие правительства в создании туристической инфраструктуры;

д) расширение государственных расходов на научные исследования для роста поступлений валюты от продажи патентов, лицензий и т. д.;

е) регулирование миграции рабочей силы и т. д.

При проведении экономической политики регулирования платежного баланса руководствуются *тремя правилами*:

1) если инфляция слишком высока, следует уменьшить дефицит государственного бюджета;

2) если велик дефицит счета текущих операций платежного баланса, необходимо снизить реальный обменный курс национальной валюты;

3) если резервы иностранной валюты незначительны или быстро сокращаются, следует проводить жесткую денежно-кредитную политику.

Основной фактор устойчивости платежного баланса страны – это достаточный уровень золотовалютных резервов государства, основными путями увеличения которых являются:

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– эффективное развитие внешней торговли;

– активизация институциональных преобразований, создающая возможность развития рынка ценных бумаг частных хозяйствующих субъектов (акций, облигаций, векселей и т. д.);

– совершенствование инвестиционного законодательства и реализация на практике мер по созданию благоприятного инвестиционного климата;

– совокупность мер по обеспечению сбалансированности реального спроса на деньги с предложением денег.

10.2. Понятие внутреннего и внешнего равновесия. Модель «доходы–расходы» и ее применение

10.2.1. Понятие внутреннего и внешнего равновесия

Р. Манделл (1962 и 1963 гг.) и М. Флеминг (1962), применяя модель *IS–LM*, разработали модель открытой экономики, ставшую стандартной. При построении такой модели предполагается, что вклад национальной экономики в мировой рынок незначителен, поэтому основные параметры ее развития задаются извне, т. е. мировым рынком. Это означает, что:

– национальная процентная ставка r в открытой экономике и в условиях мобильности капитала равна ставке процента на мировом рынке;

– национальный объем производства находится на уровне, заданном существующими на данный момент в национальной экономике факторами производства и уровнем технологии;

– объем потребления в экономике C – прямая функция располагаемого дохода $(Y – T)$;

– внутренние инвестиции страны I – обратная функция процентной ставки r;

– чистый экспорт страны X_n – функция обменного курса e.

Уравнения, описывающие основные параметры развития экономики, являются составными элементами модели открытой экономики.

Чтобы «открыть экономику», в модель *IS–LM* введены два новых элемента.

1. Дополнительное уравнение. Его цель – определить равновесие внешних расчетов. Таким образом, в системе координат (r, Y) появляется новая кривая под названием «кривая платежного баланса» *BP*. В модели *IS–LM* открытой экономики будут рассматриваться три кривые: *IS*, *LM* и *BP*.

2. Измененные по сравнению с известными в закрытой экономике уравнения кривых *IS* и *LM*. «Открытие экономики» оказывает воздействие на равновесие «доход–расход» и в некоторых случаях на предложение денег.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Модель *IS–LM* открытой экономики дает возможность произвести алгебраический и графический анализ воздействия экономической политики и экзогенных шоков, которым подвергается экономика. Ее преимущество состоит в том, что она противопоставляет результаты твердых и гибких режимов валютных курсов.

Проблему регулирования платежного баланса нельзя рассматривать в отрыве от макроэкономических внутренних проблем, поэтому экономику страны следует оценивать по количеству глобальных целей, которые можно разделить на две группы. *Первая группа* включает две цели, ориентированные *на внутреннюю экономику*:

– поддержание национального производства на уровне экономических возможностей с тем, чтобы:

а) страна достигла полной занятости трудовых и других ресурсов;

б) объем производства постоянно возрастал;

– достижение стабильности цен (или, по крайней мере, низкого или допустимого уровня инфляции).

В совокупности эти цели, ориентированные на внутренний рынок, составляют общую цель достижения ***внутреннего баланса***.

Вторая группа включает в себя цели, относящиеся к *международной экономической активности* страны, проявляющиеся в достижении ***внешнего баланса***, который обычно определяется как формирование разумного и поддерживаемого платежного баланса с мировым сообществом.

В зависимости от состояния экономики целью может быть достижение нулевого баланса по концепции официальных расчетов страны, в крайнем случае постепенное, в течение нескольких лет, с тем, чтобы страна не теряла государственные резервы и не создавала нежелательные государственные резервы. Подразумевается, что сумма текущего счета и счета движения капиталов (не включая операции с государственными сбережениями) должна приблизительно сводиться к нулю. Если же она в течение длительного времени значительно отличается от нуля, то имеет место расстройство платежного баланса (и валютного курса) страны.

В модели *IS–LM* открытой экономики используется более узкое понимание внешнего баланса, а именно текущий счет платежного баланса страны. В этом случае целью не является нулевой баланс данного счета. Текущий счет платежного баланса может финансироваться международными инвестициями (или операциями с государственными резервами). Некоторые высокоразвитые страны достигают внешнего баланса, имея положительное сальдо текущего счета платежного баланса, т. к. это позволяет стране действовать в качестве чистого инвестора в мире, используя некоторые из ее государственных сбережений (отток капитала или дефицит движения капиталов). Другие страны, находящиеся в процессе развития экономики, могут достичь внешнего баланса, имея дефицит движения капиталов. Дефицит может включать импорт оборудования, которое непосредственно является частью процесса развития производственных возможностей страны. Дефицит может финансироваться путем заимствования капитала у мирового сообщества (прилив капитала или излишки движения капиталов). До тех пор пока избыток и дефицит движения капиталов не слишком высоки, ситуация остается приемлемой. Однако и избыток, и дефицит могут стать слишком высокими и перейти во внешний дисбаланс.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

10.2.2. Модель «доходы–расходы» в открытой экономике

Для того чтобы проанализировать функционирование экономики, необходимо представлять себе ее общую картину. Сделать это достаточно сложно из-за проблем методологии исследования, которые проявляются в вопросе составления удовлетворительной структуры экономики для прогнозирования изменений во внутреннем производстве и в уровне цен. Анализ поведения экономики в кратковременные периоды базируется на кейнсианской теории, т. к. считается, что уровень цен не реагирует немедленно на изменение состояния совокупного спроса и предложения в экономике. При рассмотрении экономики в более длительном периоде времени следует использовать неоклассический подход, т. к. если временной период долгосрочный, то уровень цен реагирует на состояние спроса и предложения. Кроме того, уровень инфляции, которую переживает экономика, зависит в первую очередь от темпов роста денежных запасов страны, в долгие временные периоды в экономике проявляется тенденция к полной занятости. В модели *IS–LM* открытой экономики используется кейнсианская модель «доходы–расходы» открытой экономики, т. к. необходимо представить, как функционирует экономика в кратковременные периоды, что является более полезным для государственного регулирования.

В качестве основы анализа применяется базовая *кейнсианская модель «доходы–расходы»*, в которую включается внешнеэкономический аспект и которая основывается на следующих предположениях:

– неизменность уровня цен товаров (отсутствие инфляции);

– устойчивость номинальной ставки процента;

– неизменность объема используемого труда в силу постоянной зарплаты;

– существование безработицы;

– фиксированный валютный курс;

– неизменность объема капитала как фактора производства, имеющегося в экономике.

Основными уравнениями модели являются следующие.

Объем производства с точки зрения дохода в закрытой экономике без вмешательства государства распадается на потребление и сбережения:

$$Y = C(Y) + S(Y).$$

Потребление описывается кейнсианской функцией потребления, т. е. объем потребления зависит от величины дохода:

$$C = C_a + MPCY.$$

Объем производства с точки зрения расходов в закрытой экономике

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

распадается на потребление и инвестиции:

$$Y = C(Y) + I \Rightarrow Y = C_a + MPCY + I.$$

Так как сбережения равны инвестициям, то можно преобразовать тождество $S = I$ в функциональную зависимость от Y.

Выразим автономное потребление и автономные инвестиции для более удобного восприятия формул через b:

$$b = C_a + I;$$

$$Y = b + MPCY + S(Y);$$

$$S(Y) = Y - MPCY - b = -b + (1 - MPC)\,Y;$$

$$S(Y) = -b + MPSY.$$

Основной целью развития экономики является достижение наиболее близкого к потенциальным возможностям экономики объема производства товаров и услуг. Производственный потенциал экономики определяется ее возможностями со стороны предложения. Возможности предложения включают в себя как факторы ресурсов (трудовые, капитальные, земельные и естественные ресурсы), которые имеются в распоряжении экономики, так и нематериальные аспекты, такие как технология, качество ресурсов, состояние экономики и движущие силы. Нематериальные факторы определяют продуктивность ресурсов.

Так как производственная активность создает доход в форме зарплаты, прибыли и иного рода возвращений в капитал, а также арендной платы землевладельцев, реальный ВВП является эквивалентом реального национального дохода.

В кратковременные периоды (и с учетом возможностей предложения экономики) внутреннее производство определяется совокупным спросом на продукцию страны. По существу, если кому-либо нужен товар, то хозяйствующие субъекты постараются произвести его.

В закрытой экономике совокупный спрос состоит из спроса домохозяйств на потребительские товары, инвестиционного спроса и спроса государственного сектора.

Как видно из уравнений кейнсианской модели, рост текущего дохода увеличивает как текущее потребление, так и текущие *сбережения*, независимо от того, было ли временное или перманентное увеличение дохода.

Ожидания роста будущих доходов, наоборот, уменьшают сбережения. В итоге если увеличение дохода было перманентным, то вырастет как фактический доход, так и ожидаемый, что обусловит незначительный рост потребления или потребление вообще не изменится. Если рост дохода носил временный характер, то роста ожидаемых дохо-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

дов не произойдет, и сбережения вырастут существенно. Все это согласуется с теорией перманентного дохода М. Фридмана. В дальнейшем не учитываются ожидаемые доходы в составе переменных функции сбережений. Но при этом следует помнить, что сбережения будут по-разному реагировать на различные изменения дохода (т. е. временные и перманентные).

Потребление положительно зависит от изменения ставки процента. Влияние ставки процента связано с эффектом замены и эффектом дохода. Эффект замены всегда увеличивает объем сбережений. Эффект дохода может уменьшить объем сбережений, если в экономике много потребителей-заемщиков. На практике объем сбережений имеет слабую положительную зависимость от реальной ставки процента. Это можно объяснить тем, что в масштабах всей экономики эффект замены сильнее, чем эффект дохода, или тем, что в экономике больше домохозяйств, которые сберегают, чем домохозяйств, выступающих в качестве заемщиков.

Равновесие формируется, если объем внутреннего производства совпадает с желаемым спросом на произведенные в стране товары и услуги. Уровень реального внутреннего производства имеет связь с уровнем безработицы: рост реального ВВП ведет к снижению уровня безработицы, в то время как уменьшение реального ВВП ведет к увеличению уровня безработицы.

Реальные внутренние расходы на *инвестиции* отрицательно взаимодействуют с уровнем ставки процента в экономике. Более высокие ставки процента повышают стоимость финансирования основных фондов, сокращая объем реальных инвестиций. Существует также ряд иного рода воздействий на реальные инвестиции, включая ожидания предпринимателей, использование производственных мощностей и появление новых технологий, которые требуют капиталовложений для того, чтобы довести технологии до использования. В модели эти воздействия определяются как источники внешних экономических шоков.

Расходы правительства на товары и услуги рассматриваются как политические решения, т. к. они являются основной частью фискальной политики государства; другой аспект фискальной политики ориентирован на принятие решений относительно налогообложения.

На основе модели «доходы–расходы» в закрытой экономике можно построить модель открытой экономики. В качестве объекта исследования берется малая открытая экономика, изменения спроса в которой не оказывают существенного влияния на другие страны.

Предпологается, что закрытая экономика вступает во внешние торговые отношения. Для применения модели «доходы–расходы» к открытой экономике используются следующие допущения.

1. Все цены фиксированы в валюте страны-производителя и неизменны, ставка процента и средний уровень цен на продукты постоянны.

Равновесие реального ВВП требует, чтобы произведенный объем производства товаров и услуг был равен совокупному спросу, который, в

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

свою очередь, равен желаемым национальным расходам в совокупности с чистым экспортом. Если ставка процента на постоянном уровне, то планируемые национальные расходы зависят от национального дохода, как и объем импорта. Эта взаимосвязь указывает на то, что объем совокупного спроса, в свою очередь, зависит от национального дохода.

2. Власти фиксируют обменный курс, что гарантирует постоянство цен импортных товаров, выраженных во внутренней валюте.

3. Не существует международного движения капитала, следовательно, платежный баланс совпадает с торговым (с учетом трансфертов).

4. Власти каждой страны полностью стерилизуют неравновесия платежного баланса. ***Стерилизация*** означает, что дефицит платежного баланса не оказывает обратного воздействия на рынок денег какой-либо страны.

Важной проблемой является достижение равновесия одновременно на рынках товаров, денег и во внешнеэкономических операциях в условиях открытой экономики.

Рынок товаров. Параметры внутреннего рынка закрытой экономики уже рассмотрены. В открытой экономике к потребительским расходам домохозяйств, инвестициям фирм и государственным расходам на товары и услуги добавляются экспорт и импорт товаров и услуг. В соответствии с расходами в других странах объем импорта государства зависит от уровня реального дохода или производства. Эта положительная зависимость имеет два объяснения:

1) импортируемые товары часто используются как расходы на производство товаров и услуг, которые составляют внутреннее производство;

2) импорт реагирует на уровень реальных расходов в экономике. Чем больше расходы на все товары и услуги, тем больше средств направляется на импортные товары и услуги. Хотя внутренние расходы на товары и услуги не равны доходу от производства товаров и услуг национальных производителей, близкая статистическая корреляция между доходом и расходом позволяет благоприятно истолковать это различие. Для того чтобы показать, насколько возрастает импорт, когда доход увеличивается на один рубль, используется понятие *предельной склонности к импорту*.

Можно предположить, что объем экспорта товаров зависит от национального дохода страны. Если рост внутреннего совокупного спроса повышает внутренний национальный доход, то появляется вероятность того, что рост национального дохода будет сопровождаться снижением объема экспорта, т. к. внутренние покупатели претендовали на ресурсы, которые могли быть использованы для производства экспортных товаров. Хотя такая негативная зависимость объема экспорта от внутреннего дохода как фактора внутреннего спроса возможна, существует немного таких примеров. В анализе внешнего и внутреннего равновесия допускается, что объем экспорта не зависит от национального дохода страны.

Экспорт зависит от дохода зарубежных стран. Если доход в этих странах растет, то будет покупаться больше товаров, в том числе и импортируемых. Объем, на который возрастет импорт, если доход увеличится,

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

является предельной склонностью к импорту. Хотя экспорт зависит от дохода других стран, на начальной стадии допускается, что доход в других странах – величина постоянная.

Таким образом, рост внутреннего совокупного спроса за счет расширения уровня производства и дохода страны может увеличить и импорт. Вместе с тем, для торгового баланса нежелательны факторы, которые вызывают увеличение дефицита платежного баланса либо скачок стоимости национальной валюты. При рассмотрении модели *IS–LM* открытой экономики необходимо учесть три реальных обстоятельства:

1) если производство и доход повышаются на основе роста внутренних расходов, торговый баланс, возможно, ухудшится (переход к чистому импорту). Это естественный результат мультипликативного процесса;

2) если производство и доход повышаются вследствие перехода международного спроса от иностранных товаров и услуг к товарам и услугам национального производства из-за изменения во вкусах или снижения барьеров импорта, торговый баланс улучшится;

3) если производство и доход растут вследствие улучшения национальных возможностей предложения, торговый баланс страны, вероятно, улучшится. Предположим, что совокупный спрос возрастает вследствие технологических улучшений, равномерно распределенных по зонам импорта, экспорта и по неторговым секторам. Дополнительная возможность страны к предложению и конкуренции охватит больше рынков экспорта, а внутренние рынки отойдут от иностранного предложения. Это повысит стоимость экспорта и может понизить стоимость импорта. Торговый баланс обычно улучшается, если только цена на экспорт резко не упадет в результате экспортной экспансии.

Таким образом, ключевым аспектом того, как работает открытая экономика, являются взаимоотношения между внутренним производством и международной торговлей товарами и услугами. Международная торговля товарами и услугами – компонент совокупного спроса, который определяет внутреннее производство и доход в краткие промежутки времени. Кроме того, внутреннее производство и доход влияют на международную торговлю, особенно через спрос на импорт.

Эти взаимоотношения влияют на то, как изменения совокупного спроса воздействуют на внутреннее производство. Если ставки процента, уровень цен на товары и валютные курсы постоянны, в основном ожидается, что увеличение какого-либо компонента совокупного спроса будет иметь сильное воздействие на внутреннее производство – явление, суммированное в платежном коэффициенте. В закрытой экономике размер коэффициента равен мультипликатору 1/*MPS*. Для открытой макроэкономики рост внутреннего производства и дохода приводит к увеличению импорта. Чем выше склонность страны к импорту, тем ниже коэффициент расходов. Утечка импорта, как и утечка сбережений, ослабляет влияние

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

первоначальных расходов на конечные изменения внутреннего производства и дохода.

Если страна большая, то изменение ее спроса на импорт имеет значительное влияние на другие страны с несколькими основными ограничениями. Во-первых, любое изменение совокупного спроса одной страны может распространиться на другие. Во-вторых, изменение объема производства и доходов в других странах может стимулировать рост объема производства в данной стране – последствия дохода других стран, увеличивающие реальный платежный коэффициент (мультипликатор международной торговли).

Совокупный спрос на то, что производит страна, зависит не только от дохода *Y*, но и от ставки процента *r*, т. к. более высокая ставка препятствует росту расходов. Эти взаимоотношения можно отобразить на графике кривой *IS* (инвестиции – сбережения). Кривая *IS* показывает все комбинации уровней внутреннего производства и ставок процента, для которых рынок внутреннего производства равновесен. Это равновесие следует из условия

$$Y = \mathrm{C} + I_{\mathrm{g}} + G + (X - M)$$

и из условия, что сбережения национальной экономики равны сумме внутренних и иностранных инвестиций.

Равновесие в открытой экономике достигается, если сбережения и импорт равны инвестициям и экспорту:

$$S + M = I + X.$$

Преобразовав данное уравнение, получим, что равновесие формируется, если

$$S - I = X - M.$$

Левая часть уравнения в закрытой экономике в условиях равновесия должна быть равна нулю, т. е. сбережения должны быть равны инвестициям. Правая часть ($X - M$) характеризует торговый баланс. На рис. 10.3 кривая S–I имеет положительный наклон, т. к. рост дохода приводит к росту сбережений, а инвестиции не меняются. Кривая X–M имеет отрицательный наклон, т. к. рост дохода приводит к росту импорта. Точка пересечения дает возможность определить равновесный объем производства Y_e и торговый баланс (отрезок EY_e).

На равновесное состояние экономики на товарном рынке оказывает влияние фискальная политика, деловые настроения, изменения на рынке денег. Следует учитывать, что процессы на товарном рынке страны могут оказать давление на рынок иностранной валюты (или нарушить равновесие платежного баланса страны). Способы появления этого

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

давления зависят от того, имеет страна фиксированный или плавающий валютный курс. Отрицательное влияние внутреннего производства на иностранные инвестиции сохраняется, т. к. иностранные инвестиции равны чистому экспорту. Сам по себе чистый экспорт *X–M* отрицательно реагирует на внутреннее производство, в то время как импорт *M* несомненно реагирует положительно.

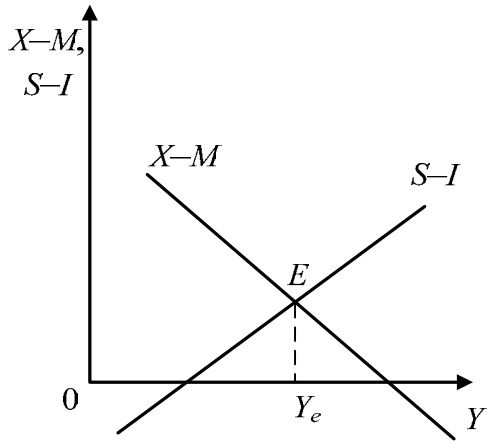

Рис. 10.3. Равновесный доход и торговый баланс

Изменения (внешние силы, или шоки) в любом факторе, за исключением ставки процента, прямо воздействуют на совокупный спрос, что отражается на графике смещением кривой *IS*. Например, рост правительственных расходов или улучшение потребительского настроения ведут к повышению потребительских расходов совокупного спроса (на графике – сдвиг кривой *IS* вправо).

Рынок денег. Следующий рынок, на котором взаимодействуют макроэкономические силы, – это рынок денег. Он включает в себя взаимодействие спроса и предложения. Предложение на рынке собственных денежных единиц государства – это общепринятое предложение денег. Денежная политика – комплекс политики центрального банка, институтов и поведенческих моделей банка, контролирующих краткосрочные вклады в банках и валюту в обращении. Она воздействует на предложение денег.

Номинальный спрос на деньги зависит от стоимости номинального ВВП, который равен произведению уровня цен *P* и реального ВВП *Y*. Хозяйствующие субъекты владеют деньгами для проведения сделок, а ценность сделок соотносится с ценностью дохода или производства. Чем больше объем внутреннего производства, тем больше сумма денег, которую субъекты захотят сохранить на руках для покрытия неопределенного количества необходимых нужд. Значение денег заключается в облегчении процесса купли–продажи. Кроме того, существуют скрытые издержки хранения денег, под которыми понимают доход в форме процента, который владелец денег мог бы заработать, если бы вместо хранения наличных де-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

нег он инвестировал их в другие финансовые активы, такие как, например, облигации. Некоторые формы денег (валюта и монеты) не приносят процентов. Другие формы денег (текущие счета с выплатой процентов) приносят некоторые проценты, но ставка процента в основном низкая. Растущая ставка процента способствует стремлению людей хранить акции, приносящие проценты, а не деньги во вкладах, понижая таким образом спрос на деньги. Спрос на деньги реагирует положительно на динамику номинального ВВП и отрицательно на изменение уровня ставки процента на другие финансовые активы. Спрос на деньги рассматривается как спрос на наиболее высоколиквидные финансовые активы экономики.

Равновесие на рынке денег на графике может быть представлено в виде кривой *LM*, которая показывает все комбинации объемов производства и ставок процента, при которых рынок денег находится в равновесии.

Существуют внешние силы: денежно-кредитная политика Национального банка, изменение уровня цен и т. д. Воздействие данных факторов отражается на графике перемещением кривой *LM*. Предположим, что Национальный банк увеличит предложение денег. Если уровень цен *P* сложно изменить в кратковременный период (так как нет немедленного воздействия на уровень цен или уровень инфляции страны), то рост предложения денег ведет к снижению ставки процента (или, что равнозначно, растущее предложение денег может поддержать более высокий уровень внутреннего производства и торговых сделок), и на графике кривая *LM* сдвинется вниз (или вправо).

Таким образом, имеются два рынка, равновесие которых зависит от взаимодействия объема внутреннего производства *Y* и ставки процента *r* на каждом рынке. Для любого оговоренного комплекта основных экономических условий (финансовая политика, состояние бизнеса, покупательское настроение, спрос других стран на экспорт страны, денежная политика и т. д.) эти два рынка одновременно определяют объем внутреннего производства и уровень ставки процента в экономике. На графике точка пересечения кривых *IS* и *LM* показывает уровни *Y* и *r*, которые представляют равновесие как на рынке товаров и услуг, так и на рынке денег.

Валютный рынок (или платежный баланс) – это рынок, на котором предложение иностранной валюты уравновешено спросом на нее. Этот рынок можно называть «валютным рынком», если имеется в виду валютный курс, или «платежным балансом», если используется баланс официальных расчетов страны для отражения чистых частных (негосударственных) торговых операций между национальной и иностранной валютами. В модели *IS–LM* открытой экономики используется подход платежного баланса.

Официальный платежный баланс страны представляет собой сумму баланса счета текущих операций и баланса счета движения капиталов, не включая сделки с государственными резервами. Влияние на сальдо пла-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

тежного баланса может быть разделено на воздействие торгового потока и воздействие финансового потока. При этом текущий счет платежного баланса имеет обратную зависимость от национального производства через спрос на импорт. Международные потоки капитала зависят от ставки процента (как внутри страны, так и за рубежом). Рост ставки процента в стране привлечет капитал при условии, что повышенная внутренняя ставка процента немедленно не компенсируется более высокими ставками процента в других странах или на мировом рынке.

Мнение, что повышенная ставка процента в национальной экономике привлечет инвестиции из-за рубежа и обеспечит приток капитала, обоснованно, но только в кратковременном периоде. В долгосрочном периоде такое воздействие прекращается и даже меняется вследствие следующих двух причин.

1. Более высокая ставка процента сначала привлекает большой приток капитала из-за рубежа, т. к. инвесторы приспосабливают к ней свои денежные запасы, содержащиеся в активах за пределами страны. Но через некоторое время приток капитала сократится из-за того, что портфельные инвестиции уже приспособлены.

2. Впоследствии повышенная ставка процента в стране может иметь противоположный эффект в результате того, что подлежащие оплате долговые обязательства и кредиты должны быть выплачены. Если повышенная процентная ставка позволяет заимствовать капитал сейчас, то его необходимо возвратить позднее с учетом процентов.

В связи с этим мнение, что более высокая ставка процента в стране может улучшить платежный баланс, обоснованно только в кратковременном периоде. Можно использовать этот «кратковременный» аргумент, если цель – воздействие на счет текущих операций платежного баланса в настоящий момент. В долгосрочные промежутки времени повышенная ставка процента имеет неоднозначное воздействие на платежный баланс.

Зависимость платежного баланса от динамики объема производства и ставки процента можно выразить с помощью уравнения. Баланс официальных расчетов равен балансу счета текущих операций (что приблизительно равно чистому экспорту *X–M)* плюс баланс движения капитала*:*

$$(X - M) + (AX - AM) = 0,$$

где X – экспорт товаров; M – импорт товаров; AX – экспорт капитала; AM – импорт капитала.

Преобразовав данное равенство, получим

$$M - X = AX - AM.$$

Известно, что при прочих равных условиях экспорт товаров определяется валютным курсом E, импорт товаров – валютным курсом и величиной валового дохода Y, экспорт AX и импорт капитала AM – ставкой процента r. Это позволяет представить функциональную зависимость равновесия внешнеэкономических сделок как

$$M(E,Y) - X(E) = AX(r) - AM(r).$$

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Рост внутреннего производства страны сокращает излишки платежного баланса (или повышает дефицит), т. к. вызывает больший спрос на импорт иностранных товаров и услуг. Рост ставки процента в стране привлекает капитал из-за рубежа, увеличивая излишки движения национального капитала (или уменьшая дефицит).

Для того чтобы связать платежный баланс со ставкой процента *r* и объемом производства *Y*, можно использовать кривую *платежного баланса BP* (рис. 10.4). Для построения кривой в квадранте ***c*** нарисуем график чистого импорта. Он будет иметь положительную зависимость от объема производства *Y*. Возьмем на этом графике точку E_1 и опустим перпендикуляр на квадрант ***b***, который характеризует равновесие платежного баланса. Так как в условиях гибкого валютного курса чистый импорт товаров равен сальдо экспорта капитала, то кривая должна быть биссектрисой прямого угла, т. е. показывать, что каждому объему чистого импорта соответствует определенный объем чистого экспорта капитала. В то же время чистый экспорт капитала имеет прямую зависимость от ставки процента: чем выше ставка процента в стране по сравнению с мировой, тем больше приток капитала в страну. Поэтому находим точку E_1 в квадранте ***a***, которая соответствует определенной ставке процента. Опустив перпендикуляры из квадрантов ***a*** и ***c***, получим точку в квадранте ***a***, которая отражает комбинацию ставки процента и объема производства, при которых в экономике сальдо платежного баланса равно 0.

Если объем производства в стране увеличится с Y_1 до Y_2, логично предположить, что это приведет к росту объема чистого импорта (точка E_2). Большему чистому импорту должен соответствовать больший чистый приток капитала для того, чтобы компенсировать возросшее отрицательное сальдо счета текущих операций. Для привлечения большего объема иностранных заимствований необходима более высокая ставка процента. Построение точки E_2 в квадранте ***d*** позволяет построить кривую платежного баланса *BP*.

Для других основных экономических условий, которые могут повлиять на платежный баланс страны, ***кривая платежного баланса*** показывает все комбинации ставки процента и объема производства в национальной экономике, которые характеризуют нулевое сальдо платежного баланса или нулевую ценность баланса официальных расчетов.

Кривая *BP*, как правило, направлена вверх. Рост внутреннего производства и дохода активизирует спрос на импорт, поэтому текущий платежный баланс и баланс активных платежей ухудшаются, что может быть приостановлено (хотя бы в короткие промежутки времени) высокой ставкой процента, которая притягивает иностранный финансовый капитал (или сокращает отток капитала), что приводит к улучшению движения капитала.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

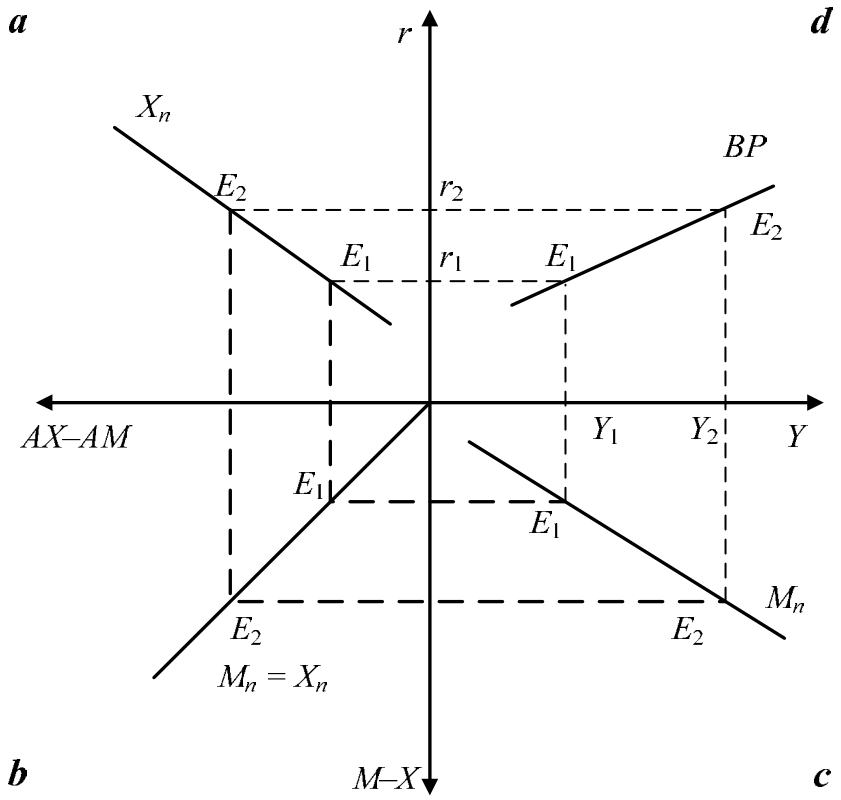

Рис. 10.4. Кривая равновесия платежного баланса: a – чистый экспорт капитала; b – равновесие платежного баланса; c – чистый импорт товаров; d – кривая баланса внешнего рынка

Наклон кривой BP зависит от степени реакции международных потоков капитала на ставку процента: при высокой степени реакции кривая пологая, при слабой – крутая. Для того чтобы капитал имел полную международную мобильность, внутренняя ставка процента должна быть равна мировой, т. к. обычно отсутствует спрос на финансовые активы страны, у которой более низкая ставка процента. Следовательно, на графике кривая *BP* является горизонтальной, соответствующей по высоте мировой ставке процента (рис. 10.5, а). Когда капитал совершенно немобилен, платежный баланс совпадает с торговым (кривая *BP* вертикальна и удалена от оси *r* на величину *Y*). В результате объемы импорта и экспорта совпадают (рис. 10.5, б).

Внешние силы воздействуют на состояние платежного баланса, что отражается на графике сдвигом кривой *BP*. Например, увеличение дохода в других странах повышает спрос на экспорт страны, улучшая платежный баланс, и на графике кривая *BP* сдвигается вправо. Повышение ставки процента в других странах вызывает отток капитала из страны, ухудшая платежный баланс, и на графике кривая *BP* передвигается влево. Вызывает сдвиг кривой *BP* и изменение курса национальной валюты: повышение курса ухудшает условия внешней торговли и на графике кривая *BP* сдвигается вправо.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

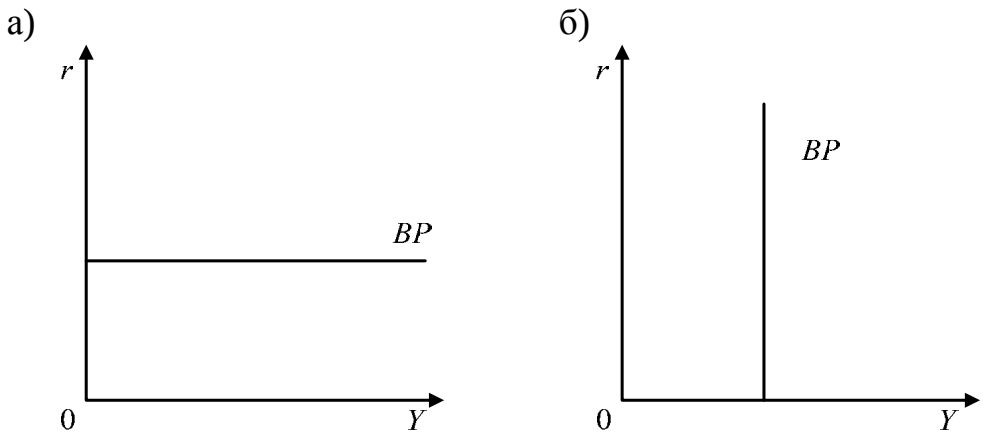

Рис. 10.5. Кривая *BP* и мобильность капитала: а – абсолютная мобильность капитала; б – абсолютная немобильность капитала

Таким образом, кривая *BP* обладает следующими ***свойствами***:

– имеет положительный угол наклона;

– угол наклона кривой зависит от степени мобильности иностранного капитала: чем ниже мобильность, тем круче кривая *BP*;

– неценовые факторы (валютный курс, уровень дохода в других странах и т. д.) сдвигают кривую *BP* вправо или влево;

– область, лежащая левее кривой *BP*, характеризуется положительным сальдо платежного баланса; лежащая правее кривой *BP*, – отрицательным сальдо платежного баланса.

Три рынка вместе. Сводя три рынка вместе, можно определить объем внутреннего производства *Y*, ставку процента *r* и активный платежный баланс *BP*. Экономика будет стремиться одновременно к равновесию рынка внутреннего производства (на кривой *IS*) и денежного рынка (на кривой *LM*). Зная условия внутреннего равновесия, можно установить состояние платежного баланса *BP*. Баланс официальных расчетов находится в избытке, если равновесие *IS–LM* находится левее кривой *BP*; баланс равен нулю, если равновесие находится на кривой *BP*; баланс находится в дефиците, если точка пересечения кривых *IS–LM* находится правее кривой *BP*. Ситуация одновременного формирования равновесия на трех рынках отражается на графике точкой пересечения трех кривых (рис. 10.6).

В условиях гибкого валютного курса равновесие платежного баланса, отражающего внешнеэкономические операции, достигается автоматически. В условиях фиксированного или плавающего курса равновесие является результатом государственного регулирования экономики. Если учитывать изменение курса национальной валюты, то можно отметить, что повышение курса вызывает сдвиг кривой платежного баланса вверх, а падение курса – вниз.

Равновесие в национальной экономике на рынке товаров и денег и

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

дефицит платежного баланса отражается на графике расположением кривой платежного баланса выше точки пересечения кривых *IS* и *LM* (рис. 10.7, точка *A*).

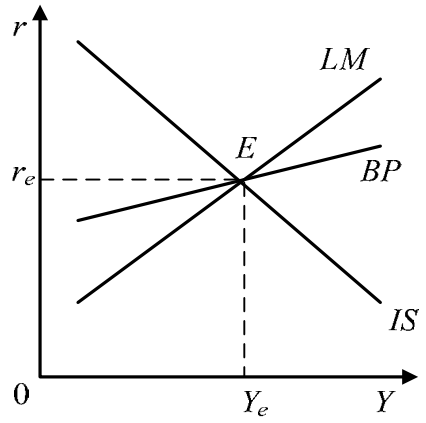

Рис. 10.6. Равновесие на рынке товаров, денег и по внешнеэкономическим операциям

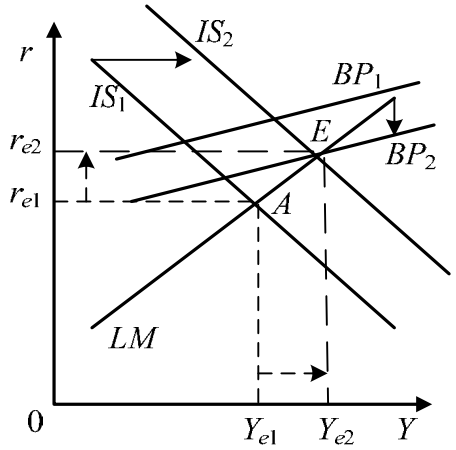

Рис. 10.7. Формирование равновесия на внутреннем и внешнем рынках

Если страна проводит политику гибкого валютного курса, то курс национальной валюты снижается (кривая платежного баланса *BP* на графике смещается вниз). Падение курса национальной валюты вызывает изменение условий внешней торговли, стимулируя экспорт товаров и услуг и сокращая импорт. Данное изменение стимулирует рост национальной экономики (сдвиг кривой *IS* вверх). Рост объема производства означает рост доходов субъектов и повышение совокупного спроса, для чего требуются дополнительные деньги, т. е. растет спрос на деньги, провоцируя повышения ставки процента. Эти изменения будут происходить до тех пор, пока не сформируется равновесие на всех трех рынках при большем объеме производства и более высокой ставке процента (см. рис. 10.7, точка *E*).

Если правительство проводит политику фиксированного или плавающего курса, то для достижения равновесия на всех трех рынках оно

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

должно снизить курс национальной валюты.

Национальная экономика имеет положительное сальдо по внешнеэкономическим операциям и внутреннее равновесие (на графике кривая платежного баланса лежит ниже точки пересечения кривых *IS* и *LM*). В данном случае рост спроса на национальную валюту приведет к повышению ее курса. Это отразится на сальдо текущих операций и сальдо по счету движения капитала (на графике кривая платежного баланса сдвинется вверх). Повышение валютного курса ухудшает условия поставок товаров на внешние рынки и увеличивает спрос на импорт, т. к. он становится дешевле. В результате этого в национальной экономике сокращается объем производства. Падение доходов и спроса на товары вызывает падение спроса на деньги для сделок. Как следствие, на рынке денег снижается ставка процента и перераспределяется денежная масса на деньги, направляемые для сделок и для спекуляций. Данные процессы приведут к формированию равновесия на всех трех рынках при меньшем объеме производства и более низкой ставке процента.

10.2.3. Воздействие на платежный баланс в модели «доходы–расходы»

С помощью модели «доходы–расходы» можно рассмотреть влияние макроэкономической политики на платежный баланс в открытой экономике. Рассмотрим для упрощения анализа мировую экономику, состоящую из экономик двух стран.

На рис. 10.8 показано равновесие платежного баланса страны. Доход и объем производства *Y* равен *OE*, а сальдо платежного баланса равно нулю: $EX - IM = 0$. Допустим, правительство увеличивает предложение денег в стране. Поскольку при избыточном предложении денег субъекты направляют часть излишка денег на покупку товаров, то объем производства в экономике возрастает. Рост предложения денег вызывает также снижение ставки процента и увеличение объема инвестиций. На рис. 10.8 кривая *I–S* сдвинется вниз на величину отрезка *CB*, что означает рост объема производства и дохода в размере *EA* и последующий рост спроса на импорт.

Если условия производства в другой стране не меняются,то в первой стране возникнет дефицит платежного баланса (на графике – расстояние *AB*). Такая ситуация будет сохраняться при условии, что валютный курс фиксирован, до тех пор пока дефицит платежного баланса стерилизуется. Но если Национальный банк заботится о сохранении международных резервов, то он прекратит стерилизацию, и начнется процесс автоматического приспособления. Это означает, что в случае дефицита платежного баланса страны, например, сокращается предложение денег. Мировое количество денег остается неизменным, следовательно, предложение денег в другой стране растет, что дает импульс к росту ее дохода, увеличивает экспорт пер-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

вой страны и уменьшает или ликвидирует дефицит платежного баланса.

Дефицит платежного баланса должен, как правило, приводить к уменьшению предложения денег. Но Национальный банк может выпустить в обращение дополнительные деньги (путем покупки у субъектов ценных бумаг за дополнительно напечатанные денежные знаки), стерилизуя вызванное дефицитом платежного баланса сокращение денег. ***Стерилизация*** означает, что дефицит платежного баланса не оказывает влияния на предложение денег в стране.

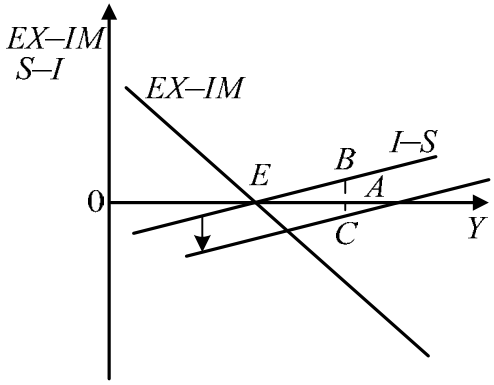

Рис. 10.8. Влияние роста количества денег на состояние платежного баланса

Рассмотрим влияние обесценения национальной валюты на объем производства и доход в открытой экономике. Предположим, что Национальный банк, пытаясь уменьшить дефицит платежного баланса, не стерилизует его, а обесценивает национальную валюту. На рис. 10.9 отражена ситуация, при которой страна имеет дефицит платежного баланса в размере *AE* и ее денежная единица дешевеет по отношению к валюте другой страны.

В соответствии с предположением о том, что цена товара фиксирована в валюте страны-производителя, цены в денежных единицах этой и в денежных единицах другой страны на товары данной страны неизменны. Но обесценение валюты страны-экспортера предполагает необходимость снизить курс национальной валюты, что повышает цены товаров другой страны, выраженные в национальной валюте. На рис. 10.9 кривая *EX–IM* сдвигается вверх. При неизменном доходе обесценения достаточно, чтобы выравнять первоначальный дефицит торгового баланса (см. рис. 10.9, отрезок *AE*). Однако рост дохода (см. рис. 10.9, отрезок *AH*) вызывает соответствующий рост импорта. Следовательно, дефицит торгового баланса уменьшается (см. рис. 10.9, с *AE* до *HD*), но равновесие торгового баланса не обеспечивается. Необходимо еще большее обесценение национальной валюты для его формирования. На графике кривая *EX–IM* сдвинется до EX_2–IM_2 , а равновесие сформируется в точке *J*.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

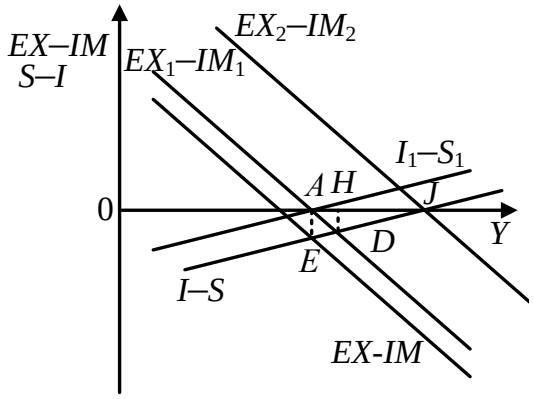

Рис. 10.9. Обесценение национальной валюты и объем производства в открытой экономике

Если отказаться от предположения о фиксированном уровне цен и допустить, что в каждой стране цены реагируют на изменение макроэкономических условий, то ситуация будет складываться несколько иначе. Допустим, что экономика находится в состоянии внутреннего и внешнего равновесия (см. рис. 10.9, точка *E*) и имеет место полная занятость. Обесценение национальной валюты изменит состояние торгового баланса страны (сдвиг кривой *EX–IM* в положение EX_1–IM_1). Возникает избыточный спрос на отечественные товары на внешних рынках (на графике отрезок *AE*). Это приведет к росту внутренних цен, удорожанию отечественных товаров по сравнению с импортными и вызовет рост импорта. Таким образом, обесценение не окажет влияния на торговый баланс, а лишь повысит цены (на графике кривая *EX–IM* сдвигается вниз до тех пор, пока не вернется в первоначальное положение). Элиминирование дефицита торгового баланса требует, чтобы изменилось внутреннее равновесие (кривая *I–S* перемещается вверх). В результате в экономике возникнет одновременно и внутреннее, и внешнее равновесие при неизменном объеме производства (см. рис. 10.9, точка *A*).

Модель «доходы–расходы» может быть использована для выяснения взаимосвязи валютного курса и макроэкономического равновесия. Предположение о том, что цены в каждой стране фиксированы, имеет смысл в краткосрочном периоде. Так, многие цены фиксируются в договорах и для предпринимателей их частое изменение не очень удобно. Со временем издержки изменения цен возрастают. Таким образом, предположение о стабильности цен с точки зрения долгосрочной перспективы неэффективно.

Изменение цен реагирует на состояние совокупного спроса. Так, если спрос на продукцию данной страны высок, то предприниматели, как правило, не испытывают трудностей с реализацией своей продукции. Наемные рабочие, понимая, что предприниматели вынуждены обеспечивать их занятость, требуют повышения зарплаты. Предприниматели идут на это, т. к. полагают, что более высокие издержки на зарплату они могут

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

возместить повышением цен. Таким образом, более высокий совокупный спрос в конце концов влияет на цены и зарплату в стране в сторону повышения. Если совокупный спрос падает, то цены снижаются.

Кривая *AD* (рис. 10.10) показывает, каким должен быть совокупный спрос на объем производства данной страны при каждом значении индекса цен. Предположим, что уровень цен составляет P_0, совокупный спрос – *OE*. Это соответствует точке *D* на кривой совокупного спроса. Для построения других точек кривой совокупного спроса необходим анализ спроса при других уровнях цен.

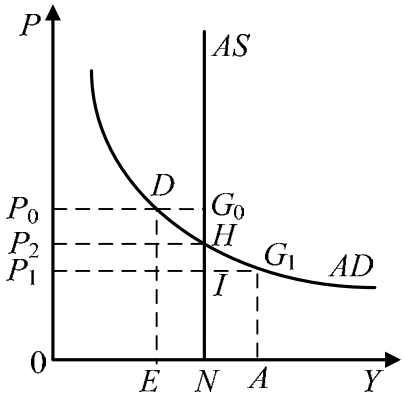

Рис. 10.10. Макроэкономическое равновесие

Например, предположим, что уровень цен в национальной экономике соответствует P_2 на рис. 10.10. Для того чтобы определить, каким должен быть совокупный спрос, нужно проследить, как изменение уровня цен влияет на ситуацию, изображенную на рис. 10.8. Для этого разделим обе части уравнения равновесия денежного рынка на уровень цен *P*:

$$M/P = kY.$$

Из уравнения следует, что снижение уровня цен должно иметь такой же эффект, как и рост предложения денег *M* (кривая *I–S* сдвигается вниз, равновесие перемещается из *E* в *B* (см. рис. 10.8)), т. е. совокупный спрос растет.

Снижение уровня цен вызывает в открытой экономике дополнительный эффект. При постоянных валютном курсе и уровне цен в других странах отечественные товары становятся дешевле по сравнению с зарубежными (как и в случае ухудшения обменного курса). Таким образом, совокупный спрос растет (кривая *EX–IM* сдвигается вверх (см. рис. 10.9)).

Рассмотрим изменения в макроэкономическом равновесии. Отрезок *ON* на рис. 10.10 показывает объем производства и дохода, который может быть достигнут, если все ресурсы страны используются в желаемом объеме (что определяется вертикальной кривой *AS*). Точка пересечения

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

обеих кривых *H* является точкой долгосрочного равновесия, соответствующего проводимой макроэкономической политике и обменному курсу, который отражает кривая *AD*. Если уровень цен составляет P_2, то совокупный спрос равен *ON* и тенденция к изменению цен отсутствует.

При более высоком уровне цен P_0 совокупный спрос равен *D*, а объем производства – *OE*. Это соответствует дефляционному разрыву между фактическим и возможным объемом производства в экономике (в размере DG_0). Пока цены остаются неизменными, экономика будет находиться в дефляционном состоянии (в точке *D*), но в конечном счете депрессивные условия вызовут давление в сторону понижения уровня цен. В результате возрастет объем производства, т. е. экономика будет постепенно двигаться вдоль кривой совокупного спроса от точки *D* в направлении точки *H*.

При уровне цен P_1 совокупный спрос составляет G_1 и возникает инфляционный разрыв IG_1 . Если экономика в состоянии производить больше продукции, чем при полной занятости (отрезок *ON*), то будет иметь место рост объема производства. Но экономика в краткосрочном периоде больше производит за счет сверхурочного труда, интенсивного использования оборудования и т. п. В этом случае доход достигает величины *OA* или находится между *ON* и *OA*, а его рост оказывает давление на цены в сторону повышения. Цены возрастут, если объем производства будет изменяться (сдвиг *AD* от G_1 в направлении точки *H*). Объем производства, если он был выше *ON*, постепенно снизится.

Поскольку кривая *AD* выведена для заданных политики доходов и обменного курса, их изменение может повлиять на положение не только кривой совокупного спроса, но и кривой совокупного предложения.

Последствия влияния стимулирующей политики, выраженные в росте предложения денег, на рост объема производства показаны на рис. 10.11, а. Очевидно, что для каждого уровня цен она может оказаться стимулирующей (кривая *AD* сдвигается вправо). Предположим, что первоначально экономика находится в точке *A*. Согласно классической теории, существует автоматическое приспособление уровня цен и объема производства, в результате которого объем производства остается на уровне полной занятости Y_f, а цены изменяются. Экономика движется от точки *A* к точке *C*. Если в исходном положении торговый баланс был равновесным, то более высокий уровень цен внутри страны обусловливает его дефицит. Если последний не стерилизуется, деньги утекают из экономики (кривая *AD* начинает перемещаться назад влево), а объем производства постепенно возвращается от точки *C* к точке *A*. Дефицит платежного баланса исчезает, когда цены возвращаются к своему первоначальному уровню.

Если рассматривать данную ситуацию с точки зрения кейнсианства, то при негибких ценах равновесие сместится от точки *A* к точке *B*. Когда экономика в состоянии осуществлять дополнительный выпуск продукции, доход увеличивается (на $(Y_e - Y_f)$). Может возникнуть также дефицит пла-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

тежного баланса, но если он стерилизуется, то не оказывает влияния на *AD*. Уровень цен начинает реагировать на увеличение спроса ростом, т. к. национальные производители не могут полностью удовлетворить возросший спрос на товары в силу полной занятости. Объем производства возрастает (сдвиг *AD* от точки *B* к точке *C*). При этом цены растут, а объем производства сокращается. Если правительство считает невозможным или нецелесообразным в дальнейшем стерилизовать дефицит платежного баланса, то уменьшает предложение денег, сокращает совокупный спрос (кривая *AD* смещается вниз), и экономика возвращается в первоначальное состояние (точка *A*).

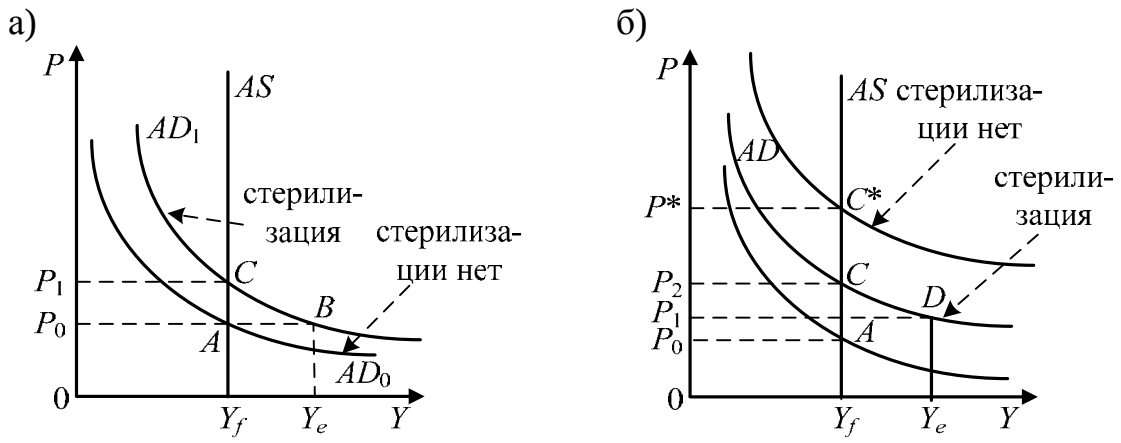

Рис. 10.11. Сдвиги совокупного спроса: а – рост предложения денег; б – уменьшение обменного курса

Национальный банк использует обесценение национальной валюты вместо увеличения предложения денег. В этом случае экономика реагирует следующим образом (рис. 10.11, б). При заданном уровне цен обесценение оказывает стимулирующее влияние, и совокупный спрос растет (кривая *AD* сдвигается вправо). Но при постоянных ценах за рубежом обесценение валюты приводит к удорожанию импортных товаров, цены на которые выражены в национальной валюте. Поскольку цены на импорт являются частью индекса цен, обесценение должно оказать прямое влияние на его рост. Уровень цен увеличивается (на графике от P_0 к P_1). Чистый результат обесценения может рассматриваться как рост объема производства (от точки *A* к точке *D*). Если первоначально торговля была сбалансирована (точка *A*), то в новой ситуации (точка *D*) страна имеет объем производства больше, чем потенциальный, и избыток платежного баланса, стерилизация которого затрудняет дальнейший рост совокупного спроса. Условия, в которых происходит рост объема производства, вызывают рост цен и сокращение объема производства до предкризисного уровня (точка *C*). Торговый баланс по-прежнему имеет избыток. Депрессивное влияние более высокого уровня цен и стимулирующее влияние торгового баланса выравниваются таким обра-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

зом, что объем производства не меняется и соответствует ситуации внутреннего и внешнего равновесия (в точке *C* на рис. 10.11, б).

Если Национальный банк прекращает стерилизовать положительное сальдо платежного баланса, то предложение денег растет (кривая *AD* сдвигается вверх) и вызывает более интенсивный рост цен до тех пор, пока внутренний уровень цен не повысится настолько, что величина обесценения национальной валюты компенсируется потерей отечественными товарами их конкурентных преимуществ и положительное сальдо торгового баланса исчезнет. Таким образом, долгосрочное равновесие без стерилизации будет находиться в точке C^* и уровень цен составит P^*. До тех пор пока существовал профицит платежного баланса, предложение денег внутри страны увеличивалось в той же пропорции, что и обесценение национальной валюты. Поэтому влияние возросшего уровня цен и предложения денег на совокупный спрос одинаково.

10.3. Модель Манделла–Флеминга. Макроэкономическая политика в открытой экономике

10.3.1. Диаграмма Свона

Для рассмотрения макроэкономической политики в открытой экономике используется диаграмма, предложенная австралийским экономистом Т. Своном.

Чистый экспорт можно определить как объем производства за вычетом внутренней абсорбции:

$$NX = Y - A.$$

Отсюда следует, что

$$Y = A + NX.$$

То есть для каждого уровня дохода рост внутреннего потребления сопровождается увеличением дефицита счета текущих операций, и наоборот, рост положительного сальдо должен вести к сокращению внутренней абсорбции. Следовательно, абсорбция и сальдо счета текущих операций находятся в обратной зависимости. Экспорт, импорт и сальдо торгового баланса зависят от обменного курса. Поэтому с ростом абсорбции растет импорт, что приводит к обесценению национальной валюты. Таким образом, и внутренний, и внешний баланс зависят от двух переменных: внутренней абсорбции *A* и обменного курса *E*. Если на вертикальной оси откладывать значения обменного курса *E*, а на горизонтальной – внутреннего поглощения *A*, то можно представить внутреннее и внешнее равнове-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

сие (рис. 10.12).

Кривая *YY* на графике показывает сочетания валютного курса и абсорбции, при которых обеспечивается равновесный объем производства в национальной экономике. Она имеет отрицательный наклон, т. к. в результате обесценения курса национальной валюты растет экспорт и сокращается импорт, что ведет к улучшению торгового баланса и, следовательно, уменьшению абсорбции. Кривая *NX* показывает сочетания валютного курса и абсорбции, при которых имеет место нулевое сальдо торгового баланса. Она имеет положительный наклон, т. к. в результате обесценения национальной валюты улучшается торговый баланс, и для возвращения его в равновесие необходим рост поглощения, приводящий к увеличению импорта. Одновременное внутреннее и внешнее равновесие достигается при пересечении кривых *YY* и *NX* в точке *E*.

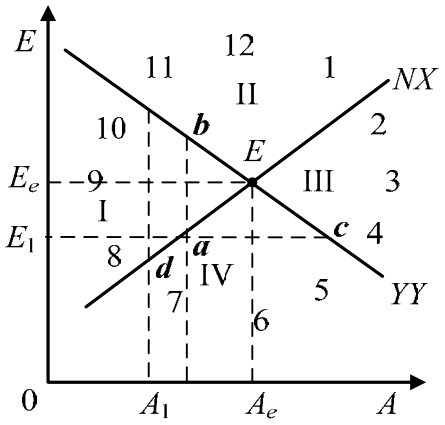

Рис. 10.12. Диаграмма Свона

На плоскости можно выделить четыре сегмента. Сегменты I и II, находящиеся слева от кривой *NX*, описывают ситуации, когда торговый баланс положителен, сегменты III и IV справа – случаи отрицательного сальдо торгового баланса. Если рассмотреть сегменты относительно кривой *YY*, то I и IV сегменты, находящиеся слева от кривой *YY*, отражают неполную занятость, сегменты II и III, находящиеся справа от кривой *YY*, характеризуются инфляцией.

Если экономика страны не находится в точке *E*, то имеет место какая-либо форма неравновесия. На графике представлено четыре ситуации макроэкономического неравновесия. Область I характеризуется неполной занятостью и дефицитом платежного баланса, область II – неполной занятостью и положительным сальдо платежного баланса, область III – инфляционным спросом и положительным сальдо платежного баланса, область IV – инфляционным спросом и дефицитом платежного баланса. Практически все возможные варианты таких ситуаций показаны на диаграмме в виде циферблата. В этих случаях необходима макроэкономическая корректировка с использованием двух инструментов: изменения госу-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

дарственных расходов и изменения валютного курса.

Если экономика страны находится в точках 3, 6, 9 или 12, то для достижения равновесия в точке *E* государству достаточно использовать один из инструментов. Например, если экономика находится в точке 9, где существуют положительное сальдо торгового баланса и безработица, то следует увеличить государственные расходы, что повысит абсорбцию с A_1 до A_e и сократит положительное сальдо торгового баланса, приведя его к равновесию в точке *E*.

Если страна находится в точках 1, 2, 4, 5, 7, 8, 10 или 11, то для достижения равновесия необходимо использовать два инструмента. Например, в стране имеют место дефицит торгового баланса и безработица (точка 7). В этом случае, проводя девальвацию национальной валюты, можно достичь равновесия торгового баланса в точке ***a*** и затем внутреннего равновесия в точке ***b***. То есть, используя лишь этот инструмент, невозможно достичь точки равновесия *E*. Соответственно, применяя только фискальную политику, можно добиться внутреннего равновесия в точке ***c*** при существенном дефиците торгового баланса.

Таким образом, подтверждается правило Тинбергена: для достижения экономических целей необходимо использовать такое же или большее количество инструментов макроэкономической политики.

Экономическая диагностика на основе диаграммы Свона позволяет определить, какие проблемы, обозначенные на диаграмме сегментами, являются для экономики наиболее острыми. Диаграмма показывает, что существует только один уровень курса национальной валюты, при котором можно достичь одновременно внутреннего и внешнего равновесия. Если страна фиксирует курс на неверном уровне, например E_1, то внутренний баланс может быть достигнут только при условии высокого дефицита торгового баланса (точка ***c***), а внешний – на фоне высокой безработицы (точка ***d***). Оба баланса одновременно недостижимы. Диаграмма также позволяет определить, какую комбинацию фискальной и валютной политики необходимо проводить для достижения внутреннего и внешнего равновесия.

Однако возможности использования данной модели на практике весьма ограничены, т. е. модель:

– не позволяет определить степень изменения государственных расходов и обесценения национальной валюты;

– сводит внешний баланс только к торговому и не учитывает движение капитала;

– игнорирует денежную политику в качестве инструмента экономической политики.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

10.3.2. Макроэкономическая политика в открытой экономике

На платежный баланс оказывает воздействие фискальная и денежно-кредитная политика. Фискальная политика предполагает рост государственных расходов и снижение налогов и влияет на уровень дохода в стране и на ставку процента. Итоговое воздействие во многом зависит от степени мобильности капитала: при высокой мобильности фискальная политика может привести к положительному сальдо платежного баланса. Однако в долгосрочном периоде кредиты из-за рубежа потребуют выплаты процентов и возврата кредита, что вызовет отток капитала из страны. Денежно-кредитная политика в форме политики «дешевых денег» ухудшает платежный баланс, т. к. приводит к оттоку капитала из страны и стимулирует импорт товаров.

Экономическая политика, направленная только на достижение внутреннего равновесия, в редких случаях обеспечивает одновременно и внутреннее, и внешнее равновесие. При обособленном регулировании внешнего равновесия внутреннее достигается в редких случаях. Поэтому одновременное достижение внутреннего и внешнего равновесия ставится как отдельная с трудом поддающаяся решению задача.

Р. Манделл доказал, что фискальная и денежно-кредитная политика оказывают различное воздействие на внутреннее и внешнее равновесие и что ***при фиксированном обменном курсе*** денежно-кредитная политика имеет сравнительные преимущества в регулировании платежного баланса, а фискальная – в регулировании внутреннего равновесия. Международное движение капитала в ответ на отклонение внутренней ставки процента от ее мирового значения позволяет странам достигать общего равновесия, не изменяя курса национальной валюты. Чем выше мобильность капитала, тем меньшее изменение ставки процента требуется для выравнивания платежного баланса.

Предположим, что государство проводит стимулирующую ***фискальную политику*** в экономике с низкой мобильностью капитала. Рост государственных расходов вызывает увеличение объема производства и ставки процента (рис. 10.13) (кривая *IS* сдвигается вверх). Размер сдвига зависит от размера государственных расходов и эффекта действия мультипликатора, в результате объем производства увеличивается (до уровня Y_2) и растет ставка процента (до уровня r_2) в силу роста спроса на деньги для оплаты сделок. Точка внутреннего равновесия перемещается из *A* в точку *B* (см. рис. 10.13).

При отсутствии международной мобильности капитала рост государственных расходов оказывает воздействие на внешний баланс только через увеличение импорта, но более высокие ставки процента должны привлекать в страну иностранный капитал и вызывать рост активного сальдо счета движения капитала. Но из-за низкой мобильности приток будет не-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

значительным, и возникнет дефицит платежного баланса (точка *B*, характеризующая внутреннее равновесие, находится ниже кривой *BP*).

При дефиците платежного баланса возникает угроза падения курса национальной валюты, а т. к. правительство проводит политику фиксированного курса, то оно должно принимать меры по предупреждению падения курса. Национальный банк будет проводить валютные интервенции на валютном рынке, вызывая сокращение денежной массы в стране. В результате этих действий ставка процента вырастет на рынке денег (кривая *LM* сдвигается влево). Рост ставки процента будет сокращать инвестиции, вызывая падение объема производства, приводящее, в свою очередь, к уменьшению доходов домохозяйств и совокупного спроса, в том числе сокращению импорта, которое приводит к уменьшению дефицита платежного баланса. Данный процесс будет продолжаться до тех пор, пока не сформируется равновесие на внутреннем и внешнем рынках (точка *C*).

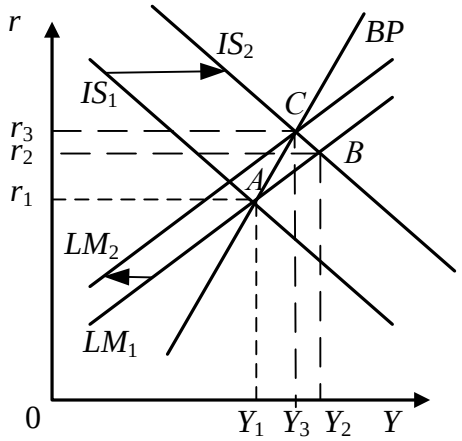

Рис. 10.13. Бюджетно-налоговая политика в экономике с низкой мобильностью капитала при фиксированном валютном курсе

Предположим, что правительство проводит ***политику «дорогих» денег*** при фиксированном валютном курсе и низкой мобильности капитала. Национальный банк страны продает ценные бумаги хозяйствующим субъектам, сокращая количество денег в стране. В результате растет ставка процента, вызывая уменьшение объема инвестиций и объема производства (кривая *LM* сдвигается вверх). Рост ставки процента приводит к притоку иностранного капитала и сокращению импорта. В результате этих процессов растет положительное сальдо платежного баланса (кривая *BP* находится ниже точки *B*, характеризующей внутреннее равновесие). Данные процессы вызывают рост курса национальной валюты. Но т. к. в стране политика фиксированного валютного курса, то Национальный банк должен проводить валютные интервенции по покупке иностранной валюты, увеличивая количество денег в стране. Это приведет к снижению ставки процента, росту объема инвестиций, объема производства, импорта товаров, и

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

через некоторое время экономика окажется в исходном состоянии (рис. 10.14).

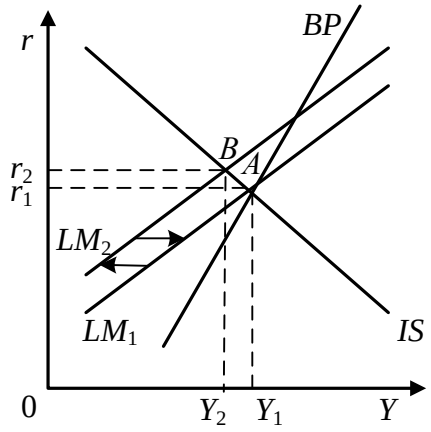

Рис. 10.14. Денежно-кредитная политика при фиксированном валютном курсе

Таким образом, денежно-кредитная политика при фиксированном валютном курсе оказывается неэффективной в достижении внутреннего равновесия, т. к. попытка изменить денежную массу в стране для решения этих проблем наталкивается на необходимость проведения противоположных действий для поддержки валютного курса. Выходом из этой ситуации является политика стерилизации или изменение курса национальной валюты (девальвация или ревальвация).

Комбинированное применение денежно-кредитной и фискальной политики при фиксированном валютном курсе. Проанализируем, в какой мере в результате одновременного применения соответствующих инструментов экономической политики могут быть достигнуты определенный доход при полной занятости и равновесие платежного баланса. Принципиальным является положение Тинбергена о том, что для достижения данных целей необходимы два независимых инструмента. Рассмотрев в качестве таковых исключительно денежно-кредитную и фискальную политику, можно утверждать, что если в стране ситуация неполной занятости при одновременном дефиците официального резервного счета, то для обеспечения объема производства при полной занятости необходим избыточный спрос, т. к. при этом ликвидируется дефицит официального резервного счета.

В данной ситуации должна проводиться комбинированная политика: стимулирующая фискальная политика (увеличит объем производства с негативным побочным эффектом растущего импорта и ухудшающимся в связи с этим сальдо торгового баланса) и политика «дорогих» денег, которая обусловливает рост внутренней ставки процента (повысит чистый приток капитала и выравняет платежный баланс).

Принцип эффективной классификации рынка Р. Манделла требует, чтобы каждый из инструментов был предназначен для тех целей, на кото-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

рые он оказывает наиболее сильное влияние. Следовательно, фискальная политика должна быть направлена на внутриэкономические цели, а денежно-кредитная – на внешнеэкономические.

Однако применение комбинированной политики имеет недостатки: во-первых, вызванный ростом ставки процента дополнительный чистый приток капитала может иметь место только в краткосрочном периоде. По этой причине не ликвидируются структурные ситуации неравновесия. Кроме того, при беспрерывных дефицитах торгового баланса вкладчики ожидают снижения валютного курса и поэтому предпочитают другие валюты. Во-вторых, быстро растущая ставка процента оказывает влияние на структуру и размеры внутреннего поглощения, и поэтому рост ставки процента должен быть ограничен.

Одним из направлений экономической политики государства, позволяющим воздействовать на внутреннее и внешнее равновесие, является ***внешнеторговая политика***. Предположим, что экономика находится в состоянии внутреннего и внешнего равновесия (рис. 10.15, точка *A*). Правительство за счет воздействия на состояние внешней торговли хочет увеличить темпы экономического роста и занятости в стране.

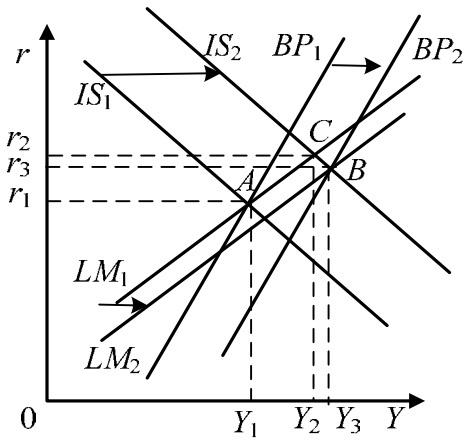

Рис. 10.15. Внешнеторговая политика при фиксированном валютном курсе

Для достижения этой цели оно приняло решение повысить таможенные пошлины на импорт. Это приведет к сокращению импорта и росту чистого экспорта, т. к. покупатели начнут переключаться на покупку отечественных товаров, ставших относительно более дешевыми. Соответственно, возрастет совокупный спрос (кривая *IS* сдвигается вправо, объем производства принимает значение Y_2). Одновременно увеличится ставка процента, т. к. растет спрос на деньги для оплаты товаров, вложения инвестиций и т. д. Данные процессы вызывают изменения текущего счета и счета движения капитала платежного баланса в одном направлении, т. е. возникает положительное сальдо (см. рис. 10.15, точка *B* ниже кривой BP_1). Активное сальдо платежного баланса вызывает рост спроса на

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

национальную валюту, что провоцирует рост валютного курса. Чтобы этого не допустить, Национальный банк должен проводить валютные интервенции по покупке иностранной валюты, увеличивая количество денег в стране и снижая ставку процента (кривая *LM* сдвигается вправо). Это еще в большей мере стимулирует рост объема производства в стране. Так как расширение объема производства повлияло на состояние текущего счета, а снижение ставки процента – на состояние счета движения капитала, то платежный баланс придет в равновесное состояние. Экономика достигнет внутреннего и внешнего равновесия при большем объеме производства и более высокой ставке процента (точка *C*).

В условиях ***плавающего обменного курса*** фискальная и денежно-кредитная политика имеют совершенно иные результаты по сравнению с ситуацией при фиксированном курсе. Фискальная политика приобретает большую значимость для торгового, а значит и платежного, баланса по сравнению с денежно-кредитной политикой, и именно ее следует использовать для достижения внешнего баланса. Внутренний баланс становится целью регулирования денежно-кредитной политики. Если при фиксированном валютном курсе денежно-кредитная политика была связана с необходимостью поддерживать обменный курс, то теперь она освобождается от этой задачи и может более эффективно использоваться для решения внутренних проблем.

Экономика находится в состоянии внутреннего и внешнего равновесия, и правительство решило использовать ***фискальную политику*** для стимулирования экономического роста (рис. 10.16, точка *A*).

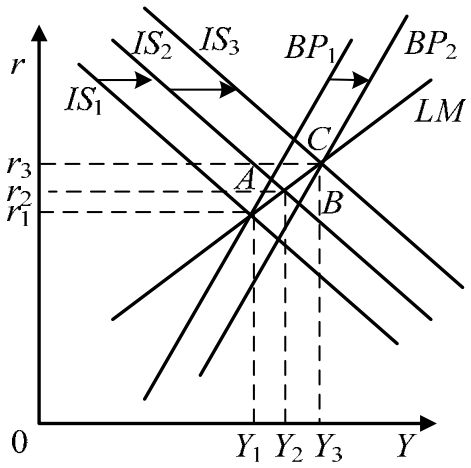

Рис. 10.16. Фискальная политика при плавающем валютном курсе и низкой мобильности капитала

Правительство приняло решение снизить налоги для стимулирования совокупного спроса. В результате предприниматели увеличат объем производства, чтобы удовлетворить возросший спрос (кривая *IS* сдвигается вправо, принимая положение IS_2). Рост объема производства означает уве-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

личение доходов домохозяйств и спроса на импорт, что вызовет дефицит текущего счета платежного баланса. В условиях плавающего валютного курса снизится курс национальной валюты и вырастет экспорт, т. к. отечественные товары станут более дешевыми на внешних рынках. Как следствие, растут чистый экспорт страны и объем производства, выравнивается платежный баланс страны и экономика оказывается в равновесном состоянии (см. рис. 10.16, точка *C*).

Таким образом, при плавающем валютном курсе и низкой мобильности капитала фискальная политика правительства обеспечивает дополнительный рост экономики за счет обесценения национальной валюты. При этом объем производства растет в большей степени, чем при фиксированном валютном курсе.

Использование ***денежно-кредитной политики*** при плавающем валютном курсе оказывается эффективным для стимулирования развития национальной экономики. Если правительство будет проводить политику «дешевых» денег и увеличивать предложение денег, то это создаст благоприятные условия для роста инвестиций, совокупного спроса и экономики (она окажется в точке *B* на рис. 10.17).

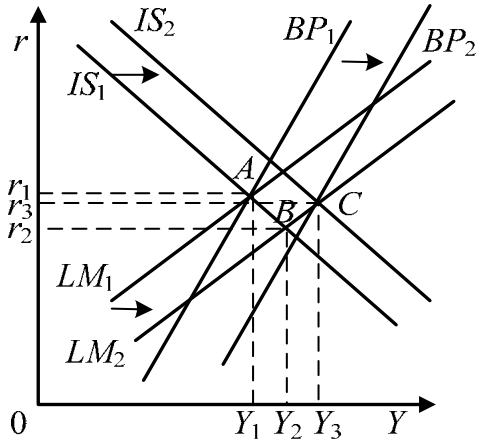

Рис. 10.17. Денежно-кредитная политика при плавающем валютном курсе

Рост предложения денег снизит ставку процента на рынке денег, что приведет к оттоку капитала из страны и вызовет дефицит счета движения капитала платежного баланса. Увеличение доходов в экономике стимулирует рост импорта и приведет к образованию дефицита торгового баланса, увеличит отрицательное сальдо платежного баланса. В условиях плавающих курсов такая ситуация провоцирует снижение курса национальной валюты. Национальный банк в данный процесс вмешиваться не будет. Снижение курса вызовет удешевление отечественного экспорта и удорожание импорта, дальнейший рост совокупного спроса и дохода, объема национального производства (кривые *IS* и *BP* будут сдвигаться вправо до тех пор, пока все три кривые не пересекутся в точке *C*).

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Использование ***внешнеторговой политики*** при плавающем валютном курсе оказывается нецелесообразным, т. к. экономика в конечном счете вернется в первоначальное состояние (рис. 10.18). Это связано с тем, что стимулирование внешней торговли за счет усиления политики протекционизма приводит к росту объема производства (точка *B*). Однако положительное сальдо платежного баланса означает рост спроса на национальную валюту и повышение ее курса. В результате этого экспорт сокращается, импорт растет, т. к. импортная продукция становится дешевле и объем национального производства возвращается в первоначальное состояние.

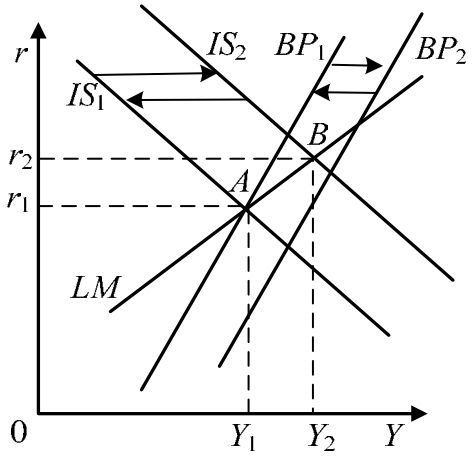

Рис 10.18. Внешнеторговая политика при плавающем валютном курсе

Высокая мобильность капитала означает, что даже небольшое изменение ставки процента на внутреннем рынке вызывает практически неограниченный перелив капитала между странами, так что в результате внутренняя ставка процента равна мировой.

Рассмотрим эффективность экономической политики государства в условиях высокой мобильности капитала при фиксированном валютном курсе.

Денежно-кредитная политика. Экономика находится в состоянии внутреннего и внешнего равновесия (рис. 10.19, точка *A*). Допустим, что государство желает сократить безработицу ниже естественного уровня, проводя стимулирующую монетарную политику. Для этого Национальный банк покупает на открытом рынке облигации, увеличивая предложение денег (кривая *LM* сдвинется вправо и займет положение *LM′*). Если бы экономика была закрытой, то увеличение денежной массы привело бы к росту совокупного спроса и установлению нового равновесия в точке *B*. При этом внутренняя процентная ставка *r* упала бы и оказалась бы ниже уровня мировой ставки *r**. Однако если экономика страны открытая, то происшедшие изменения будут иметь продолжение.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

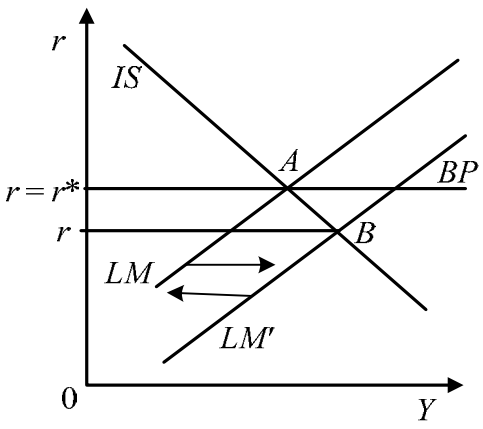

Рис. 10.19. Политика «дешевых» денег в условиях фиксированного валютного курса и высокой мобильности капитала

При падении внутренней ставки процента падает привлекательность отечественных облигаций, и инвесторы постараются их продать. В то же время многие домохозяйства и фирмы сочтут целесообразным взять кредиты в отечественных банках для приобретения зарубежных активов и иностранной валюты по низкой ставке процента. Вследствие этого начнется отток капитала из страны, внутренняя процентная ставка r поднимется до уровня мировой r^* и излишек предложения денег над денежным спросом будет поглощен Национальным банком, который вынужден будет продавать свои международные валютные резервы для поддержания стабильности национальной валюты (кривая LM' вернется в исходное положение), и в экономике восстановится равновесие (в прежней точке A).

Если Национальный банк для борьбы с инфляцией будет проводить политику «дорогих» денег и осуществит продажу облигаций на открытом рынке, сократив предложение денег, то в открытой экономике будет наблюдаться обратный процесс. Вслед за ростом внутренней ставки процента иностранные инвесторы постараются увеличить спрос на активы данной страны, а резиденты этой страны воздержатся от покупки иностранных активов и сочтут выгодным заимствовать за границей по более низким ставкам процента. В результате возрастет приток капитала в страну и внутренняя ставка процента r понизится до уровня мировой ставки r^*.

Таким образом, при фиксированном обменном курсе и мобильном движении капитала между странами краткосрочная денежно-кредитная политика в открытой экономике не способна изменить ставку процента, а значит, объем производства и занятость ресурсов. Это говорит о том, что такая политика при фиксированном обменном курсе абсолютно неэффективна. Она ведет лишь к потере Национальным банком международных валютных резервов и приобретению домохозяйствами иностранных активов.

Фискальная политика. Правительство для стимулирования экономического роста увеличивает государственные расходы, повлекшие увеличение совокупного спроса (рис. 10.20, сдвиг кривой IS вправо). В закрытой

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

экономике это привело бы к росту внутренней ставки процента r выше мировой r^* (см. рис. 10.20, точка C), однако в открытой экономике равновесие характеризуется ростом объема производства и неизменной ставкой процента, т. к. внутренняя ставка остается на уровне мировой (см. рис. 10.20, точка B).

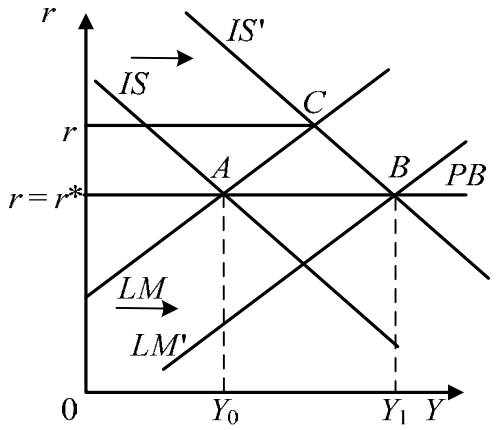

Рис. 10.20. Реакция открытой экономики на изменение фискальной политики при фиксированном курсе и высокой мобильности капитала

При росте государственных расходов объем производства страны возрастает с Y_0 до Y_1, в результате чего спрос на деньги будет превышать их предложение. Однако при фиксированном обменном курсе и мобильности капитала избыточный спрос на деньги приведет к тому, что Национальный банк начнет продавать национальную валюту и покупать иностранную. Это увеличит предложение денег (кривая LM сдвинется в положение LM') так, что ставка процента останется на прежнем уровне.

Поскольку фискальная политика не изменяет ставку процента, то ее можно считать достаточно эффективной с точки зрения совокупного спроса: рост государственных расходов при неизменной ставке процента не вытесняет ни инвестиций, ни потребления, способствуя росту национального производства (с Y_0 до Y_1). Но конечный эффект будет зависеть от вида кривой совокупного предложения: в классической модели объем производства останется без изменения, а цены вырастут; в нормальном кейнсианском случае будет и рост производства, и рост цен; в крайнем кейнсианском случае увеличение совокупного спроса приведет к максимально возможному росту национального производства.

Девальвация. При фиксированном обменном курсе девальвация – инструмент установления долгосрочного равновесия на валютном рынке. Допустим, что правительство для стимулирования экономического роста вынуждено провести девальвацию национальной валюты. Она приведет к удешевлению экспорта, удорожанию импорта и улучшению торгового баланса страны. Кроме того, падение спроса на импортные товары будет сопровождаться его ростом на отечественные товары, увеличением чистого

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

экспорта и внутреннего спроса (сдвиг кривой *IS* вправо, в положение IS').

Увеличение совокупного спроса приведет к повышению на некоторое время внутренней процентной ставки r до уровня выше мирового r^* (рис. 10.21, точка *C*), в результате чего возрастет приток капитала в страну. Вместе с тем, рост объема производства (с Y_0 до Y_1) повлечет за собой рост спроса на деньги, и Национальный банк будет вынужден покупать иностранную валюту, чтобы увеличить предложение денег (кривая *LM* сдвинется вправо, в положение LM'), и равновесие в экономике установится (в точке *B*) при внутренней ставке процента, равной мировой.

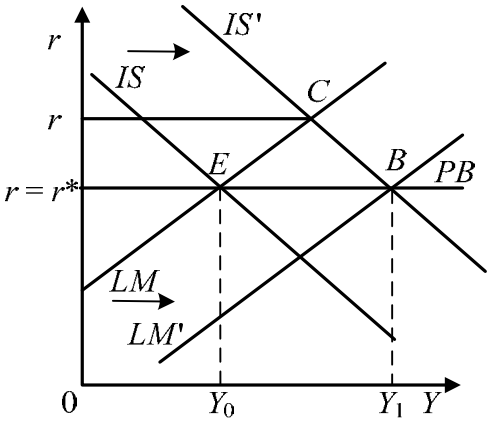

Рис. 10.21. Влияние девальвации национальной валюты на объем производства при фиксированном курсе и высокой мобильности капитала

Таким образом, девальвация национальной валюты может рассматриваться как эффективная мера экономической политики, т. к. она стимулирует совокупный спрос и оказывает благотворное влияние на объем производства в стране и занятость. Ее воздействие на национальную экономику аналогично влиянию фискальной политики (поэтому графики на рис. 10.20 и 10.21 совпадают).

Рассмотрим эффективность государственной политики регулирования экономики при ***плавающем валютном курсе.***

Денежно-кредитная политика. Экономика находится в состоянии внутреннего и внешнего равновесия (рис. 10.22, точка *A*). Если Национальный банк для стимулирования экономического роста увеличит предложение денег за счет покупки облигаций на открытом рынке (кривая *LM* сдвинется вправо, в положение LM'), то снизится процентная ставка, что будет способствовать росту потребительских расходов, инвестиций и увеличению дохода с Y_0 до Y_1 (см. рис. 10.22, точка *C*). Поскольку капитал может свободно перемещаться между странами, то снижение внутренней ставки процента ниже мировой вызовет отток капитала из страны и дефицит по счету движения капитала. Вместе с тем, отток капитала из страны приведет к снижению курса национальной валюты и, как следствие, улучшению баланса по текущему счету. В результате роста чистого экспорта

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

увеличится объем производства (кривая *IS* примет положение *IS′*), внутреннее и внешнее равновесие восстановится (точка *B*) при исходной процентной ставке и еще большем объеме выпуска Y_2. Таким образом, в открытой экономике с высокой мобильностью капитала и плавающим обменным курсом денежно-кредитная политика оказывается достаточно эффективной с точки зрения занятости и роста доходов. Увеличение денежной массы оказывает влияние на экономику не через ставку процента (как в закрытой экономике), а через обменный курс, который стимулирует внешний спрос, увеличивает чистый экспорт, занятость и объем производства.

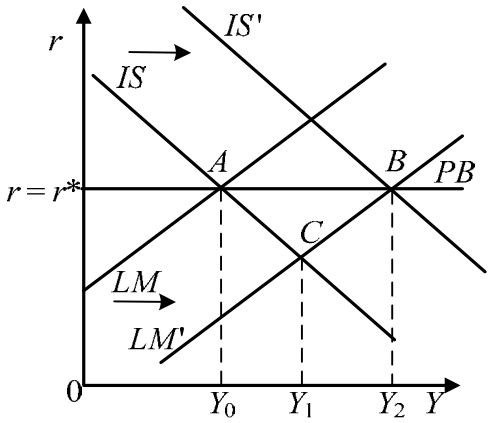

Рис. 10.22. Влияние денежно-кредитной политики при плавающем обменном курсе и высокой мобильности капитала

Фискальная политика. Рассмотрим последствия стимулирующей фискальной политики. Экономика находится в состоянии внутреннего и внешнего равновесия (рис. 10.23, точка *A*). Увеличение государственных расходов (кривая *IS* примет положение *IS′*) вызовет рост объема производства и доходов, повышение внутренней ставки процента *r* выше мирового уровня (см. рис. 10.23, точка *B*).

Поскольку внутренняя ставка процента стала выше уровня мировой, то в условиях свободного перелива капитала начнется его приток в страну, что вызовет удорожание национальной валюты, а следовательно, ухудшение торгового баланса. Уменьшение чистого экспорта сократит совокупный спрос в экономике (сдвиг кривой *IS′* в обратном направлении), и экономика вернется в начальное состояние равновесия (точка *A*).

Таким образом, при плавающем обменном курсе фискальная стимулирующая политика ведет к удорожанию национальной валюты, что полностью ликвидирует положительный эффект государственных расходов на совокупный спрос. Он остается на прежнем уровне. Это значит, что стимулирующая налогово-бюджетная политика при плавающем обменном курсе полностью вытесняется сокращением чистого экспорта: торговый баланс ухудшается точно на величину роста государственных расходов.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Следует отметить, что, рассматривая эффективность государственной политики в условиях открытой экономики, необходимо учитывать эффективность активной государственной политики и политики твердого курса и связанные с этим ограничения.

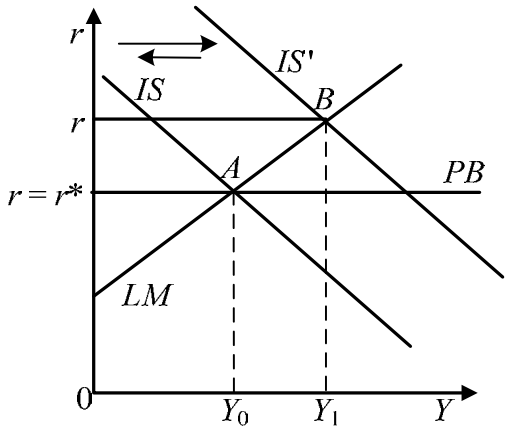

Рис. 10.23. Влияние налогово-бюджетной политики при плавающем обменном курсе и высокой мобильности капитала

Основные понятия

Баланс движения капитала
Баланс текущих операций
Валютные интервенции
Валютный курс
- гибкий
- плавающий
- реальный
- фиксированный

Внешнее равновесие
Внутреннее равновесие
Внутренняя абсорбция
Диаграмма Свона
Кривая *BP*
Модель *IS–LM–BP*
Модель Манделла–Флеминга
Мультипликатор внешней торговли
Мультипликатор международной торговли
Платежный баланс
Предельная склонность к импорту
Стерилизация
Теорема Рыбчинского

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Вопросы для самопроверки

1. Какие изменения в равновесие национальной экономики вносит ее «открытие»?
2. Статьи в платежном балансе.
3. Способы балансировки платежного баланса.
4. Что такое паритет покупательной способности?
5. Чем отличаются сбережения в закрытой экономике от сбережений в открытой экономике?
6. В чем экономический смысл кривой платежного баланса в модели *IS–LM–BP*?
7. Что такое внутреннее и внешнее равновесие?
8. Какая политика более эффективна для достижения внутреннего равновесия при фиксированном валютном курсе?
9. Какова эффективность фискальной, денежно-кредитной, внешнеторговой политики для стабилизации развития экономики в условиях плавающих валютных курсов при низкой мобильности капитала?
10. Какие выводы можно сделать на основе модели Манделла–Флеминга?

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

11. ТРАНСФОРМАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА

Рассмотрены причины, сущность, закономерности, концепции перехода к рынку, роль государства в этих процессах, особенности белорусской модели социально ориентированной экономики.

11.1. Необходимость перехода к рыночной экономике. Понятие трансформационной экономики, ее основные черты и особенности

11.1.1. Необходимость перехода к рыночной экономике

Экономическое развитие общества неизбежно связано с переходом экономики из одного состояния в другое. Общим для всех переходных экономических отношений и состояний экономики является то, что на период перехода они соединяют в себе некоторые черты и свойства прежних и новых экономических моделей. Эти переходы могут носить локальный, и всеобщий характер. Трансформация первого рода происходит постоянно: изменяется форма собственности предприятий, появляются новые формы доходов, модифицируются отношения между людьми по поводу собственности на жилье и т. д. И ранее, в прежней системе, постоянно происходили подобные изменения. В качестве примера можно привести внедрение социалистического хозяйственного расчета как метода хозяйствования предприятий, когда вводились новые показатели и оценки их деятельности, новые формы оплаты труда и т. п. Постоянно происходящие локальные преобразования свойственны любой развивающейся экономике.

От локальных трансформаций в экономике следует отличать всеобщие изменения, которые характеризуют переход всей системы экономических отношений в новое качество, когда преобразуются основные свойства и исходные отношения системы или формируется новая экономическая система вместо прежней. В данном случае имеет место переход от одной экономической и общественно-политической системы к другой, качественно отличной системе. История знает много примеров подобного рода. Феодальная система отношений в течение нескольких веков мучительно, через ряд социальных революций, преобразовывалась в капиталистическую, основанную на новых отношениях собственности, когда на место личной зависимости пришли система личной свободы производителей, гражданское общество. Переход от капиталистической системы к социалистической в Беларуси также носил характер всеобъемлющего переворота в экономике и других сферах общества.

Необходимость перехода к рыночной системе хозяйствования обусловлена коренными недостатками социалистической экономики, основ-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ными чертами которой являются:

– господство государственной формы собственности;
– монополизм государственный, ведомственный;
– директивное планирование;
– централизованное ценообразование;
– административная связь между предприятиями;
– формальный характер хозяйственного расчета;
– дефицитная экономика;
– стремление предприятий к самообеспечению;
– бюрократизация экономики;
– враждебность к изменениям;
– уравнительное распределение;
– формирование теневой экономики;
– изоляционизм от мировой экономики;
– нерыночное поведение человека, экономическая недобросовестность;
– социальная апатия и инфантилизм;
– вера во всемогущество государства и патернализм.

Существенной чертой командно-административной системы (КАС) является всеобщее огосударствление экономической жизни общества и прежде всего основы экономической системы – собственности. Общенародная собственность фактически превратилась в государственную. Закономерным результатом огосударствления собственности явилось огосударствление всех структур общества. Государство стало собственником производственных ресурсов, и только оно принимало экономические решения. Поэтому возник и укрепился монополизм государства в экономике, политике, социальной сфере, идеологии. Государство было основным покупателем продукции, оно же являлось главным, исключительным распределителем ресурсов: финансовых средств, техники, трудовых ресурсов, удобрений и т. д.

В основе управления экономикой лежало централизованное директивное планирование. План принимал форму закона. Неисполнение плановых показателей вело к административной, уголовной и партийной ответственности. На практике посредством плана реализовывались политические и экономические цели КПСС и, как правило, не учитывались объективные экономические закономерности. Планирование часто осуществлялось на основе реализации принципа от достигнутого: перевыполнение плана приводило к росту плановых заданий на следующий год. Поэтому руководители предприятий не были заинтересованы в перевыполнении плановых заданий. Высшее руководство страны определяло основные экономические показатели (цены, оплата труда, прибыль предприятия, перечень выпускаемых товаров), прикрепляло каждого потребителя к «своему» поставщику. Однако точно определить объем и номенклатуру выпускаемых товаров центральный плановый орган был физически не в состоянии.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Это приводило к структурным несоответствиям спроса и производства, дефициту многих потребительских товаров.

Мировой опыт показывает, что директивное планирование как метод управления экономикой эффективно в чрезвычайных условиях, когда в кратчайшие сроки нужно сосредоточить силы и средства на приоритетных направлениях. Однако в обычных условиях функционирования экономики всю сложность и многообразие экономических процессов невозможно учесть в рамках централизованного планирования, и оно превращается в тормоз экономического развития страны.

Существенной чертой КАС является деформация отношений общественного воспроизводства. В производстве деформация началась с подмены цели развития экономики: вместо наиболее полного удовлетворения растущих потребностей общества такой целью фактически стало накопление ради накопления. Промышленность производила во всевозрастающих масштабах средства производства, а выпуск товаров народного потребления значительно отставал от потребностей в них, вызывая дефицит в экономике, порождая диктат производителя над потребителем. Во многом это было вызвано состоянием холодной войны с Западом и сосредоточением основного внимания на развитии военно-промышленного комплекса.

Особенностью производства в КАС является господство предприятий-монополистов. В такой экономической системе плохо работающим предприятиям не дают разориться, поддерживая их путем перераспределения прибыли от более эффективно работающих предприятий. Производитель всегда уверен в сбыте своей продукции, и у него нет экономической заинтересованности в техническом переоснащении производства и повышении качества товаров. В силу этого отсутствуют конкуренция, стимулы для улучшения результатов работы и у отстающих, и у рентабельных предприятий. Следовательно, возникает система экономического иждивенчества, которая объективно тормозила внедрение результатов НТП, вызывала отставание в развитии экономики от стран Запада, особенно в наукоемких отраслях.

В условиях КАС хозяйственный расчет предприятий носит формальный характер. Производители вносят все свои финансовые средства в обязательном порядке в государственный бюджет, а потом средства для них выделяются из бюджета. Суммы, вносимые в бюджет, и выплаты из него не взаимосвязаны. Субъективная воля высшего руководства страны определяет и уравнительные выплаты, и привилегированные льготы без связи с бюджетными платежами. Экономические потребности предприятия формируются и удовлетворяются министерствами. Перечисление денег предприятиями происходит через банковскую систему и является исключительной монополией государства. Эта система неустанно следит за финансовым обеспечением развития экономики. Кредитные рычаги (возможность получения кредитов под невысокий процент, перспектива получить в

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

дальнейшем списание задолженности) ведут как к паразитизму производителей, так и к финансовому укреплению центральной власти.

В экономике развивались отношения патернализма: государство как собственник брало на себя ответственность за экономическое положение отраслей, регионов, предприятий, отдельных трудящихся. Зарплата не являлась рычагом эффективного распределения труда в силу жесткого регламентирования ее государством вне зависимости от качества и количества производимой продукции. В результате отсутствовали стимулы к производительному труду и механизм установления зарплаты в связи с действенной мотивацией труда.

В социальной политике патерналистская роль государства проявлялась в жестком централизованном распределении социальных благ и реализации социальных гарантий. Несмотря на то, что для всех групп и слоев населения провозглашался одинаковый уровень социальных гарантий, многие из них носили декларативный характер. Основы построения социальной политики, ее важнейшие элементы и механизмы их функционирования были ориентированы на централизованные государственные меры по повышению уровня жизни населения, формирование и использование общественных фондов потребления, консервативное законодательство о труде.

Удовлетворение важнейших социальных потребностей в жилье, образовании, здравоохранении исключительно за счет общественных фондов потребления, недостаточно быстрое развитие производства потребительских товаров не создавали условий для роста доходов домохозяйств, и поэтому государство должно было сдерживать рост доходов населения. В результате цена труда оставалась низкой, исчезали стимулы к высокопроизводительному труду, проявлению инициативы. Законодательство о труде было направлено на поддержание полной занятости. При уравнительном распределении оно позволяло многим работникам получать зарплату не по результатам труда. Безадресность, бессистемность в совокупности с остаточным принципом финансирования привели к ряду существенных диспропорций и перекосов в социальной сфере.

Страны социализма имели ограниченные связи с западными странами в сферах международной торговли, движения капитала. Советский Союз поставлял на Запад дешевое сырье, приобретая капитальные активы.

Основным недостатком КАС является низкая эффективность общественного производства. Советская экономика, достигнув высоких темпов роста в 1950-х гг. (в среднем 10 % в год), в дальнейшем стала проявлять признаки спада: в 1960-х гг. этот показатель составил 7 %; в 1970-х – 6 %; в 1980-х – около 2 %, а в начале 1990-х гг. рост фактически прекратился. Аналогичный застой пережили и страны Восточной Европы. В конце 1980 – начале 1990-х гг. стало очевидным, что действующая модель пришла в противоречие с новыми политическими и экономическими реалиями. Поэтому весьма актуальным стал вопрос о пересмотре ее сути и

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

механизмов.

Следует отметить, что руководство СССР видело недостатки сложившейся экономической системы и неоднократно предпринимало попытки по ее совершенствованию. Однако все предпринятые попытки не дали желаемого результата, т. к. не была преобразована основа экономического строя – отношения собственности, не были сформированы рынки с определенной структурой и инфраструктурой, оставалась чрезвычайно высокой ресурсоемкость производства, т. е. отсутствовали реальные стимулы к развитию производства и росту производительности труда.

Мировой опыт показывает, что самой эффективной системой на сегодняшний день является рыночная экономика. Поэтому наша страна, как и подавляющее большинство бывших социалистических государств, взяла курс на переход к рыночной экономике.

Экономика Беларуси, других стран СНГ в настоящее время представляет собой специфическую систему, функционирующую в период перехода общества от одной сложившейся исторической формации к другой: от централизованно регулируемой плановой экономической системы к рыночной экономике. В западной экономической теории такие переходные процессы получили название *постсоциалистической трансформации*. Кроме того, в отечественной литературе применяются термины «переходная экономика», «переходный период».

Сущность трансформационной (переходной) экономики заключается в том, что она представляет собой сочетание командно-административной и современной рыночной систем.

Содержанием *трансформационной (переходной) экономики* постсоциалистических стран является создание рыночных отношений, реформирование экономической политики и методов хозяйствования, преобразование социально-экономических отношений в направлении демократизации и либерализации.

Трансформационный (переходный) период – время, в течение которого общество осуществляет коренные экономические, политические и социальные преобразования, а экономика страны переходит в новое, качественно иное состояние в связи с кардинальными реформами экономической системы. Для белорусской экономики переходный период – это отрезок времени, в течение которого осуществляется демонтаж КАС и формируются основы рыночной системы. Приоритетным направлением этого перехода в постсоциалистических странах является социально ориентированная рыночная экономика.

Социальная ориентация рыночной экономики – процесс повышения социальной эффективности экономики, усиления ее социальной составляющей, проявляющийся в том, что все большая часть ресурсов общества, мобилизуемых государством, направляется на социальные цели, а производство подчиняется потребителю.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

11.1.2. Черты трансформационной экономики

Кризис командно-административной экономики обусловил необходимость ее реформирования, перехода к рыночной форме организации. В период формирования новой системы одновременно существуют элементы старой системы хозяйствования, переплетаются элементы разных механизмов функционирования. Переход от одной социально-экономической системы к другой – весьма сложный процесс реформирования, трансформации и развития. С одной стороны, это процесс постепенного «подрыва» коренных социально-экономических отношений прежней системы, зарождения и развития в ее недрах новых, противоречиво соединяющихся с первыми. С другой стороны, постепенно в экономике должны развиваться и усиливаться отношения и элементы современного рыночного хозяйства и ослабевать отношения и элементы командно-административной системы. Поэтому развитие переходной экономики носит особый характер, существенно отличающийся от обычного, нормального характера. Ведь в переходной экономике еще сохраняются и довольно значительное время функционируют старые экономические формы и отношения при одновременном возникновении и утверждении новых экономических форм и отношений. К тому же ни те, ни другие формы и связи не действуют в полную силу, поскольку одни подрываются и постепенно приходят в упадок, а другие возникают и постепенно утверждаются. Причем ситуация все больше усугубляется, т. к. соотношение между новым и старым постоянно меняется. Это касается любой переходной экономики.

Таким образом, процесс становления современной рыночной экономики требует довольно продолжительного периода времени, в течение которого будет существовать так называемая переходная экономическая система или переходная экономика, представляющая собой некую смесь отношений и элементов административно-командной и современной рыночной систем. Переходная экономика характеризует промежуточное состояние общества, когда прежняя система социально-экономических отношений и институтов разрушается и реформируется, а новая только формируется. Изменения, происходящие в переходной экономике, являются преимущественно изменениями развития, а не функционирования, как это характерно для сложившейся системы.

Трансформационная экономика характеризуется следующими ***основными чертами***, отличающими ее от других устоявшихся экономических систем.

1. Трансформационная экономика представляет собой межсистемное образование. Поэтому для нее характерна многоукладность. Экономический уклад – это особый тип экономических отношений, существующий наряду с другими отношениями. В любой экономике, в том числе и развитой, существуют различные типы экономических отношений (уклады), ха-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

рактеризующиеся различными формами собственности, интересами, способами ведения хозяйства. В переходной экономике многоукладность присутствует как элемент основы, существуют элементы старой и новой систем связей. В ней, наряду с формирующейся рыночной системой, наличествуют и другие типы регуляторов хозяйственных связей, включая неэкономические, теневые и т. д. Преодоление многоукладности в основе экономики – одна из целей переходной экономики.

2. Исходное состояние, предшествующее переходному процессу, – плановая экономика, слабость отдельных национальных хозяйств и внутреннего рынка вновь образованных стран, входивших в СССР.

3. Трансформационная экономика характеризуется неустойчивостью состояния, нарушением целостности. Сохранение и воспроизводство в течение относительно длительного периода неустойчивости и неравновесия имеют свою причину – изменение цели функционирования системы. Если в обычной экономической системе целью является самосохранение и развитие, то в переходной экономике – трансформация в другую систему. Для переходной экономики характерны изменчивость и нестабильность, носящие «безвозвратный» характер. Они не просто временно нарушают устойчивость системы, чтобы затем она вернулась в равновесное состояние, а ослабляют её, и она постепенно уступает место другой экономической системе. Следовательно, в переходной экономике неустойчивость сохраняется постоянно, чтобы обеспечить постепенный переход к новой экономической системе. Эта неустойчивость переходной экономики обусловливает особый динамизм развития и соответствующий характер изменений – необратимость, неповторимость.

4. Трансформационные процессы связаны с глубокими качественными преобразованиями экономики, сломом прежних отношений, характеризуются количественными и качественными изменениями структуры.

5. Трансформационная экономика носит альтернативный характер развития, что обусловлено природой переходной экономики, в которой смешаны элементы старого и нового состояний, а также многообразием политических, социальных, национальных и других факторов, воздействующих на процесс развития в указанный период.

6. На начальном этапе коренное изменение отношений собственности, существующей структуры производства и форм хозяйствования сопровождается социально-экономическими издержками: спадом производства, инфляцией, падением уровня жизни населения и др.

7. В трансформационной экономике существует особый характер противоречий – противоречий развития, т. е. нового и старого, различных, стоящих за теми и другими субъектами отношений, слоев общества. Изменения, на которые направлена трансформация, в экономическом аспекте всегда носят революционный характер: речь идет о смене экономических систем. Но и в социально-политическом плане переходные эпохи часто со-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

провождаются столь резким обострением противоречий, что иногда могут привести к социально-политическим потрясениям.

8. Понимание необратимости эволюционного процесса, а также его основных тенденций позволяет ускорить его путём осуществления той или иной программы реформ. В силу этого резко возрастает роль субъективного фактора, от которого зависит правильность выбора направлений и путей развития и его практическая реализация. Успех ускорения переходных процессов обеспечивается, если реформы намечены не произвольно, а на основе познания закономерностей эволюции, построения системы действий в соответствующих направлениях.

9. Характерной чертой переходной экономики является историчность, что обусловлено особенностями экономического развития отдельных стран.

10. Отсутствие опыта независимого управления экономикой и кредитно-денежной системой (особенно в области валютных отношений), полная психолого-экономическая неподготовленность населения к обвальным переходам.

Конкретные уровни развития экономики каждой страны обусловливают специфику протекания переходных процессов. Общие для переходной экономики закономерности получают разные формы проявления в различных условиях. На базе этих особенностей и сложились специфические закономерности трансформационного периода. Согласно экономической теории (неоклассической, кейнсианской, монетаристской), переходные отношения и процессы должны были бы складываться иначе. Специфическими закономерностями являются:

– резкий спад национального производства, вызвавший падение реального ВВП во всех странах с переходной экономикой. Масштабы его огромны, они превысили спад объемов производства военного времени, не говоря уже о спадах в циклических кризисах;

– разрушительные структурные сдвиги в экономике, особенно в ВПК;

– резкий спад инвестиций;

– усиливающаяся безработица;

– трансформационная инфляция, представляющая собой одновременное сплетение многих видов инфляции;

– возврат и развитие бартерных и суррогатных экономических связей, означающих уход к далеким дорыночным отношениям;

– резкая дифференциация доходов и социальное расслоение населения;

– девальвация (обесценивание) высококвалифицированного труда, особенно в научно-техническом и военно-промышленном комплексах, и связанная с этим потеря квалификационного потенциала национальной экономики;

– усиленная маргинализация населения, означающая потерю большей частью граждан своего привычного социального статуса, что вызыва-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ет разрушение сложившейся идентичности субъекта с определенным слоем общества, а значит, с определенным образом жизни. Такие разрушения являются следствием прежде всего изменения отношений собственности, места субъекта в трудовых отношениях и в доходах.

В Беларуси экономическим преобразованиям предшествовали политические предпосылки: распад СССР и объявление республики независимым суверенным государством. Официально установление нового политического строя было отражено в Конституции 1994 г.

Начало трансформационного периода в Беларуси характеризуется влиянием следующих факторов:

– глубокий экономический кризис, возникший в результате краха командно-административной системы;

– разрыв хозяйственных связей между бывшими республиками;

– экономическая, политическая и социальная неустойчивость;

– отсутствие времени, необходимого для выработки долгосрочной стратегии (в связи с экономическим кризисом решения часто приходится принимать и корректировать «на ходу»).

Отличительной чертой трансформационной экономики являются масштабность и глубина происходящих преобразований. Предстоит решить задачу, не имеющую аналогов в мировой истории: перейти от огосударствленной экономики к экономике, базирующейся на рыночных принципах. Преобразования охватывают основы существующего строя: отношения собственности, политическую и правовую системы общества, общественное сознание. Успех в решении данной задачи в определяющей степени зависит от избранной концепции, модели перехода к рыночной экономике.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

11.2. Концепции перехода к рыночной экономике и их реализация в отдельных странах. Белорусская модель социально-экономического развития

11.2.1. Концепции перехода к рыночной экономике и их реализация в отдельных странах

В процессе перехода от административно-командной к рыночной экономике сформировались примерно три группы стран.

Первая группа включает страны, где темпы продвижения к рыночной системе наиболее значительны (Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Словения, страны Балтии). Сравнительно быстрое и успешное их продвижение к рыночной экономике обусловлено рядом факторов: существованием основ рыночной экономики до поворота к административно-командной системе, тесными экономическими и историческими связями с Западной Ев-

ропой, относительной сбалансированностью структуры народного хозяйства или небольшим объемом диспропорций, консенсусом всех слоев населения в отношении необходимости перехода к рыночной системе.

Вторую группу составляют страны, где переход к рыночной экономике оказался сопряженным с немалыми трудностями и осуществляется гораздо медленнее, чем в странах первой группы (Россия, Беларусь, другие страны – члены СНГ, Болгария, Румыния, Югославия, Албания, Монголия). Здесь не было устойчивой традиции рыночной экономики, а формирование командно-административной системы нередко происходило на базе традиционной системы. Затрудняют продвижение к рынку и такие факторы, как глубокие диспропорции в структуре экономики, сильные уравнительные тенденции, отсутствие в обществе консенсуса по вопросу о характере преобразований, относительная изолированность от развитых стран, а нередко и военные конфликты на их территории.

Третья группа включает страны Восточной Азии (Китай и Вьетнам), где господство командно-административной системы было кратковременным и переход к рыночной экономике начался на основе традиционной патриархальной системы при слаборазвитой промышленности и, следовательно, отсутствии серьезных диспропорций, а также при сохранении авторитарной политической власти, в условиях благоприятного для развития рыночных отношений хозяйственного менталитета населения.

К настоящему времени сложились две концепции трансформации командной экономики: шоковая терапия и эволюционный вариант реформ. Различия между указанными вариантами заключаются в сроках проведения системных преобразований и стабилизационных мер, а также в степени охвата рыночными механизмами экономики и объеме регулирующих функций государства.

Выбор эволюционного или шокового пути перехода к рыночной экономике зависит не столько от воли политического руководства, сколько от комплекса политических, экономических, социальных, исторических и других факторов.

Первая концепция, получившая название ***шоковой терапии***, предполагает радикальные системные преобразования экономики и общества. Основными ее направлениями являются:

– либерализация цен;

– жесткая финансовая политика, резкое сокращение бюджетных расходов. Дефицит бюджета не должен быть большим, чтобы его можно было покрыть без применения инфляционного налога;

– отсутствие индексаций, особенно автоматических;

– немедленная налоговая реформа, введение налога с продаж и затем налога на добавленную стоимость, расширение налогооблагаемой базы и снижение предельных ставок;

– финансовая либерализация (высшим ее приоритетом являются ры-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ночно ориентированные ставки процента);

– немедленная корпоратизация крупной промышленности (преобразование в АО с постепенной продажей акций) и скорейшая приватизация крупных и средних предприятий;

– «открытие» экономики, либерализация торговли и валютного курса, скорейший переход к свободному плавающему курсу и введение конвертируемости по текущим операциям;

– дерегулирование – устранение административных ограничений для развития нового бизнеса;

– соблюдение и гарантии прав собственности.

При таком варианте трансформации государство прямо не вмешивается в хозяйственную деятельность экономических субъектов, а лишь создает условия для эффективного функционирования рыночной экономики.

Стратегия шоковой терапии выглядит следующим образом. Главный упор делается на финансово-экономическую стабилизацию как средство достижения равновесия на рынке (прежде всего потребительском), сбалансированность государственного бюджета. Стабилизационные меры направляются на ликвидацию инфляционного потенциала в виде излишнего количества денег у населения и предприятий. Поэтому снятие государственного контроля над ценами и возникающий сразу после этого резкий разрыв в темпах роста цен и зарплаты должны достаточно быстро привести к невозможности дальнейшего повышения цен, которое наталкивается на барьер платежеспособного спроса. Инфляция должна замедлиться, хотя по-прежнему останется высокой. Снижению инфляции и сбалансированию рынка способствуют также ликвидация или, по крайней мере, резкое сокращение дефицита государственного бюджета и увеличение ссудного процента сверх уровня инфляции, что ведет к дополнительному сокращению текущего спроса. Повышение процента по вкладам стимулирует сбережения. В результате всех этих мер создается возможность обеспечить более рациональные соотношения цен по отдельным товарам, отражающие реальный спрос. Результатом первого этапа должно стать преодоление товарного дефицита и достижение равновесия на потребительском рынке. Должна возникнуть ситуация, когда появляется возможность свободно купить любой товар.

Однако эти позитивные моменты шоковой терапии сопровождаются негативными моментами: резко снижается жизненный уровень населения, особенно его малообеспеченных и занятых в некоммерческой сфере слоев; сокращается инвестиционный спрос и, следовательно, капитальные вложения, особенно в производство; падает объем производства, в первую очередь в отраслях промышленности, выпускающих потребительские товары, в результате общего сокращения платежеспособного спроса населения; растут безработица и число банкротств.

Такая жесткая стабилизационная политика проводится только в си-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

туации, когда отсутствуют иные способы остановить дальнейшее углубление экономического кризиса. При этом существует поддержка (хотя бы пассивная) наиболее экономически значимых категорий населения.

Сторонники шоковой терапии считали, что либерализация цен и внешней торговли должна осуществляться ускоренными темпами, чтобы обуздать высокую инфляцию в начале реформ. Приватизация также должна проводиться быстро, т. к. она снижает политический риск реставрации старых структур собственности. Шоковая терапия применяется для того, чтобы достичь критической массы быстрых реформ и, закрепив их результаты, сделать процесс рыночной трансформации необратимым.

Этот вариант особенно эффективен, когда стране необходимо в короткие сроки преодолеть тяжелое финансовое положение и острый товарный дефицит. Например, в Польше на первом этапе для преодоления инфляции, внешнего долга и дефицита госбюджета были предприняты следующие меры:

– устранен контроль над 90 % цен в стране;

– цены на энергоресурсы приближены к мировым ценам;

– в 5 раз увеличена ставка процента по кредитам;

– девальвирована национальная валюта в два раза;

– национальная валюта стала конвертируемой на польском рынке;

– либерализована внешняя торговля, отменены лицензирование, квотирование, снижены таможенные пошлины в 2 раза;

– отменена большая часть субсидий предприятиям и населению;

– введена политика регулирования доходов;

– предприятиям разрешено увольнять рабочих.

В результате этих мер в течение короткого периода времени была достигнута стабилизация экономической ситуации, т. е. исчез дефицит товаров, вырос экспорт товаров, произошло снижение уровня инфляции в 20 раз, рост объема производства на частных предприятиях составил 25 % при одновременном сокращении производства в промышленности и росте безработицы.

Сущность второго направления (эволюционного варианта реформ) – ***постепенное создание рыночных отношений***. Данная концепция предусматривает длительное, эволюционное формирование рыночной экономики с сохранением многих старых структур. Авторов подобного варианта часто называют «градуалистами». По их мнению, быстрый переход от КАС к рыночной экономике невозможен, т. к. необходимо смягчить негативные последствия рыночных реформ, избежать массовой безработицы и резкого падения уровня жизни населения. Главная роль в рыночных преобразованиях отводится государству.

Наиболее ярким примером проведения поэтапного преобразования экономики является Китай, успешно реализующий экономические реформы и одновременно поддерживающий высокие темпы экономического роста.

Эволюционный путь развития определяется специфической закономерностью функционирования переходной экономики – инерционностью воспроизводственного процесса, что предопределяет невозможность быстрой замены существующих форм другими. Такая замена деформирует

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

производственный процесс, ведет к спаду производства. Инерционность воспроизводства предполагает сохранение в переходной экономике старых экономических структур и механизмов. Это проявляется в сохранении в течение определенного времени старых структур производства и управления. Не могут быстро изменяться сложившаяся социально-экономическая структура общества, деятельность существующих институтов, хозяйственный механизм и т. д.

Характерной чертой эволюционного пути в Китае, например, является то, что реформы начались в сельском хозяйстве, где были устранены наиболее негативные черты командной системы и создаются условия для частной хозяйственной инициативы. Импульс, данный развитию сельского хозяйства и связанных с ним отраслей по выпуску потребительских товаров, становится своеобразным мотором дальнейшего распространения рыночных механизмов и одновременно, приводя к насыщению потребительского рынка, создает благоприятный социальный фон для дальнейшего углубления реформ.

Большинство других реформ благодаря своей природе проводятся медленнее. Так, программу приватизации можно завершить за один–два года, но становление новых негосударственных предприятий и системы управления ими неизбежно занимает больше времени. Формирование финансовой системы рыночного типа и правовых институтов требует десятилетий, поскольку необходимы коренные изменения в экономической структуре, подготовке профессиональных кадров и психологии людей.

Следовательно, можно выделить некоторые общие черты эволюционного пути перехода к рыночной экономике.

1. Государство на основе долгосрочной стратегии реформ последовательно, шаг за шагом заменяет механизмы административно-командной системы рыночными отношениями. Так, в Венгрии этот процесс происходил с 1968 по 1990 гг., а в Китае начался с 1979 г. и продолжается в настоящее время.

2. Начало реформы связывается с установлением динамического равновесия на потребительском рынке, причем не только с помощью более гибкой системы цен, но и благодаря быстрому развертыванию в частном секторе производства потребительских товаров и оказания услуг и насыщению ими рынка. В Китае ограничения на создание частных производственных предприятий были отменены в середине 80-х гг., что позволило спустя пять–шесть лет полностью насытить потребительский рынок.

3. Рыночные отношения первоначально охватывают сферу производства и сбыта потребительских товаров и лишь затем распространяются на инвестиционные отрасли.

4. Либерализация цен проводится на последующих этапах реформы, причем нередко с сохранением государственного контроля над ценами в отраслях с сильными монополистическими тенденциями, с целью избежать резкого снижения жизненного уровня населения.

5. Проводится жесткая финансовая политика в целях недопущения

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

высокой инфляции. В Венгрии максимальный годовой прирост розничных цен составил 35 % (1991), в Китае – 24,1 % (1994).

6. Активно формируется рыночная инфраструктура, поощряется частное предпринимательство, главным образом в мелком производстве и сфере услуг.

11.2.2. Белорусская модель социально-экономического развития

Белорусский вариант формирования рыночной экономики имеет свои особенности, что позволяет говорить о *белорусской модели социально ориентированной рыночной экономики*. Реформы в Беларуси имеют целью повышение благосостояния народа на базе замены командно-административной системы управления рыночными механизмами. Переход к новому экономическому порядку в стране осуществляется на основе взвешенного подхода, ориентированного на стабильность социально-экономических условий. Республика проводит эволюционное реформирование экономики с активным участием государства в формировании рыночной инфраструктуры. Это связано, в частности, с тем, что значительная часть белорусского народа психологически ориентирована на первостепенную ценность государства и надеется на проявление заботы о своем благосостоянии с его стороны. Преодолеть эти убеждения в короткие сроки не представляется возможным. Поэтому требуется длительный период для создания полноценной рыночной экономики, результатом которой должны быть новая производственная и социально-экономическая структура общества, новая система мотивации и высокая эффективность производства как одна из основ роста всеобщего благосостояния.

До распада СССР Беларусь была одной из наиболее развитых в экономическом отношении республик. Крупные узкоспециализированные промышленные предприятия выпускали в основном конечную продукцию, многие из них имели тесные кооперационные связи с партнерами из других союзных республик, прежде всего из России. Распад единого союзного экономического пространства и совпавшее с ним по времени начало процесса системной трансформации привели к резкому ухудшению экономической ситуации в нашей стране. Произошло падение объема производства, выросла инфляция, заметно снизился уровень жизни населения.

В мае 1992 г. были приняты «Основные направления политики правительства Республики Беларусь по предотвращению спада производства и формированию условий выхода из кризиса». Однако рыночные преобразования, прежде всего приватизация государственной собственности, шли медленно. В Беларуси не ставилась задача создания большого числа собственников (в промышленности предполагалась эволюционная структурная перестройка), поэтому изменение отношений собственности отошло на

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

второй план. Денежно-кредитная политика в первые годы реформ была мягкой, и задача финансовой стабилизации не была решена. Главное внимание уделялось сохранению устойчивости экономики, недопущению чрезмерного спада производства и роста безработицы. Однако принятые меры не дали на начальном этапе реформ ожидаемого эффекта, экономическое положение страны ухудшалось. Дефицит госбюджета возрос с 1,6 % ВВП в 1992 г. до 8,3 % в 1993 г. Потребительские цены увеличились в 1992 г. в 10,7, а в 1997 г. – в 12,9 раза. Республика оказалась перед лицом реальной угрозы гиперинфляции. Одновременно углублялся экономический кризис: ВВП Беларуси в 1992 г. снизился на 9,6, а в 1993 г. – еще на 7,6 %; промышленное производство – соответственно на 9,4 и 10 %; капитальные вложения – на 29 и 15 %. Ухудшалось положение и в социальной сфере: повышался уровень безработицы, уменьшались реальные доходы населения. Нарастание кризисных явлений в белорусской экономике продолжилось и в 1994 г.

В этих условиях была разработана «Программа неотложных мер по выходу экономики из кризиса», рассчитанная на два года и получившая одобрение МВФ. Во главу угла экономической политики были поставлены достижения финансовой стабилизации и укрепление белорусского рубля. Важной вехой белорусской экономики стало принятие осенью 1996 г. Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996–2000 гг. Главной целью этого среднесрочного документа было преодоление спада производства и выход на положительную динамику основных макроэкономических показателей. Предусматривались три приоритета в развитии экономики: рост объемов экспорта, расширение жилищного строительства и увеличение производства продовольствия.

В результате реализации программы удалось не только преодолеть спад производства, но и достигнуть, начиная с 1996 г., ежегодного прироста ВВП, производства промышленной продукции и других показателей. Отказ от масштабной приватизации при жестком централизованном управлении экономикой позволил Беларуси минимизировать падение производства, характерное для большинства бывших советских республик, и в значительной степени восстановить его к концу первого десятилетия существования суверенного государства.

Совокупный спад производства в стране оказался намного меньше, чем у основной части бывших союзных республик. Продолжительность этого периода также значительно меньше и лишь на 2,2 года превышает аналогичный показатель для стран Центральной Европы.

Таким образом, в период реформирования экономики удалось обеспечить минимальное снижение спада производства, не допустить массовой безработицы и социального расслоения населения. Предоставляя субсидии и кредиты крупным государственным предприятиям, белорусское прави-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

тельство предотвратило снижение выпуска продукции на начальной стадии переходного периода. Активизация имеющихся производственных мощностей была проведена преимущественно за счет государственного регулирования. Это позволило отечественным производителям частично захватить рынки сбыта основных конкурентов. Жесткий контроль над экономикой позволил государству избежать значительного снижения поступления налогов, обеспечить их высокую собираемость и гарантировать финансирование важнейших бюджетных расходов, в том числе в сфере образования, здравоохранения, социального обеспечения. Таким образом, можно утверждать, что во второй половине 90-х гг. Беларусь решила проблемы восстановления экономики.

Одной из важнейших особенностей белорусской модели является национальная стратегия устойчивого развития (НСУР), базирующаяся на принципах, выработанных на Конференции ООН по окружающей среде и развитию (Рио-де-Жанейро, 1992) и подтвержденных на Всемирном саммите по устойчивому развитию (Йоханнесбург, 2002). Она призвана обеспечить сбалансированное решение социально-экономических задач, проблем сохранения окружающей среды и природно-ресурсного потенциала. Впервые такая стратегия была разработана в 1997 г. (НСУР-97), сейчас реализуется НСУР-2020.

Официально провозглашенная цель реформирования экономики Беларуси – это построение социально ориентированной рыночной экономики. В ее основу положены общепризнанные подходы:

– динамичное повышение уровня благосостояния народа на основе сбалансированного расширенного воспроизводства экономической и социальной сфер с учетом сохранения окружающей среды для нынешних и будущих поколений;

– создание правовых гарантий личных прав и свобод граждан, системы мощной социальной защиты;

– обеспечение свобод предпринимательства и либерализация всех сфер экономической деятельности в рамках, не противоречащих устойчивому развитию;

– формирование конкурентной среды и противодействие недобросовестной деятельности на рынке;

– равное и единое отношение ко всем формам собственности;

– развитие финансовой и кредитно-денежной систем в направлении максимального обеспечения ими роста социально-экономической эффективности народного хозяйства;

– создание механизмов ускоренного научно-технического развития страны и привлечения внешних и внутренних инвестиций;

– проведение глубокой коммерциализации и реструктуризации предприятий;

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– обеспечение экономической безопасности государства путем последовательного создания системы защиты национальных экономических интересов.

Устойчивое развитие Беларуси основывается на общесистемных преобразованиях экономики и общества, целями которых являются:

– в области совершенствования государственности – формирование сильного, эффективного правового государства, которое способно создать необходимые условия и активизировать поддержку крупномасштабных мер по достижению долгосрочных ориентиров социально-экономического развития;

– в области общественного развития – постепенный переход к новому постиндустриальному обществу с преимущественно V и VI технологическими укладами, экологически чистым производством, высоким уровнем демократии и гражданского общества, социального партнерства между государством, профсоюзами и союзами предпринимателей; с развивающейся системой формирования физически здорового, духовно богатого, восприимчивого к научно-техническим нововведениям человека;

– в области экономики – построение высокоэффективной социально ориентированной рыночной экономики, которая предполагает наличие развитых институтов предпринимательства и рыночной инфраструктуры; действенного механизма государственного и рыночного регулирования, заинтересовывающего предпринимателей в расширении и совершенствовании производства, рациональном природопользовании и охране окружающей среды, а наемных работников – в высокопроизводительном труде; высокого уровня благосостояния добросовестно работающих членов общества с обеспечением конституционных прав и свобод граждан, равенства всех форм собственности, гарантий ее неприкосновенности и использования в интересах личности и общества, с эффективной системой социальной защиты нетрудоспособных и других социально уязвимых групп населения.

Реформирование экономики Беларуси идет в нескольких направлениях, включающих реорганизацию управления государственными предприятиями, разгосударствление и приватизацию объектов государственной собственности, создание единых и равных условий для функционирования предприятий и организаций различных форм собственности, поэтапную либерализацию экономической деятельности и обеспечение свободы предпринимательства в сочетании с применением механизмов государственного регулирования, а также создание благоприятных, соответствующих мировой практике условий для привлечения в республику иностранных инвестиций.

В настоящее время Республика Беларусь находится на начальном этапе перехода к постиндустриальному обществу и трансформации хозяй-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ства страны в социально ориентированную рыночную экономику. Формирование реальных рыночных отношений осложняется не только наследием централизованно управляемой экономики, но и сохранением в белорусском обществе коллективистских начал, отсутствием развитой частной земельной собственности, эффективной системы местного самоуправления, преобладанием вертикальных связей над горизонтальными.

Таким образом, можно выделить следующие особенности социально ориентированной экономики Республики Беларусь:

– сильная роль государства, т. е. значительно большее, чем в других странах, вмешательство в социально-экономические процессы;

– серьезная экологическая озабоченность, объективно обусловленная катастрофой на Чернобыльской АЭС;

– социально-щадящий характер реформирования и развития;

– интеллектуально-инновационная основа;

– последовательность и постепенность реформирования экономических отношений;

– учет менталитета и ценностных приверженностей населения. Эта особенность означает сохранение исторических и социально-культурных основ, на которых сформировалось и держится социально-экономическое ядро нашего общества. Такими основами признаны:

а) общинные, коллективистские начала;

б) развитое чувство социальной справедливости;

в) толерантность и неспешность;

г) трудовые ценностные ориентиры;

д) приемлемость многообразия народов и их культур;

е) ориентация на сочетание материального и духовного начал и благ;

ж) развитое чувство ответственности за судьбу Отечества;

– смешанность формируемой экономической системы, под которой понимают современную обусловленность сочетания, совмещения в экономике страны двух разных форм хозяйства – рыночной и нерыночной, а также двух механизмов регулирования – рыночного и государственного;

– приверженность социальной справедливости, особенно в социально-трудовых отношениях;

– принцип опоры на собственные силы. В формирующейся открытой экономике это означает преимущественную ориентацию на собственные ресурсы и факторы, в том числе на свои конкурентные преимущества.

В качестве предпосылок конкурентных преимуществ Республики Беларусь могут служить:

– трудовые ресурсы с высоким образовательным уровнем и хорошей профессиональной подготовкой;

– научный потенциал;

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

– выгодное географическое положение в виде «моста» между европейскими и азиатскими странами и экономиками;

– развитый производственный потенциал как основа для умножения кооперационных связей с другими странами, особенно с СНГ;

– наличие в ряде отраслей новых и высоких технологий.

Таким образом, необходимость социальной ориентации в модели развития Республики Беларусь определяется многофакторно: историей страны, менталитетом народа с социально-гуманистическими предпочтениями, объективной основой новой, постиндустриальной, экономики, современным уровнем жизни населения, резко упавшим в перестроечные, 90-е гг. во всех странах СНГ, в том числе в Беларуси.

Белорусская модель развития только формируется, однако в ней учитывается положительный опыт других стран и предпринимаются попытки не допустить отрицательных моментов, которые имели место в переходной экономике других постсоветских стран. Также предполагается значительная роль государства в белорусской модели развития. Однако дальнейшее изучение и анализ событий, происходящих в других странах, позволят уточнить и развить сформулированные исходные условия и принципы оптимальной стратегии построения развитого общества.

Выбор для Беларуси именно социально ориентированной рыночной модели обусловлен стремлением руководства страны обеспечить качественные условия жизни ее гражданам. Кроме того, Беларусь может и должна ориентировать экономический рост на человека, поскольку, во-первых, именно человеческое развитие, творчество и интеллект становятся в настоящее время главным фактором производства и решающим аргументом в международной конкурентной борьбе; во-вторых, человеческий фактор – это самый важный, если не единственный, ресурс Беларуси, опора на который дает шанс на завоевание достойного места в мировой экономике.

11.3. Основные направления рыночных преобразований

Выделяют ***главные задачи переходной экономики***.

1. *Преодоление кризисных явлений, усугубившихся после вступления общества в фазу рыночных преобразований*. Практически во всех странах с трансформирующейся экономикой, в том числе и в Беларуси, после освобождения цен наблюдались высокий уровень инфляции, спад производства, взаимные неплатежи, усиление социального расслоения населения, снижение его жизненного уровня. Опыт разных государств показывает, что если уровень инфляции превышает порог в 40 % в год, то развитие экономики резко замедляется. Высокая инфляция искажает ценовые стимулы, порождает неопределенность ожиданий, препятствующую накоплению сбережений и инвестированию. Поэтому правительства вынуждены

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

проводить политику макроэкономической стабилизации народного хозяйства, которая призвана устранить резкие колебания освобожденных цен и сформировать устойчивые финансовые отношения. Как правило, в переходной экономике существуют два сценария осуществления антиинфляционной финансовой стабилизации: ортодоксальный и гетеродоксальный.

Ортодоксальный подход представляет собой совокупность мероприятий, включающих максимально возможное применение рыночных регуляторов. Упор делается на свободные цены при ограничении роста зарплаты, либерализацию условий деятельности предприятий на внутреннем и мировом рынках. Дефицит госбюджета сокращается путем уменьшения государственных расходов на социальные цели, управление, оборону и др., а также путем увеличения доходной базы бюджета в результате ужесточения налоговой политики. Одновременно проводится политика «дорогих» денег. Мероприятия, осуществляемые правительством быстро и последовательно, определены как шоковая терапия. Ортодоксальный подход, таким образом, отводит важную роль жесткой и последовательной политике снижения инфляционных ожиданий.

Гетеродоксальный подход делает упор на политику стабилизации цен и доходов, хотя может также включать монетарную политику и стабилизацию обменного курса. В этом случае временно замораживаются цены и доходы, т. е. появляется еще один «якорь» финансовой стабилизации. Практика показывает, что гетеродоксальные программы очень эффективны в борьбе с инфляцией, особенно на начальных этапах долгосрочных программ стабилизации. Вместе с тем, они дают и негативные результаты: «замороженные» цены не способны стимулировать развитие производства и дезориентируют рыночный механизм, лишая его ценовых импульсов и оценок.

2. *Формирование рыночных отношений и рыночной инфраструктуры*. Цель институциональных преобразований, осуществляемых в ходе трансформационных процессов, состоит в создании совокупности институтов, необходимых для становления и функционирования экономики рыночного типа:

– развитие институтов, обеспечивающих права собственности, договорные отношения, создание компаний, защиту инвесторов, осуществление процедур банкротства, формирование конкурентной среды и др.;

– создание и совершенствование компетентной и надежной системы судопроизводства и таких специализированных органов, как комиссии по ценным бумагам и антимонопольным службам;

– формирование и развитие системы финансовых рынков и институтов, в том числе банковского сектора и сети небанковских финансовых организаций (портфельные фонды, фонды рискового капитала, лизинговые, факторинговые и страховые компании);

– совершенствование системы государственного управления, преоб-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

разование структуры органов управления с учетом трансформации форм и методов регулирования экономики.

3. *Реформирование отношений собственности как основы экономической системы*. Ключевой момент переходного периода – реформирование отношений собственности, которая выступает основой не только экономических, но и всех общественных отношений. Поэтому от темпов и масштабов этих преобразований зависит ход всей рыночной трансформации народного хозяйства. Необходимость реформирования обусловлена коренными различиями отношений собственности в рыночной и командной экономике и разным статусом собственников. Рыночная экономика предполагает множество субъектов и форм собственности. Отношения, возникающие между многими независимыми собственниками в рыночной экономике, требуют наличия четких имущественных прав. Поэтому необходимо провести разгосударствление экономики и приватизацию государственных предприятий.

Главными целями преобразований собственности являются рост эффективности производства, формирование конкурентной среды, привлечение инвестиций. Новые подходы к приватизации должны учитывать также градостроительные, социальные, экологические последствия реформ.

В процессе приватизации предстоит решить следующие основные задачи:

– обеспечение непрерывности и последовательности процесса разгосударствления при росте эффективности работы субъектов хозяйствования и инвестиционных проектов;

– гарантирование сохранности прав собственности законных владельцев приватизированных объектов;

– создание благоприятных условий для привлечения отечественного и иностранного капитала в реальный сектор экономики;

– ускорение процессов акционирования и создания корпоративных структур;

– формирование полноценного фондового рынка.

Приватизация проводится в разных масштабах и различными темпами. Быстрая полномасштабная приватизация осуществлена в России и Казахстане, причем зачастую ее темпы опережали подготовленность к ней как экономики, так и населения. Значительно медленнее приватизируются государственные предприятия в Беларуси и некоторых других государствах СНГ.

Главное достижение данного процесса состоит в подрыве монополизма государственной собственности, начале формирования многоукладной экономики, основанной на множестве форм собственности и базирующихся на них типах хозяйствования.

Опыт приватизации в странах Содружества выявил ряд проблем. Наиболее актуальными из них являются необходимость изменения власт-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ных отношений в обществе, масштабы охвата приватизацией, технические сложности, необходимость идеологического выбора, отсутствие на стартовом этапе соответствующей институциональной инфраструктуры, высокий уровень коррупции и иных криминальных явлений.

В настоящее время во всех странах СНГ осуществляется первый этап приватизации, связанный с перераспределением собственности. На очереди второй – создание условий для повышения конкурентоспособности производства, реорганизации и реконструкции предприятий, притока инвестиций. Для этого необходимы создание соответствующей законодательной базы, увязка программы приватизации с программой структурной перестройки экономики, формирование полноценных рынков ценных бумаг, обеспечение условий для работы инвестиционных фондов, становление финансово-промышленных групп.

Реформирование государственной собственности в стране регулируется Законом «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь». Законодательством предусматривается многообразие подходов к данному процессу, включая преобразование государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества, продажу объектов государственной собственности на аукционах и по конкурсу, выкуп арендованного имущества арендным предприятием. Малая приватизация охватывает в основном торговлю и сферу услуг, мелкие предприятия промышленности и строительства; большая – крупные предприятия.

Реформирование отношений собственности в Республике Беларусь началось в 1991 г. На первом этапе процесс разгосударствления коснулся в основном небольших предприятий. Второй этап начался с 1993 г. после принятия закона «О разгосударствлении и приватизации в Республике Беларусь» и ряда других нормативных актов. В 2002–2003 гг. решением Правительства РБ проведены работы по созданию открытых акционерных обществ на базе крупных государственных предприятий нефтехимического комплекса и Республиканского унитарного предприятия по транспортировке и поставке газа «Белтрансгаз», имеющих стратегическое значение для республики. Несмотря на то, что минимальный объем средств, необходимых для реализации важнейших инвестиционных проектов на реформируемых предприятиях нефтехимического комплекса, составлял в целом около 1 млрд долл. США, приоритетным было условие соблюдения экономической безопасности страны. Поэтому был выбран вариант создания на первом этапе открытых акционерных обществ со 100-процентной долей государства.

В 2002 г. началось акционирование крупных промышленных комплексов. Реформировано 578 объектов коммунальной собственности, в том числе приватизировано 105 объектов и отчуждено 473. Только в концерне «Белнефтехим» в открытые акционерные общества преобразовано 19 объектов, в Министерстве сельского хозяйства и продовольствия – 29, в Министерстве промышленности – 25, в Министерстве архитектуры и строительства – 7.

В 2003 г. реформировано 215 объектов государственной собственности, в том числе 57 объектов республиканской и 158 коммунальной собственности. Из них в промышленности – 31; в строительстве – 17; в торговле, общественном питании и бытовом обслуживании – 74; в отраслях, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию и обслуживающих сельское хозяйство –79.

Всего по состоянию на 1 декабря 2005 г. в республике реформировано 4069 объектов государственной собственности, в том числе 1065 объектов республиканской

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

собственности и 3004 коммунальной. Приватизировано более 40 % государственных предприятий, при этом в промышленности реформировано 39,5 % государственных субъектов хозяйствования данной отрасли, в агропромышленном комплексе – 45 %, в строительстве – 31,5 %. Наиболее значительные преобразования отмечены в сфере торговли, общественного питания, бытового обслуживания населения, деревообработки и переработки сельскохозяйственной продукции, где реформировано более 70 % объектов. Реформировано 211 крупных предприятий с численностью работающих свыше 1000 человек, из них 179 – республиканской собственности. На реформированных предприятиях занято свыше 954 тыс. человек.

Всего за время проведения реформ (на 1 июля 2006 г.) приватизировано 4103 объекта государственной собственности, в том числе 1088 объектов республиканской и 3015 коммунальной собственности. При этом в промышленности реформировано 543 предприятия или 40 % общего количества государственной собственности данной отрасли, в агропромышленном комплексе – 750 (47 %), строительстве – 292 (32,3 %), торговле, общественном питании и бытовом обслуживании населения – 1980 (72,4 %).

Из общего числа реформированных государственных предприятий 1978 или 48,2 % преобразованы в открытые акционерные общества, 724 (17,7 %) выкуплены коллективами работников, 421 (10,3 %) проданы по конкурсу и 977 (23,8 %) – на аукционах. Общая численность работающих на реформированных предприятиях составила около 960 тыс. человек. В последующие годы процесс приватизации несколько замедлился.

4. *Создание условий экономической свободы для всех субъектов хозяйствования.* Процесс формирования рыночной экономики требует ограничения прямого вмешательства государства в экономику. Государство должно отказаться от большинства функций, выполняемых им в командной экономике. Главной его задачей становится защита формирующихся рыночных отношений, сохранение стабильности в работе народного хозяйства, преодоление в экономическом мышлении значительной части населения проявления патернализма (руководящая роль государства во всех сферах) и эгалитаризма (уравнительность в распределении).

Роль либерализации заключается в возможности ликвидации двух фундаментальных недостатков централизованной экономики: искаженной системы стимулов и ограниченности информации. Либерализация позволяет выявить реальное соотношение спроса и предложения, определить нерентабельные виды производства и наметить первоочередные направления структурной перестройки народного хозяйства. Последующими (а зачастую и одновременными) шагами будут освобождение от государственного диктата финансовых отношений, либерализация внутренней и внешней торговли.

В постсоциалистических странах либерализация осуществлялась в разные временные периоды. Так, в Венгрии частичные преобразования начались в 1960-е гг., в Китае – в 1970-е. В Польше имела место «мгновенная» либерализация. Подобная модель быстрой и комплексной либерализации была реализована также в Албании, Чехии, Словакии, странах Балтии и Кыргызстане. В России и некоторых других странах СНГ на начальном этапе перехода к рыночной экономике произошла значительная либерализация цен и импортных операций. В то же время более медленными темпами

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

происходит освобождение цен на коммунальные услуги и общественный транспорт, а цены на многие потребительские товары до сих пор находятся под контролем местных властей.

5. *Реструктуризация экономики.* Она предусматривает переоснащение отраслей и предприятий современной техникой, ликвидацию устаревших производств и их переориентацию на выпуск современной наукоемкой продукции, пользующейся спросом как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Необходимость подобной перестройки обычно обусловлена несоответствием структуры производства структуре потребления, проявляющимся в изготовлении не находящей спроса продукции, недостаточной ориентацией на выпуск товаров и услуг, предназначенных для удовлетворения внутренних потребностей страны и населения, низкой конкурентоспособностью отечественной продукции на мировом рынке.

В экономике Беларуси на данном этапе присутствуют значительные структурные деформации. Во-первых, это морально устаревшая материально-техническая база, не позволяющая успешно работать в условиях рынка. Во-вторых, сложившаяся ранее отраслевая структура, характеризующаяся преобладанием отраслей тяжелой промышленности и отставанием производственной и социальной инфраструктур, сферы услуг. В-третьих, низкая конкурентоспособность большинства видов выпускаемой продукции. В-четвертых, неоптимальная концентрация производства – доминирование крупных и сверхкрупных предприятий.

Вместе с тем, в экономике республики произошли положительные структурные сдвиги. Так, в экономике увеличилась доля сферы услуг до 48 %. В структуре промышленности почти в 3 раза увеличилась доля электроэнергетики и топливной индустрии, повысился удельный вес химической и нефтехимической промышленности. В то же время на 10 % сократилась доля машиностроения и металлообработки и почти в 3 раза – доля легкой промышленности.

6. *Формирование развитой системы социальной защиты и социальных гарантий, ограждающих население от тяжёлых последствий реформирования экономики.* Необходимо создать механизм защиты прав человека на свободный труд, поддержки безработных. Государство должно перейти от уравнительного подхода в выделении субсидий к адресной помощи беднейшим слоям населения, создать систему жизнеобеспечения, соответствующую определенным жизненным стандартам, осуществлять политику регулирования доходов населения, чтобы не допустить значительного разрыва в уровне жизни и предотвратить социальную напряжённость в обществе.

7. *Интеграция национальной экономики в систему мирохозяйственных связей, становление экономики открытого типа.* Советская экономика отличалась закрытостью, основной оборот совершался между странами – членами СЭВ. Переориентация внешней торговли на другие страны,

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

успешная интеграция народного хозяйства Беларуси в мировую экономику обеспечат ей значительные экономические преимущества. В частности, позволят более широко получать иностранные кредиты, более эффективно развивать хозяйственную международную кооперацию, значительно увеличить объем иностранных инвестиций.

Важную роль в преодолении трудностей переходного периода играет экономическая интеграция в рамках СНГ. Наиболее тесные экономические отношения у республики возникли с Российской Федерацией. Процесс белорусско-российской экономической интеграции начался в 1994 г. Затем были упразднены таможенные торговые пошлины, отменена плата за транзит российских грузов через территорию Беларуси. Россия получила в бесплатную аренду белорусские объекты стратегических вооруженных сил. Страны заключили соглашение о едином таможенном союзе, что позволило им в двусторонних отношениях пересмотреть или отменить отдельные налоги, различные сборы и другие торговые ограничения. Были согласованы одинаковый режим внешней торговли в отношениях с третьими странами, общие меры нетарифного регулирования и таможенные тарифы. В 1996 г. подписан Договор об образовании Сообщества Беларуси и России, а в 2000 г. – Договор о создании Союзного государства. В 2010 г. между Россией, Беларусью и Казахстаном подписано соглашение о Едином экономическом пространстве.

Основными направлениями реформирования внешнеэкономической деятельности должны стать ее дальнейшая либерализация, государственная поддержка экспорта и импорта, способствующие проведению структурной перестройки экономики, а также защита интересов национального рынка от неблагоприятного воздействия мировой конъюнктуры и иностранной конкуренции.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

11.4. Роль государства в трансформационной экономике

Необходимость вмешательства государства в экономику переходного периода обусловлена следующими причинами:

– сверхцентрализованный механизм государственного управления, присущий командно-административной системе, исчезает вследствие ее развала и возникает необходимость в формировании новой системы государственного управления;

– существует многовековая традиция сильной государственной власти;

– характерен высокий удельный вес государственного сектора, доставшийся в наследство от КАС;

– переход от планового хозяйства к рыночной экономике не может происходить стихийно: он нуждается в государственном регулировании;

– становление рыночной экономики требует длительного периода времени. В этих условиях государственное управление, особенно на на-

чальном этапе, должно компенсировать неразвитость рыночного механизма регулирования и его институтов;

– макроэкономические реформы, инициатором которых является само государство, не могут быть осуществлены без его активного участия;

– государство, несмотря на недостатки КАС, накопило огромный опыт макроэкономического регулирования, и только оно способно обеспечить социальную защиту населения и др.

Таким образом, основная проблема переходной экономики – это определение границ государственного регулирования, его способов и методов, роли в экономике. В переходной экономике роль государства принципиально отличается от его роли и в командной, и в рыночной экономике. Это обусловлено тем, что процесс разгосударствления значительно сокращает размеры государственного сектора, отказывается от государственного регулирования абсолютно всех процессов общественного воспроизводства, присущего КАС. Следует учитывать, что в переходный период рынок находится в стадии становления и, следовательно, его регулирующие возможности невелики. Поэтому, с одной стороны, степень государственного вмешательства в экономику здесь меньше, чем в КАС, с другой – оно должно быть более весомым, чем в развитой рыночной экономике. Государство в трансформирующейся экономике выступает одновременно инициатором и субъектом экономических реформ, преобразования отношений собственности, поддержки малого бизнеса, реорганизации финансовой и кредитно-денежной систем. Кроме того, государство в связи с неразвитостью рыночных отношений берет на себя функции, которые в развитой экономике выполняют другие рыночные субъекты.

Государство влияет на экономику через *механизм регулирования* – систему организации целенаправленного воздействия на деятельность хозяйствующих субъектов. Механизм включает:

– цели государственного регулирования (стратегические и текущие);

– методы регулирования (административные, правовые, организационно-экономические, бюджетно-финансовые, кредитно-банковские, налоговые, ценовые);

– формы реализации (индикативное планирование, специальные программы развития отдельных отраслей, программы-прогнозы);

– субъекты регулирования (банки, предприятия, домашние хозяйства);

– объекты регулирования.

Государство в трансформационной экономике, наряду с традиционными функциями, осуществляет целенаправленное создание правовых, экономических, социальных и других условий и стимулов для формирования рыночных отношений. Государство в переходном периоде использует прямые и косвенные методы регулирования. На начальном этапе преобладают прямые, т. к., во-первых, значительную долю национальной экономики составляет государственный сектор, во-вторых, рыночная среда в

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

полной мере еще не создана, в-третьих, глубокий кризис, характерный для начального этапа переходного периода, может быть преодолен только при прямом воздействии государства.

В переходной экономике можно выделить *три основных направления деятельности государства:*

– *создание правовых и организационных институтов,* необходимых для функционирования рыночной экономики (формирование частной собственности, правового государства, обеспечение свободы предпринимательства, проведение эффективной антимонопольной политики). Эта функция присуща как переходной, так и развитой рыночной экономике, но если в развитой рыночной экономике обеспечение правовой базы реализуется в основном путём контроля за применением действующего хозяйственного законодательства и внесения в него частичных корректировок, то в переходной экономике необходимо создавать новую базу хозяйствования. Правовая база переходной экономики, доставшаяся в наследство от командной экономики и ориентированная на директивное, централизованное руководство хозяйством, не соответствует новой рыночной модели экономики. Необходимы не просто её приспособление к новым условиям и существенная корректировка, а и создание новой системы правовых отношений;

– *переориентация государственной структуры управления* на принципы демократии и удовлетворения потребностей рыночного хозяйства, что требует коренного преобразования аппарата исполнительной власти, использования новых методов управления экономикой;

– *переход к новым формам регулирования,* реализации социальной и экономической политики, призванной найти оптимальный путь для решения триединой задачи: обеспечение структурной перестройки и экономического роста, остановка инфляции (стабилизация экономики), сохранение устойчивости и порядка в обществе.

К важнейшим направлениям деятельности государства следует отнести и *выбор приоритетов развития,* от которого зависят социально-экономическое развитие и темпы экономического роста. Определение приоритетов – многофакторный процесс, в котором учитываются масштабы страны, ее геополитическое положение, сохранение экономической безопасности, экономическая эффективность производства, сбалансированность внешней торговли и др. Четко определенные цели и приоритеты должны соответствовать национальным интересам страны. К национальным интересам следует отнести задачи, решение которых обеспечивает самосохранение нации, ее выживание: охрану окружающей среды, защиту от внешней экспансии, поддержание стабильного уровня жизни, сохранение численности и здоровья, интеллектуального потенциала и трудовых навыков населения. В зависимости от периода развития задачи конкретизируются в определенные цели экономической политики, которые *должны* быть взаимоувязаны как

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

между собой, так и с необходимыми для их реализации ресурсами, а также с выбором форм и методов использования этих ресурсов для получения максимального эффекта при существующих ограничениях.

Особое внимание в переходный период государство должно уделить выработке экономической политики, стратегии и тактики реформирования экономики, т. е. направлений воздействия на хозяйственные процессы для достижения целей устойчивого развития общества.

Разработку экономической политики осуществляют органы государственного управления. Реализуют ее различные институты государства (парламент, правительство, министерства и ведомства; местные органы власти и управления; центральный банк страны), а также различные союзы и ассоциации (промышленные, торговые, аграрные, предпринимателей); страховые общества; фонды имущества; пенсионные кассы и др.

Государству принадлежит важная роль в стимулировании и защите конкуренции. В связи с неразвитостью конкуренции и чрезвычайно высоким уровнем монополизации рынка, характерным для экономики переходного периода, реализация данной функции приобретает особое значение. Монополия разрушает рыночную конкуренцию. Поэтому, во-первых, нужны законы, которые разрешают предпринимателям и стимулируют их открывать новые фирмы. Во-вторых, процесс приватизации существующих предприятий должен предусматривать создание конкурентных рынков. В-третьих, следует открыть внутренние рынки для иностранных предпринимателей. В-четвёртых, должны быть законы, поощряющие конкуренцию и запрещающие монополистические объединения и соглашения относительно цен.

Государство должно сыграть важную роль в становлении рынка, его институтов и инфраструктуры. Именно государство институционально формирует структуру рынка: рынок товаров и услуг; финансовый рынок, включающий межбанковский рынок, валютный рынок, рынок ценных бумаг, рынок среднесрочных и долгосрочных банковских кредитов, рынок труда. Государство активно участвует в создании инфраструктуры рынка (банки, биржи (товарные, сырьевые, фондовые), холдинги, корпорации, биржи труда и т. д.).

Государство, помимо функций чисто переходного характера, выполняет функции, регулирующие макроэкономические пропорции, оказывающие стабилизирующее воздействие на экономику. На первый план выходят экономические методы регулирования. Такие макроэкономические задачи, как преодоление кризисных явлений в экономике, спад производства, сдерживание инфляции, проведение структурной перестройки, решение проблем социальной защиты граждан, могут быть решены только с помощью гибкого применения комплекса инструментов фискальной и кредитно-денежной политики. Целенаправленная реализация государством функции экономической стабилизации должна обеспечить не толь-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ко равновесие в сложившихся условиях, но и выход из кризиса. При этом главная роль в уменьшении неравенства принадлежит трансфертным платежам, поскольку возможности увеличения налогообложения ограничены. Высокие налоги снижают предпринимательскую активность. Не безграничны и возможности использования трансфертных платежей как канала перераспределения доходов. Значительное увеличение их размеров и продолжительности выплат ослабляет стимулы к труду, что отрицательно влияет как на экономику, так и на социальную атмосферу в обществе.

В тех сферах, где рынок оказывается неспособным в полной мере обеспечить удовлетворение общественных потребностей, в частности в «общественных благах», государство берёт на себя эту функцию. Вмешательство государства носит здесь вспомогательный характер и призвано гарантировать необходимое предложение товаров, которые по тем или иным причинам не производятся рынком или производятся недостаточно, например услуги образования.

Существенную роль играет государство в борьбе с инфляцией. Чтобы ограничить инфляцию, необходимо либо увеличить производство товаров, либо уменьшить количество денег в обращении. В переходный период, как правило, осуществляется либерализация цен. Однако опыт показал, что поспешная всеобщая либерализация может значительно усилить кризисные явления в экономике. Поэтому государство стремится регулировать цены на отдельные товары первой необходимости, чтобы не допустить обнищания населения. Кроме того, оно устанавливает верхние ограничения цен для производителей-монополистов.

В переходный период государство, с одной стороны, проводит гибкую внешнеэкономическую политику, направленную на создание условий для её либерализации, освобождение от государственного монополизма путём предоставления лицензирования и права внешней торговли отдельным хозяйственным субъектам. С другой стороны, государство вынуждено принимать протекционистские меры для защиты отечественных производителей от конкуренции при наплыве более дешёвых и качественных импортных товаров на внутренний рынок. С этой целью используются пошлины, тарифы, нетарифные барьеры, принимаются меры для увеличения экспорта. Они необходимы до тех пор, пока отечественные предприятия не окажутся в состоянии успешно конкурировать на мировых рынках. При этом акцент делается на переход от импорта товаров к импорту капиталов.

Государство разрабатывает систему социальной защиты населения, его наиболее уязвимых сторон. В социальной политике целесообразно переходить от обезличенных субсидий к адресной помощи беднейшим слоям населения. Государство осуществляет политику регулирования доходов населения, чтобы не допустить значительного разрыва в уровне жизни и предотвратить социальную напряжённость в обществе. В данной области необходимо повысить значение зарплаты в составе доходов населения,

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

восстановить роль минимальной заработной платы как важнейшего социального норматива, приостановить нарастание дифференциации доходов между различными группами населения, совершенствовать механизм договорного регулирования оплаты труда.

Важнейшим направлением государственного управления в переходной экономике является природоохранная деятельность, направленная на защиту окружающей среды, предотвращение экологического кризиса.

11.5. Социальная политика в трансформационной экономике

В переходный период меняются цели, сущность и задачи социальной политики. Республика Беларусь традиционно относится к числу стран с сильной ролью государства в социальной сфере. Однако с позиций рыночной экономики социальная роль государства была чрезмерно централизованной, патерналистской, сковывавшей личную инициативу, подавлявшей стремление граждан самостоятельно решать проблемы собственного благосостояния. Поэтому переход экономики к рыночным отношениям должен существенно изменить сложившуюся ситуацию.

Социальная политика в трансформационной экономике – это комплекс социально-экономических мер государства, предприятий, организаций, местных органов власти, направленных на повышение уровня и качества жизни населения, его защиту от безработицы и роста цен, обеспечение системы социальных гарантий.

Главная цель социальной политики при переходе к рыночной экономике – создание для каждого трудоспособного гражданина Республики Беларусь условий, позволяющих ему своим трудом и предприимчивостью обеспечить собственное благосостояние и благосостояние своей семьи, усиление адресности социальной поддержки со стороны государства слабозащищенных групп населения.

Современный подход к инвестициям в социальную сферу заключается в том, что инвестиции в человеческий капитал наиболее эффективны, что качество человеческого потенциала – важнейший фактор экономического прогресса и повышения уровня социально-экономического развития государства. Если сгруппировать все страны по уровню экономического развития, то порядок их расположения будет находиться в прямой зависимости от качества человеческого потенциала. Причем темпы научно-технического прогресса, уровень организации, культуры и производительности труда также являются производными от него. Поэтому в стратегическом плане вложения в человека имеют самую высокую отдачу.

В основу новых подходов формирования социальной политики положен принцип защиты прав человека на свободный труд, создание систе-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

мы жизнеобеспечения, соответствующей определенным жизненным стандартам, гарантию личной безопасности граждан в обществе.

В социальной политике Беларуси на современном этапе выделяется ряд приоритетных направлений: регулирование доходов и занятости, социальная защита населения, забота о наиболее социально уязвимых его слоях, развитие социальной сферы.

Одновременно происходит изменение методов социальной политики с ориентацией на стимулирование доходов населения. Прежде всего социальная политика государства направлена на повышение трудовой мотивации и стабилизацию уровня жизни своих граждан, создание предпосылок для последующего роста благосостояния народа.

При переходе к рыночной экономике республике приходится решать проблему уменьшения отрицательных последствий реформ для социально уязвимых слоев населения. Важнейший вопрос заключается в том, каким образом преобразовать существующую систему социальной защиты с тем, чтобы помочь указанным группам граждан преодолеть этот период.

В условиях переходной экономики и с приобретением Беларусью государственной самостоятельности перед системой социальной защиты встали серьезные проблемы. Некоторые гарантии изменили свое реальное содержание. Поэтому был принят ряд законов, необходимых для создания системы социальной защиты: «О занятости населения Республики Беларусь», «О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС», «О социальной защите инвалидов в Республике Беларусь», «О минимальной заработной плате и государственных гарантиях в области оплаты труда», «Об индексации денежных доходов населения с учетом инфляции», «О пенсионном обеспечении граждан» и др.

Основной целью совершенствования пенсионной системы является обеспечение более высокого уровня жизни пенсионеров. Пенсионное обеспечение в стране строится на многоуровневой основе, предполагающей сочетание программ обязательного и дополнительного добровольного пенсионного страхования, распределительных и накопительных механизмов финансирования. Последовательное проведение преобразований позволит без коренной ломки адаптировать пенсионную систему к изменяющимся социально-экономическим и демографическим условиям и обеспечить выполнение возложенных на нее задач.

В прогнозном периоде предусматривается:

– укрепление страховых принципов, снижение объемов перераспределения средств пенсионного страхования и установление более тесной зависимости размера пенсии от заработка и страхового стажа;

– принятие пакета законодательных актов, регулирующих отношения в рамках каждой составляющей пенсионной системы;

– введение в систему обязательного пенсионного страхования механизма накопления пенсионных прав, основанного на условно накопитель-

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ных счетах, с постепенным переходом к исчислению пенсий из объема взносов, уплаченных на пенсионное страхование;

– совершенствование индивидуального (персонифицированного) учета в пенсионной системе в целях наиболее полного сбора страховых платежей и учета накопленных пенсионных прав;

– введение дополнительного обязательного профессионального пенсионного страхования работников, занятых в неблагоприятных условиях труда и некоторыми видами профессиональной деятельности;

– реализация мер, направленных на стимулирование участия работников в программах добровольного пенсионного страхования для формирования дополнительных средств материального обеспечения в старости, в том числе высвобождение части заработной платы (дохода) сверх определенного уровня от уплаты обязательных взносов на социальное (пенсионное) страхование.

Основные понятия

Белорусская модель социально ориентированной экономики
Дерегулирование
Градуализм
Командно-административная система
Либерализация
Социально ориентированная рыночная экономика
Трансформационная экономика
Трансформационный период
Шоковая терапия

Вопросы для самопроверки

1. Почему необходим переход от командно-административной экономики к рыночной?
2. Какие черты характерны для трансформационной экономики?
3. Чем характеризуется шоковый вариант перехода к рыночной экономике?
4. В чем преимущества постепенных, эволюционных преобразований командно-административной экономики?
5. Какие задачи необходимо решить в трансформационный период?
6. Почему возрастает роль государства в трансформационной экономике?
7. Чем определялся выбор белорусской модели социально ориентированной экономики?
8. Какие преобразования происходят в социальной политике в трансформационный период?

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 **Агапова, Т. А.** Макроэкономика : учебник / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина. – 5-е изд., перераб. и доп. – М. : Дело и сервис, 2002.

2 **Бомол, У.** Экономикс. Принципы и политика : учебник для студентов вузов / У. Бомол, А. Блайндер. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2004.

3 **Бугаян, Р.** Макроэкономика : учеб. пособие / Р. Бугаян. – Ростов н/Д : Феникс, 2002.

4 **Бурда, М.** Макроэкономика / М. Бурда, Ч. Виплош. – Европейский текст, 2-е изд. – СПб. : Судостроение, 1998.

5 **Вечканов, Г. С.** Макроэкономика / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. – 7-е изд. – СПб. : Питер, 2006.

6 **Грязнова, А. Г.** Макроэкономика. Теория и российская практика : учебник / А. Г. Грязнова, Н. Н. Думная. – М. : КНОРУС, 2005.

7 **Дадаян, В. С.** Макроэкономика для всех / В. С. Дадаян. – 2-е изд., стер. – Дубна : Феникс+, 2006.

8 **Долан, Э. Дж.** Макроэкономика / Э. Дж. Долан. – СПб. : Питер, 1999.

9 **Долан, Э. Дж.** Деньги, банковское дело и денежно-кредитная политика / Э. Дж. Долан, Р. Кемпбелл. – Ленинград : ЛО СП «Автокомп» ; промышленно-финансовая компания «Профико», 1991.

10 **Дорнбуш, Р.** Макроэкономика / Р. Дорнбуш, С. Фишер. – М. : ИНФРА-М, 1997.

11 **Зубко, Н. М.** Макроэкономика: ответы на экзаменационные вопросы / Н. М. Зубко, И. М. Зборина, А. Н. Каллаур. – Минск : ТетраСистемс, 2010.

12 **Ивашутин, А. Л.** Макроэкономика : учеб. пособие для студентов вузов экономических специальностей / А. Л. Ивашутин. – Минск : Технопринт, 2005.

13 Курс экономической теории: Общие основы экономической теории. Микроэкономика. Макроэкономика. Основы национальной экономики : учеб. пособие / Под ред. А. В. Сидоровича. – 3-е изд. – М. : Дело и сервис, 2007.

14 Курс экономической теории : учеб. пособие / Под ред. М. Н. Чепурина, Е. А. Киселевой. – Киров : АСА, 1999.

15 **Лобкович, Э. И.** Переходная экономика: сущность, проблемы, особенности : науч.-метод. пособие / Э. И. Лобкович. – Минск : БГЭУ, 2000.

16 **Лемешевский, И. М.** Макроэкономика. Экономическая теория : учеб. пособие : в 3 ч. / И. М. Лемешевский. – Минск : ООО «ФУАинформ», 2004. – Ч. 3.

17 **Макконнелл, К. Р.** Экономикс: Принципы, проблемы и политика / К. Р. Макконнелл, С. Л. Брю. – М. : ИНФРА-М, 1992.

18 Макроэкономика : учеб. пособие / А. В. Бондарь [и др.]. – 2-е изд. – Минск : БГЭУ, 2009.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

19 Макроэкономика : учеб. пособие / В. А. Воробьев [и др.] ; под ред. проф. В. А. Воробьева. – Минск : БГЭУ, 2009.

20 Макроэкономика: курс интенсивной подготовки / И. В. Новикова [и др.] : под ред. И. В. Новиковой, Ю. М. Ясинского. – 2-е изд. – Минск : ТетраСистемс, 2009.

21 Макроэкономика : учебник / И. В. Новикова [и др.] : под ред. И. В. Новиковой, Ю. М. Ясинского. – Минск : ТетраСистемс, 2010.

22 Макроэкономика : учеб. пособие / Под ред. М. И. Плотницкого. – М. : Новое знание, 2004.

23 Макроэкономика: социально ориентированный подход : учебник / Под ред. Э. А. Лутохиной. – Минск : ИВЦ Минфина, 2005.

24 Макроэкономика : учеб. пособие / Под ред. Л. П. Зеньковой. – Минск : Новое знание, 2002.

25 **Мишкин, Ф.** Экономическая теория денег, банковского дела и финансовых рынков / Ф. Мишкин. – М. : Аспект Пресс, 1999.

26 **Мэнкью, Н. Г.** Макроэкономика / Н. Г. Мэнкью. – М. : МГУ, 1994.

27 Национальная экономика Беларуси : учебник / В. Н. Шимов [и др.] ; под ред. В. Н. Шимова. – 4-е изд., перераб. и доп. – Минск : БГЭУ, 2012.

28 **Сакс, Дж.** Макроэкономика. Глобальный подход / Дж. Сакс, Ф. Ларрен. – М. : Дело, 1996.

29 **Самуэльсон, П.** Экономика : в 2 т. / П. Самуэльсон. – М. : НПО «Алгон» ВНИСИ, 1992.

30 **Самуэльсон, П. Э.** Экономика / П. Э. Самуэльсон, В. Д. Нордхауз. – М. : Лаборатория базовых знаний, 2000.

31 **Селищев, А. С.** Макроэкономика : учебник / А. С. Селищев. – СПб. : Питер, 2001.

32 **Сломан, Дж.** Экономикс / Дж. Сломан. – СПб. : Питер, 2005.

33 **Смирнов, А. Д.** Лекции по макроэкономическому моделированию : учеб. пособие для вузов / А. Д. Смирнов. – М. : ГУ ВШЭ, 2000.

34 **Тарасевич, Л. С.** Макроэкономика : учебник / Л. С. Тарасевич, П. И. Гребенников, А. И. Леусский. – 6-е изд. – М. : Высш. шк., 2007.

35 **Туманова, Е. А.** Макроэкономика. Элементы продвинутого курса : учебник / Е. А. Туманова, Н. Л. Шагас. – М. : ИНФРА-М, 2007.

36 **Фишер, С.** Экономика / С. Фишер, Р. Дорнбуш, Р. Шмаленди. – М. : Дело, 1993.

37 **Хейне, П.** Экономический образ мышления / П. Хейне. – М. : Новости, Catallaxy, 1991.

38 Экономическая теория / Под ред. Д. Итуэлла, М. Милгейта, П. Ньюмена. – М. : ИНФРА-М, 2004.

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ 3

1. ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИКУ 5
1.1. Предмет макроэкономики. Микро- и макроэкономика 5
1.1.1. Предмет макроэкономики. Макроэкономика и экономическая политика 5
1.1.2. История формирования макроэкономики 7
1.2. Особенности макроэкономического анализа. Агрегирование. Макроэкономические модели 10
1.2.1. Особенности макроэкономического анализа. Агрегирование 10
1.2.2. Макроэкономические модели 13
1.2.3. Модели кругооборота «доходы – расходы». Потоки и запасы 17
1.3. Основные макроэкономические тождества 22
Основные понятия 27
Вопросы для самопроверки 27

2. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ В КЛАССИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ 28
2.1. Товарный рынок в классической модели 28
2.2. Рынок труда в классической модели. Агрегированная производственная функция 31
2.3. Рынок денег в классической модели. Количественная теория денег и общий уровень цен 34
2.4. Классическая модель равновесия 38
Основные понятия 42
Вопросы для самопроверки 42

3. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ НА ТОВАРНОМ РЫНКЕ В МОДЕЛИ СОВОКУПНЫХ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ 43
3.1. Методологические основы кейнсианской теории 43
3.2. Функция потребления в кейнсианской теории 46
3.2.1. Вклад Кейнса в теорию потребления 46
3.2.2. Альтернативные теории потребления 50
3.3. Инвестиции. Функция спроса на инвестиции 56
3.3.1. Кейнсианская модель потребления и сбережения 56
3.3.2. Кейнсианская модель инвестиций 57
3.3.3. Современные теории инвестиций 61

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

3.4. Равновесный объем национального производства в кейнсианской модели «доходы–расходы» 64
3.4.1. Проблема эффективного спроса. Мультипликатор 64
3.4.2. Формальная запись равновесия 67
3.5. Равновесие и валовой внутренний продукт в условиях неполной занятости. Инфляционный разрыв 70
3.6. Развитие кейнсианской модели равновесия в национальной экономике 72
3.7. Взаимодействие модели *AD–AS* и кейнсианской модели совокупных доходов и расходов 78
Основные понятия 81
Вопросы для самопроверки 82

4. БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВАЯ (ФИСКАЛЬНАЯ) ПОЛИТИКА 83
4.1. Государственное регулирование экономики: сущность, направления, этапы и формы проявления 83
4.1.1. Дискуссия о роли государства в рыночной экономике 83
4.1.2. Необходимость и возможность государственного регулирования 84
4.1.3. Теоретический анализ эффективности государственной экономической политики 85
4.2. Сущность и цели фискальной политики 90
4.3. Политика автоматических стабилизаторов 91
4.4. Дискреционная фискальная политика 92
4.5. Дефицит бюджета и его финансирование 95
4.5.1. Понятие дефицита бюджета и его виды 95
4.5.2. Финансирование дефицита 97
4.6. Государственный долг 102
4.7. Эффективность фискальной политики государства 104
4.8. Особенности бюджетно-налоговой политики в Республике Беларусь 105
4.8.1. Особенности фискальной политики в Республике Беларусь 105
4.8.2. Сущность и содержание местных бюджетов 107
Основные понятия 109
Вопросы для самопроверки 109

5. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА 110
5.1. Понятие денежно-кредитной системы 110
5.2. Инструменты денежно-кредитной политики 112
5.3. Создание денег коммерческими банками 115
5.3.1. Банковская система страны. Роль и место коммерческих банков 115

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

5.3.2. Процесс создания денег коммерческими банками 117
5.4. Равновесие на рынке денег и политика Национального банка 121
5.4.1. Предложение денег. Денежный мультипликатор 121
5.4.2. Роль Национального банка в регулировании предложения денег 124
5.4.3. Равновесие на рынке денег 125
5.4.4. Равновесие на рынке денег и промежуточные цели денежно-кредитной политики Национального банка 128
5.5. Цели и формы денежно-кредитной политики..... 130
5.5.1. Понятие денежно-кредитной политики..... 130
5.5.2. Политика «дорогих» и «дешевых» денег 130
5.5.3. Передаточный механизм денежно-кредитной политики 135
5.6. Эффективность денежно-кредитной политики..... 137
5.7. Основные направления денежно-кредитной политики Республики Беларусь 138
Основные понятия..... 142
Вопросы для самоконтроля..... 143

6. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ НА ТОВАРНОМ И ДЕНЕЖНОМ РЫНКАХ: МОДЕЛЬ *IS–LM* 144
6.1. Равновесие на рынке товаров и услуг и график *IS* 144
6.2. Рынок денег и график *LM*..... 149
6.3. Равновесие в модели *IS–LM* 152
6.3.1. Механизм формирования равновесия..... 152
6.3.2. Математическая модель равновесия..... 155
6.3.3. Последствия сдвига кривой *IS*..... 155
6.3.4. Последствия сдвига кривой *LM*..... 157
6.3.5. Обоюдные сдвиги кривых *IS* и *LM*..... 159
6.4. Влияние фискальной и денежно-кредитной политики на равновесие в модели *IS–LM* 160
6.4.1. Взаимодействие рынка товаров и денег при изменении фискальной политики..... 160
6.4.2. Последствия изменения денежно-кредитной политики..... 163
6.5. Модель *IS–LM* как теория совокупного спроса: построение кривой функции совокупного спроса..... 166
6.5.1. Вывод кривой совокупного спроса 166
6.5.2. Стимулирующая политика государства при изменении уровня цен..... 169
6.5.3. Вклад модели *IS–LM* в макроэкономическую теорию 172
Основные понятия..... 173
Вопросы для самоконтроля..... 173

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

7. СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ И КРИВАЯ ФИЛЛИПСА 174
7.1. Монетаризм. Денежное правило 174
7.2. Совокупное предложение в краткосрочном и долгосрочном периодах 179
7.2.1. Общие подходы к построению кривой совокупного предложения 179
7.2.2. Построение классической кривой совокупного предложения 180
7.2.3. Совокупное предложение в рамках теории рациональных ожиданий 182
7.2.4. Совокупное предложение в рамках кейнсианства 184
7.3. Взаимосвязь инфляции и безработицы. Краткосрочная кривая Филлипса 186
7.3.1. Общий подход к кривой Филлипса 186
7.3.2. Кривая Филлипса и совокупное предложение 188
7.3.3. Кривая Филлипса и инфляция 190
7.3.4. Объяснения кривой Филлипса краткосрочного периода 190
7.4. Долгосрочная кривая Филлипса. Теории адаптивных и рациональных ожиданий 192
7.4.1. Кривая Филлипса долгосрочного периода в теории монетаризма 192
7.4.2. Адаптивные и рациональные ожидания и кривая Филлипса 196
7.5. Экономическая теория предложения. Кривая Лаффера 199
7.6. Шоки предложения. Стагфляция. Стабилизационная политика 203
7.6.1. Неценовые факторы, влияющие на совокупное предложение. Стагфляция 203
7.6.2. Стабилизационная политика 204
7.7. Особенности государственной политики занятости и антиинфляционной политики в Республике Беларусь 214
Основные понятия 218
Вопросы для самопроверки 218

8. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ 219
8.1. Понятие экономического роста. Проблемы устойчивости экономического роста 219
8.1.1. Понятие и значение экономического роста 219
8.1.2. Факторы и типы экономического роста 221
8.1.3. НТП и экономический рост 224

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

8.2. Неоклассические модели экономического роста 227
8.2.1. Общие подходы к проблеме моделирования в неоклассике 227
8.2.2. Производственная функция и ее использование в моделировании 228
8.2.3. Модель Солоу 231
8.3. Кейнсианские модели экономического роста 242
8.3.1. Общие подходы кейнсианства к моделированию 242
8.3.2. Модель Домара–Харрода 243
8.3.3. Модель Калдора–Мирлиса 250
8.4. Экономический цикл, виды цикла. Теории цикла 254
8.4.1. Понятие и виды циклов 254
8.4.2. Теории экономического цикла 259
8.5. Проблемы и перспективы экономического роста в Республике Беларусь 276
Основные понятия 280
Вопросы для самопроверки 280

9. СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА 281
9.1. Доходы населения и проблемы их распределения. Номинальные и реальные доходы 281
9.2. Проблема неравенства в распределении доходов. Бедность 283
9.3. Уровень и качество жизни 290
9.4. Обеспечение социальной справедливости 292
9.5. Социальная политика: содержание, направления, принципы и уровни 294
9.6. Государственная политика перераспределения доходов. Социальная защита населения 299
9.6.1. Государственная политика перераспределения доходов 299
9.6.2. Социальная защита 300
9.6.3. Особенности реализации социальной политики в Республике Беларусь 304
Основные понятия 308
Вопросы для самопроверки 309

10. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ 310
10.1. Основные взаимосвязи в открытой экономике. Платежный баланс 310
10.1.1. Основные взаимосвязи в открытой экономике 310
10.1.2. Платежный баланс 319

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

10.2. Понятие внутреннего и внешнего равновесия. Модель «доходы–расходы» и ее применение 324
10.2.1. Понятие внутреннего и внешнего равновесия..... 324
10.2.2. Модель «доходы–расходы» в открытой экономике.... 326
10.2.3. Воздействие на платежный баланс в модели «доходы–расходы» 339
10.3. Модель Манделла–Флеминга. Макроэкономическая политика в открытой экономике..... 345
10.3.1. Диаграмма Свона 345
10.3.2. Макроэкономическая политика в открытой экономике 348
Основные понятия..... 359
Вопросы для самопроверки..... 360

11. ТРАНСФОРМАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА..... 361
11.1. Необходимость перехода к рыночной экономике. Понятие трансформационной экономики, ее основные черты и особенности 361
11.1.1. Необходимость перехода к рыночной экономике..... 361
11.1.2. Черты трансформационной экономики 366
11.2. Концепции перехода к рыночной экономике и их реализация в отдельных странах. Белорусская модель социально-экономического развития 369
11.2.1. Концепции перехода к рыночной экономике и их реализация в отдельных странах 369
11.2.2. Белорусская модель социально-экономического развития 374
11.3. Основные направления рыночных преобразований 379
11.4. Роль государства в трансформационной экономике..... 385
11.5. Социальная политика в трансформационной экономике 390
Основные понятия..... 392
Вопросы для самопроверки..... 392

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ 393

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Электронная библиотека Белорусско-Российского университета
http://e.biblio.bru.by/

Учебное издание

Гнатюк Сергей Николаевич

МАКРОЭКОНОМИКА

Учебно-методическое пособие

Редактор Т. А. Рыжикова

Художественное оформление обложки И. А. Алексеюс

Технический редактор А. Т. Червинская

Компьютерный дизайн И. А. Алексеюс

Подписано в печать 8.05.2013. Формат 60x84/16. Бумага офсетная. Гарнитура Таймс. Печать трафаретная. Усл.-печ. л. 23,48. Уч.-изд. л. 24,0. Тираж 100 экз. Заказ № 343.

Издатель и полиграфическое исполнение
Государственное учреждение высшего профессионального образования
«Белорусско-Российский университет»
ЛИ № 02330/0548519 от 16.06.2009.
Пр. Мира, 43, 212000, Могилев.